

践行初心使命 精准扶持产业

农行周口分行金融“活水”浇灌胡辣汤产业“沃土”

本报讯 一碗热气腾腾的胡辣汤不仅是河南人早餐桌上的“灵魂搭子”，更在金融“活水”的精准滴灌下，催生出一条从田间地头到街头巷尾的完整产业链，成为带动一方百姓增收致富的特色产业。今年以来，农行周口分行聚焦胡辣汤产业各环节资金需求，持续加大信贷投放力度。截至目前，农行周口分行累计为该产业投放贷款超过 1.2 亿元，有效激发了传统产业的“热辣滚烫”新活力。

田间：“致富花”开更鲜艳。在西华县奉母镇的黄花菜地里，看着眼前金灿灿的花朵，种植户王先生笑着说：“想喝一口地道的胡辣汤，离不开黄花菜。我种植的黄花菜是特选品种，口感爽滑，专供胡辣汤制作。”此前近十年

的种植生涯中，销路不稳、收入有限是困扰他的最大难题。王先生说：“那些年，年均收入只有五六万元，我最愁的就是黄花菜的价格上不去。”

去年年初，农行西华县支行客户经理入村宣讲专项贷款产品，王先生抱着试试看的心态申请了 10 万元贷款。他利用这笔资金新建育苗棚、安装滴灌设备、学习科学种植技术。更让他安心的是，农行西华县支行协助他与“老杨家”胡辣汤调料厂签订了保底收购协议，让他不再为销路发愁。今年夏季，他的黄花菜亩产提高了近 500 斤，年收入超过 20 万元，比去年翻了 3 倍多。在他的带动下，村里 20 多户村民加入了种植黄花菜的行列。

街头：“幸福味”香飘更远。胡辣汤作为深受当地人喜爱的传统美食，香味飘满大街小巷。西华县老城区王老板的胡辣汤早餐店迎来了早高峰，上班族匆匆打包，附近居民落座用餐，顾客络绎不绝。此前，面对慕名而来的外地游客，王老板一边忙碌，一边感慨道：“只有扩大店面，才能让更多顾客吃得舒心。”缺少扩建店面的资金，让王老板犯了难。“正当我为这事儿犯愁时，碰到农行工作人员来俺社区开展宣传活动，我当场申办了 20 万元的‘商户 e 贷’。”王老板回忆道。扩大店面后，王老板的胡辣汤早餐店，增设了舒适卡座，新增了糖糕、菜角等特色小吃，不仅留住了老顾客，还吸引了更多新顾客，销售额同比实现

翻番。

赋能：全链扶持产业兴。胡辣汤这碗“乡味”连接着城乡，承载着老百姓的勤劳与创业者的梦想，农行周口分行的金融服务正沿着这条产业链精准渗透。据悉，农行周口分行累计支持产业链上游 300 余家种植户和下游近 200 家个体工商户，覆盖原料种植、礼包加工制造、餐饮服务等各个环节。

金融“活水”为胡辣汤这道传统美食注入了更持久的生命力。从提升农业现代化水平，到支持街头小店发展壮大，农行周口分行用实际行动证明，精准有效的金融服务能够激活地方特色产业的内生动力，让“小生意”获得“大支撑”。（冯振涛 程飞帆）

数字金融“添翼”
提高服务质效

本报讯 近日，农行周口分行积极顺应金融数字化转型趋势，以数字金融服务为抓手，通过优化掌上银行、拓展互联网高频场景，提高金融服务质效，为地方经济高质量发展注入强劲的金融动能。

提升线上服务能力。农行周口分行在巩固传统拓客模式的同时，通过私域经营、公域引流、特色专区运营等方式，提高掌上银行的曝光度，扩大流量规模，增强客户黏性。该行积极推动掌上银行、营业网点线上线下协同发展，打造高效的全渠道服务工具体系。客户在掌上银行预约后，可到营业网点快速办理业务。营业网点工作人员可以使用移动设备为客户提供上门服务，提升金融服务的可得性与便捷性。截至今年 10 月末，该行掌上银行客户达 259 万户，月活跃客户 67 万户，位居全省农行系统前列。

