

周口银保监分局倡导绿色低碳推进节能减排

□记者 徐如景 通讯员 杨慧婷

本报讯 近日，周口银保监分局号召全体工作人员积极参与全国节能宣传周活动，落实常态化疫情防控措施，带头厉行节约、反对浪费、执守简朴，控成本、讲绩效、提效能，把节能减排落实到位。

广泛宣传，增强意识。该局把资源节约作为干部教育培训的重要内容，号召干部职工从现在做起、从自身做起、从身边事做起，养成自觉节约的良好习惯。

严格管理，健全制度。该局制定措施，逐项落实，定期公布资源消耗情况，强化日常管理，形成经常化、制度化。

突出重点，提高效率。该局以节约水

电纸张、降低公务车损耗、节省机关办公用品开支等为重点，实施人员、办公场所整合的原则，节约用水和办公耗材。

倡导节约，反对浪费。该局规定工作人员外出就餐或公务接待一律实行自助餐，做到合理消费、绿色消费、理性消费，提倡“光盘行动”，剩饭剩菜打包，不乱讲排场、不奢侈浪费，树立科学的饮食养生观念。

强化责任，措施到位。该局将节能减排纳入目标责任管理，责任到人，措施到位，将节能要求以警言和告知形式进行提示，水龙头前张贴“请节约每一滴水”，电源开关旁张贴“请在下班前关闭所有电源”，楼梯和电梯口张贴“上下三层楼请您走楼梯既环保又健身”，建立节能降耗长效机制。

平安人寿持续深化数字化转型

□记者 王吉城

本报讯 在“金融+科技”战略指引下，平安人寿未来将持续探索科技赋能，让科技和业务流程无缝融合，持续深化数字化转型。

由于出色的表现，在日前召开的“2022年 Efina-埃森哲保险创新大赛”中，平安人寿斩获“重塑客户体验”全球铜奖。获奖项目“智能拜访助手·AI 会客厅”采用平安人寿自主研发的 AI 技术。AI 赋能已广泛应用于 AI 面谈、智能陪练、数字营

销等业务场景，全面支持代理人队伍开展增员、培训和营销管理。营销方面，平安人寿打造“智能拜访助手”提供机器人实时问答、对话智能辅助、对话总结等核心能力，打造“AI 会客厅”，支持代理人线上会客展业，可容纳 300 人同时在线，属保险业首创案例。代理人招募环节，平安人寿研发的 AI 面谈工具，通过智能对话识别准代理人多维度信息并生成面试报告，节省大量面试人力及成本。

新华保险周口中支开展志愿者服务活动

□记者 王吉城

本报讯 为进一步优化辖区人居环境，弘扬志愿者服务精神，保障市民出行安全，近日，新华保险周口中支组织志愿者开展车辆摆放整治活动。

当日上午，志愿者们头顶炎炎烈日，到达指定地点七一路与汉阳路口，开展汉

阳路以北街道巡查，对使用频繁的共享单车逐一消毒及酒精擦拭，将乱占道停放的电动车、助力车有序摆放。志愿者还将靠在路边、树边、门店口的车辆重新摆放到规划线内。同时，对正在不按规定停放车辆的市民及时进行劝导，引导他们规范停车。在志愿者共同努力下，路边乱停、乱放的车辆整齐起来，道路也更加整洁有序。

中原银行周口分行组织开展主题党课学习活动

□记者 王吉城

本报讯 为庆祝中国共产党成立 101 周年，坚定党员的理想信念，激发党员干部示范引领作用，推进高质量发展，7 月 1 日，中原银行周口分行召开庆“七一”表彰大会暨主题党课活动。分行党委领导班子成员、各党支部书记、各部门支行负责人、党员代表参加了会议。

会上，该行相关负责人宣读了《关于表彰先进基层党组织、优秀共产党员和优秀党务工作者的通报》，对“两优一先”人员现场表彰。先进党支部代表、优秀共产党员代

表进行了典型发言，全体党员重温了入党誓词，纪检办做廉政监督智慧平台宣讲。

主题党课结合分行工作实际，对推进全面从严治党工作做了重点安排，对如何落实全面从严治党提出了具体要求。要求各级党组织要把相关精神贯彻到位，各级党组织和全体党员要认真履行全面从严治党主体责任，认真落实一把手的第一责任和各级领导干部“一岗双责”，不仅把经营发展工作做好，更要把党建和党风廉政建设落实好。

