



# 保养间隔该多久 4S店说的可信吗

汽车保养多久或多少公里进行一次?这是让广大车主头疼的事情。从车企到经销商,从维修厂到洗车店,给出的答案都不同。站在商家立场,希望车主保养频率越高越好,一来可以确保车辆处于良好的状态,二来可以提升营业流水。而对于车主,“压哨”保养显然是最划算的,不伤车又省钱。两者之间的矛盾如何解决?其实,主要取决于车况。车况不好,5000公里就要保养一次;车况好,延迟到15000公里也没有任何问题。

## 不同的习惯会让车况产生不同结果

费师傅是一位专车司机,主要接滴滴的单。费师傅平日开车追求平顺,几乎没有任何暴力加速,也甚少急刹、急停,车辆性能非常稳定。所使用车辆已有四年车龄,行驶里程超过40万公里。由于职业是专车司机,在确保安全前提下,将行驶效益最大化是费师傅的主要任务。费师傅没有采纳4S店和维修厂的建议,而是自己设定1.3万~1.5万公里的保养间隔。每次保养,坚持使用正品的机油、机滤、刹车片和火花塞。

颜先生所驾驶车辆并非自己所有,是由公司配给员工使用的,保养频率由员工本人掌握。四年下来,试过6000公里保养,也试过1.6万公里保养。日常驾车,由于车辆马力较大,驾驶以粗犷为主,大开大合。在今年初,由于发动机积炭严重,车辆需要返厂做大保养。

上述是记者的两位朋友,采用的是截然不同的保养方式。从中不难看出,良好的驾驶习惯对于维持车况的重要性。

在一家大型的连锁汽车维修厂,记者见到过一辆豪华车,行驶3万公里没有换过机油,女车主不知道需要更换机油这回事,最后车辆趴窝,用拖车拖到修理厂。

什么是良好的驾驶习惯?要尽量地减少急加速、急刹车以及紧急变线的次数。身为试车记者经常参加车企举行的试车活动,记者发现车企举行全国试驾时,试驾车辆的车况都比较好,刚刚走下生产线,行驶里程都在100公里以内。但当这些试驾车辆再次以“长测车辆”身份出现在记者面前时,尽管行驶里程只有1万多公里,但底盘已经很“散”,原因是多数试车记者都“重手重脚”,美其名曰,试出该车的极限。这里也给大伙提个醒,别买试驾车型,再便宜都别买,因为车况实在一般。

以紧急刹车为例,刹车系统中的主要摩擦部件是刹车盘与刹车片,如果次数过于频繁,刹车盘与刹车片加剧磨损,进而损坏。当然,遇到紧急情况,一定要用最大的力气进行刹车,因为生命比什么都重要。

## 产品真伪影响发动机的性能和使用寿命

购车时,汽车4S店随车会配送一本汽车使用手册。现在车主专属的APP正在普及,在APP上也可以找到保养频率的建议、保养的项目。为方便阅读,通常会以表格的方式罗列,涵盖从2万公里到8万公里的行驶里程。记者翻阅某日系B级车的使用手册,该企业在2万~8万公里提供7次保养,平均1万公里保养一次,保养项目细分为检查和更换两大类,每次项目都不同,最少一次为5项,最多一次为19项。

每次保养,机油和机油滤清都是必须更换的。不管是在4S店,还是维修厂,都要选择正品,不能贪便宜。正品与否,直接影响到发动机的性能和使用寿命。在一辆车使用整个周期中,4万公里是保养的一个重要节点,无论检查项目还是更换项目都特别多,从发动机到变速器,从底盘到刹车片,都需要一一检查。每次保养,最好对刹车系统进行确认,时刻注意刹车系统的损耗程度,因为这关系到生命安全,有问题应及时给予修复。

## 汽车在哪里保养非常关键

保修期一过,在哪里保养,这是让许多车主头疼的事情。以正常的1万公里保养为例,4S店的费用约800~1000元,而普通维修厂则在300~400元之间,差价超过一倍。

尽管近两年频频有4S店倒闭关门,但只要继续开门营业,4S店还是严格按照流程对每一辆车进行保养。4S店的专业性主要体现在三方面:一是每次保养会对车辆各个系统进行检查,保证车辆各系统工作正常;二是维修师有进行专门的品牌培训,擅长该品牌车型的维修,维修质量有保证;三是基本上不会出现不良零配件和不良安装,这是普通维修厂难以达

到的标准。必须肯定,有部分维修厂按照4S店的标准和流程来要求自己,做品牌,做口碑。假如遇到这种店,是物有所值的。

什么时候会换车,这是重要的决策依据。假如使用年限超过6年,出于安全考虑,建议长期在4S店进行保养,其次是专业的维修厂。有空的时候,多阅读汽车文章,多吸收汽车知识,在保养的时候,不至于两眼一抹黑。4S店和维修厂不会明目张胆地“宰客”,但“过度维修”和“过度保养”到目前仍没有清晰的界定,你认为被“坑”了,对方则是认为是出于安全考虑。

## 测试总结

保养最大目的是让车辆保持在良好状态,不仅能跑,而且安全。不保养可不行,车辆就算不开,停放时间一长,机油都会失效。购买纯电动车,那会是另外一回事。纯电动汽车最重要的是“三电”系统,没有汽油发动机,

自然也就不需要机油,保养流程和间隔是截然不同的。不管是传统汽油车,还是纯电动车,养成良好驾驶习惯是不会有错的,能够省下不菲的养车费用,将来作为二手车转让,也能卖出更高的价钱。(据《广州日报》)

