

牢记初心使命 优化服务模式

农行周口分行金融活水润三川

本报讯 2026年以来,农行周口分行深度融入市委“16232”总体工作思路,以金融“五篇大文章”为行动纲领,将实干担当转化为信贷投放的强劲动能。截至2026年2月22日,该行各项贷款余额突破440亿元大关,较2025年年底净增3.07亿元,较2025年同期增长52.92亿元,以金融活水浇灌周口高质量发展沃土。

深耕“三农”主阵地,筑牢粮食安全金融屏障。作为服务“三农”的国家和主力军,农行周口分行紧扣周口“中原粮仓”战略定位,将粮食安全领域金融服务作为重中之重,构建覆盖“种植-收购-加工-流通”的全产业链金融支持体系。在黄泛区农场的田间地头,该行客户经理开展实地调研,依托“惠农e贷”纯信用、线上化、

随借随还的产品优势,为南坡村等土地流转模范村农户提供精准融资支持,让农户承包土地更有底气,也让“泛麦8号”等优质种子通过订单农业畅销全国。截至目前,该行粮食安全领域贷款余额达34.97亿元,较2025年年底净增3.96亿元。

聚焦实体经济,激活临港经济发展动能。依托周口临港开发区“中原出海新通道”独特优势,农行周口分行精准对接装备制造、生物医药、食品加工、现代临港物流四大主导产业,构建“龙头企业+产业链配套+科技赋能”信贷支持模式。该行针对益海嘉里、鲁花、五得利等农业龙头企业,提供定制化综合金融服务,助力延伸产业链条;面向科技型中小企业,通过“科技e贷”降低准入门槛,为新质生产力培育注

入金融动力。截至目前,该行制造业贷款较2025年年底净增3.24亿元,其中,制造业中长期贷款净增1.44亿元,科技型企业贷款较2025年年底净增1.02亿元,有效支持新质生产力发展。该行持续对接省、市439个重点建设项目,累计向小集港、阳新高速、引江济淮等10个标志性工程发放贷款12.41亿元,为临港新城建设按下“加速键”。

践行普惠初心,传递金融服务民生温度。农行周口分行积极推动金融服务走出营业网点、走进千家万户。在普惠金融领域,该行依托“商户e贷”“房抵e贷”等特色金融产品,累计向2.63万户个体工商户投放经营贷款22.88亿元,打通金融服务“最后一公里”。截至目前,该行普惠型贷款余额达103.27亿元,较2025年年底净增

11.56亿元,有效缓解了小微企业融资难、融资贵等问题。在民生消费领域,该行认真落实提振消费部署,个人消费贷款余额10.73亿元,较2025年年底净增5800余万元,并联合汽车经销商、品牌家具商举办展销活动,支持消费品以旧换新。在养老金融领域,该行围绕养老金账户开立、代理服务等核心环节,为辖内18.65万名客户提供全流程温情服务,让金融服务更有温度。

站在新的起点,农行周口分行将继续秉持“金融报国、金融为民”的初心使命,持续加大信贷投放力度,优化金融服务质效,在乡村振兴、产业升级、普惠民生等领域持续发力,为奋力谱写中原大地推进中国式现代化周口新篇章贡献金融力量。(冯振涛 李典)

农行周口分行 服务新型农业经营主体成效显著

本报讯 2025年,农行周口分行深入贯彻党的二十大及中央农村工作会议精神,立足周口农业大市定位,聚焦专业大户、家庭农场、农民专业合作社、农业龙头企业等新型农业经营主体,精准滴灌金融活水,优化服务模式,强化风险防控,全年服务成效显著,为全市乡村产业振兴注入强劲金融动能。

农行周口分行立足周口市“一县一业”发展特色,以县域支行为服务主力,实现新型农业经营主体信贷服务县域全覆盖。针对不同县域产业差异,该行差异化配置信贷资源,推动信贷资金向农业生产一线、重点产业集聚区倾斜,重点支持粮食种植、农产品加工等特色产业主体发展,助力农业产业提质增效。在黄泛区农场,该行重点推广“惠农e贷”金融产品,采取3年期循环授信模式,个人最高贷款额度可达30万元,精准对接种粮大户在土地流转、农资采购等方面的资金需求,有效支持当地打造土地流转示范单位。

