

发挥科技赋能作用 增强发展内生动力

农行周口分行:“小渔网”织出致富路

本报讯 农村特色产业蓬勃发展是推动农村经济快速发展和农民致富的重要内生动力,也是乡村振兴的重要方面。谁能想到,在商水县这个曾靠翻砂网坠维持生计的地方,如今这里的淡水渔网产业占据着全国70%的市场份额,拥有300余个加工点、近7万名从业人员,年产值25亿元。一张“小渔网”织就大产业,而在这张“小渔网”的经纬里,却藏着农行“渔网贷”的身影。近年来,农行周口分行累计发放“渔网贷”12.8亿元,助力“小作坊”迈向“大市场”,带动200多户贫困家庭脱贫致富,让“小渔网”真正成了“致富网”“幸福网”。

十余年来,相伴赢得客户广泛赞誉。“张经理,我这里有2个2万条渔网的大单,急需备一大批货,可眼下资金缺口较大,能否帮帮忙?”练集镇河沿村的王老板在电话里语气急切。电

话那头,农行周口分行客户经理张文亚当即应允:“王老板,咱是老朋友啦,肯定支持!明天我上门办手续,保你按时发货。”这份默契,源于十余年的持续相伴。2009年,王老板靠该行发放的3万元贷款经营面粉加工作坊,赚了第一桶金。2010年,他转行做渔网配件加工。十余年来,农行周口分行的金融服务始终如影随形。如今,王老板的网业公司已建成9个收发点,覆盖80多个行政村,链接600个加工户,形成从拉丝、织网到打包、销售的全产业链,年产值近千万。从个体商户到龙头企业,这不仅仅是商水渔网产业崛起的缩影,也是农行周口分行长期提供金融服务的结果。

“渔网贷”成为企业融资首选产品。商水县某渔网公司90后创业者刘先生,将几家银行的贷款产品“摊”

在桌上进行比较,激动之情溢于言表:“同样金额的贷款,农行的利率最低,服务也好,能省不少钱。”刘先生的公司接连做到几个订单,急需一笔资金购买织网原材料。由于正值生产旺季,企业没有足够的流动资金,他只好抱着试试看的心理联系农行周口分行。该行开通“绿色通道”,派人到企业完成调研等流程,很快为企业办理了“渔网贷”。拿到贷款的刘先生逢人便夸:“以前觉得去银行贷款手续复杂、门槛高、利率高,通过这次亲身经历,感觉农行与想象的大不一样,客户经理上门服务,放款快、效率高、利率低。”良好的口碑效应,吸引多家渔网企业选择了农行“渔网贷”产品。

创新产品匹配渔网产业行稳致远。从创业初期3万元至5万元的“三户联保”小额贷款,到10万元的

农户信用贷款,再到企业化经营阶段30万元至100万元的“农担担保贷款”、“10万至50万元的“一县一品”特色信用贷……农行周口分行的金融产品始终与商水县渔网产业同频共振,精准匹配不同规模市场主体的融资需求。“渔网贷”已深深融入当地渔网产业的发展血脉,助力龙头企业发展壮大。

一串串企业增长的数字,一个个感人的服务场景,印证了农行周口分行金融为民的责任担当。寒来暑往,那些穿梭在车间和村庄的“农行人”,仍在继续跟着网丝的轨迹奔跑。就像王老板说的:“俺这张渔网越织越大,背后始终有人帮俺拉紧绳头。”农行周口分行相关负责人表示,未来,他们将加大推广力度,提供“一企一策”金融服务,助力乡村振兴。

(王鹏鹏 程飞帆)

视觉新闻



为筑牢金融安全防线,农行周口分行持续推进“普及金融知识万里行”活动,将金融知识送到群众身边。图为7月17日,农行周口直属支行工作人员在中州大道周口丰美的智慧家门店前宣传反电诈知识。 王鹏鹏 程飞帆 摄



近年来,农行周口分行聚焦老年客户金融服务痛点,设置尊老专柜,配备血压仪,手把手指导老年客户使用智能设备、移动客户端,让科技红利惠及银发群体。图为7月18日,农行周口西城支行工作人员指导老年客户使用掌上银行。 冯振涛 石艳青 摄



