

特邀统筹:李正玉
特邀编辑:张晓春
统 策:张留厂 徐如景
责任编辑:冯振涛 吴建明
组版编辑:张赟
校 对:李硕
特刊热线:6199598



中国农业银行

AGRICULTURAL BANK OF CHINA

金融特刊

周口日报

3

周口日报社
中国农业银行周口分行

2020年4月28日

星期二

牢记初心使命 聚焦重点领域

农行周口分行百亿贷款助推社会经济快速发展

本报讯(记者徐如景通讯员张留厂冯振涛)今年以来,农行周口分行自觉履行国有大行责任担当,充分发挥金融服务主力军作用,聚焦地方经济发展重点领域,加快贷款投放速度,各项贷款余额突破100亿元,比去年同期净增长40多亿元。

服务大局,与地方建设同频共振。2017年8月,我市拉开了“五城联创”的大幕,棚户区改造、基础设施建设等一批重大项目陆续上马。农行周口分行全力服务“五城联创”大局,主动对接在建项目,积极提供信贷支持。三年来,该行为中心城区棚户区改造、周口港区投资项目、高铁片区建设、沙颍河航道改造、周口北环项目、106国道改造项目等提供

信贷支持,累计投放贷款20多亿元,确保重点项目持续推进,为城市建设贡献了力量。

聚集普惠,为小微企业纾困解难。该行成立普惠金融专营机构,充实服务人员,明确工作职责,专门向小微企业提供融资服务。近年来,该行通过对接税务、工商等部门,自动提取企业纳税、经营等各方面信息,创新推出了“税银通”“纳税e贷”“抵押e贷”等小微企业线上贷款产品,简化贷款流程,系统自动授信,并实施利率优惠,为小微企业发展壮大输送“血液”。截至3月底,该行发放小微企业贷款2.56亿元,平均利率低至4.56%,惠及387个小微企业。同时,该行研发了面向医药批零商、香烟经销商的信贷产品

“药商e贷”“烟商e贷”等。截至目前,该行发放贷款1.2亿元,为商户经营资金周转提供了便利。

践行使命,为乡村振兴注入活水。农业银行因农而生、因农而兴,“服务三农”是农业银行一直以来的历史使命。农行周口分行立足广大农村地区,积极服务国家乡村振兴战略。该行全面对接“巧媳妇”工程,依托地方特色产业,创新推出了“蔬菜贷”“渔网贷”“板材贷”“劳保贷”“蒲公英贷”“黄牛饲养贷”“农场种植户贷”等特色产品,形成了“一县一‘惠农e贷’、一产业一‘惠农e贷’”的特色产业贷款模式。截至3月底,该行发放“惠农e贷”3.6亿元,有贷客户4000多户,不仅为农村产

业发展提供了金融活水,还为返乡人员创业、农村居民就业提供了机遇,被省人行和地方政府高度肯定。

关注民生,为居民消费提供帮助。该行紧紧围绕国务院关于“消费升级、扩大内需”的政策导向,大力推广消费类个人贷款,助力居民消费升级。近年来,该行持续推出行政事业单位员工和存量住房贷款客户“网捷贷”“随薪贷”等线上线下个人消费贷款产品。新冠肺炎疫情发生以来,该行及时研发推广医护人员、抗疫英雄专属线上贷款产品“天使e贷”,一经推出,便投放近2亿元。截至3月底,该行个人贷款余额达73亿元,极大地满足了居民的日常消费需求。

农行周口分行

“三个做实”助力脱贫攻坚

本报讯(记者徐如景通讯员张留厂吴建明)今年以来,农行周口分行严格落实省委、省政府“四个不摘”要求,围绕市委、市政府的决策部署,积极服务我市经济社会发展大局,用“三个做实”助力脱贫攻坚工作。

做实金融扶贫,加大贷款投放力度。该行充分发挥金融扶贫主力军作用,通过积极对接扶贫企业,把企业带贫情况和准入、授信、利率定价挂钩,大力支持企业扶贫带贫。同时,该行主动搜集建档立卡贫困户信息,询问信贷需求,为符合条件的贫困户发放贷款,为他们自力更生、生产经营提供支持。截至3月底,该行发放扶贫贷款44.51亿元,发放扶贫小额贷款2.59亿元,帮助数千名贫困户实现了脱贫。

