

践行初心使命 精准扶持产业

# 农行周口分行金融“活水”浇灌胡辣汤产业“沃土”

**本报讯** 一碗热气腾腾的胡辣汤不仅是河南人早餐桌上的“灵魂搭子”，更在金融“活水”的精准滴灌下，催生出一条从田间地头到街头巷尾的完整产业链，成为带动一方百姓增收致富的特色产业。今年以来，农行周口分行聚焦胡辣汤产业各环节资金需求，持续加大信贷投放力度。截至目前，农行周口分行累计为该产业投放贷款超过1.2亿元，有效激发了传统产业的“热辣滚烫”新活力。

田间：“致富花”开更鲜艳。在西华县泰丰镇的黄花菜地里，看着眼前金灿灿的花朵，种植户王先生笑着说：“想喝一口地道的胡辣汤，离不开黄花菜。我种植的黄花菜是特选品种，口感爽滑，专供胡辣汤制作。”此前近十年

的种植生涯中，销路不稳、收入有限是困扰他的最大难题。王先生说：“那些年，年均收入只有五六万元，我最愁的就是黄花菜的价格上不去。”

去年年初，农行西华县支行客户经理入村宣讲专项贷款产品，王先生抱着试试看的心态申请了10万元贷款。他利用这笔资金新建育苗棚、安装滴灌设备、学习科学种植技术。更让他安心的是，农行西华县支行协助他与“老杨家”胡辣汤调料厂签订了保底收购协议，让他不再为销路发愁。今年夏季，他的黄花菜亩产提高了近500斤，年收入超过20万元，比去年翻了3倍多。在他的带动下，村里20多户村民加入了种植黄花菜的行列。

街头：“幸福味”香飘更远。胡辣汤作为深受当地人喜爱的传统美食，香味飘满大街小巷。西华县老城区王老板的胡辣汤早餐店迎来了早高峰，上班族匆匆打包，附近居民落座用餐，顾客络绎不绝。此前，面对慕名而来的外地游客，王老板一边忙碌，一边感慨道：“只有扩大店面，才能让更多顾客吃得舒心。”缺少扩建店面的资金，让王老板犯了难。“正当我为这件事儿犯愁时，碰到农行工作人员来俺社区开展宣传活动，我当场申办了20万元的‘商户e贷’。”王老板回忆道。扩大店面后，王老板的胡辣汤早餐店增设了舒适卡座，新增了糖糕、菜角等特色小吃，不仅留住了老顾客，还吸引了更多新顾客，销售额同比实现翻番。

**赋能：**金链扶持产业兴。胡辣汤这碗“乡味”连接着城乡，承载着老百姓的勤劳与创业者的梦想，农行周口分行的金融服务正沿着这条产业链精准渗透。据悉，农行周口分行累计支持产业链上游300余家种植户和下游近200家个体商户，覆盖原料种植、料包加工制造、餐饮服务等各个环节。

金融“活水”为胡辣汤这道传统美食注入了更持久的生命力。从提升农业现代化水平，到支持街头小店发展壮大，农行周口分行用实践证明，精准有效的金融服务能够激活地方特色产业的内生动力，让“小生意”获得“大支撑”。(冯振涛 程飞帆)

## 视觉新闻



今年以来，农行周口分行坚持以客户为中心的理念，不断创新服务模式，提升服务质效，赢得客户广泛好评。图为农行周口西城南郊支行远程协助外地客户解决难题后，客户赠送锦旗表示感谢。

史学辉 石艳青 摄



近日，在营业网点，农行周口分行工作人员向客户宣传《个人消费贷款财政贴息政策实施方案》。该政策覆盖居民衣食住行等日常生活类消费，旨在有效降低居民消费信贷成本，激发消费潜力。图为宣传现场。(冯振涛 程飞帆 摄)



近年来，农行周口分行全力做好普惠金融大文章。近日，该行普惠金融部总经理郭建锋（中）及农行项城支行相关负责人深入辖内小微企业，为企业提供个性化的综合金融服务方案，切实为企业纾困解难。

