

## 人行周口市中心支行拓宽国债销售渠道

□记者 徐如景 通讯员 焦政康 段歆喆

本报讯 为全力推进 2021 年国债发行工作,近日,人行周口市中心支行践行“央行国库 为民服务”宗旨,坚持普惠金融发展理念,积极拓宽国债销售渠道,开展利用普惠金融服务站销售国债,成效显著。

4 月份,全市依托各类普惠金融服务站共销售国债 16 笔,金额共计 91.6 万元,其中农行销售国债七笔共 63.2 万元,建行销售国债 3 笔共 27.9 万元。

人行周口市中心支行通过召开承销机构联席会议、实地调研等方式了解各承销机构均配备便携式柜员机,

利用普惠金融服务站销售国债具有可行性,对利用普惠金融服务站开展国债知识宣传和销售工作进行了安排部署,确保国债发行顺利。

国债发售期间,各承销机构在其设立的普惠金融服务站广泛宣传,开设电话服务热线,提高国债的社会认知度。该行积极探索拓展国债销售渠道,各承销机构销售电子国债时,直接在普惠金融服务站通过便携式柜员机办理;销售凭证式国债时,引导有购买意向的群众到就近的营业网点办理,让办理方式更加方便快捷,让广大农村居民足不出村就能实现投资国债的愿望,为乡村振兴贡献金融力量。

## 中国人寿周口分公司快速理赔获称赞

□记者 徐如景

本报讯 日前,周口客户王女士将一面印有“服务热情 理赔快速”的锦旗送给中国人寿周口分公司,感谢公司及时赔付了 18 万元的理赔款,解决了一家后顾之忧。

被保险人王女士于 2016 年在中国人寿周口分公司购买了国寿康宁终身重大疾病保险,基本保额 18 万元,保费 4260 元。近日,王女士不幸被查

出甲状腺癌,王女士一家人陷入无尽伤痛之中。情急之下,王女士想到自己在中国人寿购买的重疾险,抱着试一试的心理,联系到了业务经理。业务经理了解详情后,迅速帮助王女士报案,并于 4 月 20 日带领她来到中国人寿周口分公司人民路柜面,办理理赔手续。该公司第一时间将 18 万元的理赔金打到了王女士银行卡内。中国人寿雪中送炭般的服务让王女士心存感激,她逢人便夸中国人寿服务好。

## 国华人寿周口中支开展 2021 年二季度反洗钱宣传工作

□记者 王吉城

为认真贯彻落实反洗钱法律法规,增强社会公众反洗钱法律意识,普及反洗钱知识,夯实反洗钱工作的社会基础,日前,国华人寿周口中支按照河南分公司要求,开展了 2021 年二季度反洗钱宣传工作。

宣传主题为打击洗钱犯罪、防范金融风险。公司采取“互联网+宣传”模式,加强网络推广、强化线上宣传效果。公司通过国华人寿官网、官微、国华小喇叭等线上推送相关教育宣传推

文、图解、典型案例,警示公众保护自己,远离洗钱,增强风险意识。

为提升员工反洗钱意识和技能,公司通过专项会议进行内外勤员工反洗钱知识培训。对洗钱犯罪形式、常见洗钱方式、洗钱犯罪危害、反洗钱法律法规及监管文件和如何配合反洗钱工作进行讲解,通过内外勤微信群、朋友圈发布,扩大反洗钱宣传教育范围。

今后,公司将继续把反洗钱工作作为重要工作来抓,严格执行市人行、总分公司要求,加大反洗钱培训和宣传力度,严格履行反洗钱义务,切实打击洗钱活动。

## 泰康人寿获金诺·中国金融产品传播典范殊荣

本报综合消息 近日,由《中国银行保险报》主办的金诺·2021 中国金融品牌峰会暨金融企业社会责任大会隆重举行,“泰康人寿 1218 财富节创新营销案例”从众多参评案例中脱颖而出,荣获金诺·中国金融产品传播典范殊荣。

此次大赛评选主办方《中国银行保险报》是提供行业政策发布和解读的权威窗口。泰康人寿财富节,以“宜爱宜发 泰势极佳”为活动主题,泰康

人寿总裁程康平活动期间发布的《致泰康客户的一封信》传达了对客户真诚的问候与感谢,将泰康人寿高品质的服务展现得淋漓尽致。

传播过程中,泰康人寿充分考虑用户实际需求,将科技和人文关怀相互融合,通过对用户精准分群,建立保险潜在客户大数据系统。在此基础上,推出覆盖各个年龄段保障方案,为每位有保障需求的人士提供有力的产品和贴心服务。(上证)

