



# 融入共建“一带一路” 合心合力强周口

## ——访哈萨克斯坦周口商会会长白宏

□记者 黄佳

三川天气好，冬景似春华。11月15日，天下周商从四海归来，回到这片熟悉的热土。四海归家共襄创业创新，他们内心有着共同的目标：为奋力打造河南对接海上丝绸之路新起点和国家区域中心港口城市而努力。

在第三届周商大会召开前一天，记者采访到中哈“一带一路”联合协会会长、哈萨克斯坦周口商会会长白宏，白会长就加强周口与中亚地区特别是哈萨克斯坦的经贸合作提出了自己的看法。

今年是共建“一带一路”倡议提出十周年。经过十年发展，共建“一带一路”已成为开放包容、互利互惠、合作共赢的国际合作平台。

“融入共建‘一带一路’，周口在地理位置、产业基础、基础设施建设、政策支持方面都有优势。”白宏说，周口作为中原地区的重要城市，交通便捷、资源丰富，具有巨大的发展潜力。周口产业基础雄厚，拥有丰富的农业、工业和服务业资源，这些产业优势为周口与中亚地区的经贸合作提供了稳固基础。

白宏表示，近年来，周口加大基础设施建设力度，交通、能源、通信等基础设施不断完善，为周口与中亚地区的经贸往来提供了便利条件。最重要的一点是，省政府高度重视共建“一带一路”倡议的推进工作，出台了一系列政策措施，支持企业加强与“一带一路”沿线国家的经贸合作。周口市政府也积极响应国家政策，为企业提供政策扶持和服务保障，有力地推动了周口与中亚地区的经贸合作。

白宏说，今天的周口正抢抓国家共建“一带一路”重大战略机遇，发挥沙颍河通江达海的独特优势，建港口、兴物流、聚产业、强服务、优生态、造港城，周口临港经济风生水起，“临港新城、开放前沿”建设成效明显。中哈“一带一路”联合协会将积极为周口与中亚地区经济贸易合作提供各种服务与帮助，为推动周口经济社会高质量发展提供有力支撑。<sup>③5</sup>

## 让周口优质产品走进东南亚

### ——访南宁市周口商会会长孙现杰

□记者 杜营营

“是家乡给了我前行的勇气，如今正是我回馈家乡的最好时机！”首次参加周商大会的南宁市周口商会会长孙现杰认为，能与众多周口籍商人共赴盛会，是难得的合作交流、学习借鉴的机会。

孙现杰是项城市贾岭镇人，早年因兄弟姐妹众多，家庭比较贫困。初中毕业后他就四处打工，丰富的人生经历锻炼了他为人处世的能力和管理协调的能力。2003年，孙现杰满怀一腔热血到广西南宁创业，生产化工产品、建筑防水材料，凭着能吃苦的精神，他在海南、广东、贵州等地相继成立分公司，公司经营业务范围一步步扩大，拓展至越南、柬埔寨等东南亚国家。

2022年，孙现杰当选为南宁市周口商会会长。始终心系家乡的孙现杰一直在南宁宣传、推介周口，并开展帮扶失学儿童、关爱孤寡老人等公益活动，在南宁树立了周口人的良好形象。

月是故乡明，情是故乡浓。此次回到家乡参加周商大会，孙现杰感慨颇多。他说：“南宁地处祖国的西南部，地理位置特殊，我作为南宁市周口商会会长，将用心、用情发挥好桥梁纽带作用，搭建起周口与南宁的合作交流平台，把本公司的专利产品带到周口，并发挥南宁的地理位置优势，把周口的优质产品推广至南宁和东南亚国家，以实际行动为周口发展贡献力量。”<sup>③5</sup>

## 带出家乡资源 引进优质客商

### ——访重庆市周口商会会长兼党支部书记黄辉

□记者 刘昂

去年11月，参加了第二届周商大会的重庆市周口商会会长兼党支部书记黄辉，时隔一年，如约回乡参加第三届周商大会。见到记者后，黄辉首先表达了对家乡发展的喜悦之情。

“几次回乡不难看出，周口在城市建设、环境治理、招商引资、经济发展、文旅融合等方面硕果累累，展现了市委、市政府以人民为中心的发展理念，展现出人民群众建设美丽周口的豪情壮志。”让黄辉感受最深的是周口营商环境的改变，“作为一名商人、一名商会的会长，我一直关注着家乡周口的发展，尤其是营商环境的优化。受疫情影响，这几年制造业、服务业、旅游业等面临一定的困难和挑战。周口市委、市政府高度关注企业的困难和诉求，采

