

大雪过后，寒潮不断。

在郸城县汲冢镇，一辆辆满载蔬菜的车辆奔腾在乡间小路上，平稳中稍显急切。田间地垄里，一位身穿绿色军大衣的女村官，手里拿着一摞表格，正与菜农交谈着什么。

这是一位尽责、创新、执着、奉献的女干部。她到任后坚持入户走访，了解民情；她思路开阔，解决问题游刃有余；她工作执着，发现机遇绝不放过；她主动帮助邻村村民，彰显共产党员的为民情怀。她就是市委政法委驻郸城县汲冢镇丁寨村第一书记刘娜，刚上任一个月便成为村民赞不绝口的“最美书记”。

刘娜：公益助农的『最美书记』

□记者 付永奇 田亚楠 文图



刘娜在筛选本地芹菜方便外销

初来乍到 新书记碰上卖菜难

“刘书记，眼下我们什么都不缺，就是担心地里的菜卖不掉。”

今年11月4日，到任第二天，刘娜开始到村民家里走访。在不同农户家中，她发现相同的问题，蔬菜卖不出去，部分脱贫户有返贫迹象。

丁寨村产业发展以蔬菜种植为特色，今年气温较高，蔬菜大丰收，白菜、萝卜亩产增加30%左右。在走访中刘娜发现，受疫情影响，各地经销商到地头收菜的很少，蔬菜销售缓慢。

“我家地里有1.6万斤露地芹菜，如果被冻就腐烂在地里了。”村民丁全民看着地里绿油油的芹菜，没有销路，干着急也没用。寒冬已至，村里还有近100万斤的白菜、萝卜、包菜待售，没有销售渠道，储存加工困难。

“刘书记，你可要帮我们想想办法啊，我刚刚脱贫，地里的菜要是卖不出去，损失可不小啊。”

气温越来越低，如果这些蔬菜卖不出去，农民将会损失一大笔收入，甚至有些脱贫户可能出现返贫现象。刘娜在心底里暗暗下定决心，“决不能让这些菜烂在地里。”



刘娜到大棚内察看蔬菜品质

四面求助 引各路买家上门

11月的风已经有了冬天的味道。刘娜一连几日在田间地头查看蔬菜长势，登记蔬菜种类和数量。详细了解情况之后，刘娜制订出蔬菜销售应急预案：急售不耐冻蔬菜、科学储存耐放蔬菜、拓展销售渠道、发动全员宣传。

刘娜一方面组建蔬菜销售微信群，把菜农集中起来，在群里每天发布天气预报，组织菜农翻埋储存，抢收归仓。同时，利用微信工作群、亲友群、朋友圈，广泛转发“爱心蔬菜大促销”等助农相关讯息，并和《周口日报》“公益助农大行动”栏目联系，通过媒体帮助宣传推介。

“我们的宣传效果特别好，第一天，市公安局食堂的负责人就联系我们，3个小时后，他们开着货车就到了村里。”因为是第一单，没有什么准备，刘娜领着他们来到地里现摘现卖。寒冷的天气，泥泞的土地，刘娜带领十几个村

民采摘、清理、过秤、打包、装车，一直忙碌到晚上，足足卖了1.3万斤。“万事开头难，有了第一单，我们的信心更大了。”

刘娜与村委会商议后，制定了派单规则：脱贫户优先、受灾蔬菜优先。所有订单下达之后，均由村委会统一分配，搭配菜品，组织货源和车辆，统筹菜农分工协作。

为了保证快速发车，刘娜和丁寨驻村工作队队员们，经常天还没亮就来到地头指挥装车。“这些买家都是我们好不容易联系到的客户，一定要让他们买到最好的蔬菜。”

在大家共同努力下，市委政法委、市行政中心食堂、市农商银行等几十家行政机关企事业单位及爱心人士在收到蔬菜后又再次下单，并积极转发助农信息，介绍其他企事业单位一起伸出助农之手，帮助丁寨菜农度过这个寒冷的冬天。

