



强化使命担当 提高服务质效

农行周口分行多措并举大力支持乡村振兴

本报讯(记者徐如景 通讯员张留厂 冯振涛)今年以来,作为服务“三农”的主力军,农行周口分行提高政治站位,在巩固脱贫成果、改善人居环境、支持农村特色产业和优化农村支付环境等方面持续发力,以“农”字当头,积极支持乡村振兴战略,量身定制特色产品,耕好乡村振兴“责任田”,全力打造金融服务领军银行。

持续增加扶贫贷款投放,巩固脱贫攻坚成果。中央“一号文件”提出,脱贫攻坚任务完成后,对摆脱贫困的县,从脱贫之日起设立5年过渡期。农行周口分行坚决执行党中央关于脱贫过渡期的金融扶贫工作部署,坚持“四个不摘”不动摇,持续对接建档立卡贫困户和边缘户,采取小额信贷、政府增信、特色产业等扶贫模式,继续加大扶贫贷款的投放力度,确保金融扶贫力度不减、劲头不松。截至2月底,该行农户小额贷款

余额1.97亿元,较年初净增1957万元,切实解决农户贷款难、担保难问题,拓宽了“三农”融资渠道,助推农民在创业创新中致富增收。

紧盯农村基础设施建设,助力人居环境改善。农村人居环境改善是增强农村生活舒适度、开展美丽乡村建设的重要方面,该行高度重视民生工程领域贷款投放,密切关注省、市政府在辖内县域和农村地区的重点建设项目,特别是水、电、燃、路、学、医等民生领域为主要抓手,广泛收集项目信息,有力压实各单位服务对接民生建设项目的责任,加大对农村基础设施建设的支持力度。今年以来,该行已服务对接了辖内高速、部分县医院和自来水公司等建设项目。截至2月底,今年累计发放基础设施建设领域贷款8.48亿元,有效改善了农村人居环境,金融服务“领头雁”作用不断彰显。

围绕农村特色产业经济,加强投放“惠农e贷”。该行以农户线上贷款产品“惠农e贷”为主打产品,围绕我市“巧媳妇”工程和农村特色产业,成立农户专职客户经理队伍,采取整村推进模式,深入辖内乡村全面采集农户信息,建立农户信息档案,系统根据农户经营情况、收入水平和个人征信等综合信息进行评估授信。截至2月底,该行“惠农e贷”余额8.08亿元,其中今年净投放2.3亿元,为近万名农户发展特色产业提供信贷资金支持。

金融服务团队下乡入户,改善农村支付环境。近年来,移动支付发展势头迅猛,作为我市国有银行中网点数量最多,服务政府、企业及个人客户最多的全功能综合型银行,农行周口分行积极行动,开展送金融知识下乡、金融产品入户等多种接地气活动。在保证

农行周口分行精准放贷助推社会经济快速发展

本报讯(记者徐如景 通讯员吴建明 李玄原)今年以来,农行周口分行紧紧围绕居民消费、普惠金融和返乡创业等关键领域,加大信贷支持力度,实现了经济效益和社会效益双丰收。

广泛推广消费类贷款和信用卡分期业务,助力新发展格局构建。该行紧盯居民日常消费需求,推出防疫人员专属信用贷款“天使e贷”和教育工作者专属信用贷款“尊师e贷”,以及行政事业单位、国企员工网捷贷;聚焦居民家装、购买家用汽车、停车位等消费需求,全面推广“乐分易”“家装分期”“汽车分期”和“车位分期”等信用卡分期产品,消费类贷款余额3.71亿元,信用卡分期余额达1.56亿元,有力支持了消费升级,助力内需增长。

加大生产经营类贷款投放力度,

为普惠金融发展输送新鲜血液。该行积极对接医疗、教育、烟草、石油石化等经营主体的资金需求,连续推出“烟商e贷”“药商e贷”“农机e贷”“教育e贷”“油气e贷”等纯线上个人经营贷款,已累计投放此类贷款近5000万元,同时对于符合条件的普惠型客户,降低贷款利率,实现普惠型贷款的“量增”和“价降”。

深入推进“创业e贷”有序投放,为自主创业者提供启动资金。该行紧紧围绕市委、市政府提出的培育“返乡经济”发展战略,深入辖内产业园区和写字楼认真调研,了解需求,科学分析,宣传推广,精准投放,先后推出“创业e贷”“人保助业贷”等贷款产品,贷款余额930.5万元,为41名创业人员提供了启动资金,助力返乡创业经济的健康快速发展。

农行淮阳支行加大债市宝业务拓展力度促增收

本报讯(记者徐如景 通讯员赵祥军 彭涛)近日,农行淮阳支行抢抓“春天行动”旺季销售机遇,将债市宝业务作为拓展中间业务收入的重点产品积极营销,实现债市宝分销量773万元,即满足客户差异化理财需求,又促进业务量持续上升。

债市宝又叫“农业银行柜台债券交易平台”,是农行新近推出的一项满足客户投资债券的重点业务。该支行把债市宝的优势、特点等内容制作宣传手册,通过晨会和经管网、微信群等载体,组织员工学习债市宝业务知识,加强员工对债市宝产品的了解,消除知识盲区,为营销做好准备。为扩大客户对产品的知晓面,该支行精心制作一批易拉宝、海报、宣传页,向客户广泛宣传,并在客户微信群扩大宣传面;组织员工进社区、进机关、进学校、进公司向客户

