

国华人寿： 聚焦健康服务 建设康养体系

□记者 王吉城

本报讯 由于健康管理与健康保险产品具有高度契合关系，市场上具备实力的险企都在积极探索“保险+服务”的模式。作为正在高速发展中的险企，国华人寿现有资源已形成线上线下服务模块，初步具备健康管理服务链核心环节。

国华人寿周口中支有关负责人介绍，健康管理服务作为医疗服务的一种补充，服务环节包括体检、健康评估、健康干预/咨询、健康随访等。依照公司“2310”发展战略中“突出价值成长，全面提升能力”的核心要求，如何将健康管理服务纳入到康养体系，形成对保险客户

覆盖生命周期的健康管理，并将此与康养社区深度融合，是康养事业部的目标。

现阶段，筹划中的养老社区将通过提升运营能力、创新服务模式，满足客户健康管理各项需求；线上，悠健康平台积累数据，形成健康管理档案，完成辅助慢病管理等服务；线下，通过健康管理师为客户定制专业的个性化健康管理方案。

随着健康管理服务进入差异化、精细化发展阶段，对于服务内容的框架制订和整体把控，市场提出了更高要求。未来，康养事业部将结合国华人寿的特性，挖掘更多服务特色，从科技智能、财富管理等更多元、立体的方向着墨，为客户提供有品质的、专业的健康管理服务。

泰康人寿： 首次推出“年金+双账户”财富管理方案

□记者 王吉城

本报讯 记者从泰康人寿周口中支获悉，2022 年，泰康人寿创新推出“年金+双账户”特惠活动，以及“绿通版”高端医疗服务计划，为客户守护财富与健康。

据悉，泰康人寿是首次推出“年金险+万能账户+投连账户”的财富管理方案。泰康惠赢人生（成人版/少儿版）年金保险（分红型）所产生的红利（如有）、生存金可进入万能+投连双账户，且进入万能和投连账户的比例可自由选择。年金

险提供确定、终身的现金流，万能险提供保底且稳健的收益，投连险则有机会获取更高收益，放大现金流，实现安全性、流动性、收益性完美结合，满足客户不同财富管理风险偏好的需求。

长寿时代，泰康布局大健康产业生态体系，打造了“年金险+养老服务”长寿解决方案，“健康产品+健康服务+生态”健康解决方案，“保险金+资管服务”财富解决方案。泰康人寿将坚持初心不改、创新永续、商业向善，打造覆盖全生命周期的产品和服务，满足人们对长寿、健康、富足的需求。

中国人寿： 致力打造金融服务规划建设“样本”

□记者 徐如景 通讯员 杜洋

本报讯 作为金融央企，中国人寿持续完善机构布局，保险、投资、银行三大业务板块同向发力，致力打造金融服务规划建设“样本”。

据介绍，日前，中国人寿财险河北雄安新区分公司正式揭牌，将为雄安新区提供更多元、更优质、更有力的综合金融保险服

务。中国人寿受聘成为雄安新区政府首次地方债发行的财务顾问，不仅牵头协调首期雄安地方债成功发行，还协助发行人首创 30 年期超长期限地方政府债券，支持雄安新区在资本市场树立良好形象，并在本次债券发行中成为最大的投资者。中国人寿将积极协助雄安新区政府探索构建长期稳定的资金筹措机制，重点投资于生态环保及绿色基础设施等领域。

中原银行周口分行荣获 “服务周口经济社会高质量发展先进单位”称号

□记者 王吉城 通讯员梁鑫

本报讯 近日，中原银行周口分行被市委、市政府授予“服务周口经济社会高质量发展先进单位”荣誉称号，对该行 2020 年突出表现给予充分肯定。

2020 年，在市委、市政府及总行正确领导下，该行在做好疫情防控的同时，坚守定位，聚焦主责主业，把控各类风险，

积极支持实体经济，为周口社会经济发展贡献了积极力量。

面对新发展机遇和挑战，该行将围绕周口市“十四五”发展规划，秉持“贴心、专业、合作、共赢”的经营理念，遵循“上网下乡，数智未来，守正创新，砥砺前行”的战略路径，坚持“服务战略、服务实体、服务企业、服务人民”的战略方向，为奋力建设周口中原崛起新高地贡献积极力量。



