

创新金融服务 丰富信贷产品

农行周口分行以金融之力激发消费市场新活力

本报讯 为深入贯彻中央经济工作会议精神,近日,农行周口分行将“提振消费”作为金融服务地方经济发展的核心着力点,通过搭建新型消费场景、丰富信贷产品供给、深耕县域消费市场、筑牢风险防控底线等一系列举措,以精准金融服务激活消费潜力,为区域经济高质量发展注入强劲动能。

场景创新破局,让消费“活”起来。该行紧盯市场需求变化,以金融科技为支撑,持续拓展多元化消费场景,深化“支付+场景”融合模式,让金融服务更贴近民生。针对消费升级趋势,重点拓展以旧换新、文娱旅游等新兴场景,推出“分期购车有礼”“家装分期满返”等惠民活动,切实降低消费门槛、释放消费潜力。紧跟大众

消费偏好,深化与茶饮龙头企业蜜雪冰城的合作,创新推出“蜜雪优惠享”掌银消费场景,实现信贷资金精准高效流向消费终端,进一步激发消费新活力。

产品服务升级,让需求“被满足”。该行围绕不同群体的差异化消费需求,构建覆盖面广、针对性强的消费信贷产品体系。在传统消费领域,持续优化“家装贷”“乐分易”等信贷产品,精准匹配居民家装、日常购物等刚性需求。针对新市民、个体工商户等重点群体,制订专项金融服务方案,大力推广“商户e贷”“助业快e贷”等信贷产品,有效解决客户经营周转与生活消费的资金需求。为提升服务效率,该行借助数字化、智能化手段升级服务流程,实现“让数据多

跑路、让客户少跑腿”,切实提升金融服务的可得性与便捷性。

深耕县域市场,让乡村消费“热”起来。该行将乡村消费作为扩大内需的重要突破口,主动推动消费金融“下乡进村”,助力激活乡村消费市场。一方面,通过发行乡村振兴主题信用卡、举办公益助农活动,构建“线上兴农商城+线下消费商圈”一体化服务体系,丰富农村居民“衣食住行娱”全场景消费体验。另一方面,与地方政府协同推进“信用村”创建,助力完善农村征信系统,精准识别农村消费者信用状况,为符合条件的农户及提供适配的信贷支持,让金融“活水”精准滴灌乡村消费市场。

风险防控护航,让消费“更安心”。该行在拓展消费金融业务的同

时,将风险防控与消费者权益保护放在重要位置。依托遍布城乡的网点网络与线上渠道,常态化开展金融知识普及活动,重点讲解消费信贷产品的特点、利率计算、逾期风险等内容,引导消费者树立理性借贷、适度消费的观念。严格遵守金融监管要求,充分尊重客户的知情权、自主选择权,通过多重身份验证、数据加密等技术手段,强化客户信息保护,全力维护安全、透明、健康的金融消费环境。

下一步,农行周口分行将不断优化产品供给与场景布局,提升金融支持消费的精准性与有效性,为进一步提振区域消费信心、推动地方经济循环畅通贡献更多金融力量。

(王鹏鹏 程飞帆)

视觉新闻



今年以来,农行周口分行以服务实体经济为己任,持续提升普惠金融服务水平,不断优化产品体系,为小微企业提供业务咨询、开户、融资等一系列金融服务。图为9月19日,农行周口直属支行工作人员为某企业办理业务。

王鹏鹏 程飞帆 摄



今年以来,农行周口分行始终坚持以服务地方经济发展为己任,瞄准主流产业、主流企业,找准民营企业痛点、堵点,主动作为、靶向发力,持续为民营经济壮大注入金融活力。图为农行周口分行资深专员张咏梅(右二)带队走访项城市腾龙实业有限公司。

赵华萍 石艳青 摄



9月16日,农行周口分行在五一文化广场开展以“保障金融权益 助力美好生活”为主题的2025年“金融教育宣传周”活动。图为该行工作人员向群众讲解非法金融活动的特点。

程飞帆 王卫华 摄



近日,农行周口分行聚焦特色产业发展,下沉服务重心,组织全辖客户经理开展走访活动,精准对接农户融资需求,持续加大农户贷款投放力度。图为农行黄泛区支行客户经理走访摸排辖内某农户的融资需求情况。

冯振涛 张继平 摄

暖心服务获赞誉

一面锦旗映初心

本报讯 近日,市民李先生专程来到农行鹿邑县城郊支行营业大厅,将一面印有“排忧解难,效率楷模;心系客户,优质服务”字样的锦旗送到该营业网点负责人苏万才手中,表达对该行工作人员的诚挚感谢。

