

# 卖酒变自囤 白酒创业没那么简单

□记者 徐启峰

大伟(化名)善饮,性格豪爽,古道热肠,朋友遍及各行各业。周末,一位外地工作的好友返周,大伟唤来3位相熟酒友,张罗一场酒局。

照例是一塑料壶5斤青稞散酒,这酒大伟存了5年之久。饭店是“苍蝇小馆”,有几道家常菜颇为拿手。故人相聚,随性而饮,一次性杯子“咚咚”倒上,酒香瞬间笼罩了几人。

“这酒喝了5年,还没见底哟。”朋友打趣大伟。“只管喝,这酒管够。”大伟举杯敬酒,众人一口喝下小半杯,小店里充满了欢乐的气息。

5年前,大伟独自旅游来到青海省,高原、湖泊、沙漠、戈壁、雪山,一路行来,风光壮美。善饮者不择酒,大伟每到一地都要品尝当地的白酒。在辽阔的草原,他与牧民席地而坐,喝的就是当地的青稞散酒,清香醇厚、绵甜爽净,几杯入口,酒酣耳热,看着眼前的辽阔山河,更觉意气风发。大伟当时就动了心思:独乐乐不如众乐乐,如此美酒,当与朋友分享,此酒若在周口销售,肯定会有人买!大伟盘算着:白酒利润高,即使卖不掉,放也放不坏,赔钱能赔到哪里去!

念头一起,再难放下。大伟索性直奔酒厂,定了20万元的青稞酒,要在周口售卖。

大伟从青海返回周口十多天后,100多坛青稞酒发了过来。约朋友品鉴,皆曰“清香怡人好下口,饮后不上头、口不干,好酒”,众人一通吹捧,大伟眉开眼笑,似乎看到了卖酒赚钱的光明前景。

但是他高估了自己的圈层,也低估了周口人的饮酒习惯。周口人请客喝酒大部分都是瓶装酒,散酒上不了席面。而且,大几十甚至上百元一斤的青稞散酒,自饮来讲又觉贵了一点,相比本地小作坊酒以及外地高粱散酒,性价比着实不高。大坛散酒去化极慢,大伟心里渐渐没了底。他采购了一批瓶子,装瓶成箱,迎合消费者,又花几万元租了一间商铺,走终端零售,扩大影响力。几经努力,可这批青稞酒还是鲜有人问津,反倒支出越来越多,让他压力又多几分。每日门可罗雀,大伟无奈关了铺子,把酒放到自家地下车库,慢慢消化。曾经的心头好,竟让他隐隐有些心疼了。

这次不成功的白酒创业,给大伟留下了一大堆酒,“囤起来自己喝不也很好吗?”大伟如是自嘲。独自小酌或是亲朋聚会,他都用这些坛子酒,经过岁月的积淀,酒的风味更加醇厚,这是唯一让他欣慰的地方了。

“如果有机会,我还会找一款白酒做,因为喝酒的人一直有,市场就一直存在。”大伟历经挫折,对白酒创业仍然心存梦想。③2

## 寒冬时节 进补类食材销售旺



市民在超市挑选进补类蔬菜。

□记者 田亚楠 文/图

本报讯 12月7日是大雪节气,标志着气温将越来越低。俗话说“冬日进补,开春打虎”,大雪节气来临,进补正当时。近日,记者在市场走访时看到,具备进补功效的食材逐渐热销起来。

12月4日,记者在中心城区中原路一家超市看到,红豆、黑米、薏仁、莲子等10余种进补类食材被放在相邻的货架上,丰富的品类吸引不少市民细细挑选。在调料区,乌鸡排骨汤料、枸杞土鸡汤料等各种搭配好的汤料包也被摆放在显眼的地方。

“天冷了,很多老年人喜欢喝粥,既容易消化,又有滋补功效。”据该超市工作人员介绍,粥类也是不少市民冬季进补的首选,做起来既简单又营养。“入冬后,进补类食材都卖得比较好,尤其是店里搭配好的红枣八宝粥,由10多种食材搭配而成,最受