拓展数字化服务场景。该行聚

焦教育、医疗等民生重点领域，全力打造“金融+场景”服务生态。目前，该行为当地 130 余家企事业单位成功搭建“智慧食堂”“智慧校园”“智慧政务”等系统，将金融服务无缝嵌入日常生产生活中，有效提升了金融服务的渗透率和普惠性。截至今年 10 月末，该行互联网场景服务的高频客户数达 19 万户。

优化柜面服务体验。农行周口分行成功上线网点面客系统，实现开户、贷款等业务“一站式”办理。特别是在信贷服务上，该行充分运用大数据、人工智能等技术，对客户信用与经营数据进行自动化分析与评估，实现合规客户的线上化快速审批，大幅提升融资效率。该行依托先进的数字化风控技术，对欺诈、异常交易等进行精准识别与实时监测，及时发布风险预警，为业务健康发展构筑坚实的安全防线。

（王超 张继平）

农行周口分行

打造“职工之家”
筑牢“暖心港湾”

本报讯 今年以来，农行周口分行坚持以人为本的管理理念，积极践行“一家人、一条心、一起干、共成长”的家园文化，把“职工之家”建设作为暖人心、聚合力、促发展的重要抓手，着力改善职工生活环境，提升职工的幸福感、获得感与归属感。

该行职工深入辖内 9 家支行的 10 个偏远乡镇营业网点，开展专题调研，详细梳理出在“职工之家”建设规划、场地选址、资金保障等方面的关键难题，形成清晰的职工需求清单。经过科学谋划，该行构建以“建设 10 个偏远乡镇营业网点样板‘职工之家’为核心，带动形成 N 个具备自身特色的营业网点‘职工小家’为延伸”的“10+N”“职工之家”建设新格局。

该行充分尊重职工主体地位，通过线上微信群征集“金点子”、线下召开职工座谈会等方式，邀请职工参与“职工之家”建设。截至目前，该行投入专项资金 140 余万元，用于升级改造职工宿舍、卫生间、小厨房等关键生活区域，为职工打造温馨、舒适的生活环境。该行还打造了温馨的女职工关爱室和心理解压室，满足职工的特殊需求。

着力加强文化浸润。该行通过打造特色文化墙，生动展示优秀职工风采和团队活动剪影，筑牢职工的精神家园，让“家”的文化内涵更加鲜活。该行定期举办职工健步走、慰问困难职工等活动，让“家”的温暖时时处处可感、可触，营造和谐奋进的良好氛围。（程飞帆 杨高杰）

视觉新闻



今年以来，农行周口分行坚持以客户为中心的理念，不断创新服务模式，提升服务质效，赢得客户广泛好评。图为农行周口西城南部支行远程协助外地客户解决难题后，客户赠送锦旗表示感谢。 史学辉 石艳青 摄



近年来，农行周口分行全力做好普惠金融大文章。近日，该行普惠金融部总经理郭建锋（中）及农行项城支行相关负责人深入辖内小微企业，为企业提供个性化的综合金融服务方案，切实为企业纾困解难。 石艳青 王卫华 摄

农行项城支行

携手农担公司为受灾农户送去金融“及时雨”

本报讯 近日，农行项城支行以“政银担”三方联动模式，成功向受灾农户投放全市首笔“豫农担—救灾贷”，为受阴雨灾害的种植养殖户提供金融支持。

前段时间的阴雨天气给一些农户的生产造成了损失。面对灾情，农行项城支行迅速行动，联合河南省农业信贷担保有限责任公司（简称农担公

司），推出“豫农担—救灾贷”政策性金融产品。“感谢农行和农担公司的工作人员为我提供上门服务！”收到 50 万元贷款后，项城市久合丰种植家庭农场负责人赵华建高兴地说。

为确保政策宣传覆盖无死角，该行与农担公司的工作人员深入项城市各镇受灾村落，向群众解读“豫农担—救灾贷”的贷款额度、申请条件等

关键信息，并为行动不便或有特殊困难的农户提供上门服务。

“豫农担—救灾贷”单户贷款额度最高可达 200 万元，期限最长 3 年。该产品有效整合了银行信贷资源、政策性担保优势和财政贴息支持，构建起政府引导、担保护航、银行放贷、农户受益的完整支农服务闭环。截至目前，农行项城支行联合农担公司受理“豫