取助企纾困与激活动力并举的方式，出台了稳住经济一揽子政策和接续措施，精准高效推动助企纾困政策落地见效，不断激发市场主体活力。”

打造一流营商环境是招商引资的重要条件。据悉，重庆市周口商会现拥有企业会员150家，个人会员350多人，涉及医疗健康、物流运输、文化传媒、智能家居、财务金融等20多个行业。“这几年，周口营商环境持续优化，让在渝游子感到欣喜和自豪。大家非常愿意宣传、推广周口的投资环境，我们也正在积极推进寸滩港和周口港的合作、重庆文化产业与淮阳龙湖文化产业的融合发展。接下来，商会会积极促进渝周两地经济合作，为家乡企业走出去提供平台，为家乡引进优秀企业牵线搭桥，把爱乡之情化为实际行动，努力在致富思源和回报家乡中作出更大的贡献。”黄辉说。<sup>③5</sup>

## 为家乡产品走出国门尽心尽力

### ——访俄罗斯周口商会会长李刚领

□记者 殷秋花

“让家乡周口的好产品走出国门，得到更多国家和外国友人的认可……”俄罗斯周口商会会长、北京广顺诚达中俄国际贸易公司董事长李刚领在接受记者采访时表示，“过去我们总认为国外的产品好，对自己的产品没自信，如今，伴随中国创新设计和生产能力越来越强，我们也让中国的好产品走出去，加快经济发展的步伐。”

“家乡的变化非常大，看到周口本地产品经过周口被运到海内外，我很自豪。我会把握好机会，为家乡的发展铺路搭桥，尽心尽力。”李刚领说。

李刚领是太康县人，1995年从部队退伍后留

在北京创业，成立了北京广顺诚达中俄国际贸易公司。如今，经过多年打拼，他在北京、广州、辽宁、天津、福建、山东等地设有分公司，主要经营俄罗斯、哈萨克斯坦、白俄罗斯等国家的货物出口运输、跨境电商、仓储等业务。

“共建‘一带一路’倡议提出后，国际上对中国的商品越来越认可。”李刚领说，周口的纺织服装、美妆产品等在国际上享有很高的知名度，今后这些产品会在他公司的电商平台上销售。他们也可以根据不同国家和地区的需求，直接对接家乡本地的生产商，定制相应的产品，为客户提供下单、运输、收货等一站式服务，更好地推动周口的经济发展。<sup>③5</sup>

## 立足商会牵线搭桥 助力周口经济发展

### ——访合肥市周口商会会长、河南蕴智科技有限公司董事长丁红伟

□记者 李一

“个人的成功不是成功，能为家乡发展贡献自己的一份力量，才是我们企业家的追求。”在第三届周商大会召开前夕，记者采访丁红伟时，他如是说。

丁红伟，太康县人，2004年，他创办“妈咪宝贝婴儿纸尿裤”品牌；2008年，他成立香港爱婴堡集团及河南叮叮乳业有限公司；2012年，他担任上海丰邦集团总裁兼安徽丰邦建设公司董事长。2020年，他牵头筹办合肥市周口商会，现任合肥市周口商会会长兼党支部书记。

2021年，丁红伟返乡成立河南蕴智科技有限公司，研发生产芯片、人脸识别硬件等人工智能产品。该项目总投资2亿元，于2022年4月正式投产运营。

“一直以来，我们积极发挥商会桥梁纽带的资源优势，助力周口市招商引资和项目建设。”丁红伟

介绍，今年，在市工商联积极助力下，他们主动对接优质企业，将拟定总投资3亿元的贝拉普语音智能交互暨光电AI大数据应用产业园项目、深圳市帕纳梅智能科技有限公司投资5亿元的电子信息产业园新型智能终端显示组件制造项目以及中芯微半导体（湖北）有限公司总投资约3亿元的中芯微半导体芯片测试、烧录项目引入周口，为周口工业强链补链、扩大本地就业、家乡经济社会发展贡献周商力量。

“这几年来，周口中心港的发展速度惊人，已成为河南对接海上丝绸之路的重要枢纽，彰显了周口建设‘临港新城、开放前沿、道德名城、魅力周口’的信心与决心。”丁红伟表示，他们将充分发挥异地商会的沟通联络作用，以商引商、以商招商、以亲引商、以情招商，为周口同更多异地企业家的合作牵线搭桥，为返乡兴业的在外老乡搭建平台，助力周口经济高质量快速发展。<sup>③5</sup>