

新华保险推出 首款特定心脑血管疾病专项保险

本报综合消息 12月10日,新华保险在京召开发布会,宣布“附加特定心脑血管疾病保险”(简称“附加心脑血管保险”)将于12月12日上市销售。这是目前公司首款针对特定心脑血管疾病提供专项保障的保险产品。

公司表示,保险的本质是风险保障,这款创新产品不仅一定程度上填补了目前心脑血管疾病方面保险产品的市场空白,而且是公司升级风险管理服务、完善风险管理产品链条的重要内容。

以附加心脑血管保险为核心,新华保险还将推出3套特色鲜明的保险产品计划。公司表示,2018年初开展的“健康保险进万家”活动,将于2019年全新升级为“健康保险惠万家”活动,以更加丰富的产品组合体系,为客户提供全程、全面、全家的风险管理服务。

12月6日,万峰董事长在公司2018年开放日上首次提出,将按照“三全”原

则全面升级风险管理服务,为客户提供全程、全面、全家的风险管理服务方案。为实现这一目标,公司要继续实施“以附促主”的产品策略,不断完善风险管理产品链条,包括完善全年年龄段产品,打造品牌产品和丰富附加险产品体系。

2019年,“健康保险进万家”活动将全新升级为“健康保险惠万家”,推出附加心脑血管保险和“新华三保”产品组合,以实实在在的产品和服务惠及千万客户。“新华三保”产品组合特色鲜明,为目标人群量身定制。其中包括:“康爱护心保”保险产品,计划针对专项抗癌和心脑血管特护,为处于癌症和心脑血管疾病高发期的中老年人构筑健康保障;“健康无忧保”保险产品,计划面向公司老客户进行回馈,实现“一人老客户,全家享实惠”;“盛世惠心保”保险产品,计划兼顾中期资金规划和健康保障双重需求。

(新华)



今年以来,阳光人寿保险周口中心支公司秉承“打造最具品质和实力的保险公司”的企业愿景,急客户之所急,想客户之所想,力求为客户提供优质、高效的理赔服务。图为公司员工在为客户办理理赔服务。

鹿邑农商银行:普惠信贷助力精准扶贫

本报讯 今年,鹿邑农商银行坚守“三农”初心,践诺普惠金融,坚持多措并举,因户施策,创新信贷服务,加快加大信贷投放,精准发力助贫脱贫,全力支持县域经济发展和乡村振兴。

登门走访慰真贫,小额贷款“及时雨”。年初,该行党委书记邵群组织带领全体班子成员、驻村第一书记、相关部室经理和支行行长深入驻村帮扶的鹿邑县马铺镇刘寨、完楼等行政村,带着慰问品走访慰问马夫昌、马怀亮等57户贫困户,详细了解他们在生产生活中的实际困难、脱贫想法和服务需求,辖区内各支行对建档立卡户开展走访调查,总行进一步研究制订小额信贷精准扶贫方案。

扶产业带贫困,造血扶贫效果好。该行积极与政府金融办、扶贫办等相关部门、县域涉农优质企业、基地共同签订“三方带贫协议”,以市场机制为基础,以提高农户可持续发展能力为核心,调动多方资本与信贷资金参与造血式扶贫。由企业利用“公司+农户”模式与贫困户挂钩,达到脱贫致富。目前,全县有建档立卡贫困户21667户,其中未脱贫建档立卡

卡贫困户4752户,该行入户调查率达100%。至11月末,该行带动3466个贫困户脱贫。扶持产业、带动贫困户的造血式扶贫得到了鹿邑县委、县政府高度认可,该行被鹿邑县委、县政府表彰为“脱贫攻坚驻村帮扶先进单位”。

金燕惠贷惠未来,开启扶贫新模式。该行依托现代金融科技和先进的“互联网+”技术,整合政府社会化和行内金融数据,着力打造“信用鹿邑·智慧鹿邑”金融服务新引擎,创新推出“大数据线上普惠信贷平台——金燕惠贷”新产品。凡有信贷需求的城乡贫困户只需一张身份证,不需找担保人,不需要跑银行面谈、面签办复杂的手续,只以手机银行为载体,就可享受线上申请、线上授信、线上用信的全流程智能化金融服务。自3月份上线运行至11月末,累计线上受理金燕惠贷申请32673户,通过审批并授信19134户、授信金额7.9亿元;申贷通过率为58.6%,其中农户占比高达90%以上,为“有想法、想发展”的贫困户提供了资金支撑,让他们在“借力”的同时,学会“蓄力、发力”,早日脱贫致富奔小康。

(夏有庆)

