

杨海震在市政协机关创建省级文明单位动员会上要求 扎扎实实开展创建活动

本报讯 (记者 王艳)3月3日,市政协机关创建省级文明单位动员会召开。市政协副主席杨海震出席会议并讲话。市政协秘书长李继广主持会议。

杨海震就如何做好创建省级文明单位工作提出具体要求。第一,统一思想、提高认识,增强搞好创建工作的责任感和自觉性。第二,明确任务、把握重点,扎扎实实开展省级文明单位创建活动。一要着力提高人员素质。要加强学习,加强教育,不断提高自身修养。二要切实搞好优质服务。要强化服务意识,提高服务质量,创新服务方

2008 年全市社会消费品零售总额达 340 多亿元

本报讯(记者 普淑娟)昨日,记者在市统计局获悉,2008 年全市实现社会消费品零售总额 344.1 亿元,同比增长 23.3%。

2008 年,全市通过加大城市基础设施建设力度,尤其是随着市区部分高档商业市场工程建设,现代化的设施,良好的购物环境为消费者提供了极大的方便,充分满足了不同层次消费者的消费需求。城镇居民收入的增加,提高了居民的购买力,有力地促进了城市消费品零售的增加。随着“万村千乡工程”进一步推进,“家电下乡”工作进一步展开,使农民消费更加方便、快捷,农村消费市场进一步活跃。2008 年,全市县级及县级以上完成消费品零售额 201.7 亿元,比上年增长 27.0%;县级以下完成 142.4 亿元,增长 18.4%,增幅比上年提高 3.0 个百分点。

据调查统计显示,住宿餐饮业

法,把服务作为自己工作的永恒主题。三要大力营造优美环境。要改善硬件设施,搞好绿化、美化、净化,注重安全办公,为政协机关创造一个良好的工作环境。四要开展形式多样的创建活动。要开展创建文明科室活动,积极参加社会经济活动,开展丰富多彩的文体活动,不断推进创建活动的深入开展。第三,精心组织,狠抓落实,确保创建活动收到实效。一要精心组织,认真实施。二要领导带头,从我做起。三要密切配合,通力合作。四要加强督导,狠抓落实。

快速增长,家庭、朋友聚餐成为餐饮市场亮点。2008 年,全市住宿和餐饮业实现零售额 61.5 亿元,同比增长 19.6%,占全市消费品零售总额的 17.9%,比上年提高 1.5 个百分点。

据统计,个体经济稳步发展。2008 年,全市个体户实现消费品零售总额 262.9 亿元,同比增长 21.5%,占全市消费品零售总额的比重达 76.4%。

此外,我市限额以上企业增势强劲,继续领跑消费市场。限额以上批发零售企业实现零售额 39.3 亿元,同比增长 55.5%;星级(限额)以上住宿餐饮业实现零售额 3.1 亿元,同比增长 122.8 %。大中型商业企业充分发挥规模大、环境优、品质高、商品齐、服务好、信誉佳的优势,成为城乡居民特别是城市居民的首选消费场所。

市开发区着力建设廉政长效机制

本报讯 今年,市开发区把建立健全规章制度作为抓管理、促发展的一项重要工作,认真研究,精心实施。

市开发区管委会主任林鸿嘉提出,要通过建章立制实现规范化管理,着力建设行为规范、运转协调、公正透明、廉洁高效的管理机制,要求全区各单位转变观念,在建立长效机制上下工夫,形成从上至下的管理流程,建立与管理流程相对应的制度体系,从而使开发区管理

实现科学化、规范化、制度化。他们在深入调查研究的基础上,组织力量,修订了开发区管委会工作规则,完善了学习制度、考勤制度、车辆管理制度等各项制度,形成纵向到底、横向到边,覆盖开发区每个层面和工作环节的制度体系。市开发区管委会还成立督察组,对制度执行情况进行明察暗访,随时督促检查,对有章不循、不严格执行制度的单位和个人进行严肃处理。

(李清华)

泰康人寿“卓越财富 2007”将于本月全面停售

泰康人寿顺应资本市场发展的趋势,积极开发新型理财寿险产品,“卓越财富 2007”于 2007 年投放市场以来,以其双重给付、双重收益、双重保障等特点,深受周口广大客户的欢迎。此产品将于 2009 年 3 月 15 日全面退出市场,记者就此采访了该公司的有关人士。

记者:“卓越财富 2007”是什么样的保险?

答:“卓越财富 2007”是泰康人寿于 2007 年推出的万能型理财产品,它在帮助不同层次的人群解决养老、教育的同时,涵盖重疾和意外保障,又兼顾投资理财。

记者:“卓越财富 2007”理财产品适合什么样的人群?