发产品宣传折页,讲解产品特点等,形成浓厚的宣传氛围。

该支行突出对重点客户的营销,认真筛选目标客户,根据不同客户需求与风险偏好,对潜在客户和优质客户进行分类,提前做好客户储备。突出债市宝产品在收益、风险、流动性高度匹配客户需求的优势,结合客户资金具体情况推荐不同期限的产品,提升营销成功率。在个人客户上,重点选择风险偏好低,偏好购买定期存款、保本理财、储蓄国债的客户,以及有投资经验,偏好投资黄金、外汇或证券的客户推荐销售;在对公客户上,重点选择无法购买非保本理财产品但有大量资金的客户或大额存单利率、期限无法满足其要求的客户推荐销售,做好业务后续跟进,对于购买债市宝产品的客户,加强到期管理,提前做好客户资金情况跟踪,及时提醒客户赎回到期产品,推动业务滚动式发展。



图一:农行周口分行全面发动“线上”“线下”渠道部署开展“3.15”金融消费者权益宣传活动。宣传内容涉及征信、反假币、存款保险、反洗钱、防范非法集资等知识,进一步强化广大群众风险防范意识,帮助群众树立正确的理财观、金融消费观,全力守护人民群众的“钱袋子”。图为3月15日,农行周口火车站分理处工作人员正在向来往银行办理业务的群众宣传防骗知识。记者徐如景 通讯员冯振涛 摄



图二:农行沈丘支行开展慰问孤寡老人、为环卫工人赠送爱心早餐、进社区宣传金融知识形式多样的学雷锋、送温暖活动,为群众送去农行的温暖。图为该行员工为环卫工人赠送爱心早餐。记者徐如景 通讯员王超 石艳青 摄



图三:3月12日是一年一度的植树节,当天上午,农行西华支行组织党员志愿者,来到黄桥乡颍河堤岸开展义务植树活动,以实际行动为“生态西华”建设再添新绿。图为该行党员志愿者正在植树。记者徐如景 通讯员柳君良 王卫华 摄

医护e贷

呵护医者仁心,生活更加省心。

“医护e贷”是中国农业银行专门为医疗卫生行业从业人员定制化的优惠贷款服务。

产品特点:申请易、到账快、灵活用、低成本。

一、产品简介
“医护e贷”是农业银行面向广大医护人员推出的纯线上个人消费贷款产品。

二、服务对象
该产品按照单位统一准入,建立白名单,名单内客户在农行掌银自助用信的模式进行申请。

(一)准入单位条件:
各地二级甲等(含)以上医院;县城城区及以上疾控中心、卫生健康委员会等医疗相关机构。

(二)准入客户条件:
(1)年满22周岁,不超过59周岁且距法定退休年龄一年以上,持有合法有效身份证件;(2)为上述医

疗机构正式员工,且在本单位工作一年(含)以上;(3)未违法从事民间借贷、非法集资、涉黑涉恶及其他非法金融活动;(4)不涉及反洗钱、恐怖融资、扩散融资、逃税、制裁等行为。

三、产品特点
1.申请易。该产品由符合条件的医疗机构向当地农行提供员工相关资料,批量进行办理。
2.到账快。贷款获批后生成白名单,名单内客户通过农行手机银行即可申请放款。
3.灵活用。该产品仅用于客户日常消费,如购车、购买家具、子女教育等,随借随用。
4.低成本。该产品执行利率较低。

“医护e贷”
www.abchina.com 客户服务热线 95599

农行乐分易焕新线上

农行送您牛牛的祝福

一、产品简介
乐分易是中国农业银行采集内外部数据,对有日常大额消费信贷需求的客户授予的一般分期额度,客户成功办理后可使用分期资金在指定类型的商户消费的分期付款产品。

日常大额消费,是指符合信用卡透支消费规则,用于购买大额耐用消费品、婚庆、子女教育、继续教育、健康等用途的消费。

二、产品特点
(一)乐分易额度的使用方式为不可循环使用,额度最高为30万元。
(二)乐分易的分期期限最长不超过5年(60期)。具体分期期数、对应的分期手续费率、手续费收取方式等产品信息请咨询营业网点或者农行信用卡客服电话400669599。

(三)该产品仅限于日常大额消费,包括购买大额耐用消费品、婚庆、子女教育、继续教育、健康等。

三、申办条件
(一)申办客户须是农行白名单客户。
(二)年龄在18周岁至60周岁之间,具备完全民事行为能力的自然人。
(三)信用记录良好,相关风险评级、评分符合我行系统设定的准入要求。
(四)有合法、充足、稳定的收入或资产,具备偿还意愿和偿还能力。
(五)在境内有固定住所,或稳定工作单位,或稳定经营场所。
(六)符合我行反洗钱和制裁合规管理相关规定。

农行信用卡“5元美发”

活动范围:河南省内
活动时间:2021年3月1日起至2021年6月30日
活动内容:活动1.信用卡客户开卡礼。活动期间,成功申请河南省农行漂亮妈妈银联卡、C位出道卡、环球商旅卡、62开头金穗公务卡并核卡成功的客户,即可在次日10点后(节假日顺延)获得一次“5元美发”权益。活动2.信用卡客户消费礼。活动期间,河南省农行“62”开头银联信用卡(豫通ETC信用卡除外)、环球商旅信用卡持卡客户每自

然月消费满一定额度,即可在次日10点后(节假日顺延)获得1-3次“5元美发”权益。

活动细则:符合条件的客户可通过中国农业银行河南分行微信公众号-微生活-5元美发栏目选择农行信用卡在线支付5元,购买“农行5元美发”权益,也可通过农行掌上银行-生活-本地优惠中选择农行信用卡在线支付5元购买“农行5元美发”权益,也可通过河南农行微银行-微商城-5元美发栏目选择农行信用卡在线支付5元购买“农行5元美发”权益。

中国农业银行
河南省分行

刷农行信用卡 享5元美发