

河南亿星实业集团有限公司 20 年发展纪实

亿星给周口人民带来了什么

文稿撰写 谢永静
版面策划 陈 琼

移默化间为周口带来了种种变化——

她率先打破国有企业“大锅饭”：1989 年，当亿星还只是原周口地区盐务局隶属的一家副食小店时，就第一个吃了“螃蟹”，打破平均分配制度，职工报酬完全是按劳分配，工作态度、实现效益、贡献大小都是发放工资的标准，职工的积极性被极大地调动起来。

她率先进行国有企业股份制改造：2000 年元月，亿星在周口市率先进行股份制改造，公司买断国有资产，实行产权置换，完成了彻底的产权制度改革，2003 年，公司更名为“河南亿星实业集团有限公司”，同年成立了中共河南亿星实业集团党委会，建立了规范的现代企业制度，走立主主业、多业并举的集团化发展之路，开始了经营体制改革的新跨越。

她让周口的天更蓝，水更绿：亿星把天然气这种新型能源引入周口，大大改善了市民的居住和

工作环境，改变了三川大地的大气环境，为周口创建“青城绿树、碧水蓝天”园林城、环保城、旅游城提供了有力的保障。

她让周口市民的生活更加优质：天然气起火快、不污染、价格廉、24 小时全天候供应等特性，让市民享受到了一种全新高品质的生活方式；紫荆城房产项目，建筑设计质量追求最好，景观绿化追求最时尚，物业服务追求第一流，以港式生活为范本，引领周口居住潮流。

她让周口的知名度大幅提升：“名酒保真战略”让亿星建立了覆盖周口、辐射周边 7 省区的强有力的销售网络，创造了国酒茅台连续十年全国销量前十位的奇迹。亿星的发展速度、信誉和市场开发能力令全国商家惊叹，被

经济学界称为“周商现象”。

她让破解“三农”问题、促进地域经济发展有了新路子：亿星在市委、市政府鼎力支持下，先后争取了黄淮农产品物流市场和中央储备肉库项目，将周口农业、交通大市的优势充分利用，打造出黄淮地区最大的农产品综合批发市场、豫东南最大的商贸物流中心，将周口农业和交通优势转化为带动周口破解“三农”问题、构建和谐小康社会的胜势。

亿星是一个智者。在党委、政府的正确领导和鼎力支持下，她总能抓住每一次千载难逢的国家政策发展机遇，整合优势资源，不断拓展产业结构空间，从当初弱不禁风的小苗成长为今天的参天大树。其五大产业板块从项目运作、引进到落地，无不闪烁着智慧的光芒。

这就是亿星，倡导“有情有义、同心同德同赢”的理念，真诚对待每一个人，认真做好每一件事，赢得了党委、政府和合作伙伴、员工、消费者的共同赞誉。

这就是亿星，坚持“主业是根、延伸是本、创新是魂”的发展战略，从不满足，永远进取，每年以 50% 的增长速度创造着全国同行业的奇迹，在多元化、规模化、品牌化的发展道路上渐行渐远。

这就是亿星，始终坚持发展不忘社会、发展回馈社会的价值观和发展观，把关注民生、改善民生视为自己的责任和使命，视以二十年如一日所铸就的“亿星”金字品牌为立身之本、发展之基、生命之魂，大声宣告，“承担社会责任，回报周口人民”，在所涉足的所有产业向全社会做出庄重承诺，追求着企业的终极价值。

这，就是亿星，周口民营企业一面高高飘扬的旗帜，千万周口人民共同的自豪和光荣！

商业副食： 夯实亿星发展基石 铸就亿星金字品牌



10 月 11 日,亿星集团董事长李士强陪同茅台集团领导拜会原省委副书记陈全国。

“底蕴的厚度决定事业的高度。”李士强在上海白鹿论坛演讲时的一句话，道出了亿星 20 年从无名小店成长为周口支柱企业的玄机，而商业副食无疑就是亿星“大厦”的坚实基座。