不久前的一天,李先生焦急地拿着已注销公司的营业执照,来到农行

鹿邑县城郊支行。“麻烦您帮忙看看,公司早已停止运营,对公账户如果再不注销,可能会影响后续业务办理。但我听说注销流程很复杂,真担心一天办不完,还得回来跑。”他急切地说。

该营业网点负责人苏万才见状,立即上前安抚李先生的情绪,并引导他来到客户休息区进行细致沟通。在

了解李先生的燃眉之急后,苏万才随即安排内勤主管陈亚飞协助处理李先生的诉求。为高效推进业务办理,陈亚飞取出事先准备好的对公账户注销材料清单,逐项核对材料、整理信息。陈亚飞凭借专业娴熟的业务能力和周到细致的服务,迅速为李先生办结了对公账户注销手续。

事实上,类似的暖心服务在该行并非个例。农行鹿邑县城郊支行始终秉持“以客户为中心”的服务理念,将群众需求放在首位,以热情的态度、专业的技能和贴心的服务切实为客户办实事、解难题,用实际行动诠释了国有银行的责任与担当。

(付光宇 王超)

农业银行“微捷贷”

产品介绍

度,手续简便。

三、使用便捷

通过企业网银和法定代表人手机银行随借随还,按日计息,不使用不计息。按月还息,到期还本。

办理流程

搜索“农行普惠e站”→我要贷款→业务授权→接受授权→系统审查审批→合同签订→自助用款、还款。

适用对象

经营情况和信用记录良好的小微企业。

农业银行“惠农e贷”

一、产品简介

“惠农e贷”是指农业银行运用互联网、大数据、人工智能等金融科技手段,提前采集内外部有效数据,建立客户信息档案,通过系统预设的信贷模型核定授信额度,能够为客户提供线上线下多渠道服务的农户贷款。

二、产品特点

担保方式:信用/担保/抵押。贷款额度:信用方式最高50万元。担保方式:最高200万元。抵押方式:最高1000万元。贷款方式:自助可循环,在授信额度和期限内随借随还,循环使用。贷款期限:单笔贷款最长期限36个月。还款方式:一次性还本,按约还息。利率定价:执行一年期LPR(普惠类个人客户可低至一年期LPR-10bp)。

三、服务对象

普通农户,从事种植养殖、运

输、批发零售、粮食经纪、农副产品加工与销售等领域的专业大户,家庭农场,农业合作社社员,乡镇和符合农户身份或从事涉农行业的县域个体工商户,以及小微企业主、外出创业人员和返乡创业人员。

四、申请条件

1.年龄在18(含)周岁以上,且申请贷款时年龄和贷款期限之和最长不超过65年,持有合法有效的身份证明。2.具有固定住所,或稳定的经营场所。3.贷款用途明确合法,贷款申请数额和期限合理。4.具备还款意愿和还款能力。5.信用状况良好,无不良信用记录。6.在农业银行开立结算账户。7.借款人及其家庭成员未违法参与民间借贷,未参与非法集资、涉黑涉恶及其他非法金融活动,符合农业银行关于客户洗钱、恐怖融资及制裁合规风险的相关规定。

农行周口分行

多维发力 提升开学季校园金融服务质效

本报讯 近日,农行周口分行精准对接辖内学校、师生及家长的金融需求,以“物理网点+线上平台+智慧场景+上门服务”融合模式为抓手,周密部署、提前行动,全方位提升开学季校园金融服务质效。

搭建对接桥梁,定制专属服务。

开学季是校园金融服务的关键窗口期,该行提前统筹辖内各支行资源,明确专项服务网点,组建了一支由业务骨干组成的专业服务团队,主动与辖内学校对接,摸清学生入学报到时间、缴费节点、学生规模等关键信息,按照“一校一策”原则,制订个性化金融服务方案。该行向辖内学校服务团队倾斜移动终端设备、人员力量等资源,在校内设立临时服务专区,为学生及家长提供“办卡-激活-功能签约”全流程“一站式”服务,让服务更贴近需求。

延伸服务链条,打造智慧场景。该行进一步延伸服务链条,提前与

辖内学校沟通对接,搭建“智慧校园”服务场景,满足学校高效管理、学生便捷消费、家长实时监管的多层次需求。该行制作“智慧校园”功能明白卡,现场为师生及家长答疑解惑,切实打通智慧服务“最后一公里”,让校园金融服务更高效、更智能。

开展金融宣教,筑牢安全防线。该行工作人员通过向师生及家长发放金融知识宣传手册、现场讲解安全用卡要点等方式,进一步提升了师生及家长的金融知识素养和反诈能力,营造了安全、安心的校园支付环境。

