

河南传统农区变投资热土 渐成内陆对外开放高地

●新华社记者 李亚楠

古语云:“得中原者得天下。”近年来,河南不断加快对外开放步伐,吸引众多海内外客商前来逐鹿。随着“中原经济区”上升为国家战略,河南省对外开放的影响力和吸引力进一步增大,河南正朝着内陆对外开放高地的目标稳步迈进。

“今年是近年来引资总额最多、招商质量最高、进出口规模最大、开放成效最为显著的一年。”盘点即将过去的2011年,河南省商务厅厅长李清树如此说。

对外开放逐年升阶 带动经济社会发展全局

2011年是河南省对外开放成效最为显著的一年。据统计,河南省实际利用外商直接投资全年首次突破100亿美元,增长60%以上,居中部地区首位,两年实现翻番;引进省外资金突破4000亿元,增长46%,两年接近翻番;在豫投资的世界500强企业达到72家。

河南省省长郭庚茂评价说,对外开放工作带动了全省经济社会发展全局的发展。据初步测算,2011年前三季度河南省实际利用境内外资金占固定资产投资总额的30%,拉动外贸出口增长接近70%,消费、引进境内外资金和出口工作对GDP增长的贡献度近70%。

富士康落户郑州是河南省近

年来对外开放工作中最引人注目的成果。富士康的引进,从谈判到签约用时一个月,然后三天完成企业入驻的相关手续;从入驻到第一个项目投产又是一个月,创造了富士康入驻的“河南速度”。

富士康的成功引进不仅树立了河南务实开放的新形象,更迅速成为拉动河南经济增长的龙头项目之一。

年末的郑州航空港区,到处是忙碌工作的塔吊、拔地而起的楼盘。除了富士康及其配套企业,惠普等一批世界名企也纷纷抢滩,中部首个综合保税区不久前也在这里顺利封关,未来百万消费人群形成的财富能量更是不可低估。

“这就是对外开放的综合带动作用,‘一举应多变’、‘一招求多效’。”河南省商务厅厅长李清树如此评价。

团结协作总体作战 “18罗汉”各出新招

在对外开放工作中,河南组织动员全省各级各部门,强化团结协作,打总体战,协调联动,形成合力,18个省辖市也不断谋新策,出新招,呈现出争先恐后、竞相发展的良好局面。

成功引进富士康巩固了郑州市作为河南省对外开放高地

的地位。郑州市副市长薛云伟介绍,郑州市围绕其四大战略支撑产业,还引进了东风汽车、海马乘用车、格力电器、海尔创新产业园、新加坡国际物流园等重点项目。

其他市县也不甘落后。商丘市委书记陶明伦说,在捕捉到浙江香雪海集团有意向内地转移的信息后,其多次赴浙登门拜访、沟通洽谈,用诚意打动对方,香雪海最终决定将总部整体搬迁到商丘。香雪海年产300万台冰箱冷柜项目从签约到竣工投产用了不到100天时间,被同行业称为家电建设的“商丘速度”。

新乡市由党政主要领导带队,先后20余次赴北京拜访央企,直接推动了总投资100亿元的中兵集团通信科技工业园、100亿元的中航集团高科技产业园、30亿元的中粮集团粮食物流仓储、20亿元的中国建材集团新型建材等基地型项目落地。

河南省在对外开放中争取主动的例子还有很多。洛阳市建立了招商引资工作新闻发布制度,每月举办一次由市委書記亲自参加的招商引资工作新闻发布会,营造浓厚的开放招商氛围;内黄县经济穷、条件差,就以情动人、以诚招商,为吸引福建陶瓷行业领军企业

