



扛牢责任使命 丰富金融产品

农行周口分行“惠农 e 贷” 激活乡村振兴内生动力

本报讯 (记者 徐如景 通讯员 李少华 冯振涛) 农村特色产业蓬勃发展是乡村振兴中不可或缺的重要部分,今年以来,农行周口分行把服务乡村振兴作为全行经营工作的重中之重,全力打造金融领军银行,紧紧围绕我市农村特色产业,聚焦广大农户多样化、差异化需求,大力推广普及“惠农 e 贷”产品,提升服务质效,为乡村振兴注入不竭动力。

聚焦特色产业,提高服务质效。“惠农 e 贷”是农行推出的主要服务于涉农群体、纯线上的一款信贷产品,该产品依托互联网大数据,综合分析客户资产、信用等状况,进行科学授信,客户自行通过农行掌银申请放款,真正实现了“让数据多跑腿,让群众少跑路”。产品上市以来,农行周口分行深度对接我市“一县一主业、一乡一品牌、一村一特

色”的产业发展格局,积极服务于我市打造“中原粮仓”“中原菜都”的发展规划,高度聚焦鹿邑化妝刷、项城防水劳保、商水渔网编织、西华无人机、太康棉纺织、扶沟蔬菜种植、郸城制伞、沈丘聚酯网等各县市特色产业,广泛收集产业链上下游农户信息,整村推进建立农户信息档案,全力推广普及“惠农 e 贷”。为提高授信额度,该行通过引入农信担保、房产抵押等方式,使贷款额度提升到最高 50 万元,满足农户的大额信贷需求。截至 5 月底,该行“惠农 e 贷”余额近 10 亿元,其中今年以来净投放 3.7 亿元。

成立专职团队,完善激励机制。为快速推进“惠农 e 贷”投放提速上量,该行在人力、财力方面进行倾斜支持。人力资源方面,该行始终秉承“专业人干专业事”的原则,成立了“惠农 e 贷”专

职团队:市分行成立专门从事“惠农 e 贷”管理部门——农户金融部,任命青年业务专家为部门经理;辖内 9 家县支行精挑细选 57 人,组建包括主管行长、客户部主任和农户客户经理等青年员工为骨干的“惠农 e 贷”服务团队,每日进村入户收集农户信息。工资激励方面,该行制定了“惠农 e 贷”专项考核方案,对贷款投放适当进行计价奖励。费用支撑方面,该行制定“惠农 e 贷”客户经理下乡补贴方案,有效解决农户客户经理用车、用餐等问题,为开展业务提供坚强的后勤保障。

严格科学管理,防范金融风险。为确保贷款既能放出去,又能收回来,该行牢牢抓住人员、数据、业务流程三个关口,从源头上降低贷款违约的发生率。在人员上,该行实行“纯洁队伍行动”,对于有劣迹、沉溺赌博和存在其他

异常行为的员工,坚决清除出“惠农 e 贷”客户经理队伍,将道德品质较好、专业素养较高的员工补充上去,有力斩断关系贷、人情贷。在数据上,通过与政府职能部门、农业产业化龙头企业联系对接,多渠道获取农户数据,进行交叉验证;全面推广移动设备,依托人脸识别、GPS 定位等新技术、新手段,有效避免数据造假。在业务流程上,严格按照双人实地贷前调查,贷款办理“三亲见”、集体审议客户资产信息等要求,做贷前调查;审查审批人员按照系统要求,对每一项信息、每一份佐证材料、每一张照片均一一核验。严把审查审批关;严格落实新客户首贷检查、线上预警线下核查、贷后资金流向监控,做实贷后管理。截至 5 月底,该行“惠农 e 贷”不良率仅为 0.54%,明显低于其他线上贷款品种不良率。

图一:为进一步普及征信知识,营造良好社会信用环境,按照人民银行的要求,6 月 11 日,农行周口分行在市区五一文化广场开展“珍爱信用记录 享受幸福生活”主题宣传活动,取得良好的社会效果。