是商业副食，让亿星日渐形成了厚重的企业文化，让亿星在市民和合作伙伴的心目中拥有了诚信、双赢的深刻印象，也成就了亿星的“周商传奇”。

“周商传奇”起始于独具匠心的“名牌保真带动战略”。秉承“诚实守信立业、遵法维权经商”的经营宗旨，亿星公开向社会承诺，“绝不经销假冒伪劣商品，如

若发现，奖励一万”，被新闻界誉为“亿星商业副食，撑起名酒一片蓝天”。在这一战略的带动下，公司的发展速度、信誉和市场开发能力令全国同行商家叹服，建立了覆盖河南、辐射周边 7 省区的强有力的销售网络，茅台连续十年全国销量前十位，五粮液连续五年全国销量前四名，其它名酒的销量俱在全国排名前列。“周商现象”的名号不胫而走，商业副食的触角也不断地向外延伸着。

“亿星企业是周口人民的亿星，水能载舟，亦能覆舟！”亿星 20 年，“诚”字当先，锻造出“百姓亿星、精益求精”的金字品牌，

通过多年来工商、质量监督、检察院、公安局、生产厂家监督，通过各种检测手段和追诉，从未真正发现亿星所经销的任何酒类有质量问题。亿星敢这样说，是因为他们有一套严格的标准化管控体系。以“国酒”茅台为例，直接从厂家进货，运输途中车辆铅封，箱箱都有厂家的“生产批号”、“物流防伪码”和工商局和质量技术监督局印制的“亿星防伪标识码”，所售出的每一瓶酒还贴有亿星名酒连锁专营店的“防伪标识码”。如此缜密和负责，“周商传奇”的赞誉当之无愧，现在亿星产业结构调整仅 6 年华丽转身！

城市燃气： 提升市民生活品质 改善周口大气环境

2003 年 7 月 1 日，亿星全资子公司——周口市天然气有限公司挂牌成立，投资 1.8 亿元的周口市天然气管网工程正式奠基，天然气——这种被誉为“二十一世纪是天然气的世纪”，有着“清洁、安全、高效、经济”等特性的新型能源开始进入周口人的生活。

在现有的能源中，天然气无疑是最省钱、最环保、最省力、最可靠的能源。这种新能源究竟为周口带来了什么？

它让市民享受到了优质健康新生活。与煤和液化气相比较，天然气特有的不污染、起火快、24 小时供应的特性尤为可贵，而且更加经济实惠，比起煤和液化气，它能分别节省 2/5 和近 50%。对于出租车来讲，天然气的好处更是说不完。改装后，一辆出租车每个月能省下 1000 多元的油钱。燃油税的开征让油价日渐攀升，用天然气做燃料会越来越划算。随着我市加气站网络的日益完备，公交、客



10 月 1 日,市委书记毛超峰视察天然气加气母站,对天然气的市场发展、用气规模连年翻番给予高度评价。

运等车辆均可享受到天然气的方便、经济。

它让周口的天更蓝、水更绿，为我市创建生态园林城市做出了突出贡献。天然气汽车排放尾气中不含硫化物和铅，相比汽油

城市环境日益改善，周口建设“天蓝、地绿、水清、气爽、宜居”的生态园林旅游城市，也因天然气而增添了一块新的厚重砝码。周口，因天然气而精彩！

农产品物流： 打造豫东南最大商贸物流中心

黄淮农产品物流大市场是亿星集团五大产业板块中最新上马的一个项目，也是亿星以非凡的能力和魄力准确把握历史机遇，靠国家政策扶持和党委、政府支持赢得企业快速发展、造福家乡回报父老的典范之作。

近年来的“中央一号”文件有一条重要信息：国家致力于建立健全适应现代农业发展要求的大市场、大流通，将加快建设一批设施先进、功能完善、交易规范的农产品批发市场。周口，农业、交通大市，丰富的农副产品资源需要一个新的“出口”，破解“三农”问题需要一个新路子。亿星，全国

批发企业 500 强中第 88 位、全省 11 家商贸服务业重点企业之一，行业经验丰富，以扎根家乡为己任，依托党委、政府责无旁贷地挑起了这副历史重任。

“党委和政府就是亿星蓬勃发展最强劲的推动力！”回顾项目从立项、申报到落地的前前后后，李士强感慨万千。

市委书记毛超峰、市长徐光对项目关心备至：在全市重点项目和招商引资工作考评会期间，专门来到项目现场，对项目建设和各方面情况进行调研，并对项目的推进提出了明确的要求。

