

人保财险河南省分公司 小麦“一喷三防”启动仪式在淮阳举行

□记者 徐如景

本报讯 4月19日,人保财险河南省分公司在淮阳曹河乡举行小麦“一喷三防”启动仪式。人保财险、市农业农村局和淮阳区相关部门负责人出席仪式。

16时许,6架植保无人机腾空而起,一字排开在麦田上方匀速飞行进行药物喷洒,小麦“一喷三防”启动现场会正式开始。入春以来,我市气候变

化异常,雨水偏多。随着温度持续升高,当前既是小麦产量形成的关键时期,也是病虫害防控的关键时期,防治工作刻不容缓。

人保财险周口市分公司总经理姚勇表示,为确保今年我市小麦增产丰收,公司主动作为,积极和市政府对接,并出资16万多元雇用专业植保飞防团队,制订科学的飞防作业方案,对小麦实施“一喷三防”作业,此次喷防集中在淮阳区和沈丘县。

鹿邑农商银行首季实现“开门红”

□通讯员 侯翔泉

本报讯 日前,鹿邑农商银行2021年一季度“开门红”总结表彰暨第二季度工作安排会举行。鹿邑农商银行一线同志主动担当、积极作为,奋力夺取了今年一季度“开门红”的全面胜利。

会上,该行领导对一季度取得的成绩给予肯定,并对下一步工作提出要求。未来,全行员工将以省联社“四三二一”工作布局为指引,立足“开门红”工作基础,以有先必争、有冠必夺的雄心壮志,在目标追求上高点定位、在业务标准上

从严要求,在服务和融入乡村振兴上展现更大作为,奋力谱写高质量发展新篇章。成绩属于过去。二季度全行上下仍以永不懈怠的精神状态和一往无前的奋斗姿态,加强金融场景建设、维护好低成本存款,重点发挥好线上+线下信贷模式整村授信、外拓营销,做实“党建+金融”等五大工程。此外,全员将大力弘扬想干、会干、快干、实干的工作精神,潜心谋事,精心做事,用心成事,以严格奖惩激发工作潜能,强化目标考核,形成全行上下一心一意谋发展、尽心尽力抓落实的良好氛围。

中国平安:打造有温度的产品与服务

□记者 田青叶

本报讯 今年以来,中国平安围绕“深化改革、持续增长、部署未来”的经营方针,运用金融科技和医疗生态力量,打造有温度的产品与服务,为股东和客户创造价值,为社会发展贡献力量。

2021年第一季度,中国平安通过强化风险管控、深化改革、全面推进数字化转型等举措,为长期可持续健康发展奠定坚实基础。2021年第一季度,公司归属于母公司股东的净利润272.23亿元;

归属于母公司股东的营运利润同比增长8.9%至391.20亿元。

“有温度的金融”推动业务健康发展,寿险及健康险新业务价值同比增长15.4%。为满足客户需求,公司加大了年金产品的推广力度,通过“产品+服务”打造“有温度的产品”,推动业务健康发展。

2021年,公司将坚持稳中求进,持续深化“金融+科技”“金融+生态”战略,践行“专业让生活更简单、科技让金融有温度、医疗让生活更美好”的理念服务好客户。(平安)

泰康人寿“幸福有约”持续热销

本报综合消息 2021年实现“开门红”,泰康人寿“幸福有约”销量同比增长超40%,再创新高,印证了长寿时代人们对财富和健康管理需求的不断攀升。

根据相关预测,“十四五”期间,我国老年人口将突破3亿,从轻度老龄化迈入中度老龄化。随着人口老龄化程度加深,养老成为社会关注热点话题。发展壮大养老保险第三支柱,完善多层次、多支柱养老保险体系,已成为我国“十四五”时期破题养老困局的重要抓手。

泰康自2012年起创新性地推出

专属保险产品“幸福有约”附加养老社区保证入住函的方式,将虚拟保险产品与实体医养服务相结合,既为客户未来的长寿生活提供足够的资金积累,又提前锁定优质养老社区资源,实现了保险客户与养老服务的链接,开创了“中国健康养老生活的全新模式”。

