

## 太康农商银行

## “信用+助贫”演绎帮扶故事

□记者 徐如景 通讯员 朱雅倩 赵曼曼

**本报讯** 近日,太康马厂镇闫口行政村李济顺老人在农商银行马厂支行“党建+利剑清收”党员先锋突击小分队见证下,归还了20多年前的贷款。该行也发动员工为老人一家捐款、捐物,上演了充满爱心的帮扶故事。

农商银行太康马厂支行在开展催收逾期贷款行动中,在银行与农户间建立了“信用+助贫”“连心桥”,切实把“金融活水”浇灌到用户心里。

5月17日,收贷员来到李济顺家中,试探着向老人说明是来收贷的意思。七旬老人李济顺因病失明致残三十多年,老伴年迈,十几岁的孙子重度脑瘫,生活不能自理,一家人靠政府发放

的低保费维持生活。老人不仅没有哭穷赖账,反而很歉意地说:“同志,抱歉呀!1998年,我在你们银行贷了2300元款,因困难这笔款至今没还上。你们在我困难的时候帮助了俺,俺老两口都这把岁数了,必须赶紧把这钱还上。你们给我两天时间,我把钱凑齐给你们联系。”

两天后,李济顺老人如约和太康农商行联系还款。老人从塑料袋中取出一沓破旧的50元纸币,郑重地递给工作人员那一刻,哽咽着说:“今天总算了结我这么多年的心愿!”

5月20日,该行员工把爱心捐款和物资送到老人家中,表达了对老人诚信精神的敬佩和对老人一家生活的关心。

## 中原银行周口分行

## 出台多项措施提供金融服务保障

□记者 王吉城

**本报讯** 为统筹做好疫情防控期间金融服务保障工作,帮助受疫情影响较大的中小微企业复工复产、纾难解困,为重点人群提供金融服务保障,日前,中原银行周口分行紧跟政策,出台多项措施,落实金融服务支持工作。

对受疫情影响较大、有实际需求的中小微企业,中原银行周口分行严格落实延期还本付息政策,对符合条件的贷款实施阶段性还本付息,更好地支持企

业复工复产,建立了良好的银企关系,为企业提供更全面更精确的金融服务。对因感染新冠肺炎住院治疗或隔离人员、参加疫情防控工作人员、疫情防控需要隔离观察人员以及受疫情影响暂时失去收入来源的房贷客户,提供延期还款服务,帮助受困客户渡过难关。

疫情防控,使命有我。中原银行周口分行将深化“四个服务”战略,强化担当意识,持续做好政策宣传及引导,加强基础金融服务,为打赢疫情防控攻坚战贡献中原力量。

## 农行郸城支行

## 警银联手守好群众“钱袋子”

□记者 徐如景 通讯员 程飞帆 景璟

**本报讯** 近日,农行郸城支行充分发挥网点遍布城乡、客户群体广泛、科技手段丰富等优势,配合县公安局防范和打击电信网络诈骗犯罪活动,主动与反诈中心协调联动,深化警银合作,筑牢反诈安全屏障,为守住老百姓的“钱袋子”。

5月21日上午,一名男子来到农行郸城支行营业部称银行卡不能正常使用

用,要查询原因。农行工作人员在业务办理过程中发现该账户已被公安机关冻结,且查询客户交易流水后发现该账户在短时间内资金快进快出,交易对象多且不固定,有明显电信诈骗交易特征。工作人员以查询冻结原因及完善客户信息为由,立即与郸城县反诈中心联系。反诈中心民警查询后,发现该账户为涉案账户。民警迅速到达网点,在该行工作人员协助下,顺利将嫌疑人带走调查。

## 庆祝成立34周年

## 平安人寿开展慢病帮扶公益行动

□记者 王吉城

**本报讯** 响应“健康中国”战略,值中国平安34周年司庆之际,平安人寿作为公益项目重要参与方,将走进社区开展慢病帮扶公益行动,用切实行动回馈社会。

平安人寿周口中支有关负责人介绍,活动期间,平安人寿将为公众提供系列免费健康管理服务,同时,平安代理人也将被中国红十字基金会授予“社区慢病公益帮扶志愿者”身份,深入社区开展公益活动。依托平安集

