

刘建民：种出致富好“钱”景



刘建民(右)查看村民花卉种植情况

□记者 马治卫 通讯员 吕俊杰 文/图

商水县巴村镇胡集村村民刘建民以“合作社+农户”模式，带领乡亲们发展食用花卉种植、加工，延长了产业链条，提高了产品附加值，依托特色种植，种出致富好“钱”景。日前，记者对刘建民进行了采访。

今年55岁的刘建民，前些年因体弱多病长期住院治疗，造成家庭经济困难，2015年，因手术欠下10多万元外债，2016年，他家被识别为贫困户。针对刘建民家的实际情况，镇政府按照政策对他家进行低保救助，又在村里为刘建民安排公益岗位，即便如此，仍不能扭转他家的状况。

输血不如造血。驻村干部鼓励刘建民在看病养病的同时，积极寻找项目，增加家庭经济收入，靠自身努力走出困境。在驻村干部的帮助下，他和封丘县刘永民金银花种植基地取得联系，学习金银花等可食用花卉种植技术，驻村工作队协调5万元小额贷款帮他购买种苗和农资。2017年，

刘建民引种的11亩金银花喜获丰收，纯收入达到7.3万元。

初尝甜头的刘建民看到了希望，2018年，在村党支部的帮助下，刘建民流转土地20亩，加上自家责任田，种植金银花30亩，并申请成立商水县建民金银花种植合作社。镇政府通过改造废旧坑塘，为他解决了烘烤炕房建设用地。生产过程中，他繁育6亩金银花种苗，全部赊销给合作社成员，并且免费提供管理技术、免费帮助烘烤、统一组织销售。

当年，刘建民联合6户合作社成员种植金银花70亩，创下亩收入9000多元的效益。刘建民不仅还清了以前的债务，摘掉了“贫困帽”，还被镇里评为致富典型，并光荣地加入中国共产党。大邵村村民邵全得在刘建民的帮助下种植8亩金银花，一年收入7万多元，邵全得逢人就说：“要不是建民帮助我，俺咋会挣这么多钱？建民是俺的引路人。”

2020年，刘建民进一步扩大金银花种植面积，并吸收本村及外乡

镇种植户成立金银花种植合作联社，除自己种植60亩金银花外，他还扶持本镇大邵、上城、黑朱、小訾等15个村的村民种植金银花300多亩，120名贫困人员或通过种植金银花，或通过在他的合作社务工实现了脱贫致富。

2021年后，金银花市场行情下滑，刘建民通过外出考察，引进大板菊、贡菊、洋甘菊和金丝皇菊等食用、药用花卉，并通过微信、抖音等平台，与广州、香港等制药、制茶商家建立联系，拓宽了销售渠道，增强了抵御市场风险的能力。去年，刘建民的合作社在金银花市场萎缩的情况下，靠销售菊花系列产品创收30余万元，还解决了40余名不能外出务工妇女的就业问题。

谈起今后的打算，刘建民表示，下一步，他计划联合更多农民壮大合作社规模，带领乡亲们扩大食用花卉种植面积，引进菊花新品种，生产更多的名优茶品，叫响“巴村花茶”品牌。②7

□记者 张洪涛

“俺儿媳妇待我可亲了，最体贴人了。”近日，说起儿媳于婷婷无微不至照顾自己的事情，太康县马厂镇高店村的李秀兰老人拉着马厂镇干部曹玉琨的手激动地说。

今年34岁的于婷婷，她丈夫是一名现役军人。她与婆婆关系和睦，婆婆耳聋，她便为婆婆买来助听器，解决了婆婆的听力问题。

2016年，于婷婷的公公去世后，她的压力变大了。婆婆患有高血压和冠心病，一年得住好几次医院，身边离不开人，于婷婷时刻在婆婆身边精心照顾。在一起生活的9年间，婆婆的病情时好时坏，于婷婷从未有过一句怨言。有一次，于婷婷发现婆婆浑身发抖、冒冷汗，她赶紧放下手中的碗筷，上前询问，此时，婆婆才说“心里难受，可能是冠心病犯了”。她赶紧倒水，找到速效救心丸给婆婆服下，又拿出体温计给婆婆量体温，发现婆婆发烧到38.5摄氏度，立即带婆婆去医院治疗。照顾婆婆的日子虽然很辛苦，但她知道，她是家里的顶梁柱，不能倒下，等熬过寒冬，就会迎来温暖的春天。