答:首先从年龄上来讲,出生

满 30 天到 48 周岁并且身体健康的人都可以拥有这款理财产品。其次,从个人需求方面来讲,只要你觉得自己将来的养老金不够用,或者重大疾病保障不足,或者想给予子女积累足够的教育金,或者想给家人留下一笔免税的财产,就适合这款理财产品。

记者:“卓越财富 2007”缴费期会不会太长?

答:定期缴费 10 年,并且自第五年开始每年将获得 2.5%的持续缴费奖金。

记者:如果想投保“卓越财富 2007”,您有什么建议呢?

答:如果您有社会保险,建议您把身故保险金和重大疾病保障都设定在 10 万元保额;如果您没有社会保险,就需要把身故保险

金和重大疾病保障的保额再提高一些,并且还要增加住院医疗类险种,做到大病不缺钱,小病有人管,最大限度地解决家庭可能出现的经济风险。从理财角度来讲,建议客户每年投资 1 万元以上,理财功能将会更加显著。总之,这款产品既能做到家庭风险管理,又拥有重大疾病保障、兼具投资理财功能。

记者:现在想投保“卓越财富 2007”,怎么办理呢?

答:你只要拨打泰康人寿全国统一客服电话 95522 或与我公司保险代理人联系,告诉你们您的地址和联系方式,我们会指派专业的保险代理人为您服务。

彩虹总在风雨后 ——记市十大巾帼创业之星 王中王鞋业服饰有限公司总经理路会



1991 年,20 岁的路会从扶沟县某企业下岗了。离开工作岗位之后,她成了一个没“家”的人。“铁饭碗”一下子没有了,路会心里真不是滋味。

每天清晨,行人匆匆上班的脚步,声声踏在她的心上。今后的路该如何走?她陷入了深深的思索中,她也有过迷茫,可是却没有迷失方向。在短暂的调整后,坚强的她没有低头沮丧。

生活不会眷顾懒惰的人。她振奋精神,开始寻求再就业之路,每天看招工启事,跑人才市场。几次碰壁之后,她萌生了自己做老板的想法。决心一定,她便开始考察项目,经过一个多月的奔波劳碌,发现卖鞋和服装很有发展前景。

过了不久,一间 10 多平方米的鞋店开业了。创业的日子里,路会起早摸黑,全部身心都扑在生意上,经常在店里

一干就是十三四个小时。从扶沟到郑州要坐 5 个多小时的车,所以每次进货她都是凌晨 2 点多起床……装货、卸货,很多都是男人干的活,可路会干起来毫不含糊,20 多公斤的一箱鞋抱起来就走……

彩虹总在风雨后。路会从一点一滴做起,逐渐树起了良好的商业信誉,生意日渐红火。“经商和为人是一样的,讲究实在,商家要站在客户的角度为客户着想,尽心服务,这样老客户满意了,新客户也留住了。”路会经常这样说。经过十多年的艰苦创业,路会的鞋店由最初的 2 人、2000 元的启动资金,发展到现在拥有 7 家连锁店

的王中王鞋业服饰有限公司,先后安排下岗职工 260 多人……一项项荣誉也接踵而至,“王中王鞋业服饰有限公司”先后获得市物价信得过单位、市质量信得过单位、市文明经商单位等殊荣。

路会的许多头衔也见证了她的成功,她获得了县十大巾帼成才奖、市十大优秀女性、市“三八”红旗手等称号。2008 年,她被周口市委授予十大巾帼创业之星等称号。

“踏踏实实做事,兢兢业业工作,诚诚实实交友,心底坦荡为人”。从路会的人生格言里,我们看到了路会成功的秘诀。

(马月红 张海霞)

综合新闻

喜看东区成新景

——东新区建设走笔

本报记者 刘彦章

大气磅礴让人震撼,成为新东区标志性建筑。而体育中心、报业大厦、广电中心、青少年科普中心与之遥相呼应……

东新区范围内路网工程的硬化、绿化、亮化、净化工作已全部完成。周口大道、政通路、人和路、庆丰街、中原路、东一路、东四路等路段路面绿化和路灯安装全面完工。东新区范围内周口大道以西的所有道路已全部实现了路面的全天候保洁和路灯的正常亮灯。

东新区的变化,还体现在东新区管委会的管理机制上。东新区管委会从提高服务水平入手,认真做

好服务工作,切实履行协调、服务职能,全力服务“一中心、两园、三馆、四校”重点项目,充分保证了申凤梅艺术中心、周口公园、文昌植物园、体育馆、艺术馆、科技馆、周口卫校、海燕技术学院和幼儿园等顺利入驻和正常施工。同时,东新区管委会借鉴先进地区的管理经验,对东新区的运转模式进行了有效的探索,逐步建立健全了周一例会制度、宗地核算制度、项目规划评审制度、基础设施市场化管护机制等一整套行之有效的体制机制,为东新区的规范化管理提供了有效的保障。



