

特邀统筹:李正玉
特邀编辑:张晓春
统 筹:张留厂 徐如景
责任编辑:冯振涛 吴建明
组版编辑:张鲁莎
特刊热线:6196698

提高政治站位 践行社会责任

农行周口分行强化金融服务助力生猪生产

本报讯 (记者 徐如景 通讯员 张留厂 吴建明) 今年以来,农行周口分行聚焦民生领域,充分发挥金融服务职能,加大生猪养殖相关贷款投放力度,全面支持生猪生产企业稳产保供,取得良好效果。

为充分满足我市生猪养殖企业的资金需求,该行把经营2年以上的生猪养殖户直接纳入预授信范围,金融服务覆盖辖内95%以上的养殖户。同时,对于资金需求100万元以下的养殖户,该行创新开发线上贷款产品,发放无抵押

纯信用贷款,简化申办流程,力求贷款第一时间发放养殖户。为减轻养殖户贷款压力,该行严格落实减费让利政策,大幅下调贷款利率,新发放的生猪养殖贷款最低年利率低至3.05%,切实降低了企业融资成本。

截至目前,该行已向辖内78家养殖户和养殖企业发放生猪养殖贷款近9000万元,有效缓解了养殖产业的信贷资金需求。

农行项城支行多举措强化党风廉政建设

本报讯 (记者 徐如景 通讯员 杨建林) 今年以来,农行项城支行强化监督责任,多举措持续推进党风廉政建设。

强化学习常态化。该行聚焦主责主业,利用业务督导工作例会、党委中心组学习扩大会议,深入学习党章、党规、准则、条例等;组织学习中央八项规定实施细则、脱贫攻坚金融服务政策、驻村扶贫政策等相关制度要求;围绕支行党委阶段性中心工作,强化纪委廉政谈话督导,切实把“四种形态”

“六大纪律”融入教育提醒、监督管理等日常工作中,确保“一岗双责”落到实处。

活动形式多样化。该行对照“四张责任清单”内容要求,坚持一手抓“两个责任”落实监督,一手抓业务发展过程监督;出台《党风廉政建设考评方案》《基层党建考核办法》;建立直管干部“廉政档案”;每周组织观看反腐倡廉微电影;常态化做好网点“月巡查”;在全辖网点集中开展“学、明、知、促”学习活动;组织全行中层干部20余人

到项城市反腐倡廉教育基地,开展主题党日活动;充分运用内外部系统、“13+8”平台,主动对接地方纪委监委,做好员工工作纪律行为排查,确保把监督执纪各项工作做深、做细。

重要监督精准化。该行加强重点业务、重点产品、重点岗位、重点环节的日常监管和重点领域的风险治理监督力度,把“脱贫攻坚”作为重要监督内容,严格落实周督导、月检查制度,每周深入帮扶村、每月对各网点帮扶和金融服务情况进行督导检查;不定

期对驻村书记、帮扶队员、客户经理进行廉政纪律谈话;严把扶贫贷款客户准入、流程控制关口,做好扶贫企业贷款资金使用情况及扶贫项目实施过程的跟踪监督,确保贷款对象是建档立卡贫困户,保证真实性规范操作,推进扶贫小额信贷工作深入开展。

今年上半年,该行发放“户贷户用”农户小额贷款378笔金额596万元,由驻村之初的贫困户49户145人,下降到5户14人。



①近日,农行周口分行认真贯彻人民银行等上级部门假币犯罪举报奖励办法精神,积极开展反假币宣传月活动。该行充分利用利用微信、自媒体、营业厅大屏幕等平台进行反假币知识宣传,营造浓厚的舆论氛围。图为农行八一大道支行工作人员向客户讲解新版人民币的特点和防伪特征。

记者 徐如景 通讯员 冯振涛 摄

②为普及金融知识,9月18日,农行项城支行在项城市人民公园广场开展普惠金融知识宣传活动,工作人员向群众发放宣传折页,现场讲解新版人民币防伪、防范金融诈骗、非法集资特点、如何保护征信、网络安全等金融知识,有效提升群众对金融安全和金融知识的认知和了解,取得了良好效果。

记者 徐如景 通讯员 王卫华 石艳青 摄

③9月17日,农行沈丘县支行举办2020年普惠金融政银企对接会。县人民银行、金融工作局先后向与会企业介绍了普惠金融政策;农行客户经理宣讲了主推的纳税e贷、抵押e贷等普惠产品。该行现场向一些企业授予100万元至500万元的贷款授信额度,有力助推地方经济的发展。

记者 徐如景 通讯员 王超 夏敏 摄

【产品介绍】



无论您是购物消费、培训教育
买房装修、结婚养娃、度假旅游.....

农行乐分易
都可以解您燃眉之急

农行乐分易 ——乐在其中,分享美好生活

一、产品介绍

乐分易是指中国农业银行采集内外部数据,对有日常大额消费信贷需求的客户授予的一般分期额度,客户成功办理后可使用分期资金在指定类型商户消费的分期付款产品。

日常大额消费,是指符合信用卡透支消费规则,用于购买大额耐用消费品、婚庆、子女教育、继续教育、健康等用途的消费。

二、产品特点

(一) 乐分易额度的使用方式为不可循环使用,额度最高不超过30万元。

(二) 乐分易的分期期限最长不超过60期。具体分期期数、对应的分期手续费率、手续费收取方式等产品信息请咨询营业网点或者农行信用卡客服

电话:4006695599。

(三) 该产品仅限于用于日常大额消费,包括购买大额耐用消费品、婚庆、子女教育、继续教育、健康等。

三、申办条件

(一) 申办客户须是农行白名单客户。

(二) 年龄在18周岁至60周岁之间,具备完全民事行为能力自然人。

(三) 信用记录良好,相关风险评级、评分符合农行系统设定的准入要求。

(四) 有合法、充足、稳定的收入或资产,具备偿还意愿和偿还能力。

(五) 在境内有固定住所,或稳定工作单位,或稳定经营场所。

(六) 符合农行反洗钱和制裁合规管理相关规定。

农行太康支行

金融扶贫效果显著

本报讯 (记者 徐如景 通讯员 孙守杰 高勇 彭涛) 今年以来,农行太康支行提高政治站位,主动融入全县脱贫攻坚大局之中,累计发放涉农贷款1.76亿元,被太康县委、县政府评为太康县金融扶贫先进集体,分管副行长高勇被评为太康县金融扶贫先进个人。