近日，在营业网点，农行周口分行工作人员向客户宣传《个人消费贷款财政贴息政策实施方案》。该政策覆盖居民衣食住行等日常生活类消费，旨在有效降低居民消费信贷成本，激发消费潜力。图为宣传现场。 冯振涛 程飞帆 摄



为进一步优化服务环境、提升客户体验，近日，农行沈丘新集支行完成升级改造，为当地居民和企业提供更加便捷、优质、高效的金融服务。图为 11 月 10 日，农行沈丘新集支行重装开业。 李维坚 摄



农业银行“商户 e 贷”

“商户 e 贷”是一款面向 20 周岁至 65 周岁的专业市场、商圈、产业集群及其他场景下的优质商户、银联清算商户，农行贵宾，抵押贷款、收付款客户的线上个人自助循环经营贷款。

产品特点：申请易、纯线上、免担保、额度高。

贷款额度：额度高至 200 万元；私人银行客户高至 300 万元。

贷款利率：年化利率低至 3.1%，以实际审批结果为准。

贷款方式：随借随还、循环使用。

还款方式：按月还息，到期还本。

特邀统筹：许晓明 特邀编辑：白宇
统筹：冯振涛 徐如景 责任编辑：冯振涛 程飞帆
特刊热线：6196698 15936909988
邮箱：zkbyjrzx@126.com

农业银行“微捷贷”

产品介绍

“微捷贷”是以小微企业及共同借款人的行内外数据为依据，通过网上银行、手机银行等线上渠道，为客户提供自助循环贷款的网络融资产品。

产品特点

一、信用方式
根据企业的涉税、工商、结算、征信等内外部数据综合授信，免抵押、免担保、信用方式用款。

二、快速审批
全流程线上化自助办理，无需提供纸质材料，系统自动核定额

度，手续简便。

三、使用便捷
通过企业网银和法定代表人手机银行随借随还，按日计息，不使用不计息。按月还息，到期还本。

办理流程

搜索“农行普惠 e 站”→我要贷款→业务授权→接受授权→系统审查审批→合同签订→自助用款、还款。

适用对象

经营情况和信用记录良好的小微企业。

农业银行“惠农 e 贷”

一、产品简介

“惠农 e 贷”是指农业银行运用互联网、大数据、人工智能等金融科技手段，提前采集内外部有效数据，建立客户信息档案，通过系统预设的信贷模型核定授信额度，能够为客户提供线上线下多渠道服务的农户贷款。

二、产品特点

担保方式：信用/担保/抵押。贷款额度：信用方式最高 50 万元。担保方式：最高 200 万元。抵押方式：最高 1000 万元。贷款方式：自助可循环，在授信额度和期限内随借随还、循环使用。贷款期限：单笔贷款最长期限 36 个月。还款方式：一次性还本、按约还息。利率定价：执行一年期 LPR（普惠类个人客户可低至一年期 LPR-10bp）。

三、服务对象

普通农户，从事种植养殖、运

输、批发零售、粮食经纪、农副产品加工与销售等领域的专业大户，家庭农场，农业合作社社员，乡镇和符合农户身份或从事涉农行业的县域个体工商户，以及小微企业主、外出创业人员和返乡创业人员。

四、申请条件

1.年龄在 18（含）周岁以上，且申请贷款时年龄和贷款期限之和最长不超过 65 年，持有合法有效的身份证明。2.具有固定住所，或稳定的经营场所。3.贷款用途明确合法，贷款申请数额和期限合理。4.具备还款意愿和还款能力。5.信用状况良好，无不良信用记录。6.在农业银行开立结算账户。7.借款人及其家庭成员未违法参与民间借贷，未参与非法集资、涉黑涉恶及其他非法金融活动，符合农业银行关于客户洗钱、恐怖融资及制裁合规风险的相关规定。