会议在全场齐唱《没有共产党就没有新中国》歌声中圆满结束。

农行“乐分易”焕新上线

一、产品简介：“乐分易”是中国农业银行采集内外部数据，对有日常大额消费信贷需求的客户授予的一般分期额度，客户成功办理后，可使用分期资金在指定类型商户消费的分期付款产品。日常大额消费，是指符合信用卡透支消费规则，用于购买大额耐用消费品、婚庆、子女教育、继续教育、健康等用途的消费。

二、产品特点：1.“乐分易”额度的使用方式为不可循环使用，额度最高为 30 万元；2.“乐分易”的分期期限最长不超过 5 年（60 期），具体分期期数、对应的分期手续费率、手续费收取方式产品信息请咨

询营业网点或者农行信用卡客服电话：4006695599；3.该产品仅限用于日常大额消费，包括购买大额耐用消费品、婚庆、子女教育、继续教育、健康等。

三、申办条件：1.申办客户须是农行白名单客户；2.年龄 18 周岁至 60 周岁，具备完全民事行为能力；3.信用记录良好，相关风险评级、评分符合农行系统设定的准入要求；4.有合法、充足、稳定的收入或资产，具备偿还意愿和偿还能力；5.在境内有固定住所、稳定工作单位、稳定经营场所；6.符合农行反洗钱和制裁合规管理相关规定。

泰康人寿成功举办“大健康事业合伙人招募发布会”

□记者 王吉城

本报讯 7 月 2 日，“职业新生泰，乘风向未来”大健康事业合伙人超级体验式招募发布会在网上举办。活动汇聚重磅主讲嘉宾、系统精英、四大超体全景展示三大亮点，集大型超体创说会+三季度增员启动于一体，掀起全民收看热潮。

泰康人寿周口中支有关负责人表示，区别于传统销售模式，泰康以大健康生态体系为依托，打造了独有的超级体验式营销、超级体验式增员、

超级体验式培训的全新营销模式；将保险产品与医养实体相结合，将抽象的保险产品具象化、场景化、可视化，为客户带来触手可及的极致体验。

本次发布会突破传统的会议流程，以连线分会场的形式，一起领略泰康在全国布局的医养实体，配合着场外主持人专业的带看讲解，准招募对象充分了解了公司大健康生态布局，感受不一样的展业新平台。活动特别邀请了两位优秀的精英现场分享成功历程。

据介绍，全网累计观看人次超 10.8 万，点赞超 50.1 万人次。

国华人寿大力开发健康类保险产品

□记者 王吉城

本报讯 为提高保险公司在健康险市场的份额，同时与市场产品形成差异化，国华人寿积极探索健康险产品市场需求，配合健康服务体系设计开发健康类保险产品。

据介绍，随着“健康中国”国家发展战略提出，由地方政府牵头支持与保险公司合作开发的惠民保产品在市场火爆开售。针对高端客户人群，国华人

寿储备了高端医疗产品，根据高端客户人群就医习惯与医疗保障需求设计开发，就医范围由公立医院扩展至私立医院，百万医疗住院保障扩展至门诊医疗保障，涵盖牙科治疗保障。在产品服务上，由保险公司与医疗机构结算，即客户就医完成后仅需签字即可完成本次医疗支付。面对市场，国华人寿产品开发仍将以客户真实保险需求为出发点，结合公司发展策略设计开发，助力公司价值转型。



7 月 1 日，农行西城支行大堂工作人员指导客户通过手机银行、掌上银行办理业务，让金融服务在战“疫”期间不间断、不打烊、不放松。近日，农行周口分行在抓好疫情防控工作的同时，通过线上线下齐发力，为客户提供更加优质、更多种类的综合金融服务，努力构建全方位、多层次、多角度构建金融“防护网”。

记者 徐如景 通讯员 高翔 冯振涛 摄

项城购彩者多年坚守终有回报

□记者 王吉城

本报讯 日前，项城市一购彩者李先生来到周口体彩分中心兑奖。在体彩排列五开出“24049”的当期中，李先生中喜中 2 注“排列五”一等奖。

兑奖时，李先生兴冲冲地说：“我是一位资深购彩者，排列 5 这注号码已守号十几年了，十几年来从未中断过。”

李先生表示，自从看到体彩票面上标注每期公益事业贡献多少钱的事后，每次买完体育彩票都有一种自豪感。今后他会继续购买体彩大乐透，因

为这个举动既能为公益做贡献，还有希望收获意外惊喜。



中国体育彩票
CHINA SPORTS LOTTERY

公益体彩 乐善人生

展示实力和形象的舞台
联系群众和客户的纽带 第 442 期

周口晚报

金融

咨询电话：15936909988 18639402659
投稿邮箱：zkbyjr@163.com zkwbwj@126.com