



A6

热门款一车难求

中心城区兴起“骑行热”

□记者 邱一帆

“趁‘双十一’打折，我花3000元买了一辆公路自行车。”11月16日，家住中心城区长青路的市民黄先生，收到了在某电商平台购买的公路自行车。自从今年春天爱上骑行后，黄先生就计划买一辆公路自行车。如今在周口，还有不少像黄先生一样喜欢骑行的市民。在他们看来，自行车早已超越了交通工具的范畴，更多代表着一种健康低碳的生活方式。

“骑行热”悄然来临

“这两年我胖了不少，听说空腹骑自行车减肥效果好，我就从今年3月份开始骑行，每周最少骑行4次，每次最少40分钟，现在已经瘦了十来斤。”黄先生说，刚开始他骑行的目的就是为了减肥，但时间久了，他在骑行过程中收获了许多快乐。

骑行的门槛不高，只要有一辆自行车，随时随地都可以出发。“近年来，中心城区的骑行配套设施越来越完善，自行车道修得既实用又美观。闲暇之余沿着沙颍河河堤骑行，不但可以放松心情，还可以欣赏沿岸的美丽风光。”黄先生说。

“我家离单位有8公里，早晚高峰容易堵车，坐公交车又不方便。”市民高先生表示，骑行通勤既便捷又能锻炼身体，一举两得。

与此同时，骑行也成为一种新型的社交方式。“我们有一个骑行群，群里的成员都是骑行爱好者。大家来自各行各业，因为骑行这个共同的爱好聚集在一起，成为好朋友。到了周末，我们经常结伴骑车去近郊游玩，特别开心。”高先生说，“我们骑车去邓城镇吃猪蹄、去逍遙镇喝胡辣汤，既欣赏了美丽的风光，又品尝了家乡的美味。”

骑行装备五花八门

“骑行对膝盖、关节的考验比较大，因此，要尽量选择车架轻、硬度强的自行车。”黄先生说，优质的公路自行车不但性能好，骑着轻便，还能减少维修的频次。

记者在中心城区一家自行车专卖店了解到，与前两年相比，今年到店看车的消费者明显增多。该店老板介绍，目前他们销售的公路自行车，价格从几百元到几千元不等，相比普通自行车，虽然价格偏高，销量却不错，许多热门款甚至一车难求。据了解，购买公路自行车的消费者年龄跨度较大，从10多岁到60多岁不等。

除公路自行车外，“骑行热”也带动了码表、踏频器、心率胸带、自行车灯、头盔、骑行服、背包等骑行装备的热销。

“随着骑行运动的日渐兴起，骑行爱好者对骑行装备的要求也越来越高，全套骑行装备的价格从上千元到数万元不等。”黄先生向记者介绍，许多骑行爱好者都是“装备党”，非常注重装备的性能。越来越多的市民开始加入骑行队伍，带来了绿色出行的热潮，为城市注入了满满的活力和朝气。③2



天冷催“热”棉被加工生意

□记者 邱一帆



加工棉被的市民络绎不绝。

□记者 田亚楠 文/图

本报讯 立冬已过，天气渐冷，家里存放已久的棉被又该拿出来了。虽然目前市面上售卖的蚕丝被、羽绒被款式多样，但许多市民还是喜欢传统棉花被的那份柔软和温暖。记者近日走访中心城区发现，棉被加工店的生意逐渐火了起来。

“现在是棉被需求旺季，最近每天都要加工40条至50条被子，最多时70条，从早上一直忙碌到晚上8点。”在中心城区胜利街一家家纺店内，3台运转的机床占据了店内的大部分空间，店老板张桂华正忙着为客户加工棉被。

“加工一条棉被大约需要15分钟。”张桂华一边忙碌一边向记者介绍。

“这条棉被10斤，盖了3年，感觉没有之前暖和了，就拿来翻新一下。”市民孙女士告诉记者，她刚刚

在张桂华的店内选了一个新被套，加上加工费只花了80元，特别实惠。

“我们的价格比较优惠，翻新一条旧棉被仅20元。”张桂华说，棉被用时间久了会变硬，也不保暖，经过重新加工，就能变成一条蓬松、柔软、保暖的棉被。

“我一早就来了，打算加工一条新棉被给我的孙子用。我是这里的老顾客了，这里加工的棉被均匀、蓬松、不跑棉。”一位大妈告诉记者，刚弹过的棉花被蓬松、保暖，盖在身上温暖舒适，家里人都喜欢。

提醒：久放的棉被需要晒晒再使用

由于搁置时间太久，棉被里会滋生大量细菌，需要紫外线照射才能杀死。因此，被子拿出来后不能直接盖，应先在强烈的阳光下晒一天。③2

我市白酒消费回归理性

□记者 邱一帆

本报讯 不论是“跑饭局”，还是烧烤摊小聚，都离不开喝酒助兴。闲暇之余，约上三五好友小酌一杯、放松一下，是不少人喜欢的生活方式。

11月15日，记者走访中心城区多家烟酒店发现，白酒市场消费平淡，白酒消费回归理性，部分品牌酒业的核心产品呈“逆势上扬”趋势。

当日，记者在庆丰路一家烟酒店里看到，货架上摆放的白酒琳琅满目，高、中、低档产品应有尽有。据商家介绍，近年来，烟酒市场不景气，销量下降近50%。

“前几年，消费者花费一二百元买一瓶白酒很正常，如今，消费者更注重性价比，比较青睐价格低的纯粮食酒，既省钱又健康。现在卖得比较好的有绿瓶西凤酒、光瓶汾酒、北大仓等百元以下的品牌酒，本

地宋河酒厂的黄盒复刻版、紫荆台酒业的三汉口，质优价廉、纯粮酿造，也很受消费者欢迎。”该烟酒店老板说。

“我已经多次回购这款绿瓶西凤酒了。它是纯粮食酒，价格实惠、口感绵柔，就算喝多了，第二天早上起来也不会上头。”资深酒友宋先生对记者说。

在白酒行业竞争白热化的周口市场，一款中低端酒为什么能玩得转？

一家烟酒店的老板表示，近两年来，200元以上的高端白酒及30元左右的低端白酒销量下滑得厉害，价格在50元到100元的白酒卖得最好。随着年轻消费群体的崛起，低度白酒越来越受欢迎，比如绿瓶西凤酒，45度的就比55度的卖得好。“高档酒不是人人都能消费得起的，白酒消费回归理性，这个趋势已经形成。”该烟酒店老板说。③2