做实驻村扶贫,助力村民致富。该行严格落实《关于扎实推进新形势下定点扶贫工作实施意见》,在分包的

太康县逊母口乡梁堤口村派驻第一书记,坚持每周五天夜吃住在村,周五开展扶贫日活动。同时,该行投入资金30余万元,修建村民文化健身广场,实施“聚宝盆”工程、自来水工程,助力美丽乡村建设;坚持志智双扶,组织贫困户参加“残疾人就业”“雨露计划”等培训,帮助贫困群众走上就业脱贫的道路。

做实消费扶贫,拓宽农特产品销售渠道。该行利用手机银行建立扶贫商城,将7家企业(专业合作社)17个品牌的农特产品上线扶贫商城。该行通过在扶贫商城开展“牵手扶贫·你我同行”“礼豫扶贫·掌银一元购”等秒杀活动,引导员工采购贫困县农特产品,拓宽贫困县农特产品的销售渠道,有效解决了农特产品滞销问题。截至目前,该行累计销售商品价值100多万元,受到企业、农户、当地政府的一致好评。

【产品介绍】

农行掌银送大礼

一重礼:新人开户礼。新开借记卡客户登录掌银,点击首页热门活动“新客见面礼”即可参与抽奖。

二重礼:电子社保卡签发有礼。客户在掌上银行首次完成电子社保卡签发,即可参与抽奖活动,活动奖品为话费、小豆等。

三重礼:贵宾客户交易赠礼。通过掌上银行开展“贵宾驾到”和“新贵有礼”活动,针对存量贵宾客户,

开展贵宾客户签到抽奖、交易送豆等活动,提升贵宾客户掌银活跃度。

四重礼:普通客户交易赠礼。客户登录掌银完成转账、二三类账户开户、快e宝、账户贵金属、缴费(行内党费、充值中心除外)、快e付等任何一种交易,即可参与抽奖活动,活动奖品为话费、京东卡、视频会员等。

中国农业银行 ZBOM志邦家居
河南省分行

线上直播时间:5月5日14:00-17:00
9.9元抢周杰伦演唱会门票

农行分期购 志邦来买单

每满3000立减1000

刷农行信用卡分期销售总款再降10%

799元购3M净水器/寝临床垫

活动时间:即日起-5月5日



农行信用卡分12期免手续费

河南农行客户专属8项政策

1 每满3000元减1000元

河南农行客户专属每满3000元立减1000元
上不封顶(套餐和特价不参与)

2 12期0手续费

农行信用卡客户享分12期0手续费

3 总款再降10%

刷农行信用卡分期销售总款再降10%

4 10年质保 大师设计

10年质保,高级设计师、安装技师优先服务

5 工厂直供 爆款让利 一站购齐

多款工厂直供零利特供套餐一站式解决定制需求

6 0元设计 免费服务

专属所有河南农行意向客户,免费提供设计方案

7 老厨翻新 免拆服务

老厨房改造翻新,农行客户享免费拆除服务

8 志邦承诺 保价3年

志邦承诺此政策三年内有效,志邦特供,保价三年

【产品介绍】

农行乐分易 —乐在其中,分享美好生活

一、产品介绍

乐分易是指中国农业银行采集内外部数据,对有日常大额消费信贷需求的客户授予的一般分期额度,客户成功办理后可使用分期资金在指定类型商户消费的分期付款产品。

日常大额消费,是指符合信用卡透支消费规则,用于购买大额耐用消费品、婚庆、子女教育、继续教育、健康等用途的消费。

二、产品特点

(一)乐分易额度的使用方式为不可循环使用,额度最高不超过30万元。

(二)乐分易的分期期限最长不超过60期。具体分期期数、对应的分期手续费率、手续费收取方式等产品信息请咨询营业网点或者农行信用卡客服

电话:4006695599。

(三)该产品仅限用于日常大额消费,包括购买大额耐用消费品、婚庆、子女教育、继续教育、健康等。

三、申办条件

(一)申办客户须是农行白名单客户。

(二)年龄在18周岁至60周岁之间,具备完全民事行为能力的自然人。

(三)信用记录良好,相关风险评级、评分符合农行系统设定的准入要求。

(四)有合法、充足、稳定的收入或资产,具备偿还意愿和偿还能力。

(五)在境内有固定住所,或稳定工作单位,或稳定经营场所。

(六)符合农行反洗钱和制裁合规管理相关规定。

中国农业银行

AGRICULTURAL BANK OF CHINA

乐在其中...

分享美好生活



无论您是购物消费、培训教育

买房装修、结婚养娃、度假旅游.....

农行乐分易

都可以解您燃眉之急