在此投资,县领导每天都陪同客商考察,甚至跟到福建,最终成功签约。

据统计,2011年,河南省共引进签约项目1000多个,合同金额超过8000亿元,与62家央企签订了19项战略合作协议和130个重大项目,总投资近3000亿元。

调控促转型 打造最具吸引力的内陆开放高地

扩大对外开放已成为河南省促进产业结构优化升级,转变经济发展方式的重要途径。针对河南省产业结构偏重、能源原材料产业占比过大,且多处于产业链的前端和价值链低端这一突出矛盾,河南省把开放招商与产业结构调整紧密结合,引进了一大批关键技术和重大项目。

据统计,2011年,河南省六大高成长性产业迅猛发展,占规模以上工业增加值比重达到55%左右,对全省工业增长的贡献率接近七成。

河南省进出口贸易结构也发生了明显变化,改变了出口产品以初级农产品、资源型产品和低附加值产品为主的状况。从数据上来看,2011年河南省出口达到180亿美元,仅机电出口就达85亿美元,接近出口额的1/2;同时,高新

技术产品出口30亿美元,占16%以上。

此外,一大批招商引资项目落地,创造了大量就业岗位,带动了创业发展,推动了城镇化步伐进一步加快。2011年河南省新增城镇就业130万人以上,新增农村劳动力转移就业100万人以上,农村劳动力省内转移就业总数首次超过省外就业。

面对这些成绩,河南省各级各部门保持了清醒头脑。河南省省长郭庚茂说,其一,沿海发达地区都在进一步优化招商环境,同时,着力推动企业和产业省内转移;其二,中西部省份的招商引资力度也不断加大。“对外开放如同逆水行舟,不进则退,慢进也是退,必须加力前行,不能小富即安,小进即满。”

河南确定了2012年开放招商的总体目标:全省实际利用外资突破1200亿美元,引进省外资金突破5000亿元。面对激烈的竞争,河南省提出要构建举省开放体制,形成对外开放的强大合力,进一步扩大服务业、农业、社会事业、基础设施和城乡建设等领域的对外开放,努力把河南打造成为最具活力、最具吸引力、最富竞争力的内陆开放高地。

(据新华社郑州12月28日电)



图说新闻

朝鲜举行金正日遗体告别仪式 这张12月28日的电视画面显示,一辆汽车载着金正日的遗像通过平壤街道。朝鲜已故最高领导人金正日的遗体告别仪式当日在平壤举行。



郑州:农民工岁末找工忙

12月28日,在郑州市二马路农民工市场,聚集了一些从事各种行业的农民工。临近年底,在郑州火车站二马路农民工市场,仍有不少外来民工前来找工作,市场内外每天聚集着一批批求职者。(本文配图均据新华社电)



“城市美容师”吃上免费早餐 12月28日,银川市金凤区环卫工人在休息点吃免费早餐。当日,宁夏银川市环卫工人免费早餐工程正式开始实施。

(上接第一版)严格目标责任制。对县局各项工作,实行百分制量化到人,层层签订“军令状”,一级对一级负责,严格按制度执行;严肃工作纪律,一旦举报经查实有吃拿卡要的,当事人待岗培训;“约法三章”。即每星期进行一次工作例会讲评,对一周工作进行回头看,总结成绩,找出不足;每月一次政策法规学习,及案例分析研讨会,确保办案质量;推行“每季一法一考”,大幅提高队伍素质。由于制度过硬,执行认真,各项工作健康快速发展,今年7月,沈丘县工商局被河南省委表彰为全省先进基层团组织。同时也得到了省工商局党组书记、局长周春艳的高度赞扬,并在全省工商系统通报表彰。

在用人上,他看实绩。在最为敏感的干部任用上,推行公开竞争。为匡正用人之风,他提出了两个“三不”:忠告干部职工“不找、不送、不请”,忠告班子成员“不要、不收、不承诺”。2008年,沈丘县工商局根据上级的要求进行工商所整合,工商所由原来的21个合并到10个,涉及干部269人,机关原有的82名同志精简到34名。今年4月又按照上级的统一安排将10个工商所升格为副科级。在公开、公平竞争选拔过程中,全县上下“没有任何杂音,没有一份举报信件。”“谁不想进步,鹿局长选拔人阳光公开,公平公正,深得民心,大家服气!”干了11年所长落选的刘某感慨地说。张磊曾是一名普通的干部,平时群众基础较好,各项工作出色,在副科级干部公开竞争中当上了所长。他说:“我从基层走出来,没有背景,现在想的就是把工作干好,回报组织信任。”

