

■代表委员心声

推进村民自治 扩大基层民主

□记者 刘 琰

对于如何推进村民自治,扩大基层民主,市人大代表王全安有深刻的体会。他说,一要充分尊重群众意愿,保证民主选举。要通过制度对选民登记,候选人的产生、投票、当选等程序进一步规范,坚持环节不能丢,程序不能减,步骤不能少,确保选举结果能真正体现广大农民群众的共同意愿。二要发挥群众代表作用,做到民主决策。要完善村内重大事项决策的规则和程序,实现决策民主化,不断提高村民代表的素质,增强参与村务的积极性、自觉性,让各项决策更加符合村民的利益。三要建立健全规章制度,规范民主管理。村“两委”班子协调分工,成立民调、治保、村议事会、党员议事会、花卉协会、红白理事会等村级配套组织。同时根据村内实际情况,发挥民智,聚集民意,制定出规范有效的《村规民约》,不断增强党员、群众的集体观念和遵规守纪意识。四要积极推进村务公开,扩大民主监督。以村务公开为抓手,不断强化监督措施,扩大公开范围,规范公开程序,确保公开内容的真实性,让村干部置于群众的监督下,约束干部行为,规范干部工作。

加强新农合的管理和监督

□记者 宋 馨

“新农合在我市运行以来,受到了广大参合者普遍欢迎,但由于新农合工作是一项全新的创造性工作,还存在个别新农合医疗定点单位开大处方、监管停留在内部监管上、宣传不到位等问题。”在政协小组讨论会上,政协委员杨继峰提出了有关加强新农合管理和监督的提案。

杨继峰建议,要加大新农合的宣传力度,合理引导农民自觉自愿地参加合作医疗;加快农村医疗服务体系建设,加强对医疗机构的监管;加强人员培训,提高服务水平和业务水平,不断适应新农合工作的需要;加强经办机构信息化建设,提高新农合管理工作规范化和科学化水平。

旅游要与文化捆绑发展

□记者 张艳丽

市人大代表张治国说,没有文化的旅游,就没有品位;没有旅游的文化,文化产业的大发展也没有基础。发展旅游的同时要注重相关文化的发掘、整理和传播。

针对淮阳县旅游发展,张治国建议,一是要抓住淮阳县的“古老”这一特色。“古老”不仅体现在“太昊陵”“弦歌台”等名胜古迹上,更应向荆州、平遥学习,统一规划,修旧如旧。二是要抓住名胜古迹众多的特色,并以此为基础,开发吃、住、玩、游等一系列商品服务,让客人能留下来。只有客人留下来了,消费了,才能给当地带来收益。三是要抓住文化积淀深厚这一特色,并要进一步挖掘、开发、整理,不要仅仅停留在表面上。四是要抓住淮阳县的生态特色,搞生态旅游。作为平原农区,淮阳县有一湖好水。常言道,没有水就没有灵气,没有树会缺少诗情画意。应环湖多栽树,搞生态旅游。

“两会”特刊

“危”中求“机” 推动企业又好又快发展

——访市人大代表、财鑫集团总经理李霄峰

□记者 杨光林

“听了市长徐光的《政府工作报告》,感到精神振奋,很受鼓舞。”市人大代表、财鑫集团总经理李霄峰见到记者开门见山地说,“《报告》高屋建筑,主题鲜明,目标明确,特别是对完成今年的奋斗目标,又提出了得力措施,作为工业企业的代表,我感受很深,决心在今年的工作中认真贯彻落实,推动企业又好又快发展。”

李霄峰代表说,2009年,面对全球经济危机影响的继续加剧,企业前进中的困难肯定会不少,对此我们作了充分的思想准备,并

研究了应对措施。从思想上说,最重要的是坚定信心,敢于迎战风险,夺取胜利。在具体对策上,我们认为最重要的是全面贯彻落实科学发展观,并且要具体化为可操作的东西。一是科学分析形势,明确发展目标,做到心中有数。去年年底以来,财鑫集团高层通过反复讨论,拿出了今年和今后5年的发展规划草案,印发给全集团员工,进行了为期一个多月的大讨论,把制定规划的过程变成了民主和科学决策的过程。不仅使今年和今后5年的规划目标更加完善、更加符合实际,而且使大家