下一步,该行将持续坚守金融工作的政治性、人民性,以“智慧场景”建设为抓手,不断优化校园金融服务模式,为学校、师生及家长提供更便捷、更贴心、更高效的金融服务,助力打造健康和谐的金融环境。

(程飞帆 冯振涛)

农行周口分行

优化金融服务 破解科技企业融资难题

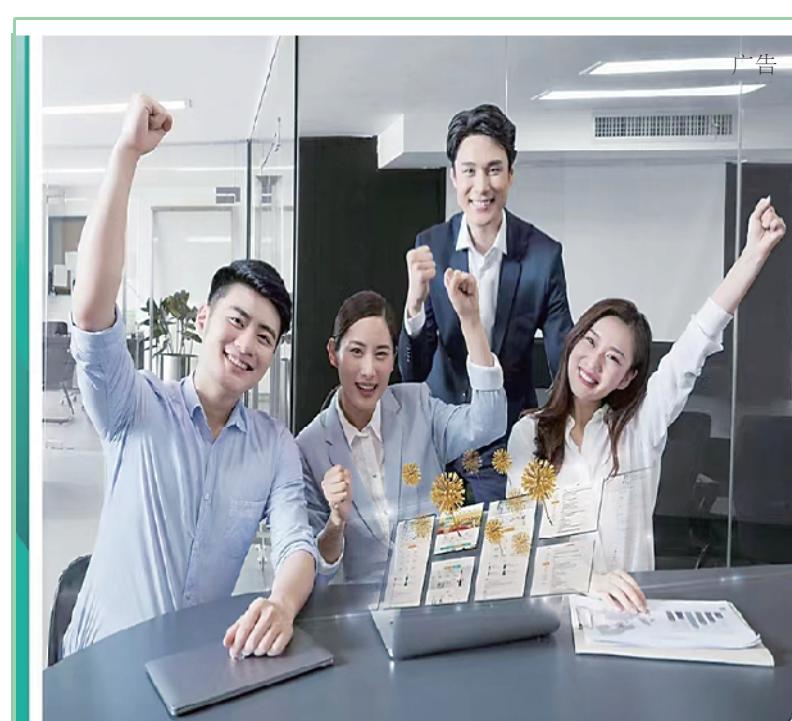
本报讯 今年以来,农行周口分行持续加大对科创型企业的支持力度,进一步优化金融服务,为周口科技創新和实体经济高质量发展注入源源不断的金融“活水”。

该行持续推进“行长进万企”活动,落实小微企业融资协调机制,通过强化产品创新、优化服务流程、精准对接需求三大举措,上门为科技型企业提供资金支持,做实做细“科技金融”大文章。河南龙途新材料科技有限公司是专业生产防氧化涂料的公司,不久前被认定为河南省科技型中小企业的初创型企业。随着企业订单量激增,产品原材料采购需求呈爆发式增长,流动资金严重不足,企业陷入融资困境。农行周口西城支行小微融资协调机制专班了解到这一情况后,迅速启动帮扶机制,指定专人对接,为企业融资难题“把脉问诊”。该行客户经理充分发挥金

融专业特长,深入剖析企业订单数据、产能规模与存货周转情况,精准测算出资金缺口,科学确定融资金额。该行工作人员全程协助企业梳理并补充资质证明材料,帮助企业顺利完善“科技e贷”授信流程。由于多部门高效联动、紧密协作,仅两周时间,河南龙途新材料科技有限公司便成功获得400万元纯信用贷款。

“科技e贷”是针对科技型小微企业客户群体推出的线上信贷产品,具有融资额度高、贷款期限长、融资利率低、担保方式多等优势,其不受银行贷款家数限制的特点,为有多元融资需求的企业开辟了新路径。截至8月末,该行科技型企业贷款余额较年初净增7.9亿元,增幅达135%,进一步推动小微融资协调合作机制走深走实,全力为科创产业发展注入新动能。

(杨莉莉)



农业银行“商户e贷”

“商户e贷”是面向20周岁至65周岁的专业市场、商圈、产业集群及其他场景下的优质商户、银联清算商户,农行贵宾,抵押贷款、收付款客户的线上个人自助循环经营贷款。

产品特点:申请易、纯线上、免担保、额度高。

贷款额度:额度高至200万元;私人银行客户高至300万元。

贷款利率:年化利率低至3.1%,以实际审批结果为准。

贷款方式:随借随还、循环使用。

还款方式:按月还息、到期还本。

特邀统筹:许晓明 特邀编辑:白宇

统筹:王鹏鹏 徐如景 责任编辑:冯振涛 程飞帆

特刊热线:6196698 15936909988

邮箱:zkbyjrzx@126.com