## 农行项城支行强党建促转型助力乡村振兴

□记者 徐如景 通讯员 杨建林

本报讯 今年以来,农行项城支行围绕党建抓经营,以党建促经营融合发展,各项业务稳步攀升。

该行以“创先争优”为抓手,明确公示“党员示范岗”和“党员责任区”,完善支部阵地建设,着力构建运营、党建、纪检“三线”融合体系,压实从严治党责任,加大责任传导力度,带动全员争做岗位标兵和专

业能手。

该行按照“深学、细照、笃行”要求,利用“三会一课”、网点晨会和夕会,班子成员落实条线分管和网点挂点“两个责任区”,深入学习贯彻上级行党建和经营融合指导方针,积极主动对照先进行的经验和做法,从严要求;充分发挥“党员先锋队”“雷锋志愿者服务队”和“青年员工突击队”引领作用,形成了支部聚力、党员带头、员工积极的良性发展局面。

## 新华保险:致敬劳动者 邀您动起来

□记者 王吉城

日前,新华保险周口中支以“五四”青年节为契机,在全辖推出了大型健身活动。

活动经过精心筹划准备,以“致敬劳动者,新华邀您动起来”为主题,

旨在弘扬劳动最光荣的精神风貌,同时通过健康有趣的户外项目愉悦身心,受到员工热烈欢迎。

活动邀请了公司的“工匠们”一同参加,亲近自然、打造健康生活理念,拉近了彼此间的距离,增强了大家的凝聚力。

## 体彩周口分中心创新责任彩票宣传形式

□记者 王吉城 通讯员 马闯

日前,体彩周口分中心借助在周口万达广场内开展的即开展营销活动,创新宣传方式,向影城观影者主动介绍责任彩票公共手册相关内容,并开展有奖扫码答题活动。

为顺利开展此次活动,体彩周口分中心提前一天开展筹备工作。“五一”假日期间,活动如期开展。代销者主要负责即开销售,分中心工作人员主要负责向影院观影人群讲解责任彩票公众手册内容,并开展有奖答题活

动。观众纷纷表示,通过活动,了解了责任彩票的内容又获得带有体彩元素的精美小礼品,一举两得。



公益体彩 乐善人生

## 平安“518 青年保险节”推出系列保险产品

□记者 田青叶

记者从平安人寿周口中支获悉,5 月 8 日,中国平安启动“518 青年保险节”,活动以“真是好险”为主题,持续至 5 月 20 日。围绕年轻人关注的宠物、运动、独居和健康管理四大个性化生活场景和需求,专门为年轻人量身定制一套“萌、浪、宅、健”系列保险产品。

时下,养宠物成为年轻人的生活方式之一。为此,公司推出三款宠物险,提供宠物重疾及医疗保障。

针对年轻人爱好旅行、热衷极限运动带来快感的行为习惯,平安推出“平安行”境内一年期旅行险,包含对潜水、滑雪、滑冰、跳伞、

对越来越多的单身独居年轻人,平安专为年轻人推出“奋斗无忧险”,涵盖意外伤害、猝死保障、救护车费用补偿保险等,让年轻人“奋斗无忧”的同时,也多一份保障和安心。

年轻人健康观念越来越强,为此,“平安臻享 RUN”健康服务计划匹配主力重疾产品,更好地帮助年轻人纾解压力和养成健康生活方式。

## 农行乐分易焕新上线

一、产品简介:乐分易是中国农业银行采集内外部数据,对有日常大额消费信贷需求的客户授予的一般分期额度,客户成功办理后,可使用分期资金在指定类型的商户消费分期付款产品。日常大额消费,是指符合信用卡透支消费规则,用于购买大额耐用消费品、婚庆、子女教育、继续教育、健康等用途的消费。

二、产品特点:1.乐分易额度的使用方式为不可循环使用,额度最高为 30 万元;2.乐分易的分期期限最长不超过 5 年(60 期),具体分期期数、对应的分期手续费率、手续费收取方式等产品信息请咨询营业网点或者农行信

用卡客服电话 4006695599;3.该产品仅限用于日常大额消费,包括购买大额耐用消费品、婚庆、子女教育、继续教育、健康等。

三、申办条件:1.申办客户须是农行白名单客户;2.年龄在 18 周岁至 60 周岁之间,具备完全民事行为能力的自然人;3.信用记录良好,相关风险评级、评分符合我行系统设定的准入要求;4.有合法、充足、稳定的收入或资产,具备偿还意愿和偿还能力;5.在境内有固定住所、稳定工作单位、稳定经营场所;6.符合我行反洗钱和制裁合规管理相关规定。

展示实力和形象的舞台  
联系群众和客户的纽带 第 389 期



中国人寿财险  
CHINA LIFE P&C

咨询电话: 15936909988 18639402659  
投稿邮箱: zkbyjr@163.com zkwbi11@126.com

周口晚报  
金融/保险