明确了方向,树立了实现今年、乃至今后5年发展目标的信心。二是把员工收入和企业增效紧密地联系在一起,鼓励员工多创新,多节约,多拿奖。民生问题是科学发展观的具体体现,具体到企业来说就是员工的待遇问题。今年我们确定的目标是,全集团销售收入增长50%以上,利税增长30%以上,一线员工收入额在连续两年明显增长的基础上再增长20%以上,年收入达到17000元以上。三是加大科技兴企的力度,真正把科学技术作为第一生产力来抓。在继续引进先进科学技术和产品

的同时,进一步加强与高等院校和科研单位的合作,加快几个重点攻关项目的研发进展,提高产品的科技含量和附加值,提升企业发展的质量。

代表李霄峰坚信,在市委、市政府的正确领导下,通过认真学习、深刻领会和贯彻落实科学发展观,先进的理论和正确的思路一定会成为战胜困难的巨大力量,在新的一年里一定能够取得新的更大的成绩。

代表风采

“龙头”舞动续传奇

——访市政协委员,河南万果园商贸有限公司董事长、党委书记田然

□记者 王河长

随着宏观经济形势对我市投资和消费需求的影响不断加重,在我市积极落实国家扩大内需、促进增长的十项政策措施过程中,作为周口连锁零售业龙头的万果园商贸有限公司董事长田然适时作出决定,要充分发挥现有46家连锁店遍布市区和周边县市的优势,积极引导消费,顺应市民需求变化,及时调整商品结构,多采购引进适销对路的商品,加大促销让利力度,使万果园成为我市拉动内需、刺激消费的一个有力载体。

市政协委员田然说,企业若有更大飞跃就必须走集团化、规模化之路,基于这一点,他正积极投入建设万果园大型物流工业园区,把万果园打造成为集团公司。内设万果园物流配送中心、万果园果蔬深加工中心、万果园食品加工中心和社会化的仓储物流中心的万果园物流工业园建成后,不仅可

以解决万果园自身成长的烦恼,还能提高我市社会化物流水平,万果园物流工业园直接与全国各地物流园区信息和业务对接,真正成为我市一个社会化的物流平台。我市今年的政府工作报告在全力推进项目建设、精心培育大型骨干的优势中小企业、促进民营企业稳步发展方面提出了一系列促进措施,让田然备受鼓舞,更坚定了他的信念。他表示一定要打造好万果园物流工业园这个平台,使其既能把全国各地的名优产品更快捷、更低成本地进入到周口,也能让周口更多的特色产品,特别是农副产品,如黄花草、胡辣汤、无公害蔬菜等,通过分装分拣、冷燥脱水、保鲜处理等科技手段,进行精深加工,提升产品档次,提高产品附加值,能够更好地走出河南,走向全国,从而辐射带动更多的人员就业,带动更多的农民增收。

委员风采



讨论会上委员们畅所欲言

记者 沈湛 摄

周口,因天然气而精彩

——周口天然气利用工程综述

□记者 谢永静

2003年4月,周口市人民政府面向全国举行周口市天然气利用工程独家经营权的公开招标活动,在与来自全国各地的16家单位,其中包括4家上市公司的公开竞标中,河南亿星实业集团公司一举夺魁。同年7月,随着投资3.3亿元的周口天然气城市管网工程的揭牌、奠基,天然气——这种被誉为“21世纪是天然气的世纪”,有着“清洁、安全、高效、经济”等特性的新型能源开始纳入千万周口人的视野。

