

中国平安去年整体业绩持续强劲增长

2017 年，中国平安整体业绩实现持续、强劲增长。集团实现净利润 999.78 亿元人民币，同比增长 38.2%；实现归属于母公司股东净利润 890.88 亿元，同比强劲增长 42.8%；首次引入营运利润指标，剔除短期波动影响后的归属于母公司股东营运利润 947.08 亿元，同比增长 38.8%。基于长期坚持价值经营策略及代理人队伍质量齐升，平安寿险及健康险业务的新业务价值持续提升，同比大增 32.6%。

在公司业绩持续强劲增长及偿付能力保持充足稳定的有力支撑下，平安大幅提升现金分红水平。集团董事会建议派发 2017 年末期股息每股现金 1.0 元(含税)，加上已派发的 2017 年中期股息每股现金 0.5 元(含税)，全年每股股息 1.5 元，同比增长 100%。

得益于个人客户数量的持续提升

和对客户价值的深入挖掘，平安个人业务价值快速提升。截至 2017 年末，集团个人客户数较年初增长 26.4% 至 1.66 亿，客均合同数较年初提升 5.0% 至 2.32 个，客均利润同比提升 14.2% 至 355.85 元。同时，集团超过 40.4% 的新增客户来自于集团互联网用户，新增客户中包括 1872 万互联网用户。

今年是中国平安创立 30 周年。中国平安自创立之日起，始终秉承“在竞争中求生存，在创新中求发展”的经营理念，锐意进取、积极创新。在 30 年的发展与实践中，中国平安持续创造优良的业绩，过去 15 年，公司的总资产、净利润实现近 30% 复合增长率；纳税贡献力度持续提升，2017 年全国纳税总额达 994 亿元(含代扣缴税收)，日均缴税 2.7 亿元。

(凉草)

泰康资产公募基金 蝉联“明星基金公司成长奖”

3 月 22 日，第十三届中国基金业“明星基金奖”榜单揭晓，作为国内第一家获得公募基金管理业务资格的保险资产管理公司，泰康资产获得公募牌照不足 3 年，就以“黑马”之姿从参与评选的众多同业竞争者中脱颖而出。继去年摘得“2016 年度明星基金公司成长奖”和“2016 年度平衡混合型明星基金奖”两项桂冠之后，泰康资产公募基金今年再度将“2017 年度明星基金公司成长奖”“2017 年度保守配置混合型明星基金”两座奖杯揽入怀中。

2017 年，泰康公募具有前瞻性的

产品布局能力和卓越的投资能力继续得到展示。截至 2017 年底，泰康资产公募共管理 21 只公募基金产品，成功布局“货币系列”“债券系列”“偏债混合系列”“偏股混合系列”“港股通系列”“量化系列”六大产品线，为投资者提供了多样化的配置选择。

成立不足 3 年，泰康资产公募基金管理规模稳步提升，截至 2017 年 12 月 31 日，管理规模突破 253 亿元，其中非货币基金规模超 100 亿元，成为目前次新基金公司中成长最快、最具潜力的基金管理人之一。

(泰康)

国华人寿周口中支 组织员工观看《厉害了，我的国》

日前，国华人寿周口中支组织全体员工走进影院，集体观看纪录电影《厉害了，我的国》，一起见证祖国发展的辉煌成就，一同感受新时代的大国豪情。

“震撼、温暖、自豪”，这是看完《厉害了，我的国》之后，久久萦绕于国华

人寿周口中支全体员工脑海里的 3 个词语，他们深切感受到，自己的身后有一个强大的祖国，纷纷表示，今后要结合本职工作，锐意进取、开拓创新，投身保险事业，促进周口中支各项业务的平稳、健康发展。

(国华)

父爱如山 从未走远 ——新华人寿温暖人心的故事

家住河南省郸城县的 M 先生与妻子 Y 女士常年在外打工，每年只能在过年的时候与家人团聚，孩子便成了名副其实的留守儿童，聚少离多的状况也让孩子对父母多了一些抱怨。面对这样的状况，夫妻二人无可奈何，为了能让一家人过上好日子，他们只能拼命工作、努力赚钱。

2016 年，夫妻二人在内蒙古一家建筑公司找到一份收入不错的工作，但因 M 先生的工作性质相比妻子的危险性要高很多，夫妻二人合计了家里的全部积蓄和工资收入后，Y 女士为 M 先生和两个孩子在新华保险投保了《健康无忧 C 款重大疾病保险》《畅行无忧(2015)两全保险》《健康无忧青少年 C 重大疾病保险》。