团医疗健康生态圈优势,平安人寿将为客户配备强大的医疗资源和保障规划,通过专属方案、习惯指导、定期随访等手段,为慢病患者提供专业服务。具体来看,线上,客户可通过金管家APP获得线上问诊服务,由国家健康管理师、临床医师、注册营养师、心理咨询师四大专业团队,免费为客户订制个性化控糖、控压方案,通过科学的饮食、运动、监测方法,为客户实现健康管理。线下,平安代理人将走进社区,为群众进行健康知识科普,介绍慢病防控服务。

## 周口银保监分局

## 引领银行业机构落实纾困惠企政策

□记者 徐如景 通讯员 雷东明

**本报讯** 一季度,周口银保监分局积极贯彻落实上级各项要求,引领全市银行业机构优化金融服务,提升服务质量,加大对民营、小微企业等金融支持力度,全力落实金融纾困惠企政策,扶持实体经济。

该局用好考核“指挥棒”,强化对单户按月信100万元以下的普惠型小微企业贷款“两增”考核。同时,注重供给“前瞻性”,加大重点领域金融供给,

提升信贷“便利度”。

该局帮助企业纾困解难,加快产品结构优化,合理减轻客户综合融资成本。持续引领“降成本”,督促全市银行业机构积极落实各项惠企利民政策,持续减费让利,降低企业融资成本。

引领服务“走基层”。该局联合各市县区金融局和人民银行深入开展“行长进万企”活动,先后召开座谈会10次,参与座谈银行40余家,现场调研督导,掌握工作进度,提出工作要求,提升活动质效。

## 新华保险周口中支:稳字当头谋发展

□记者 王吉城

**本报讯** 2022年,新华保险进入“十四五”战略规划落地实施的第一个完整年度。

新华保险周口中支将按照上级的部署,持续坚持稳字当头,为客户提供更全面的保障,为社会做出更多贡献。

新华保险周口中支有关负责人介绍,新华保险始终锚定上市之初提出的发展愿景,统筹推进以寿险为核心,财

富管理和康养产业为支撑,科技赋能发展的总体布局。

据介绍,2021年新华保险取得了资产规模突破万亿元,营业收入和利润水平稳健增长的经营成绩。报告期内,新华保险实现保费收入1635亿元。此外,今年5月初,美国《福布斯》杂志发布2022年度“全球上市公司2000强”榜单。新华保险连续第九年进入榜单前500强。

## 泰康“爱家之约”:

## 为孩子提供一生财富保障

□记者 王吉城

**本报讯** 父母之爱子,则为之计深远。一生的保障,是父母送给孩子最好的“六一儿童节”礼物。六一国际儿童节来临之际,泰康人寿“爱家之约”推出少儿专属年金产品,为孩子一生的财富做好规划和保障。

据介绍,2022年是“爱家之约”推出20周年。近日,“爱家之约”全新升级,为客户提供健康财富全家庭、全方位、全生命周期保障。爱家之约(财富版)保险产品计划通过

“1+N”年金产品体系,为客户及子女提供一生财富规划。无论家长自己投保或为孩子投保主险,都可以为孩子投保附加惠赢成长少儿年金保险,提供教育金及成家立业金专项储备。该产品0至13岁少儿可投保,具有专属规划、多倍领取、确定给付三大亮点。通过“年金险+万能账户”的完美组合,爱家之约(财富版)帮助客户及孩子实现童年纯真、少年狂野、中年潇洒、晚年神闲地一生财富保障,满足长寿时代全生命周期的财富管理需求。

## 体彩顶呱刮新票“万里长城”火爆销售中

□记者 王吉城

**本报讯** 长城凝聚了中华民族自强不息的奋斗精神和爱国情怀。目前,体彩即开票“万里长城”应运而生,让这一中华民族的代表性符号和中华文明的重要象征跃然纸上。

周口体彩分中心有关人员介绍,该票票面以长城为主元素,一条金色巨龙巍然盘旋于上空,加以祥云纹点缀装饰,呈现着幸运、吉祥、高贵的画面风格,向世界展现着充满魅力的中国文化。新票“万里长城”面值30元,共有22次中奖机会,最高奖金100万元。

目前,该款新票在全省火爆销售

中。全省体彩实体店均有销售,玩法体验与票面形象俱佳。期待幸运降临的瞬间,大家相约体彩实体店,来一场有趣加惊喜的即开体育彩票文化之旅。



中国体育彩票  
CHINA SPORTS LOTTERY

公益体彩 乐善人生

展示实力和形象的舞台  
联系群众和客户的纽带

第437期

周口晚报

金融 咨询电话:15936909988 18639402659  
投稿邮箱:zkbyjr@163.com zkwbwjc@126.com