为落实员工关心关爱五项行动,积极践行“一家人、一条心、一起干、共成长”的家国文化,7月11日,农行周口分行举办以“农银聚力‘乒’出精彩”为主题的乒乓球比赛。图为比赛现场。 杨高杰 张继平 摄



近日,农行商水县支行组织客户经理开展“送货入户”活动,拓展服务范围,动态掌握经营主体生产经营过程中资金需求情况,推动农村产业发展,为乡村振兴注入更多金融“活水”。图为该行客户经理为企业提供金融服务。 王超 秦红霞 摄

织密金融“防控网”

本报讯 近日,农行周口直属支行泛区营业部协助民警成功破获一起涉诈资金柜面取现案件,抓获2名电信诈骗犯罪嫌疑人。

6月27日15时48分,一女子急匆匆来到农行周口直属支行泛区营业部,要求办理4万元的取款业务。办理过程中,该女子接到他人电话,通话内容疑似受指导取款。该行客

广告

农业银行“微捷贷”

产品介绍

度,手续简便。

三、使用便捷

通过企业网银和法定代表人手机银行随借随还,按日计息,不使用不计息。按月还息,到期还本。

办理流程

搜索“农行普惠e站”→我要贷款→业务授权→接受授权→系统审查审批→合同签订→自助用款、还款。

适用对象

经营情况和信用记录良好的小微企业。

产品特点

一、信用方式 根据企业的涉税、工商、结算、征信等内外部数据综合授信,免抵押、免担保、信用方式用款。

二、快速审批

全流程线上化自助办理,无需提供纸质材料,系统自动核定额

守护群众“钱袋子”

系营业部主任马将威,同时启动应急预案。马将威看到信息后,立即走到营业部外面悄悄报警。

十分钟后,民警抵达现场。门外一名戴鸭舌帽、口罩的“望风”男子见状撒腿就跑。民警迅速分两组行动:一组进入银行控制严某,另一组追击附近并无种植茶叶的农户,严某所述明显不实。刘思雅当即通过微信联

借高度的职业警觉性,及时发现异常交易,成功守住了群众的“钱袋子”。

该行相关负责人表示,今后,他们将进一步综合运用科技手段,持续完善涉诈风险识别和拦截机制,做到提前识别、精准预警、快速处置,织密金融“防控网”,以实际行动践行“金融为民”理念。

(刘思雅)

农业银行“惠农e贷”

一、产品简介

“惠农e贷”是指农业银行运用互联网、大数据、人工智能等金融科技手段,提前采集内外部有效数据,建立客户信息档案,通过系统预设的信贷模型核定授信额度,能够为客户提供线上线下多渠道服务的农户贷款。

二、产品特点

担保方式:信用/担保/抵押。贷款额度:信用方式最高50万元。担保方式:最高200万元。抵押方式:最高1000万元。贷款方式:自助可循环,在授信额度和期限内随借随还,循环使用。贷款期限:单笔贷款最长期限36个月。还款方式:一次性还本,按约还息。利率定价:执行一年期LPR(普惠类个人客户可低至一年期LPR-10bp)。

三、服务对象

普通农户,从事种植养殖、运

输、批发零售、粮食经纪、农副产品加工与销售等领域的专业大户,家庭农场,农业合作社社员,乡镇和符合农户身份或从事涉农行业的县域个体工商户,以及小微企业主、外出创业人员和返乡创业人员。

四、申请条件

1.年龄在18(含)周岁以上,且申请贷款时年龄和贷款期限之和最长不超过65年,持有合法有效的身份证明。2.具有固定住所,或稳定的经营场所。3.贷款用途明确合法,贷款申请数额和期限合理。4.具备还款意愿和还款能力。5.信用状况良好,无不良信用记录。6.在农业银行开立结算账户。7.借款人及其家庭成员未违法参与民间借贷,未参与非法集资、涉黑涉恶及其他非法金融活动,符合农业银行关于客户洗钱、恐怖融资及制裁合规风险的相关规定。

广告

农行周口分行

强化党建引领

服务乡村振兴

本报讯 2025年以来,农行周口分行践行金融工作的政治性、人民性,坚守服务“三农”主责主业,强化党建引领,全力提升金融服务的可得性、便捷性、普及性,服务乡村振兴。