八方联系 打通蔬菜外销渠道

在销售过程中，相邻的刘庄村的菜农主动加入了丁寨村蔬菜销售微信群。刘娜了解到，刘庄在售白菜尚有100万斤、萝卜十几万斤，同时丁寨村埋在地里的几十万斤萝卜也必须要在一个月内售出。而此时，仅靠当前的销售端解决这些蔬菜仍然是杯水车薪。

为扩大销售，刘娜主动联系了市工商联和周口市乡村振兴协会筹备组，商讨建立向外销售的设想。市工商联出具介绍信，市乡村振兴协会筹备组立即派员赴京对接北京新发地蔬菜批发市场，组织周口籍单品批发大户做好接货准备，同时统筹了交通和资金问题，拿到了保供绿色通道卡。

刘娜带领驻村工作队详细统计了菜农联系方式、品种型号、生产规模、意向售价、上市时间

等各类信息，按照北京市场的销售要求，选出目标农户。市乡村振兴协会筹备组派经验丰富的选品员到地头，监督包装上车，并当场给农民结账。

“刘书记，你是我们村的书记，怎么能把订单给其他村呢？”丁寨村的白菜不符合北京的要求，而隔壁村种植的白菜符合，刘娜毫不犹豫把订单送给他们。面对村民的疑惑，刘娜解释道，“订单来之不易，如果因为我们村没有而导致订单作废，那多可惜啊。隔壁村的菜农也是我们的兄弟，他们也受蔬菜销路不畅的困扰，与其订单作废，不如帮他们销售。”

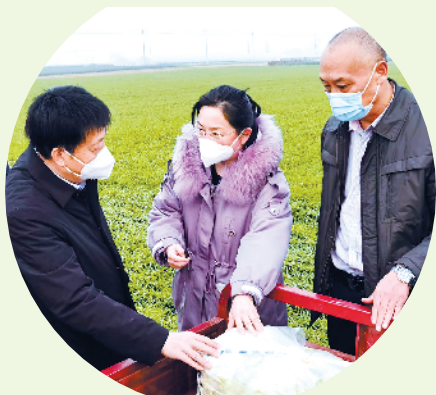
“现在我们已经销售500多吨蔬菜，今天市工商联和市乡村振兴协会筹备组一起来丁寨村下单各种蔬菜200多吨，以后每天都有车发往北京新发地农产品批发市场。”刘娜告诉记者。

乘势而上 搭建平台促销售

丁寨村位于河南周口国家农业高新技术产业示范区，土地肥沃，种植蔬菜产量高、营养价值高。在购买受困蔬菜过程中，乐玛士全国连锁超市总经理颜大卫发现丁寨村蔬菜品种多、品质高、价格廉，便产生了在丁寨村投资建立配菜供应基地的想法。得知颜大卫有这一想法，刘娜多次上门拜访，言明优势，做出承诺，提供便利，最终双方达成一致。市乡村振兴协会筹备组成员牛东十分认可刘娜的工作能力和丁寨村的蔬菜品质，希望与刘娜长期合作，在双方的协调之下，牛

东在郸城县城租下4万平方米的场地，搭建农贸市场，主动为丁寨村村民提供蔬菜销售场地。

西边的落日，透过弥漫的云层，照耀着这片土地。刘娜和他的同事们依旧忙碌在田间地头之间，无暇欣赏这美丽的余晖。“脱贫摘帽不是终点，而是新生活、新奋斗的起点。我将积极融入乡村振兴这个大潮流中，撸起袖子加油干，在产业发展、人居环境等方面下功夫，巩固脱贫攻坚成果，加快推动乡村振兴，力争把丁寨打造成全市一流的乡村振兴的样板！”②15



刘娜和市工商联副主席徐公俊、郸城县工商联主席范新德在商量蔬菜进京销售办法