10 月 29 日，郑州银行周口分行厅堂的工作人员为客户介绍理财业务。近日，该行加强疫情防控期间的金融服务保障，为客户提供精准度高、体验性好的服务。该行根据市场需求，及时推出理财产品，满足客户需求，用行动收获客户的满意率。

记者 徐如景 摄

平安保险： 打造“有温度”的金融

□记者 王吉城

本报讯 记者从平安人寿周口中支获悉，面对挑战，平安集团坚持依法合规经营，强化风险管控，持续做强金融主业，打造“有温度”的金融，为客户提供省心、省时又省钱的消费体验，为长期可持续健康发展奠定坚实基础。

据介绍，2021 年前三季度，平安集团总资产首次突破 10 万亿元。近年来，平安寿险率先启动高质量转型，主动迎接市场挑战。产品改革主要是进一步深耕重疾保障市场，满足多样化的保险需

求，推动“保险+健康管理”及“保险+高端养老”服务持续升级，让保险“有温度”。2021 年 9 月，“平安臻享 RUN 健康服务计划”全面升级，以专业家庭医生和专业健康档案为基础，为客户提供覆盖健康、亚健康、慢病和疾病等四大健康服务场景的管理方案。

同时，平安持续深化“金融+科技”“金融+生态”战略，聚焦“大金融资产”与“大医疗健康”领域，坚决践行“专业让生活更简单、科技让金融‘有温度’、医疗让生活更美好”的理念，为广大客户创造稳健增长的价值。

新华保险： 前三季度实现净利润稳定增长

□记者 王吉城

本报讯 记者从新华保险周口中支获悉，根据新华保险 2021 年第三季度报告，截至三季度末，公司实现保费收入 1365.6 亿元，归属于母公司股东的净利润 119.5 亿元，总资产 10617 亿元，公司净利润稳定增长。

新华保险周口中支有关负责人表示，作为“国有控股”和“央企直管”世界五百强企业，助力经济社会加快绿色转型发展，成为新华保险业务的重要任务之一。“绿色保险”逐渐吸引公众目光，新华保险积极顺应时代发展，通过开展绿色金融产品和服务，为促进绿色金融发展贡献新华力量。

体彩周口分中心 召开超级大乐透四季度促销培训会

□记者 王吉城

本报讯 日前，体彩周口分中心召开超级大乐透四季度促销动员会，组织培训师对所有区域体彩销售者进行活动前的全员培训。

此次培训会在遵循常态化疫情防控要求前提下，分 3 组培训队伍对周口所有区域进行全员培训。分组培训提升了培训效率，确保活动开展前能够让全体实体店了解活动内容，提高销售信心，线下培训还提升了培训效果，确保活动内容有效传达。

培训结束后，培训师分别对体彩销售者提问，确保大家详细了解促销活动规则，知晓省体彩中心营销活动内容。大家表示，积极努力做好销售网点宣传工作，力求四季度促销活动给广大购彩者带来新的印象、新的体验。



公益体彩 乐善人生

农行“乐分易”焕新上线

一、产品简介：“乐分易”是中国农业银行采集内外部数据，对有日常大额消费信贷需求的客户授予的一般分期额度，客户成功办理后，可使用分期资金在指定类型的商户消费分期付款产品。日常大额消费，是指符合信用卡透支消费规则，用于购买大额耐用消费品、婚庆、子女教育、继续教育、健康等用途的消费。

二、产品特点：1. “乐分易”额度的使用方式为不可循环使用，额度最高为 30 万元；2. “乐分易”的分期期限最长不超过 5 年（60 期），具体分期期数、对应的分期手续费率、手续费收取方式等产品

信息请咨询营业网点或者农行信用卡客服电话：4006695599；3. 该产品仅限于日常大额消费，包括购买大额耐用消费品、婚庆、子女教育、继续教育、健康等。

三、申办条件：1. 申办客户须是农行白名单客户；2. 年龄在 18 周岁至 60 周岁之间，具备完全民事行为能力；3. 信用记录良好，相关风险评级、评分符合我行系统设定的准入要求；4. 有合法、充足、稳定的收入或资产，具备偿还意愿和偿还能力；5. 在境内有固定住所、稳定工作单位、稳定经营场所；6. 符合我行反洗钱和制裁合规管理相关规定。

展示实力和形象的舞台 第 410 期
联系群众和客户的纽带

周口晚报

金融/保险



咨询电话：15936909988 18639402659
投稿邮箱：zkbjyr@163.com zkwbwj@126.com