在加大信贷资金投放力度的同时,农行周口分行构建“名单分级+政银协同+动态监控”的风险防控体系,确保信贷资金安全。该行通过严格贷前资质审核,强化贷

中资金流向监控,做实贷后实地回访,构建覆盖全流程的风险防控体系。该行依托“政银担”风险分担机制与农业保险协同保障,有效对冲农业生产中的自然风险与市场波动风险,推动信贷投放规模与风险管控能力同步提升。截至目前,该行新型农业经营主体贷款不良率持续保持较低水平。

截至2025年12月末,农行周口分行农户贷款余额84.21亿元,较2025年年底增加21.89亿元,全省农行系统内排名分别为第四位、第二位;有贷户34535户,较2025年年底增加6292户,全省农行系统内排名稳居第一位。其中,新型农业经营主体贷款余额20.65亿元,较2025年年底增加4.38亿元;有贷户1796户,较2025年年底增加327户,信贷投放规模稳步扩大,惠及更多新型农业经营主体。

下一步,农行周口分行将持续深耕“三农”金融市场,不断优化服务流程,创新信贷产品,进一步提升新型农业经营主体金融服务质效,持续以金融活水浇灌农业沃土,为周口市全面推进乡村振兴、加快农业高质量发展提供更加坚实的金融支撑。(田永胜)



近日,农行周口分行积极服务辖内重点客户,主动靠前了解企业春节前后金融服务需求,以金融力量护航实体经济高质量发展。2月12日,该行有关负责人在河南金丹乳酸科技股份有限公司实地调研企业生产经营、资金需求等情况。 王子坤 摄



农行周口分行精准对接企业金融需求,为企业“一揽子”金融服务方案,切实以金融力量支持地方实体经济与粮食相关产业发展。2月5日,农行周口分行西城支行工作人员走访周口葛氏粮贸有限公司,精准对接企业金融需求。 李典 王超 摄



农行西华县支行坚守为民服务宗旨,筑牢反诈防线,守护群众“钱袋子”。2月3日,客户来到农行西华县支行营业网点赠送锦旗,感谢工作人员凭借敏锐的警觉性识破骗局,为其避免了资金损失。程飞帆 张继平 摄



2月3日,农行沈丘县支行举办粮食客群新春答谢会。该支行客户经理与受邀的粮食种植大户、粮食经纪人等45位核心客户面对面交流,为他们提供专业、贴心的金融支持。 王卫华 石艳青 摄

农行周口分行 2026年新春团拜会圆满举行

本报讯 骏马迎春,万象更新。春节前夕,农行周口分行举行2026年新春团拜会。该行领导班子成员、各级管理人员及员工代表欢聚一堂,共贺新春佳节,共话发展蓝图。

农行周口分行党委书记、行长许晓明代表该行党委,向离退休老领导、老同志,全行员工及家属致以诚挚的新春问候和美好祝福。在致辞中,许晓明全面回顾了2025年该行经营发展取得的成效。他指出,2025年,该行始终把政治建设放在首位,牢记初心使命,夯实发展根基;锚定建设“贡献大、服务优、效能高、文化强”的高质量发展标杆行目标,凝心聚力

力、奋勇争先,交出了一份亮眼答卷;坚持转型发展,主要考核指标稳居全省第一方阵;坚守稳健经营底线,风险管理与资产质量位居全省前列,用实干践行金融使命,不负各方期盼。展望2026年——“十五五”规划开局之年,许晓明号召全行上下拿出跃马扬鞭的勇气、万马奔腾的活力、一马当先的锐气,凝心聚力启新程。

团拜会上,农行周口分行本部及中心城区支行员工自编自演的节目轮番登场,不仅营造出欢乐祥和的节日氛围,更生动展现了农行人服务“三农”的初心使命与锐意进取的精神风貌。(杨高杰 李典)

农行郸城县支行银客同心促惠农

本报讯 近日,农行郸城县支行举办粮食经纪人答谢会,邀请辖区数十名粮食经纪人齐聚一堂。双方围绕深化银客合作、精准对接粮食产业融资需求,进行了深入交流。

粮食经纪人是连接农行、农户与市场的核心纽带,在保障地方粮食安全、拓宽农户销售渠道等方面发挥着重要作用。作为服务“三农”的主力军,农行郸城县支行始终聚焦粮食产

业,深耕收购、流通等关键环节,与粮食经纪人并肩作战,助力农户增收。

答谢会上,农行郸城县支行行长王亮致欢迎辞,对长期支持农行工作、扎根一线的粮食经纪人表示感谢。王亮对粮食经纪人为保障粮食流通作出的贡献表示充分肯定。他在介绍该支行支持粮食产业的举措与成效时,推介了粮食收购专项信贷产品及配套服务,并明确表示,该支行将

