

赤子心红色情

——潘庭宏的红色收藏之路

■新华社记者 浦超

电话机、军刀、马灯……这些红军曾经使用过的物品，只是收藏爱好者潘庭宏众多红色收藏品里的冰山一角。

在云南省曲靖市富源县，有一个红军长征过富源陈列馆，这是潘庭宏的“私人红色博物馆”，馆内汇聚了他倾尽半生心血收藏的 60 多万件红色藏品。红军用过的钱币、衣服、靴子、腰带、马灯、油灯、望远镜，还有毛主席纪念像章、革命先辈的著作书籍，种类丰富的藏品让人目不暇接。

富源县位于贵州与云南的交界处，红军长征曾两次经过此地。

1963 年出生在富源县一个小山村的潘庭宏，从小就受到红色文化的熏陶，红色情结扎根于心。8 岁那年，几位老红军战士到富源县讲述红军长征故事。“红军不怕困难，不畏艰险，不惧牺牲，红军的故事让我深受教育，我当时就立志要向红军学习，传承红军的精神。”对当时的情形，潘庭宏至今记忆犹新。

25 岁那年，听说当地一位村民有一张红军长征时留下的宣传单。潘庭宏几次登门造访，最终花 200 元买下这个红军长征路过富源时发给老百姓的“抗日救亡告知书”。

从此，潘庭宏开启了红色收藏之路。只要听说哪里有红军长征时使用过的东西，他就想方设法去买。为了收藏，他省吃俭用，东拼西凑；遇到对方不卖，他就反复上门去“磨”，甚至请别人帮忙劝说。

对于收藏，他几乎到了痴迷地步。

其间，他做过杂货生意，卖过焦煤，开过汽修厂，搞过种植和养殖，20 世纪 90 年代初又建了个矿泉水厂。多年来，他所赚的钱大部分用于购买红色藏品。日积月累，收藏物品越来越多，经验越来越丰富，除了红军使用过的物品，其他能收藏的红色物件，他一样也不放过。

为了收藏一张红军用来发电报的桌子，他先后四次登门购买都无功而返。第五次，他请了当地多位村民帮助协商，反复强调他购买桌子不是拿去转手赚钱，而是为了收集红军使用过的物品。最后，终于买到了那张桌子。

31 年来，他的收藏足迹遍布云南、贵州、山西、湖南、四川、甘肃、陕西等地。“为了收藏，我甚至差点丧命在路上。”潘庭宏说，2010 年夏天，他去遵义一老乡家买一台红军用过的电话机，路上发生车祸，汽车撞上隔离带后滑出去 80 多米远。原本要价 5 万元的老乡，被他的红色收藏情怀和车祸经历

深深感动，以最低价把电话机卖给了他。

2007 年，潘庭宏在老家建了红军长征过富源陈列馆，展示他的红色藏品，免费对外开放，前来参观的人络绎不绝，成了市、县一个全新的爱国主义教育基地和红色文化传播基地。参观他的红色藏品的有党政机关、企事业单位工作人员，有学生，有当地村民，还有慕名而来的游客。“他们在这里了解红军知识，学习长征精神，我感到特别自豪。”潘庭宏说。

近几年，矿泉水厂效益下滑，他的“私人红色博物馆”日常运转和维护存在困难，但他仍然坚持收藏，为此还欠了债。有人曾劝他出售一些红色藏品，缓解财务压力，被他拒绝了。

“有的红色文物，错过了就可能再也没有了，遇到就一定要买来。”潘庭宏说，自己不是为了发财，更不是为了出名，是要把这些珍贵的东西收藏起来，保存好保护好，让更多的人了解红军历史，更好地传承红军长征精神。（新华社昆明 7 月 27 日电）



热烈祝贺周口市锦诚高中高考再创佳绩

招生对象：高一新生、各年级插班生、高三复读生、美术音乐集训班
签约本科 合同公证 双师教学 动态管理

报名地址：周口市体育运动学校院内；锦诚高复院内（周口市建设大道与汉阳路交叉口向西 300 米路北）

联系咨询电话：13193637733

15839437596

18838118269

重要通知

因大庆路校区面临拆迁，学校搬迁到周口市体育运动学校，请家长、学生相互转告。

观精彩武术比赛 展企业优秀风采

河南省心意六合拳暨其他传统拳术邀请赛

诚邀商家积极参与

为贯彻落实《“健康中国 2030”规划纲要》、《全民健身条例》，发挥武术在丰富广大人民群众健身生活、构建和谐社会、保护国家级非物质文化遗产项目、推进健康中国建设中的积极作用，进一步促进我省各武术拳种的普及与发展，本着“切磋技艺、共同提高”的原则，扎实推进武术“六进”工作，根据河南省武术协会心意六合拳研究会和周口市武术协会的申报，河南省武术协会决定，于 2019 年 8 月 24 日至 26 日，在周口市举办“河南省心意六合拳暨其他传统拳术邀请赛”，届时将有来自世界各地 1000 多名武术精英参加。中央电视台、河南电视

台、河南日报、大河报等权威媒体将对此进行报道。此次比赛不仅有利于促进我省各武术拳种的普及与发展，更为商家提供了宣传和展示自己形象的平台，现诚邀商家积极参与。

冠名单位（30 万元）

合作回馈：

1. 比赛舞台背景展示冠名单位内容；
2. 冠名单位主要领导主席台就坐；
3. 赠与嘉宾区贵宾券 20 张，车辆通行证 1 个；
4. 回馈《周口日报》、《周口晚报》、周口日报公众号、周口晚报公众号、中华龙都网共计 30 万元广告；
5. 前期宣传统一突出冠名单位；
6. 比赛现场悬挂冠名单位恭祝内容；
7. 比赛直播中插播冠名单位业务宣传视频；
8. 通行证、嘉宾票印制冠名单位宣传内容。

协办单位（10 万元）

合作回馈：

1. 协办单位主要领导主席台就坐；
2. 赠与嘉宾区贵宾券 20 张，车辆通行证 1 个；
3. 回馈周口日报、周口晚报、周口日报公众号、周口晚报公众号、中华龙都网共计 10 万元广告；
4. 前期宣传统一突出协办单位；
5. 直播中插播协办单位视频宣传及祝贺视频；
6. 通行证、嘉宾票印制协办单位宣传内容；
7. 赛事播音期间循环播报协办单位业务宣传。

合作单位（1 万 -5 万元）

合作回馈：

1. 赠与嘉宾区贵宾券 10 张，车辆通行证 1 个；
2. 回馈周口日报、周口晚报、周口日报公众号、周口晚报公众号、中华龙都网同等价值广告；
3. 前期宣传统一突出合作单位；
4. 通行证、嘉宾票印制合作单位宣传内容；
5. 直播中插播合作单位宣传内容；
6. 赛事播音期间循环播报合作单位名称。

有合作意向的商家请电话联系：

13903946016(王女士)
15138290269(杨女士)
18639402829(陈先生)
13949976661(祝先生)

周口报业传媒集团