学深悟透,夯实思想基础斗志。该行党委坚持政治引领,通过“第一议题”、党委理论学习中心组学习等形式,持续强化党的创新理论武装;立足周口农业强市建设目标,紧扣服务乡村振兴高质量发展的措施,大力支持城乡融合发展重点领域;通过与相关部门、农业产业化龙头企业开展理论共学、活动共联,实现党建引领、思想共促,凝聚服务乡村振兴的共识;通过优化合作方案,深化政银企合作关系,在加快推动城乡发展、促进农民致富中展现新担当新作为;通过“三会一课”集中学习,不断武装头脑、凝聚思想共识,激发干事创业热情。

选贤任能,党员挺膺担当作为,坚持带

头下乡调研走访,抓好重点任务落实,带动各级营业机构全面服务城乡居民宜居宜业。156个党支部配优配强党支部书记,强化党建工作责任制考核评价。党支部书记扛牢金融支持乡村振兴的责任,把解决农户融资难题、推动乡村产业发展作为服务“三农”、促进共同富裕的落脚点。择优选拔组建党员金融先锋队伍,充分发挥党员先锋模范作用,以实际行动支持乡村振兴。

党建引领,城乡产业发展求实效。该行党委结合我市农业产业发展特色,助力培育新产业新业态,积极推动“信用村”“信用户”建设,加强信用村“整村授信”模式推广;瞄准农产品加工重点产业,成立营销专班,带领党员突击队克难攻坚,提供“一产业一方案”“融智+融资”服务;携手村“两委”开展贷款政策宣传活动,扩大服务半径、延伸服务“触角”,为超过9.8万户农户开展信息建档授信工作,发放贷款超330亿元。

(杨高杰 冯振涛)

农行鹿邑县支行

代发耕地地力保护补贴1.24亿元

本报讯 耕地地力保护补贴是国家鼓励农民保护耕地、提升地力、稳定粮食生产的重要举措。近日,农行鹿邑县支行通过开辟“绿色通道”,确保1.24亿元补贴资金在短时间内直达农户个人账户,以“真金白银”激励农民提升耕地质量,筑牢粮食安全根基。

组建专业团队。该行依托遍布城乡的服务网络、稳定可靠的业务系统和专业高效的金融团队,成功获得鹿邑县耕地地力保护补贴独家代发资格。该行高度重视惠农政策落地落实,主动对接相关部门,提前制订专项服务方案,抽调业务骨干组建专业服务团队,为惠农政策落地见效提供了坚实保障。

开辟“绿色通道”。鹿邑县耕地地力保护补贴代发涉及24.4万户农户。面对时间紧、任务重的实际情

况,农行鹿邑县支行通过延长服务时间、强化网点运营保障等措施,确保惠农政策“最后一公里”畅通,推动1.24亿元补贴资金在短时间内直达农户个人账户。

耕地地力保护补贴的及时发放到位,不仅直接增加了农民转移性收入,还有效调动了农民种粮积极性,对提升耕地质量、稳定粮食生产起到了推动作用。收到补贴的农民老张激动地说:“耕地地力保护补贴到账啦!我心里特别踏实。我打算好好打理耕地,争取明年多打些粮食。”

农行鹿邑县支行相关负责人表示,服务乡村振兴是农行的主体责任,他们将持续优化涉农金融服务,进一步提高服务效率,创新金融产品,为乡村振兴贡献力量。

(程飞帆 王超)



广告 农业银行“商户e贷”

“商户e贷”是面向20至65周岁的专业市场、商圈、产业集群及其他场景下的优质商户、银联清算商户,农行贵宾,抵押贷款、收付款客户的线上个人自助循环经营贷款。

产品特点:申请易、纯线上、免担保、额度高。

贷款额度:额度高至200万元;私人银行客户高至300万元。

贷款利率:年化利率低至3.1%,以实际审批结果为准。

贷款方式:随借随还、循环使用。

还款方式:按月还息、到期还本。

特邀统筹:许晓明 特邀编辑:白宇
统筹:王鹏鹏 徐如景 责任编辑:冯振涛 程飞帆
特刊热线:6196698 15936909988
邮箱:zkbyjrzx@126.com