



“众恒新能源汽车城杯”2018 秋季大型车展筹备有序

每天前 100 名订车者送 5000 元大礼包

□记者 侯国防

本报讯 “对于这次秋季大型车展，我们是精心组织，倾力打造，目前已经商定，凡在车展期间，每天前100名订车者送5000元大礼包！”记者昨日获悉，为把本次秋季车展办得圆满成功，近段时间以来，周口报业传媒集团在大力搞好车展宣传造势的同时，精心谋划，认真组织，目前各

项筹备工作正有序开展。

商家积极预订展位

周口报业传媒集团自发出举办大型秋季车展的消息后，就立即得到周口广大汽车商家的响应，他们有的积极向厂家申请，争取得到厂家的支持，有的来不及向厂家申请，就先行预订了黄金展位。

订车即送 5000 元大礼包

为把本次秋季车展办得圆满成功

功，进一步激发广大市民的购车热情，周口报业传媒集团精心组织，倾力打造，目前已经商定，凡在9月7日至9日3天车展期间，每天前100名订车者即送5000元大礼包。

由于此次秋季车展时值第34个教师节，为了给辛勤的园丁送上一份特别的节日礼物，激励我市教育工作者更好地立德树人，周口报业传媒集团将与周口经济开发区联合

社会各界，举行“万朵鲜花谢师恩”尊师重教系列公益活动。这一活动的举行，将为本届秋季大型车展带来超高的人气。广大参展车商正是看到了这一商机，他们纷纷结合各自的实际情况，制定了一系列售车优惠政策。这次机会非常难得，请您千万不要错过哦！

吉利汽车举行开放体验日暨全国百店开业庆典

□记者 戚团结

本报讯 8月18日上午，吉利汽车开放体验日暨全国百店开业庆典在周口鹏峰4S店举行。在盛典上，华中营销事业部河南大区G网区域经理赵恩超为经销商代表颁发授权牌匾。本次同步开业的百家吉利4S店，全部按照吉利3.0渠道和服务标准进行品质提升，不仅意味着经销商对吉利汽车的发展前

景充满了信心，也彰显着吉利渠道建设逐步从对标走向了立标，全面进入了求品质、求质量的3.0品质渠道新时代。

据了解，参与百店开业活动的4S店多达149家，总投资额近10亿元，包括新加盟店65家、现有升级店84家，有39家店由其他品牌经销商转化而来。其中，达到S级标准的4S店有9家、A级4S店89家。值得一提的是，所有开业的新店均按照吉利3.0渠道和

服务标准建设，导入全新的渠道VI形象标准，对硬件品质进行全面品质升级，同时展示出媲美合资品牌的服务水平和亲和力，为用户提供与吉利3.0代精品车相匹配的高品质服务，让消费者在购车全流程中体验到便利、舒适的国际化风范。

得益于“精品车发展战略”的持续深入实施，吉利汽车近3年来在终端市场呈现“三级跳”高增长态势。从

2016年的76.6万辆，到2017年的124.7万辆，再到今年上半年实现76.66万辆的销量，同比增长44%，取得销量行业第四、中国品牌第一的佳绩，吉利凭借精品车给中国汽车品牌和吉利经销商伙伴注入极大的信心。JD.POWER中国经销商满意度研究(DAS)显示，吉利从2016年的第21名上升到2017年的第13名，超过上汽大众、一汽大众等品牌。此次全国百店开业，将开启吉利汽车3.0品质渠道新时代，使渠道和服务品质与3.0代精品车相匹配，为吉利继续“向上”再添一把劲。

斯柯达厂家全国巡回大型限时团购会

周口站 8月25日



9重好礼
等您来拿

- 一重门票礼：交100元翻倍抵1000元购车现金优惠；
- 二重门票抽奖礼：凭门票抽奖券即可参加门票抽奖；
- 三重诚意礼：政策公布前缴纳诚意金1000元翻倍抵2000元；
- 四重现金礼：现场全车系厂家现金让利；
- 五重订车礼：提前缴纳诚意金即有订车好礼相赠；
- 六重金融礼：分期购车，全系最高享3年0利率；
- 七重置换礼：任意品牌尊享免费二手车评估，置换指定车型还可享现金补贴；
- 八重订车循环抽奖礼：订车客户再享循环抽大奖，早订多抽；
- 九重订车终极抽奖礼：订车客户终极抽大奖。

仅限当天活动现场客户



斯柯达
— 实在 不简单 —

周口锐达汽车销售服务有限公司

地址：周口市周州大道与太昊路交会处向东200米路南
销售热线：0394-8361777 服务热线：0394-8370666

广告