5年多来,亿星集团的全资子公司——周口市天然气有限公司作为城市现代化生活的倡导者,秉承安全、理性和可持续发展的战略思想,以“创建园林城市、建设生态周口”为己任,坚持“讲诚信、重服务、负责任、求发展”的核心价值观,牢固树立“高标准、高品质、零缺陷”的质量观,不断创新、追求卓越,将天然气引入到了千家万户和交通、餐饮、机关、学校、出租车以及公交车等相关行业。

5年后的今天,我们欣喜地发现,周口因天然气而精彩;能源结构得到调整,市民生活质量不断提高,城市品位得以提升,城市环境日益改善,周口在建设“天蓝、地绿、水清、气爽、宜居”的生态园林旅游城市的征程上,因天然气而增添了一块新的厚重砝码。

亿星集团,这个周口经济发展支柱之一的企业,像是一名使者,将一种高品位、现代化的生活方式引进周口;像是一座桥梁,将周口与建设现代化城市的憧憬连接在一起;像是一个助推器,推动着周口在追赶型、跨越式发展的道路上加速前行!

时光荏苒,岁月如歌。让我们沿着时间的轨迹,一起追忆周口天然气的似水流年,共同展望她的美好明天——

新能源为周口打开一扇希望之门

历史车轮驶入21世纪,国家西气东输工程正式进入实施阶段。2003年10月1日,西气东输工程全线投产,输气主管道与周口擦肩而过,一次千载难逢的历史机遇摆在了周口人面前。

21世纪是天然气的世纪,谁拥有了能源,谁就有了发展的主动权;而且,引进清洁能源、扮靓周口形象、造福家乡千万百姓,对推动周口经济社会发展具有良好的社会效益和生态效益。同时,由于天然气行业的独特优势,对企业实现可持续发展也具有重要的意义。面对这样一个利在当代、功在千秋,与老百姓生活息息相关、于民、于己、于社会“三”全其美的德政工程、民心工程,

对于将“致富思源、富而思进、扶危济困、乐善好施、义利兼顾、德行并重、发展企业、反哺社会”作为价值观的亿星集团来讲,当然是当仁不让,不容错过的绝佳机遇!

争取项目的酸甜苦辣又岂能用语言来准确表达!亿星集团董事长李士强一次次地上北京、到上海、去沈阳、找专家、访领导……奔波劳累,他顾不上想;病痛折磨,他强忍着;其间更经历了一场旷达3年之久的诉讼,不仅使他的人身安全受到威胁,也使亿星集团蒙受了4000多万元的巨额经济损失,更严重的是影响了周口天然气事业的发展和管网工程建设步伐。苦心人,天不负。李士强最终以超凡的品质、坚强的意志和宽厚、真诚的性格得到了国家、省、市各级领导的一致认同。国家发改委一位领导为他动容,“如果你李士强干不成项目,老天都不会答应!”最高人民法院的一位领导说他对事业的执着和处理问题的魄力上,看到了民营企业的希望!凭借雄厚的实力,亿星在市政府对周口天然气利用工程独家经营权的公开招标中,通过了专家组的层层筛选、评议,以绝对的优势脱颖而出,将周口与新型能源联系在了一起,同时也为周口打开了一扇希望之门。

可歌可泣的天然气管网建设工程

在亿星的发展史上,2003年7月1日无疑有着非同寻常的意义。这一天,其全资子公司——周口市天然气有限公司正式挂牌成立。亿星集团,这个有着“周口全市乃至河南全省流通行业的一面旗帜”盛誉的知名企业,在保持商业副食传统领域固有优势的同时,在永不停止、永攀高峰的发展壮大征程中又掀开了新的一页——向城市天然气综合利用产业领域进军,同时掀开的还有亿星走产业报国之路,乐于承担社会责任,造福家乡、报效父老的新篇章!