王中亭、范明、王宇燕、陈锋等市领导多次出面推介、争取，建立项目推进协调沟通机制，督导解决各种问题，尽最大努力在政策和环境上给予支持。

市发改委、国土资源局、公用事业局、环保局、规划局、建委、市经济开发区等相关职能部门在项目申报、选址等方面切实做好服务工作，时时处处体现了高效率 and 快节奏。

目前，项目正在紧张有序地建设中，不久一个黄淮地区最大的农产品综合批发市场将拔地而起。亿星对每一个入驻商户保证增值、无风险，



4 月 30 日,市长徐光、市委副书记吕彩霞、政协主席穆仁义等市领导参加黄淮物流农产品批发市场开工奠基仪式。

对所有进入市场的农产品力求提高一个级别和档次，对入驻的每一种没有品牌名称的农产品以最快的速度注册品牌名称；立足“服务周口、面向全国、冲出国门”，提倡“绿色、环保、无公害、特色、高附加值”品牌，力争使进入市场的每一种小商品、食品、调味品、瓜果蔬菜、居民生活用品、农业生产资料成为全国各大超市、市场的精品。

周口将以该市场为依托，尽快打造成为豫东南最大的商贸物流中心，将农业、交通优势转化为破解“三农”问题、构建和谐小康社会的胜势，以市场带动品牌高效农业逐步发挥巨大作用，在实现追赶型、跨越式发展的征程上书写出新的鸿篇巨制！

国家储备： 抢抓国家政策机遇 发展企业回报社会

无论是之前的食糖储备、活畜储备，还是今年新引入的万吨中央储备肉周口直属库的猪肉储备，都是亿星决策层以高瞻远瞩的真知卓识，抢抓国家政策机遇，走产业报国、回报社会之路的生动体现。

以万吨中央储备肉河南周口库为例。亿星集团借助国家促进中西部地区经济发展、稳定猪肉市场供给的政策取向，借助自身已形成的国家活体储备、仓储物流和良好信誉优势，依托市委、市政府的大力支持，充分整合周口四通八达的交通优势和得天独厚的农牧资源优势，经多方协调，将这个估算总投资达 9300 万元，而且全部由中央预算内投资解决的民生项目引入周口。该项目的引进，对进一步把国家兴商安农、扶农、帮农的利国利民政策落到实处，最大程度地激发本地农民种植、养殖积极性，促进中部经济社会发展，切实解决本地“三农”问题，保持生猪猪肉价格稳定、保证长期稳定的货源，保障突发应急时城镇民生的日常供给，都具有十分重要的意义。

借助国家储备这个独特的平台，亿星将充分利用国家产业政策的支撑和市场经济的灵活性，立足周口农业、农村、农产品，服务全国城乡，做到各种商品储备安全、收发及时，

义。

亿星集团下属的河南中糖物流有限公司，自筹资金 1.2 亿元，于 2006 年建成河南周口国家直属储备糖仓库。该公司充分利用仓储和铁路专用线优势，以代转代储为基础，全面开拓物流中转市场，业务以周口为中心，辐射周边地区 200 多公里，拥有多个经销点，配送中和和网络系统，经销、开发、代理着云南、广西、广东、湖南等省的食糖产品，创造了年销售食糖 10 万吨的辉煌业绩。储备库年存储能力 8 万吨，周转 15 万吨，占全国的国家食糖储备量的近四分之一。因在食糖储备、经营方面所取得的骄人业绩，李士强董事长于今年应邀出席了第二届中国糖业经济 30 人高峰论坛，并发表了精彩演讲，获得了与会领导、专家和同仁的一致好评。