商水县妇联以“阳光工程”为依托,积极为返乡女民工送温暖、送信息、送技术、送岗位、送政策,使不少打工妹实现了再就业的梦想。图为袁老乡干部在向女工马丽(右)了解鞋厂的运营情况。(刘飞 摄)

城市文化下乡去 民间文化进城来

商水:统筹城乡文化发展实现二元融合

本报讯 “如今犍牛真是牛,日子过得富流油……”近日,商水县邓城镇文化大院内歌舞不断、笑声朗朗。该县宣传部门以乡村文化大院为阵地,组织民间文化团体,开展了反映农村新面貌、新变化和新风尚的文艺活动,为群众做好当前的麦田管理工作充足“牛”气。近年来,该县强力推进全县城乡之间的文化交流,使城市文化下乡去,民间文化进城来,从而闯出了一条富有地方特色的城乡文化互通、互荣、互动发展的新路子,实现了城乡文化发展的二元融合。

该县县委书记张绍军说:“要想在经济领域里实现城乡一体化,这是一个长期奋斗的过程,也是长期奋斗的目标。首先,要实现城乡文化由二元结构为一元结构,用先进文

化占领人民群众的思想文化阵地,思想文化发展是物质发展的前提。”商水县是一个具有多种传统戏剧的大县,文化底蕴深厚。该县文化部门充分利用现有的文化设施和文化资源,以“弘扬先进文化、构建和谐社会、共享美好生活”为主题,以“增强凝聚力、扩大影响力、激发创造力”为目的,每年举办文化下乡、理论进基层、法制进基层及民间戏曲大赛等活动。

该县委、县政府以“关注农村、关爱农民”为主题,每年组织该县豫剧团分 4 次深入到全县各个乡镇,先后演出 600 多场次,为当地群众送上《朝阳沟》、《李双双》、《倒幕大叔的婚事》、《香魂女》等深受农民喜爱的戏剧。他们的演出除传统节目外,还自创了大量贴近生活、适应

社会发展的现代戏剧、小品等。一批诸如《您好!新商水》、《新农合渲染的医院》、《汪大妈逛商水》等紧扣时代脉搏、生活气息浓厚的节目不断推出,受到了广大群众的好评。同时,该县以党校为培训阵地,在全县举办“理论政策、法律法规、新闻写作、科技科普”等知识讲座,使党员干部每年受教育人数达到万人以上,广大群众每年受教育人数达到 30 万人以上。

该县文化部门在做好文化下乡工作的同时,还对当地具有悠久历史的民间文化艺术进行了深入发掘整理,并发扬光大。在每年的春节、元宵节等重大节日期间,全县以各个乡镇为单位,通过举办文艺大赛等活动,让传统的民间文化走进城市。在他们的大力支

持下,一批充满时代气息的健美操队、盘鼓队等民间艺术团体应运而生,农民文化队伍在立足农村舞台的同时,也相继走进城市的大街小巷。在不少乡镇,城乡群众同台共演、同台共舞的场景随处可见,有力地促进了城乡文化的交流与互补。

近年来,随着城乡文化二元融合的实现,各种文化活动越办越红火,参与的群众越来越广泛,内容也越来越丰富,演出的节目也越来越精彩,演出形式越来越多样化。各种群众文化组织如雨后春笋般破土而出,焕发出勃勃生机。流动舞台、摄影家协会、诗歌协会、书法美术家协会、太极拳协会等相继成立,同时,涌现出一大批国家级诗人、作家、书画家、摄影家等。2008 年 4 月,商水籍国家一级演员党玉倩,应邀在中央电视台戏曲频道《名家名段》栏目献艺,录制了《大祭桩》、《英娘》等唱段。

(王蕴杰 赵建昌 黄长见)

扶沟县“四项工程”暖民心

本报讯 扶沟县人口计生委以“四项工程”为载体,通过实施帮扶、讲授、关爱、保障工程,温暖了广大计生户的心,拓宽了他们的致富路。

帮扶工程。该县通过开展“进百村、访千户、扶万家”的帮扶活动,帮扶 1300 多家建沼气、建蔬菜大棚,帮助 3600 多户计生户家庭调整农业种植结构,选项目,抓特色,促进收入增长。

讲授工程。该县深入开展“讲政策、树新风”活动,向广大计生户发放《婚育新风与小康同行》服务手册、《生殖保健知识读本》、《出生缺陷干预指南》,及计生政策法规知识小册子等宣传资料 10 多万份,“零距离”释疑解惑,提高群众