由此,亿星开始了两年多战天斗地的管道铺设工程:从淮阳李集接气口到市区有17公里,所有的管道都是特殊高压钢管,而且全部要埋在1.2米以下,更要穿越12条河流,工程难度可想而知!无论是数九寒冬,还是三伏酷暑,260多名工人和技术人员都奋战在工程第一线。2005年11月,亿星集团向市民庄重承诺:2006年春节前,一定让市民用上天然气!一场通气施工的大会战拉开了帷幕。无论是工人还是技术人员都吃住在工地,一身泥水,一身风雪,饿了吃盒饭,渴了喝冷水,衣服被泥水弄湿了,一天都顾不上换。千辛万苦换来了诺言的如期兑现:2006年1月23日,农历腊月二十四,主管网全部成功连接,周

口市天然气利用工程通气点火仪式隆重举行。在仪式上,中石油的一位领导这样评价:“如果没有李士强,周口人民可能永远都不会用上天然气。”此时,看着天然气的蓝色火焰,在场群众一片欢呼,亿星天然气人流下了热泪……

让我们的记忆在那些特殊的日子定格吧!

2004年6月,项城、鹿邑、西华天然气城市管网工程相继开工;

2005年12月29日、30日,2006年1月9日,天然气公司西华县、项城市、鹿邑县分公司分别举行天然气利用工程通气点火仪式;

2006年11月26日,日供气量6万立方米的周口天然气汽车加气母站建成并投产运营,现最高日供气量已达12万立方米。

目前,周口市区管网覆盖率城区已达90%,并成功进行河底穿越施工,将天然气送到了沙河以北地区,贯穿周口全城通气,实现了历史性的突破。在项城、鹿邑、西华三县市完成中压燃气管道敷设12202.89米,低压燃气管道敷设19647.37米。

加气站建设稳步推进。市区太昊路加气站、项城加气站均已建成投产运营;周口西环路加气站正在办理土地手续,预计今年5月份可投入运营,西华、鹿邑加气站手续已经完善,其他县市的建站手续正在审批办理之中。2009年,全市将有13个加气站投入运营,周口的双燃料汽车出行将会更加方便。

天然气的好处说不完

可以负责任地说,在现有的能源中,天然气无疑是最省钱、最环保、最省力、最方便、最快捷、最可靠的能源。那么这种新能源究竟为周口带来了什么?

它让市民享受到了优质健康新生活。以前,市民用煤做燃料,整个厨房烟熏火烤,搬上搬下非常不便,冬天使用又不安全;用液化气做燃料,上下楼换罐辛苦不说,有时候更换不及时连饭都做不熟,而且油烟大,厨房卫生一直都是个头疼事儿。两相比较,天然气特有的不污染、起火快、24小时供应的特性尤为可贵。而且天然气的经济实惠更是煤、液化气所难以比拟的,比起煤和液化气,它的开销能分别节省2/5和近50%。对于汽车来讲,天然气的好处更是说不完。以出租车为例,改装成双燃料车后,一辆车每个月能省下1000多块的油钱。我市的天然气利用工程为市区出租车每年送去了1000多万元的效益。国家于2009年开始征收燃油税,油价肯定还要涨,用天

然气做燃料,会越来越划算。随着我市加气站网络的日益完备,公交、客运、私家车、单位用车等车辆均可享受到天然气的方便、经济。目前,我市天然气利用事业已经取得了长足进展,截至去年底,全周口已有160多个小区的2万户市民用上了天然气,出租车、宾馆、饭店、酒楼用气率均达到了100%,另外,18辆双燃料公交车投入使用成为2008年周口天然气事业的一大亮点。如果周口具备天然气使用条件的行业都用上了天然气,可为周口在能源支出上节省30%,每年能为全社会节约资金高达3亿元。

它让周口的天更蓝、水更绿,为我市创建生态园林城市做出了突出贡献。天然气汽车排放尾气中不含硫化物和铅,相比汽油车,其一氧化碳排放降低80%,碳氢化合物排放降低60%,氮氧化物排放降低70%。过去,我市对大气的投诉占整个环保投诉的1/4,特别是对大型宾馆、饭店的投诉屡见不鲜,在改装使用天然气做燃料后,相关的投诉日渐减少。近年来,周口的空气质量越来越好,天然气的综合利用功不可没。