2020年,“幸福有约”形成涵盖青少年版、青年版、标准版的全面产品体系,覆盖全生命周期的健康和财富规划。在“活力养老、高端医疗、卓越理财、终极关怀”四位一体框架下,满足客户医养、健康、财富管理等综合需求。

新华保险连获六个奖项

□记者 王吉城

本报讯 记者从新华保险周口中支获悉,近日,在2020年度第十一届“金貔貅奖”颁奖会上,新华保险荣获6项大奖。

据介绍,这6项大奖分别是2020年度金牌保险领军人物、年度金牌保险资产管理杰出成就奖2项个人奖项,年度金牌寿险公司荣誉、年度金牌保险资产管理公司、首都年度最佳服

务保险公司、年度金牌健康养老保险公司4项公司奖项。此次获奖,彰显行业对公司取得辉煌成就的高度认可,展现出在二次腾飞战略引领下公司综合实力的不断提升。新华保险成立于1996年9月,是全国性专业化大型上市寿险企业,主要股东为中央汇金投资公司、中国宝武钢铁公司。2011年,新华保险在上海证券交易所和香港联合交易所同步上市,连续多年入围《财富·中国》和《福布斯》双料500强。



今年以来,农行周口分行切实履行国有银行的政治责任,降低融资成本,优化贷款流程,打通小微企业贷款融资“最后一公里”;小微企业贷款线上化率达98.9%,普惠型小微企业贷款余额10.64亿元,较年初净增3.5亿元,为全市500多户小微企业提供了信贷支持。图为25日,农行沈丘县支行营业所工作人员为客户办理业务。

记者 徐如景
通讯员 冯振涛 摄

体彩周口分中心 着力打造高素质即开销售团队

□记者 王吉城 通讯员 丁东辉

本报讯 2021年即开型彩票销售火爆,周口同比增长156.37%,在全省即开销售总销量位居第九。伴随着高销量出现和即开市场日趋活跃,周口分中心对销售代表管理进一步加强,着力打造高素质队伍。

体彩周口分中心在销售代表中,提出销售代表月收入过万为“万元户”。体彩周口分中心结合当地经济状况,每月中旬和下旬对销售代表进行鼓励,形成赶、比、超的氛围。在每次即开销售代表例会时,对销售代表表现积极、月收入过万元的大力表扬。通过近一年“万元户”概念传输,目前周口

分中心14名销售代表,月最高收入过两万的销售代表有两名,每月几乎都有6名销售代表成为“万元户”。销售代表的服务好坏,关乎着本地区即开市场的好坏。体彩周口分中心下一步将深入研究并做好销售代表管理,为周口即开型市场打下良好基础。



公益体彩 乐善人生

农行乐分易焕新上线

一、产品简介:乐分易是中国农业银行采集内外部数据,对有日常大额消费信贷需求的客户授予的一般分期额度,客户成功办理后,可使用分期资金在指定类型的商户消费分期付款产品。日常大额消费,是指符合信用卡透支消费规则,用于购买大额耐用消费品、婚庆、子女教育、继续教育、健康等用途的消费。

二、产品特点:1.乐分易额度的使用方式为不可循环使用,额度最高为30万元;2.乐分易的分期期限最长不超过5年(60期),具体分期期数、对应的分期手续费率、手续费收取方式等产品信息请咨询营业网点或者农行信

用卡客服电话4006695599;3.该产品仅用于日常大额消费,包括购买大额耐用消费品、婚庆、子女教育、继续教育、健康等。

三、申办条件:1.申办客户须是农行白名单客户;2.年龄在18周岁至60周岁之间,具备完全民事行为能力;3.信用记录良好,相关风险评级、评分符合我行系统设定的准入要求;4.有合法、充足、稳定的收入或资产,具备偿还意愿和偿还能力;5.在境内有固定住所、稳定工作单位、稳定经营场所;6.符合我行反洗钱和制裁合规管理相关规定。

展示实力和形象的舞台
联系群众和客户的纽带 第388期



周口晚报
金融/保险
咨询电话: 15936909988 18639402659
投稿邮箱: zkbjyr@163.com zkwbjw@126.com