石艳青 王卫华 摄

## 农行项城支行

### 携手农担公司为受灾农户送去金融“及时雨”

**本报讯** 近日，农行项城支行以“政银担”三方联动模式，成功向受灾农户投放全市首笔“豫农担-救灾贷”，为受阴雨灾害的种植养殖户提供金融支持。

前段时间的阴雨天气给一些农户的生产造成了损失。面对灾情，农行项城支行迅速行动，联合河南省农业信贷担保有限责任公司（简称农担公

司），推出“豫农担-救灾贷”政策性金融产品。“感谢农行和农担公司的工作人员为我提供上门服务！”收到50万元贷款后，项城市久合丰种植家庭农场负责人赵华建高兴地说。

为确保政策宣传覆盖无死角，该行与农担公司的工作人员深入项城市各镇受灾村落，向群众解读“豫农担-救灾贷”的贷款额度、申请条件等关键信息，并为行动不便或有特殊困难的农户提供上门服务。

“豫农担-救灾贷”单户贷款额度最高可达200万元，期限最长3年。该产品有效整合了银行信贷资源、政策性担保优势和财政贴息支持，构建起政府引导、担保护航、银行放贷、农户受益的完整支农服务闭环。截至目前，农行项城支行联合农担公司受理“豫农担-救灾贷”申请25笔，审批通过金额超过2000万元，惠及家庭农场、农民合作社等各类新型农业经营主体。

农行项城支行有关负责人表示，下一步，他们将继续关注受灾区域的农业生产融资需求，进一步延伸金融服务触角，为保障粮食安全、稳定农业生产大局提供有力的金融支撑。

(杨建林 黄雨晨)

## 广告 农业银行“惠农 e 贷”

### 一、产品简介

“惠农 e 贷”是指农业银行运用互联网、大数据、人工智能等金融科技手段，提前采集内外部有效数据，建立客户信息档案，通过系统预设的信贷模型核定授信额度，能够为客户提供线上线下多渠道服务的农户贷款。

### 二、产品特点

担保方式：信用/担保/抵押。贷款额度：信用方式最高50万元。担保方式：最高200万元。抵押方式：最高1000万元。贷款方式：自助可循环，在授信额度和期限内随借随还，循环使用。贷款期限：单笔贷款最长期限36个月。还款方式：一次性还本，按约还息。利率定价：执行一年期LPR（普惠类个人客户可低至一年期LPR-10bp）。

### 三、服务对象

普通农户，从事种植养殖、运

输、批发零售、粮食经纪、农副产品加工与销售等领域的专业大户、家庭农场、农业合作社社员、乡镇和符合农户身份或从事涉农行业的县域个体工商户，以及小微企业主、外出创业人员和返乡创业人员。

### 四、申请条件

1.年龄在18（含）周岁以上，且申请贷款时年龄和贷款期限之和最长不超过65年，持有合法有效的身份证明。2.具有固定住所，或稳定的经营场所。3.贷款用途明确合法，贷款申请数额和期限合理。4.具备还款意愿和还款能力。5.信用状况良好，无不良信用记录。6.在农业银行开立结算账户。7.借款人及其家庭成员未违法参与民间借贷，未参与非法集资、涉黑涉恶及其他非法金融活动，符合农业银行关于客户洗钱、恐怖融资及制裁合规风险的相关规定。

## 广告 农业银行“商户 e 贷”

“商户 e 贷”是一款面向20周岁至65周岁的专业市场、商圈、产业集群及其他场景下的优质商户、银联清算商户，农行贵宾，抵押贷款、收付款客户的线上个人自助循环经营贷款。

产品特点：申请易、纯线上、免担保、额度高。

贷款额度：额度高至200万元；私人银行客户高至300万元。

贷款利率：年化利率低至3.1%，以实际审批结果为准。

贷款方式：随借随还、循环使用。

还款方式：按月还息、到期还本。

特邀统筹：许晓明

特邀编辑：白宇

统筹：冯振涛 徐如景

责任编辑：冯振涛 程飞帆

特刊热线：6196698 15936909988

邮箱：zkbyjrzx@126.com