

掌管 16 口之家 创建商水最大家居公司——

这个老太太不简单

□记者 付永奇 文/图

核

心提示

她，不识字，却会认秤算账，从卖“洋钉”开始，一步一步缔造了河南东马家居有限公司。她，一家四代 16 口人 30 多年未分家。在她这个“大家长”的带领下，一家人和睦相处，其乐融融，其家庭教育被传为佳话。她就是王爱莲。

昨日，记者慕名采访了王爱莲。王爱莲今年 68 岁，商水县东城办事处马庄村人。初一见面，记者感觉她像邻家大妈，又像熟悉的一位村干部。深入交流之后，她的勤劳果敢、质朴善良、远见卓识、聪明智慧，让记者生出敬佩之情。



王爱莲

靠实干 200 元起家做生意

王爱莲兄弟姊妹 9 人，她是老大。为了照顾弟弟妹妹，她没能上学，较早参加生产劳动。嫁到商水县城关镇康庄村后，由于人多地少，她的生活很拮据。为了生计，她拾过柴，养过长毛兔，摆过地摊，为生产队赶过毛驴车。

1992 年，她的 3 个孩子都要上学。由于出不起学费，她和会木工的爱人马国欣决定创业卖家具。他们伐了自家的一棵楝树，借了 200 元钱买了两张华丽板，做出了一个柜子。随后，他们到县城文化路市场出售，赚了 46 元钱。这笔钱可让王爱莲家过一个月的好日子，但王爱莲决定将这笔钱

全部用于扩大再生产。

柜子、桌子、椅子……王爱莲家的产品越来越多。由于物美价廉，王爱莲家的产品不仅在县城文化路市场站稳了脚跟，还销售到了周口市颍河商场等地方。1994 年，为满足供应，王爱莲在县城东环路租了四间房屋，办起了加工厂。

“嘴里嚼着馍，手里干着活。”谈起那些苦难的日子，王爱莲说她每天忙得不着地，早上 4 点多起床，到厂里干活，晚上十一二点才能回到家。到 1998 年，她租了 4 亩多地，在县城建立了东马家

靠大爱 赢得“亲戚”一大片

最近 10 年，王爱莲逐渐把公司核心业务交给了儿子马科展，她则忙于公司幕后工作。

十年能学个秀才，十年难学个买卖。一套家具，议价到 1900 元，客户要求再降 100 元，并扬言谈不成再也不来买家具了。营业员问王爱莲：“再降 100 元就要赔钱了，怎么办？”“赔钱也要卖，不能因为 100 元钱而减少一个客户。”王爱莲说。

2019 年 9 月，东马家具公司搞感恩促销活动，城关镇老城办事处一位 60 多岁的村民前来为儿子买结婚用的家具。到了中午时分，这位村民从包里拿出一个干馒头吃。王爱莲见状，便给这位村民送来开水。经过聊天，王爱莲得知这位村民家有 3 个儿子，二儿子结婚

后，女方嫌他家贫而离婚。如今，他的二儿子又要结婚了，为了让女方有面子，他攒了 5000 元钱为儿子买家具。随后，王爱莲把这位村民看中的家具在打折的基础上又优惠了一些，并附送 500 元钱，算是随礼了。这位村民感动地说：“我买了一套家具，结了一个亲戚。”

2015 年，东马家具公司一女员工生病住院没人侍候，王爱莲便派员工去医院照顾她，并送去 1000 元钱。

帮困难户办低保、帮忙调解家庭纠纷、帮别人介绍对象、救济困难家庭等，都是她常干的事。她的女儿马敏说，几十年来，她的母亲已经成功介绍对象 100 多对。因此，逢年过节，常有人给她送菜、送水果。

靠信誉 两次东山再起

2004 年 12 月 12 日是冬至，本打算全家人一起吃个团圆饭，没想到一场大雪把东马家居公司仓库压塌了，估计损失 50 多万元。看着残缺的家具、大雪中 10 多名沮丧的员工，王爱莲大声说：“哪里跌倒，我们就在哪里爬起。”之后，她召开家庭会议树立信心，鼓舞士气。在亲戚朋友的帮助下，她筹集资金 150 多万元，建起了一个标准更高的家具卖场。为了感恩社会，她把产品价格定得很

低，实行薄利多销，并要求员工用热情服务留住每一个老客户。

2011 年 7 月 16 日，一场火灾又一次给东马家居公司强行按下了暂停键。这场火灾使东马家居公司损失近百万元。凭借信誉，东马家居公司很快又开业了。

“在两次灾难中，我都得到了社会各界的同情和支持，这是东马家居公司两次东山再起的坚强保障，也让我看到了诚信经营的重要。”王爱莲说。

靠公道 赢得家庭和睦

王爱莲一家人 30 多年没分家，共有 16 口人。她的大儿子是机关干部，二儿子帮忙打理生意，女儿出嫁后也和她住在一起。王爱莲家仍过着中国传统大家庭的生活，16 口人吃住全在一起，一起劳作，收入归“公”，统一支出。

在子女教育上，王爱莲不会讲孔融让梨的故事，但她用土话教育孩子“人家吃了传名，自己吃了填坑”的道理。在她的带领下，全家人

齐心协力，共同打拼，做大家业。多年来，兄弟没翻过脸，妯娌没吵过架。

由于处事公道，她在娘家兄弟姊妹中威信很高，每每遇到重要的事，都请她参谋，甚至家庭成员发生矛盾时，也找她评理。

“多干活，多付出，做事公平，多为别人着想。”谈起做“大家长”的经验，王爱莲说。