记者 徐如景 通讯员 王卫华 王超 摄

图二:近日,农行周口分行将金融科技知识宣传与党史学习教育相结合,大力弘扬爱国精神和创新精神,进一步丰富“我为群众办实事”活动内涵,突出宣传金融科技在人工智能、大数据、移动互联等领域带来的新产品、新成果,推动金融科技创新成果飞入寻常百姓家。图为农行西城支行员工帮助客户办理掌上银行。

记者 徐如景 通讯员 刘海滨 张继平 摄

图三:近日,农行周口分行以营业网点为宣传阵地,向办理业务的客户发放反诈骗宣传折页,讲解反诈骗常识,接受现场群众咨询,使群众对电信诈骗特点、危害、防范方法有了深刻认识,为全民预防电信诈骗营造了良好氛围。图为 6 月 17 日,农行颍河分理处大堂工作人员向办理业务的客户宣传反诈骗知识。

记者 徐如景 通讯员 石艳青 张松柏 摄



图一



图二



图三

农行乐分易焕新上线 农行送您牛牛的祝福

一、产品简介

乐分易是中国农业银行采集内外部数据,对有日常大额消费信贷需求的客户授予的一般分期额度,客户成功办理后可使用分期资金在指定类型的商户消费的分期付款产品。

日常大额消费,是指符合信用卡透支消费规则,用于购买大额耐用消费品、婚庆、子女教育、继续教育、健康等用途的消费。

二、产品特点

(一) 乐分易额度的使用方式为不可循环使用,额度最高为 30 万元。

(二) 乐分易的分期期限最长不超过 5 年(60 期)。具体分期期数、对应的分期手续费率、手续费收取方式等产品信息请咨询营业网点或者农行信用卡客服电话 4006695599。

(三) 该产品仅限用于日常大额消费,包括购买大额耐用消费品、婚庆、子女教育、继续教育、健康等。

(四) 申办客户须是农行白名单客户。

(五) 年龄在 18 周岁至 60 周岁之间,具备完全民事行为能力的自然人。

(六) 信用记录良好,相关风险评级、评分符合我行系统设定的准入要求。

(七) 有合法、充足、稳定的收入或资产,具备偿还意愿和偿还能力。

(八) 在境内有固定住所,或稳定工作单位,或稳定经营场所。

(九) 符合我行反洗钱和制裁合规管理相关规定。

医疗 e 贷

一、产品简介

“医疗 e 贷”是农业银行面向广大医护人员推出的纯线上个人消费贷款产品。

二、服务对象

该产品按照单位统一准入,建立白名单,名单内客户在农行掌银自助用信的模式进行申请。

(一) 准入单位条件:

各地二级甲等(含)以上医院;县域城区及以上疾控中心、卫生健康委员会等医疗机构相关机构。

(二) 准入客户条件:

(1) 年满 22 周岁、不超过 59 周岁且距法定退休年龄一年(以上),持有合法有效身份证件;(2) 为上述医

疗机构正式员工,且在本单位工作一年(含)以上;(3) 未违法从事民间借贷、非法集资、涉黑涉恶及其他非法金融活动;(4) 不涉及反洗钱、恐怖融资、扩散融资、逃税、制裁等行为。

三、产品特点

1. 申请易。该产品由符合条件的医疗机构向当地农行提供员工相关资料,批量进行办理。

2. 到账快。贷款获批后生成白名单,名单内客户通过农行手机银行即可申请放款。

3. 灵活用。该产品仅用于客户日常消费,如购车、购买家具、子女教育等,随借随用。

4. 低成本。该产品执行利率较低。

“医疗 e 贷”是山西农行面向医护人员推出的纯线上个人消费贷款产品。

产品特色: 口碑好、额度高、灵活用、低成本。



医疗 e 贷

www.cibchina.com 客户服务热线 95599

中国农业银行

AGRICULTURAL BANK OF CHINA

面向首次贷款的小微企业,助力成长
利率执行普惠贷款利率,更加优惠
贷款额度最高 30 万元,随借随还
通过企业网银+个人掌银申办,方便快捷



中国农业银行

AGRICULTURAL BANK OF CHINA

创业维艰 梦想值得呵护
首次贷款 农行鼎力相助

小微企业开户即有机会申贷
服务产业链上茁壮成长的你



普惠金融

www.cibchina.com 客户服务热线 95599

3