的计生意识,让文明婚育观念深入人心,使婚育新风吹进千家万户。

关爱工程。该县积极开展“关爱计生女孩家庭,关爱流动人口”活动,为他们撑起爱意的蓝天。他们通过设立“计生亲情救助项目”,建立“流动人口活动之家”,定期组织志愿者服务队,帮助计生女孩家庭及流动人口解决生产、生活、生育方面遇到的实际困难,促进计生工作和谐发展。

保障工程。该县落实国家的奖励优惠政策,对农村独生子女父母发放《婚育新风与小康同行》服务手册,又提高了效率,同时在会上表彰了 2008 年度对全场经济发展有特殊贡献的人员。受到表彰的还有全民创业先进个人、技术创新先进工作者、2008 年度先进个人和先进个人、项目建设先进集体等,分别奖 2000 元至 10 万元奖金。

(钱国顺)

黄泛区农场重奖有特殊贡献者

本报讯 “授予白梦丽同志市场开发标兵称号,颁发奖金 5 万元;授予李根民同志销售标兵称号,颁发奖金 5 万元;授予高伟同志销售标兵称号,颁发奖金 3 万元……”在近日召开的黄泛区农场 2009 年度党务工作会上,该场向 2008 年度有特殊贡献者颁发奖金 46 万多元。

黄泛区农场党委按照“围绕经济抓党建,抓好党建促发展”的工

作思路,将全场组织、宣传、纪检、信访、平安建设工作会议合并为一个党务工作会议召开,既节约了资金,又提高了效率,同时在会上表彰了 2008 年度对全场经济发展有特殊贡献的人员。受到表彰的还有全民创业先进个人、技术创新先进工作者、2008 年度先进个人和先进个人、项目建设先进集体等,分别奖 2000 元至 10 万元奖金。

(钱国顺)

下岗不矢志 艰苦创佳绩 ——记市十大巾帼创业之星 郸城县供销社车业总公司经理宁霞



拥有天津爱斯特自行车批发公司、上海五星钻豹电动车专卖公司和山东龙口洛嘉北翔三轮摩托车专卖公司 3 个分公司的郸城县车业总公司经理宁霞,提起她的创业历程,一言难尽。

今年 45 岁的宁霞,是郸城

县城关镇供销社的下岗女职工。1990 年下岗时,她也经历了思想上的一番痛苦挣扎,最终鼓起勇气,下定决心,走上艰难的自主创业之路。她白手起家创办了郸城县供销社车业总公司,并担任总经理。宁霞苦心经营十几年,公司每年车辆批零售总量达 20 多万辆,销售总额达 4.6 亿多元,实现利润 900 多万元,纳税 90 多万元。现在,车业总公司已成为郸城县电动车、自行车、三轮摩托车经销行业的骨干和亮点。由于事迹突出,宁霞被周口市委授予十大巾帼创业之星称号。

“路是人走出来的,业是人创出来的,为了实现自身价值,创业再难也要创”。这是她在创业遇到困难时,经常用来

激励自己的一句话。她下岗时曾经痛哭过,丈夫没有工作,两个孩子需要抚养,自己下岗就是全家断了粮。面对突如其来的生活压力,她没有被打倒,开始想到了自谋职业,主创业。刚开始卖啤酒,她常常凌晨 3 点就到啤酒厂门口排队。后来感觉卖啤酒不济事,她又沿街卖洗衣粉,逐渐发展到租一小间门面房,卖些烟、酒、饮料等日常用品。当时,她看到几家卖自行车的生意很好,就想做自行车生意。

她到天津想让天津爱斯特自行车生产厂家供货,天津爱斯特自行车生产厂家的销售部人员看到她穿得衣服破旧,又是背着干馍来的,就不理她。后来,在她的百般努力下,销售部才勉强同意供货。她欣喜若狂,

从天津回来后,连忙筹款汇到天津,做成了第一笔自行车业务。后来,她又只身一人到上海、安徽、山东等地联系货源,生意越做越大。

多年来,她始终把信誉第一、诚实守信作为公司严格遵循的准则,赢得了生产厂家的一致好评和高度信任。与生产厂家打交道,她坚持诚实守信,做到言必信,行必果。从厂家进货,都是先付款后拉货,因此厂家都乐意与她的公司建立稳定的长期供货关系。天津爱斯特公司销售部原来对她不屑一顾,但经过不到一年的交往,该公司董事长刘新民亲自会见她,让她做爱斯特自行车在豫东地区的销售总经理。

宁霞创业 10 多年来,始终把客户的利益放在第一位,坚持顾客利益至上,为顾客提供全方位的服务,深得广大顾客和社会各界的好评。

(马月红 张海霞)