聚焦粮食经纪人收购旺季的资金周转难题,进一步优化流程、精准赋能,实现银客互利共赢。

答谢会上,该支行骨干人员精准解读了粮食收购贷款、纳税贷等金融产品,并推介了特色理财产品。农银人寿负责人推出了专属保险产品,全方位破解粮食经纪人在融资、理财、风控等方面存在的难题。答谢会还设置了抽奖与互动环节,现场气氛热烈

融洽。与会粮食经纪人踊跃咨询,现场达成多项合作意向,为深化银客关系奠定了良好基础。

此次答谢会是农行郸城县支行践行金融惠农的生动实践。下一步,该支行将持续深化与粮食经纪人的合作,创新金融产品,优化服务举措,把金融活水精准滴灌到粮食产业的各环节。(冯振涛 杨高杰)



广告

农业银行“微捷贷”

产品介绍

“微捷贷”是以小微企业及共同借款人的行内外数据为依据,通过网上银行、手机银行等线上渠道,为客户提供自助循环贷款的网络融资产品。

产品特点

- 一、信用方式:根据企业的涉税、工商、结算、征信等内外部数据综合授信,免抵押、免担保、信用方式放款。
- 二、快速审批:全流程线上化自助办理,无需提供纸质材料,系统自动核定额度,手续简便。
- 三、使用便捷:通过企业网银和法定代表人手机银行随借随还,按日计息,不使用不计息。按月还息,到期还本。

办理流程

搜索“农行普惠e站”→我要贷款→业务授权→接受授权→系统审查审批→合同签订→自助放款、还款。

适用对象

经营情况和信用记录良好的小微企业。

广告

农业银行“惠农e贷”

一、产品简介

“惠农e贷”是指农业银行运用互联网、大数据、人工智能等金融科技手段,提前采集内外部有效数据,建立客户信息档案,通过系统预设的信贷模型核定授信额度,能够为客户提供线上线下多渠道服务的农户贷款。

二、产品特点

担保方式:信用/担保/抵押。贷款额度:信用方式最高50万元。担保方式:最高200万元。抵押方式:最高1000万元。贷款方式:自助可循环,在授信额度和期限内随借随还、循环使用。贷款期限:单笔贷款最长期限36个月。还款方式:一次性还本,按约还息。利率定价:执行一年期LPR(普惠类个人客户可低至一年期LPR-10bp)。

三、服务对象

普通农户,从事种植养殖、运

输、批发零售、粮食经纪、农副产品加工与销售等领域的专业大户,家庭农场,农业合作社社员,乡镇和符合农户身份或从事涉农行业的县域个体工商户,以及小微企业主、外出创业人员和返乡创业人员。

四、申请条件

1.年龄在18(含)周岁以上,且申请贷款时年龄和贷款期限之和最长不超过65年,持有合法有效的身份证明。2.具有固定住所,或稳定的经营场所。3.贷款用途明确合法,贷款申请数额和期限合理。4.具备还款意愿和还款能力。5.信用记录良好,无不良信用记录。6.在农业银行开立结算账户。7.借款人及其家庭成员未违法参与民间借贷,未参与非法集资、涉黑涉恶及其他非法金融活动,符合农业银行关于客户洗钱、恐怖融资及制裁合规风险的相关规定。

广告

农业银行“商户e贷”

“商户e贷”是一款面向20周岁至65周岁的专业市场、商圈、产业集群及其他场景下的优质商户、银联清算商户,农行贵宾,抵押贷款、收付款客户的线上个人自助循环经营贷款。

产品特点:申请易、纯线上、免担保、额度高。

贷款额度:额度高至200万元;私人银行客户高至300万元。

贷款利率:年化利率低至3.1%,以实际审批结果为准。

贷款方式:随借随还、循环使用。

还款方式:按月还息,到期还本。

特邀统筹:许晓明 特邀编辑:白宇
统筹:冯振涛 徐如景 责任编辑:冯振涛 李典
特刊热线:6196698 15936909988
邮箱:zkbyjrzx@126.com