借助国家储备这个独特的平台，亿星将充分利用国家产业政策的支撑和市场经济的灵活性，立足周口农业、农村、农产品，服务全国城乡，做到各种商品储备安全、收发及时，



10 月 12 日,华孚集团董事长谷锡琛,市委常委、副市长范明视察国家储备糖库和肉库。

海运、陆运、空运、水运全面发展、逐步健全，不断提高知名度，增加经济附加值，完善服务功能，达到公司每年产值、税收增长率都在 50% 以上的发展目标。

亿星 20 年，是运筹帷幄、科学规划的 20 年，是披荆斩棘、风雨兼程的 20 年，是抢抓机遇、锐意进取的 20 年，是回报社会、造福家乡的 20 年！

雄关漫道真如铁，而今迈步从头越。在新的征程和舞台上，李士强将带领全体亿星人在党委、政府的正确领导下，秉承亿星精神，发扬优良传统，创造更加辉煌灿烂的明天，为周口实现追赶型、跨越式发展，为全面建设和谐社会书写新的盛世华章……

辉煌二 00 九年

亿星集团上缴税收将突破 1500 万元，再创历年来的新高，在周口的企业中屈指可数

2009 年，亿星集团在市委、市政府的正确领导下，在市直相关职能部门和社会各界的大力支持和帮助下，立足自身优势，积极应对经济危机，迎难而上，坚持“有进有退、优化结构、持续突破、科学发展”的战略发展目标，以市场为导向，以诚信和优质服务为宗旨，不断强化集团管理，夯实基础优势，无论在经营上还是管理上都取得较好业绩，实现了稳步发展，各支柱产业地位基础已经打牢。

商业副食公司 精心打造高质量的服务，与厂家实现良好合作，赢得了客户和市民的广泛赞誉，保持了良好发展态势。

燃气公司 作为民生工程，备受市领导和市民的高度关注，实现了居民用户、气量规模连年翻番的辉煌业绩，毛超峰书记等市委、市

政府领导给予了积极评价和充分肯定。

房地产公司 紫荆城项目工程建设、配套设施、景观绿化全面完成，绿色房产、首席风景、紫荆广场及人工湖绿意湖畔已呈现在市民面前，物业管理队伍建立健全，以优质的服务打造了亿星房产的金字品牌，兑现了向广大业主做出的建设质量一流、物业管理一流、景观一流、服务一流、交通一流房产小区的庄重承诺。

中润糖业公司 稳步发展，全年完成国家储备糖 9.2 万吨，实现库存 10.2 万吨，顺利实现满负荷运营。

黄淮农产品物流批发市场 快速向前推进，规划、施工、环保等前期手续全部完成，西区已全面开工建设，招商工作正稳步进行。

展望二 0 一 0 年

亿星集团将努力实现总收入 11.5 亿元，利税 1.25 亿元

2010 年，亿星集团将围绕国家宏观产业政策，更加注重推动公司产业结构的调整和优化，进一步发挥能源、商业副食、国家储备、农副产品物流等产业优势，提高公司发展的稳定性和可持续性。

商业副食公司 巩固与名酒厂家的关系，保证公司在白酒行业的影响力、规模及名酒专营店的建设，提高对重要品牌的掌控能力，打好保持永久可持续发展的基础。

燃气公司 从一点一滴做起，从每一个用户、每一个小区做起，以一流的服务质量、一流的工程品质，致力于为用户提供、用气单位多承担一份责任，为出租车司机节省每一分钱、节省每一分钟时间，真正实现“使用天然气，天天都受益”，确保周口全部使用天然气目标的实现。

房地产公司 物业管理全面升级，加强可

持续性发展整体规划和专业技术力量，做好新上项目的选址和规划建设。

中润糖业公司 利用好国家产业政策，准确把握行业规律，做好与产区合作关系，进一步强化市场销售网络建设，全力做好国家储备计划任务和自主经营业务。提高糖库的周转率和运转效率，确保销售食糖 10 万吨。借助国储平台优势，强力支持和服务金丝猴、辅仁药业、双汇集团等本区域大中型食品及制药企业，支持区域经济发展，强力推进在本行业的影响力。

黄淮农产品物流批发市场 积极响应国家政策，立足周口农业大市发展的实际，将 2010 年定位为市场起步年，营业场所、配套工程等市场硬件建设具备开业条件，管理系统、服务系统等市场软件建设正式开启，西区实现招商满租率 100%，东区实现招商满租率 80%。