他以身作则不搞特殊,班子之间团结协作,干部职工和谐正,加上正确的用人导向,县局面貌发生了深刻变化,各项工作走在全市工商系统前列,受到了广大群众的一致好评和上级领导的充分肯定。他本人连年被评为先进工作者,县工商系统分别被命名为省级文明单位、河南省先进基层党组织、省级先进工作单位、河南省工商系统红盾护农先进集体、河南省工商系统政风行风建设先进单位、周口市整治企业经营环境工作先进集体、全市再就业工作先进单位、周口市百佳公益慈善标兵单位,连年被周口市工商局评为目标管理先进单位。面对这些成绩他却平静地说“组织信任我,就得好好干!”

“市场监管,关键时要有‘百米冲刺’的拼劲。”他敬业守责,凝神聚力,大胆创新

鹿槐生从2002年担任沈丘县工商局党组书记、局长起,便和同事们拓宽监管领域,加大执法力度,用实际行动为头顶上的红盾徽章增光添彩。他指出“服务发展要有‘万米长跑’的耐力,市场监管关键时要有‘百米冲刺’的拼劲。”在市场监管中,他要求干部职工树立起“监管无小事”、“监管无盲区”、“监管无止境”的意识,加强市场监管,加大执法力度,规范经济秩序。在他的倡导下,沈丘县工商局积极探索和大胆创新监管机制,全系统全面实施市场巡查制,完善经济户口等五项改革,这几项改革措施使全局上下面貌焕然一新,工作秩序趋于规范,工作效能更加突出,对农资、食品等重点商品实行“两帐两票一书一卡”“一票通”制度,从源头上保证农民买上放心农资。与此同时,基层工商所监管方式改革稳步推进,投入14.2万元在全市率先在中心工商所普遍推进网格化坐标式市场巡查制,实行了经济

户口电子台帐制,市工商局在沈丘召开现场会,在全市进行推广。这些创新举措分别得到国家工商总局、省局和市局的充分肯定,国家工商总局网和中国工商报对网格化坐标式市场巡查制经验进行了转发和报道。

面对新时期工商工作,他提出以监管促规范,以服务促发展。在处理消费者投诉方面,他总是亲自过问;在办理营业执照方面,他要求简化手续随到随办。针对沈丘县市场主体众多,执法环境复杂,监管任务繁重的实际,鹿槐生与局党组“一班人”探索并形成了具有自身特色的执法机制。健全全员办案制,将工作目标量化、监管任务细化,形成“人人学办案,人人会办案,案案是铁案”的局面。建立起工商专业打假、企业行业自律、社会各界监督三位一体的维权执法体系。完善巡查预警制,全县市场巡查实现了力量整合、上下联动,使得辖区市场繁荣有序、产业兴旺发达,形成了政府满意、业主满意、群众满意的共赢格局。今年5月4日,沈丘县老城镇户营、瓦房庄、增福庙、程庄等12个村64户农民的324.5亩小麦出现不抽穗、不发育、不生长、不结籽的现象,近百名农民几次上访,讨要说法,问题一直没有得到解决。鹿槐生接到农民的投诉后当天组织人员到郑州、周口调查鉴定,最终确定:农药质量合格;农民施药方法不当所致。考虑到小麦受灾,势必会影响农民生活和社会稳定。鹿槐生一方面请求当地政府抽调驻村干部,一起到农户家中做安抚工作,防治意外发生。另一方面协调企业和农业等部门一次性补偿农民14.6万元。拿到现金农民由衷的起哄感谢地逢人便说:“以前我对工商有成见,现在才知道他们是亲人啊。”当最后一名群众拿到现金的时候,鹿槐生已经虚脱地瘫软在椅子上。“我们吃着国家的俸禄,不能为老百姓撑起一片公正、公平的环境,那就是历史的罪人。”这句话常挂在鹿槐生的嘴边。