顾客欢迎。”这名工作人员说。

“这些搭配好的调料比较科学,买一包汤料可以炖好几次,非常方便。”家住观澜国际小区的姜女士表示,冬天喝滋补汤,不但可以暖身子,还可以补充营养。

在蔬菜区,白萝卜、红薯等蔬菜也十分受顾客欢迎。工作人员告诉记者,白萝卜富含膳食纤维、维生素C以及多种微量元素,红薯中含有大量蛋白质、维生素以及膳食纤维等多种营养素,这些蔬菜物美价廉、做法多样,成为市民冬季进补的首选。

在建安路一家超市,店长告诉记者,近日应季食材的销量明显增加,温补食品如羊肉、牛肉等很受欢迎。此外,腰果、山药、板栗、核桃等的销量比之前也有所上升,超市近期正在做促销活动,吸引不少消费者选购。③2

## 维修难费用高,小家电成“一次性”用品?

□记者 田亚楠

本报讯 “这个电磁炉是前年‘双十一’花99元买的,前段时间坏了,想着换个零件应该花不了多少钱,跑了几个维修店都不能修,只能扔掉再买新的。”近日,家住中心城区的李先生对记者说。

随着人民生活水平的提高,电饭煲、电热水壶等小家电逐渐普及。据统计,2022年我国小家电零售规模约3607.6亿元,预计2023年将突破5000亿元。然而,与体系成熟的大型家电“下单有人送、入户有人装、故障有人修”相比,小家电产品因价格相对低廉,加上购买渠道多为线上,使用期间如出现故障,几乎无处可修。因此,有人把小家电戏称为“一次性”用品。

记者来到中心城区几家家电维修店走访发现,他们的维修范围仅限于冰箱、电视、洗衣机、空调等大件家电。从事家电维修行业30余年的刘师傅告诉记者,维修小家电所需的精力不比大家电少,利润却比大家电低很多,而且小家电产品更新换代很快,配件比较难找,一般家电维修店里都没有这些配件的备货。“小家电本身价格不高,如果维修费用过高,顾客不愿意,费用低,我这边不划算,所以我们干脆不接这样的活儿。”刘师傅如是说。

记者采访中发现,因小家电行业进入门槛低,

市场鱼龙混杂,许多小家电企业没有完善的售后服务体系,大多是委托当地的维修门店负责售后维修。同时,因小家电价格较低,消费者不拿小家电当回事,坏了就换新的,扔了也不心疼。

“购买小家电之前,最好先了解一下本地是否有该产品的实体维修店,建议大家购买正规厂家的商品。”在一家品牌家电售后服务中心,记者看到,无论是大家电还是小家电,在这里都可以维修。维修人员告诉记者,大厂家的售后维修点比较多,顾客在使用中遇到问题,售后人员可以上门维修,售后有保障。

对于小家电维修难的问题,不少市民有自己的办法。宋先生家有个用了3年多的豆浆机,最近刀片不转了,他将豆浆机拆开,看着网上的教学视频一点一点检查,最终确定是电机故障。宋先生在网上买了一个通用的豆浆机电机,更换后,豆浆机又恢复了工作。“扔了可惜,去店里维修不划算,我就抱着试一试的态度,‘死马当活马医’,没想到还真修好了,才花了28块钱。”宋先生笑着说。

记者在某网络购物平台搜索发现,类似的小家电配件在网上销售得非常火爆:一个电饭煲盖上的开关,网上售价不足4元。几元钱的配件,可以让几百元的小家电重新发挥作用,又减少了不必要的支出。③2

### 工业和信息化部

### 进一步抓好惠企减负政策的实施落地

今年以来

各部门加力落实推动经济持续回升向好的政策措施,各地也结合实际出台了惠企减负措施

前10个月



全国新增减税降费及退税缓费  
超1.6万亿元

全国规模以上工业增加值同比增长4.1%

市场活力不断激发,为稳住经济基本盘发挥了积极作用