扩大普惠金融覆盖面。该行把改善贫困地区支付服务环境当做大事来抓,顺应“互联网+”的发展趋势,完善“物理网点+自助银行+惠农通服务点”三位一体服务模式,充分利用物理网点遍布较广、自助银行遍地开花的优势,广设“惠农通”服务点。截止到8月底,该行共设立服务点630个,乡镇覆盖率达77.8%,让贫困群众足不出户即可办理扶贫小额贷款取款、还贷等金融服务;在贫困村超市、门店、卫生所免费安装收款码2385户,进一步方便群众结算,打通服务群众的“最后一公里”。

聚焦脱贫攻坚工作。该行聚焦政策热点,借力“政府增信”机制,选取当地有劳动能力、有生产经营项目的建档立卡贫困户,推出“扶贫小额贷款优惠贷款”,主动降低贷款准入门槛,实行灵活的评级标准和基准贷款利率优惠,贷款免抵押、免担保,按照每5万元贷款带动一户建档立卡贫困户的标准开展直接帮扶,解决贫困户贷款难、贷款贵、担保难等问题,有效满足了贫困户的资金需求。

2019年以来,累计发放扶贫贷款870笔4320万元,帮助近870户贫困户实现创业梦,带动近3500人脱贫。

创新推出信贷产品。该行以惠农E贷为载体,积极创新信贷产品,不断加大金融扶贫力度,先后推出免担保的乡资贷、乡医贷、乡超贷、农机贷等涉农产业线上贷款产品,支持绿化苗木、花卉、蔬菜等特色产业;抽调责任心强、业务熟练的5名女员工,成立“巾帼三农客户经理团队”开展调查走访,足迹遍布21个乡镇571个行政村,筛选经营实力强、信誉度较高的连片化苗木、花卉、蔬菜种植大户,制订服务方案。2019年以来该行投放各类涉农贷款891户8552万元,总额居全市农行首位。同时,该行支持企业复工复产,加大34户优质带贫小微企业资金支持力度,投放贷款4752万元,涉及医药、食品、服装、锅炉等行业。

开启电商扶贫新模式。该行积极帮助太康县石磨哥面业入驻总行农银e管家扶贫商城,优选石磨面粉、有机绿豆、五谷膳食粉和核桃芝麻黑豆粉上架销售;拿出资金补贴给商户,适时开展秒杀、优惠促销等活动,通过扶贫商城采购产品,面向贵宾客户、信用卡客户、个贷客户和代发工资客户等特定客户策划团购活动。商户入驻扶贫商城以来,该行电商交易额近13000笔、139万元,在全省名列前茅。

【产品介绍】

中国农业银行

AGRICULTURAL BANK OF CHINA

立即申请农行Visa 环球商旅卡

尊享6大惊喜礼遇 刷出美好生活

礼遇1

新客微信支付达标享2重礼

专属礼 微信支付每笔满18元,可获得10元刷卡金红包,可返3次,最高30元

新客礼 微信支付满3笔,每笔满18元,可加享70元刷卡金红包

新秀丽背包、倍轻松商务组合毯三选一

礼遇2

京东首绑立减20元,美团支付首绑消费随机立减、微信支付首绑赠2000积分

礼遇3

携程App机票最高200元立减券

礼遇4

每天消费享优惠

● 报名必须相关活动,天天享红包,月月领卡券

● 可参与喜茶、麦当劳、必胜客、百果园、盒马等多家大牌商户天天特惠

礼遇5

微信每消费1元计1积分,积分可在农行信用卡商城、美团外卖大众点评、携程等抵现

礼遇6

尊享星级客户礼遇

● 用卡达量冠及以上等级享境内接送机服务

● 银冠及以上等级享生日特权

● 大众及以上等级均享超值代金券,商城特惠购,积分优惠免礼遇

以上礼遇一至礼遇四为阶段性促销活动,活动细则详见官网

中国农业银行

AGRICULTURAL BANK OF CHINA

环球商旅

Gold Card

4041 1788 8888 8888

00/00

VISA

扫码申请

立即申请卡片

【产品介绍】

农行掌银送大礼

一重礼:新人开户礼。新开借记卡客户登录掌银,点击首页热门活动“新客见面礼”即可参与抽奖。

二重礼:电子社保卡签发有礼。客户在掌上银行首次完成电子社保卡签发,即可参与抽奖活动,活动奖品为话费、小豆等。

三重礼:贵宾客户交易赠礼。通过掌上银行开展“贵宾驾到”和“新贵有礼”活动,针对存

量贵宾客户,开展贵宾客户签到抽奖、交易送豆等活动,提升贵宾客户掌银活跃度。

四重礼:普通客户交易赠礼。客户登录掌银完成转账、三类账户开户、快e宝、账户贵金属、缴费(行内党费、充值中心除外)、快e付等任何一种交易,即可参与抽奖活动,活动奖品为话费、京东卡、视频会员等。