几年来,在鹿槐生的带领下,沈丘县工商局没有发生一起行政复议案件,没有发生一起行政诉讼案件,没有发生一起行政执法人员被举报不廉洁执法的案件。

“只有心中真正装着百姓,群众才能把我们当亲人。”他服务发展,务实重干,踏踏实实

“小小商标真神奇,开拓市场显威力;点石成金不换手,致富别忘工商局。”这段顺口溜是沈丘县北郊乡小辛营村的群众为表达对工商机关的谢意而写的。

小辛营村种植槐山药有30多年的历史,由于缺乏品牌,槐山药销售一直低迷,很多都烂在了地里。得知这个消息,鹿槐生既心疼又焦急。他多次利用双休日,深入槐山药产地进行详细调查,与村民认真交谈,寻找制约槐山药生产销售的症结,引导村民走绿色无公害品牌发展之路。在鹿槐生帮助下,从商标注册、设计、宣传、包装、维权等细节入手,该村“银丝”、“明修”牌槐山药两件商标顺利注册成功。村民带着商标闯市场,吸引安徽、湖北、浙江、江苏山东等地客商来这里收购,当年槐山药脱销。赵明修是沈丘县坐头把交椅的槐山药大户,是裕祥槐山药农民专业合作社理事长。他说,“以

殚精竭虑为红盾

前,因没有牌子,市场打不开,收益不高。”在鹿槐生的帮助下,赵明修注册了“金箍棒”商标,槐山药销售一个劲儿地往上蹭。今年,小辛营村农民人均增收4000元。如今,小辛营村所在的北郊乡槐山药达到5000多亩,产值达7500万元,利润5000多万元。槐山药种植全县由1500亩扩大到1.5万亩,产值达7.1亿元。

鹿槐生为农民操碎了心,村民们实在过意不去,明知道送礼他不会要,就到地里挖一篮子花生去看望他。

“作为一名工商干部,只有心中装着百姓,群众才能真正把我们当亲人。”他真诚地对记者说。

2010年,为有效解决商户和农户发展经济“融资难”的问题,鹿槐生借助上门走访、市场巡查等时机,积极为他们牵线搭桥,促进银企联姻,帮助解决1.9亿资金。让4000多农户、个体工商户直接受益。

鹿槐生说:“为群众办事要踏踏实实,宁可少办一件,也要办好每一件。”每次说到鹿槐生,吉林长春的投资商宋宗才总是充满感激。宋宗才欲投资3000万元在沈丘县生产散热器。鹿槐生通过工商注册“绿色通道”,仅3天时间,沈丘县暖乎散热器有限责任公司就在该局全程帮办、一站式服务的过程中成立了。宋宗才告诉记者:“在这里看到的是真诚微笑,听到的是真情话语,感受的是真心服务。”

河南华丰网业公司董事长董华伟跟鹿槐生已经是老熟人了。“当初在这里建厂电压不足,鹿局长多方协调,最终给我们从电厂拉出了一条专线。”董华伟说,“我们厂子离县城很近,鹿局长空闲的时候就会到厂里转一转,反复问我们还有什么困难。鹿局长支持企业发展的真情真是让人感动。”现在,华丰网业的产品远销日本、瑞典、澳大利亚等国家和地区,成为当地的特色支柱产业。

“干干净净做事,不求别的,只求问心无愧。”他执法公平,廉洁从政,心正腰直

鹿槐生是土生土长的当地人,亲朋好友多,社会关系广,有些案件难免涉及亲朋好友。他常对大家讲:执法就要讲究公正,心正才能腰直。一次,一位关系很好的同学带着烟酒来找他,说工商所最近查处的一家无照经营的企业,是自己多年的亲戚,就别罚款了。鹿槐生很坚决:“烟酒你怎么拿来的,就怎么退回去。哪家企业都一样,谁说话也没有用!”至今,同学还为此事与他闹着别扭。