它帮助改善了周口的投资环境,加快了周口招商引资的步伐。环境就是竞争力。随着城市化的发展,天然气能否得到保障和利用,已成为衡量一个城市现代化发展水平的重要标志之一。天然气作为替代的清洁环保能源,改善了市民生产生活环境,改变了三川大地的大气环境。目前,天然气已成为我市招商引资的硬条件,许多外地的客商正是冲着天然气这种新型能源,冲着好的生产生活环境才来到周口投资创业的。

周口天然气的明天更精彩

市领导对我市天然气利用事业这项德政工程、民心工程一直给予了高度关注。去年上半年,市委书记毛超峰就曾先后3次亲临一线调研情况。按照毛超峰“民生是最大的政治”这一重要指示精神,亿星公司始终把关注民生和改善民生作为企业发展的出发点和落脚点,在加快自身发展的同时,大力关注和改善民生,把普惠与济困结合起来,让周口人民共享发展的成果。2008年,亿星天然气公司加快了天然气管网建设的步伐和发展速度,满足了现代城市居民生活的需要,尤其是城市困难居民生活的用气需要。针对沙北社会保障住房,亿星天然气公司采取了特殊的优惠政策,使城市低保家庭和弱势群体能及时用上清洁、经济的天然气,同时继续严格按照国家政策和国家发改委的有关规定,进行市场发展和有关费用的收取,绝不收取规定范围之外的其他任

何费用,绝不增加用户额外的负担。

作为集团未来发展的后盾、基础优势产业,2009年,亿星公司将在前几年所奠定的坚实基础上,秉承“以气源为依托,向市场要效益”的战略思想,更加规范各流程的管理,提高工程建设的质量和速度,强化文明服务,推动我市天然气利用事业实现突破性的成长。

努力实现“一个突破”,即在用户发展上实现突破;计划新增民用用户2万余户,全市民用客户通气率突破70%,新房产用户通气率达到100%;双燃料汽车发展在出租车使用率100%的基础上,着重私家车、公交车、单位用车双燃料汽车的发展;实现销售收入增长70.4%、利税增长302%的目标。

全力推进“三个建设”。一是气站建设方面,以加气站建设、发展规划、效益分析与用户发展相协调为原则,计划在2009年建成车用天然气加气站10座,形成较为完善的加气站网络,实现西气东输合同气量的科学分解和市场使用气量的经济价值最大化;二是在工程建设方面,在周口市区及项城、鹿邑、西华三县市铺设中压管线31585米,维修老管网3090米,覆盖居民10万余户;三是在团队建设方面,公司将努力营造一个适合员工发挥专长、工作积极主动的宽松环境,广聚人才,加强专业技术水平的培训,使70%左右的员工达到专业技术职称,形成企业的核心竞争力。

对于现代企业而言,优质服务是在激烈的市场竞争中生存壮大之本,也是企业发展的基本条件。为此,亿星公司将坚持“诚实守信、用户至上、用户无差错”的服务理念,树立“用和谐亲情创造感动”的营销理念,积极开展“三满意”(满意的设计、满意的服务、满意的维修)活动,通过创建“文明窗口”、推进“一站式”服务、成立“便民服务队”等方式,满足用户从报装到施工队进场安装,再到点火通气的一切需求,致力于给出租车司机节省一分钱,节省一分钟时间,给居民、用气单位多一份责任,为市委、市政府促进周口经济又好又快发展尽一份力量,实现公司与用户的和谐发展。

雄关漫道真如铁,而今迈步从头越。5年多来,亿星集团将天然气这种最好的能源引入到周口,提升了千家万户的生活质量,扮靓了周口形象,保护了城市环境。周口创建绿色园林城市的功劳簿上有他们的浓重一笔。前行的脚步永远不会停歇。亿星人将秉承“团结拼搏、开拓创新、坚强乐观、快捷高效”的企业精神,共同完成周口天然气利用工程的宏伟大业,实现企业与社会、与客户共同和谐发展,一起创造周口天然气辉煌灿烂的明天!