谁知就在 2017 年 8 月，在保单刚交了两年保费的时候，悲剧发生了。2017 年 8 月 17 日，夫妻二人上班时，M 先生不幸从工地架子上掉落导致头部受伤，抢救无效后身故。这件事对妻子 Y 女士造成非常严重的打击，面对这样的局面，Y 女士不知如何是好，更不知道下一步该干什么。

在保单服务人员的协助下，Y 女士向公司申请了身故保险金，公司赔付 M 先生身故保险金 37 万余元，并豁免两个孩子《健康无忧少儿版》保险保费 18 万余元。

一个父亲，活着的时候努力为家庭奉献，为孩子、为妻子创造好的生活环境；离开时，用一份保单承担孩子的保障。父爱如山，从未走远。

(新华)

中原银行周口分行 强化与郸城县银政合作

为落实中原银行总行下乡战略，做大、做强县域支行，助力县域支行经营发展，3 月 22 日下午，中原银行周口分行行长井山琦一行到郸城县，就加强银政合作与郸城县县委书记罗文阁，县长李全林进行座谈。该行党委副书记周朝阳，公司银行部、郸城支行负责人，该县金融办、财政局等部门负责人参加了座谈。

井山琦介绍了中原银行周口分行的经营发展情况，表达了服务地方经济的使命和决心，表示中原银行周口分行

将持续提供全方位的金融服务，支持地方经济发展。

罗文阁对中原银行周口分行支持郸城经济发展表示肯定，希望双方强化合作，实现合作双赢。

座谈会上，双方就跟进中的银政合作项目进行充分沟通，深化了合作共识，为下一步业务开展提供了有力支持。中原银行郸城支行将以此为契机，强化与当地政府合作，加强沟通交流，助力支行经营发展，争创第一季度“开门红”。

(王志华)

国华人寿周口中心支公司 认真学习贯彻十九大精神

□记者 徐如景

本报讯 连日来，国华人寿周口中心支公司按照总公司要求深入学习贯彻党的十九大精神，坚持学深、学透，把握思想精髓，领会核心要义，充分发挥保险业“社会稳定器”和“经济助推器”的作用，确保十九大精神落地生根。

领导重视深入学。该公司多次召开贯彻落实十九大会议精神专题会议，总经理要求全体员工坚持快学、学深、学透，坚持读原著、学原文、悟原理，把握思想精髓，领会核心要义；结合本职工作把履行好历史使命作为保险工作的重中之重。

学习常态化。该公司利用早会、夕会等时间，通过内部刊物、网站、展板、新媒体等宣传载体，全方位、多角度学习党的十九大精神；开展主题征文、学

习心得、知识竞赛等活动，坚持学习制度常态化、经常化不动摇。

专题学习形式丰富。该公司利用每周四专题学习时间，各部门负责人带头讲学习、讲心得、讲感悟、讲落实、找差距。

服务创新促发展。该公司充分利用总公司先进的移动技术，全新“e 服务”模式，宣传和引导客户通过国华官网、银保通、微信、支付宝等平台办理小额领取、续期缴费、自助理赔服务、账户领取、犹豫期退保、银行卡鉴权及签单付费等业务，为客户提供高效、便捷的服务。

积极参与公益事业。该公司充分挖掘保险资源，利用自身优势，筛选适合贫困人群的保险产品，积极探索保险+农户的扶贫模式，弘扬保险大爱精神。

(国华)

富德生命人寿周口中支 开展保险知识有奖问答活动

日前，富德生命人寿周口中支围绕“3·15”国际消费者权益日，开展了保险知识有奖问答活动。

活动期间，富德生命人寿周口中支面向全市公众开展保险知识有奖问答活动。此次有奖问答活动借助微信公众平台，采取微信答题方式，答对所有选题者，即有机会参与抽奖活动，试题范围皆为消费者权益保护相关知识。为调动广大公众的参与积极性，本次有奖问答设立特等奖和一、二、三等奖及参与奖。一等奖：小米旅行箱，二等奖：小米多功能双肩包，三等奖：膳魔

师保温杯，参与奖：小米一万毫安移动电源。截至目前，公司内外勤员工及客户已有 591 人参与了知识问答。

富德生命人寿周口中支，接下来将进一步借助传统媒体、互联网媒体、微信公众号等平台宣传保险知识，提高保险消费者的保险法律意识和风险识别防范能力，促进保险从业人员切实提高和改进保险服务水平，强化维护保险消费者权益主体责任，在全市形成保护保险消费者合法权益的良好氛围。

(富德)

展示实力和形象的舞台 联系群众和客户的纽带

第 240 期

金融 / 保险

邮箱：zkwbwjc@126.com

周口晚报
15936909988 18639402659
周口保险协会
0394-6171223