鹿槐生常说,既然我们选择了工商这一行,就要经得起考验。特别是领导干部,只有以身作则,才能有威信,他是这样说的,也是这样做的。2009年6月,某农药厂老板因一批农药被专业所检查人员查扣一事来县局找他,临走时该老板取出一张超市购物卡硬塞到鹿槐生手中,请他帮助通融一下。鹿槐生随后就将2000元面值的超市购物卡和情况说明一并送到县局监察室。行贿人为鹿槐生嫌少,第二天又拿了5000元硬塞给他并伸出1个手指说:“事成之后再给这个数感谢。”鹿槐生讲明利害关系并拒绝:“你看错人了,别白费心思了。”最后,此人只好老老实实接受了处罚。

“为了自己的责任,只有舍小家为大家。”他为了工作忘记了家庭,累垮了身体,付出了亲情

在沈丘县工商局采访时,记者听到的最多的一句话是:“鹿局长的身体是累垮的,鹿局长的病是一多年积累下来的。”

抗击“非典”,他与同志们躺在路边的秸秆上,早上5点多醒来带着满身的露水继续干,日夜坚守长达30多天;

组织抗洪,他与同志们顽强拼搏半个多月;

“三夏”防火,他与同志们坚守一线防患于未然;

整顿烟花爆竹生产企业,他与同志们明察暗访露宿街头;

发展订单农业,他与同志们精心谋划废寝忘食……

鹿槐生刚担任局长时,正值工商系统机构改革办脱离,移交人员以种种理由,频频上访。鹿槐生为保持大局稳定,不给地方政府增添负担,想尽千方百计,力争把问题解决在基层,把矛盾消除在萌芽状态。每天亲自接待来访人员,了解上访原

标题新闻

- 我国主要农产品 保险全覆盖
- 泰国南部火车汽车相撞致1人死亡 百余人受伤
- 伦敦奥运普通邮票将在下周发售
- 以军空袭加沙地带致1人死亡
- 江苏:明年起事 业单位全部公开招聘
- 俄国瓦共和国因地震宣布进入紧急状态 均据新华社电

赠人玫瑰 手有余香

——无偿献血先进人物系列报道之十三高志强篇



高志强首次无偿献血是1996年,那时他刚刚20岁。

刚刚35岁,献血却已有15个年头,从最初的3个月献血一次,到现在的半年一次400毫升,再加上4次捐献血小板,周口市作坊小学体育教师高志强累计献血量已超过1万毫升。

高志强,1995年在周口市作坊小学工作到至今,期间曾多次被市、区评为业余优秀辅导员、教练员;2008年9月被川汇区区委、川汇区人民政府授予优秀教师称号;2010年荣获由中华人民共和国卫生部、中国红十字会总会、中国人民解放军总后勤部卫生部颁发的2008—2009年度“全国无偿献血奉献银奖”等。

高志强首次无偿献血是1996年,那时他刚刚20岁。“当时献血市民还不多,人们普遍对无偿献血缺乏认识。”他说,那个时候,无偿献血远远没有像今天这样深入人心。可他一直从事体育工作,所以身体条件很好,又是老师,了解献血对身体的种种好处。“当时单位组织职工无偿献血,我和单位一个同事一起报了名。”高志强说,也就是从那时起,他与无偿献血工作结下了不解之缘。

“一想到自己的血在别人的身体里流淌,甚至因此挽救了他人的性命,就觉得非常幸运。”高志强说,他最初献血时是3个月献一次,一次只献200毫升。2002年以后,根据献血法规定,一年献两次,但每次可以献400毫升,同时还可以献血小板。“那时献一次血小板要2至3个小时,时间太长了。”高志强说,因为当时是老机器,分离得很,因为工作忙实在抽不开身,他献血小板的次数就减少了。