泰康在线联手泰康拜博口腔推出齿科保险

泰康探索“健康险+医疗”模式迈出第一步

本报综合消息 近日,泰康在线联合泰康拜博口腔出品了一款针对口腔疾病预防的保险产品“泰心享·E齿康”,标志着泰康保险集团探索“健康险+医疗”模式迈出第一步。

中国儿童患龋情况呈逐年上升态势。第四次全国口腔健康流行病学调查也显示,成年人牙周健康亟待提升。在此背景下,泰康在线联合泰康拜博口腔特推出“泰心享·E齿康”齿科保险产品,该产品全面涵盖了保健治疗和意外齿科治疗等内容,能够较好地满足用户口腔保健需求。

“泰心享·E齿康”保险产品分为成人款和儿童款,保障期一年,其中含3000元的意外齿科治疗,超出限额部分可享受九五折优惠。此外,两款产品还提供了齿科保健常规服务,成人款提供挂号建档、全面口腔检查、超声洁牙、牙面抛光等增值服务各1次,儿童款更是针对儿童齿科需要,涵盖挂号建档一次、儿童口腔检查一次、全口氟化泡沫

一次、窝沟封闭2颗等服务,能够很好地预防儿童龋齿等口腔问题。

“泰心享·E齿康”产品不仅性价比高,购买、使用及理赔服务也非常方便。

作为专业的互联网保险公司,泰康在线将用户思维贯穿到产品开发全过程,深度洞察用户口腔健康需求,率先推出创新型保险产品。在购买方面,通过互联网手段提升用户体验。用户通过泰康在线官方APP、网站及泰康在线保险微信公众号,即可方便购买产品。无须健康告知,无等待期,第二天即可生效并预约使用。在理赔方面,泰康在线不断扩大直赔服务范围,近年来在车险和部分健康险产品上已陆续实现了直赔服务,此次将直赔服务纳入齿科保险产品,对于保险合同范围内的费用,由保险公司直接与齿科机构进行结算,用户看诊结束后只需在治疗单上签字就可以离开了,省去了用户垫付治疗费以及繁琐的理赔过程,极大地方便了用户。

(泰康)

富德生命人寿助力 VIP 客户 免费体验基因检测服务

本报综合消息 基因检测是使用血液、其他体液中含有的细胞对DNA进行检测的技术。通过特定设备对被检测者细胞中的DNA分子信息作检测,可以分析它所含有的基因类型和基因缺陷及其表达功能是否正常,从而使人们能了解自己的基因信息,明确病因或预知身体患某种疾病的风险。如此前沿的科技,只需成为富德生命人寿VIP客户即可轻松体验,富德生命人寿可为尊钻及以上VIP客户提供免费基因检测服务。

基因检测可以提前进行疾病预防。疾病=内因+外因。通过对内因的了解,可有效避免外因影响,从而降低患病风险。基因检测可以帮助我们知道自己有

某方面的疾病易感基因,针对性地主动改善环境和生活习惯,做好健康管理。用药指导型基因检测可以提示我们要慎用哪些药物,不但大大地降低了不必要的医疗支出,提高了疗效,更避免了对人体造成更大的伤害。

当然,基因检测结果仅供临床参考,不代表临床诊断意见,需由临床医师提供咨询及处理意见。若您本年度还未享受基因检测服务,请即刻联系您身边的业务经理,或致电95535申请,我们将以最快速度送出您的基因检测盒。您只需按盒中指示,进行简单的唾液采样并寄回给我们,就将得到一份专业的基因检测报告。若您需要,还可拨打专线预约报告解读。

(褚敬敬)

私改车辆性质肇事 保险公司拒赔获支持

王先生将其从租赁公司租赁的车辆注册为从事营运的网约车。今年3月中旬,王先生在营运过程中驾车与李先生驾驶的车辆发生交通事故。经交通管理部门认定,王先生负全部责任。王先生的车辆在保险公司投保交强险和商业三者险。后李先生将王先生及其车辆的保险公司起诉至法院,要求赔偿修车费5000元。日前,法院审结了此案。

针对原告李先生的诉求,王先生辩称,他所驾车辆在保险公司投保了交强险和商业三者险,应当由保险公司承担赔偿责任。被告保险公司辩称,王先生私自改变车辆性质将非营运性质的车辆从事营运活动,属于商业三

者险免赔事由,故不同意赔偿。

法院经审理后认为,王先生所驾驶车辆属于非营运性质,王先生将车辆用于营运,改变了车辆使用性质,导致被保险机动车危险程度显著增加而未通知保险公司,保险公司提交的保险条款及投保单足以证实该公司已尽到作为保险人的提示以及明确说明的义务,故保险公司拒绝在商业三者险范围内赔偿的理由正当,对于李先生超出交强险的损失应由王先生赔偿。

最后,法院判决保险公司在交强险范围内赔偿李先生2000元,王先生赔偿李先生3000元。

(中证)

典型案例

展示实力和形象的舞台
联系群众和客户的纽带

第275期

金融/保险

周口晚报 邮箱:zkwbwjc@126.com

15936909988 18639402659