“我想提前复员，咱妈不但耳聋身体也不好，你一个人上有老、下有小，太难了，想到你遇到困难没有人帮忙，我就非常愧疚。”2022年的一天，在部队的丈夫打来电话说。为了让丈夫无后顾之忧，安心保家卫国，于婷婷笑着安慰丈夫说：“放心吧！我没有那么脆弱，我会照顾好咱妈和孩子的，你保卫大家，我守护小家！”

在家庭生活中，于婷婷经常以身示范，教育孩子孝敬老人，家里买了好吃的，她总是让孩子先拿给奶奶吃。每天吃过晚饭，她都会烧好热水，给婆婆洗脚。

于婷婷多年如一日地照顾婆婆，耐心教育子女，用善良和坚韧诠释了孝老爱亲的传统美德，温暖了整个家庭，受到了乡亲们的广泛好评。②7

中国平安寿险业务稳健发展

目前，中国平安公布截至2023年3月31日止三个月期间业绩。2023年第一季度，公司持续贯彻“聚焦主业、降本增效、优化结构、制度建设”十六字经营方针，深化发展“综合金融+医疗健康”双轮并行、科技驱动战略，为客户提供省心、省

时、省钱的服务，坚定不移走好高质量发展之路。

得益于寿险改革深化、综合金融协同及医疗健康养老生态赋能金融主业的效果显现，2023年第一季度，集团实现归属于母公司股东的营运利润413.85亿元。归属于母公司股东的净利

润383.52亿元，同比增长48.9%。寿险深度改革逐步显效，各项业务稳健发展。2023年第一季度，平安寿险及健康险新业务价值在报告口径下同比增长8.8%。

渠道方面，平安寿险代理人渠道经营质量优化，创新渠道队伍建设逐步成型，渠道综合实力有效提升。

产品及服务方面，平安寿险升级保险产品体系，依托集团医疗健康生态圈，构建“保险+服务”差异化竞争优势，提供“保险+健康管理”“保险+居家养老”“保险+高端养老”等服务。截至2023年3月末，平安居家养老服务已覆盖全国47个城市。③12 (平安)

工行周口分行：表彰旺季营销先进 凝心聚力再谋新篇

为表彰先进、树立典型，4月27日，工行周口分行举办2023年旺季营销总结表彰大会暨五四青年节文艺汇演，激励全行员工砥砺奋进、再创佳绩。

2023年旺季营销是全年突破之战。工行周口分行坚持党建引领，深入贯彻落实党的二十大精神，不忘初

心，奋力拼搏，实现了周口分行的新发展、新超越，为工商银行成立40周年献礼。

诗歌朗诵《工行四十年，我的ICBC，我的工商银行》拉开了文艺汇演的序幕。丰富多彩的合唱、歌舞、豫剧、情景剧等赢得员工阵阵掌声。表彰会上，工行周口分行员工纷纷登台

展示文艺才华，充分表达了他们对于事业的热爱和对美好未来的向往。

表彰会对先进集体和先进个人进行了表彰。工行周口分行有关负责人表示，本次表彰大会暨文艺汇演活动的目的就是表彰鼓励奋战旺季、耕耘在一线的员工，激发全行奋发作为、再创新辉煌。2023年旺季，全行员

工以骄人的业绩领先同业、领跑系统，为服务社会大众作出了积极贡献。作为国有第一大行，工行周口分行将乘党的二十大东风，以更加饱满的激情和信心、更加骄人的业绩，践行金融的政治性、人民性、专业性，为周口区域经济社会高质量发展贡献工行力量。②25 (王吉城 李玉)

好媳妇于婷婷撑起一个家