“没有具体算过,但献血量肯定超过了1万毫升。”提到作为“无偿献血先进人物”的看法时,高志强很低调。他说,他业尽己所能,以自己的行动来宣传推广无偿献血的好处。”高志强说,现在,在他的影响下,一些同事和朋友已经成了固定的无偿献血者,这是能体现自身价值、社会价值的好事。

“赠人玫瑰,手有余香。”高志强说,从献血全血到献血小板,他没有考虑过荣誉和过多的其它外在东西,他认为这一切很正常。他是一个平凡的人,他认为无偿献血,既可以治病救人,自己也能感受到生活的意义和生命的价值,何乐而不为呢?”

捐献可以再生的血液 拯救不可重来的生命

因,研究解决方案,处理矛盾关系,经常加班加点工作到深夜。由于他身患严重的糖尿病,每天要打两次胰岛素。“每当看到他面色蜡黄,肯求他休息,他都开玩笑地说,‘我的命硬得很,你们不要瞎担心。我是血糖低,吃块糖,就没事了。’他就是这样一点一滴地透支着身体。”与他共事10多年的副局长张振晋忍不住热泪盈眶。

“不用管我,工作只要做好就行!”这是他在病床上昏迷了整整3天醒来后说的第一句话。“想起那一刻,我的眼泪当时就下来了……”槐店回族镇工商所长崔景浩想起当时的情景至今心里一阵酸楚:“鹿局长是因为累而病倒的,他把拼命工作当成一剂医治疾病良药。武警出身的他,身体是挺棒的啊!”他肝胆部位的囊肿也是由于工作原因一拖再拖,耽误了治疗,最后只能做了切除手术,腹部留下了巨大疤痕……

在鹿槐生的办公室里,有一个上面已经脱落“衣架”。为了不耽误工作,节省时间和费用,鹿槐生学会了一套给自己扎针的本领。“开始他一直躺着,等大家都下班后,他才悄悄把药瓶拿出来,在办公桌前用衣架输液。直到一次一份急件需要他签字才发现这个秘密。”办公室主任张广明说,“病重了,他就躺在办公室的长椅子上边输液,一边工作。时间长了,衣架上的漆就磨掉了。”

“这样拼命,受苦、受累值吗?”总有人提出这个问题。他总是淡淡一笑:“人这一辈子生下来什么也没有,死了也就一包灰,能为群众办点事,再苦再累也快乐。”为百姓做事,这就是他的“幸福元素”。

2007年,鹿槐生的母亲病重住院卧床,孝敬老人的他多么希望能在母亲身边尽孝啊。可县里点名要他去山东泰安考察玉米订单项目,他只得委托他人照看母亲。老人每天都若有所思地好像在等待什么人。别人问她:“你在等谁呀?”她回答:“我在等我儿子!”

腊月十八,叮铃铃……一阵急促的电话铃声打破办公室的宁静,正在开会的鹿槐生眉头一皱,“局长,是您的电话。”电话里传来妻子的声音:“妈妈走了!”

像晴天霹雳,噩耗冲击着他的心。“玉蜀,对不起,我正在与局干部研究工作,老人的身后事你先操办着吧。”没能见老母亲最后一面,这是他一辈子永远无法弥补的遗憾。

在母亲周年祭日的前一天晚上,亲人打了4个电话多次催他快回来,他只能含泪挂断电话,因为有工作缠身,不能参加对老人的怀念仪式。就这样,鹿槐生忍受着内心的痛苦,忙完春节食品市场检查,才独自一人赶回老家,跪在母亲的墓前,失声痛哭。

莫道尽铁血,英雄也流泪。“谁不爱自己的母亲,自己的家?作为领导干部,为了自己的责任,只有舍小家为大家。”鹿槐生说。

这就是鹿槐生,一个忘我工作,奉献不懈的工商干部。这就是鹿槐生,一个忠诚如铁,侠骨柔肠的工商干部。