

建设中原经济区 走好“三化”协调科学发展路

2 周口日报

组版编辑:魏东 滕永生

电话:8221358

Email:wz@zhd.com

2012年8月16日

“十八谈”映象版·周口篇

(上接第一版)

短片二
【解说】6月3号,在沈丘县周营乡崔营村,一场别开生面的小麦产量PK大赛开始进行。参赛的分别是老、中、青三代农民。

【现场】(主持人岳晗):我看你没那么大的年龄。

沈丘县周营乡崔营村村民王书鹏:我今年刚24岁。

记者岳晗:24岁,那你种了几年麦子?

王书鹏:我去年从农业大学毕业之后,今年是第一年种。

记者岳晗:第一年种小麦就敢来参加比赛。你是怎么会有信心和这个勇气。

王书鹏:我从学校毕业之后,然后利用学校学到的知识和网上的种植技术来完善了种植小麦,所以说我对今天赢得这场比赛有很大的信心。

记者岳晗:那你先给自己的小麦估个产量。

王书鹏:我今年小麦最少能达到1200斤以上。

记者岳晗:大哥你好。你有什么种粮高招给我们说说。

沈丘县周营乡崔营村村民崔来营:根据我多年的种麦经验,首先第一选好品种,第二个田间管理很重要。

记者岳晗:这位大爷一看从年龄上,就比较占优势,应该是个老把式,给我们说说你的种粮高招。

沈丘县周营乡崔营村村民陈振兴:我去年种的麦不太理想,今年我到外地,看了人家的宽窄行,人家的技术比较先进,我回来也把我自己的楼改一下,改了也是宽窄行,四寸到八寸,通风透光。

记者岳晗:你对今年得到第一名,有没有信心。

沈丘县周营乡崔营村村民陈振兴:有。

【解说】经过工作人员的评比测量,很快就有了比赛结果。尽管另外两名种粮能手也取得了单产1100斤以上的好成绩,但大学生王书鹏更是技高一筹,以单产1210斤获得了种粮大赛的第一名。

主持人:PK大赛的冠军王书鹏今天也在现场,来,欢迎王书鹏!

沈丘县周营乡崔营村村民王书鹏:主持人好!

主持人:怎么毕业了之后想回来种地?

沈丘县周营乡崔营村村民王书鹏:在学校的时候我就看到政府的惠农政策一直出台,还有县里、市里对农业基础设施的投入和对农机人员的培训也非常全面,去年我承包了700多亩地之后,今年夏季打了80多万斤粮食。除去成本的话,赚了有将近18万,你感觉是不是比在城里上班强多了?

主持人:这是一季吗?

沈丘县周营乡崔营村村民王书鹏:对,一季。

主持人:如果这么说的话,还是很厉害的。对不对?

沈丘县周营乡崔营村村民王书鹏:对,也可以这么说。

主持人:那下面一步计划呢,现在是在700亩,有没有扩大的计划?

沈丘县周营乡崔营村村民王书鹏:有,我准备用三年的时间,通过土地流转,把规模增加到3500亩。

主持人:我也很想了解一下,三年之后你可以到我地里参观一下,我准备也是把我的土地打造成豫东南科

技示范良田。

主持人:书鹏,你邀请我我当然很愿意去,但是呢,你跟我说种地这个事儿,基本上属于对牛弹琴。书鹏别坐下,我给你找一位,今天我们现场还有一个种粮大户,西华县西华营镇的种粮大户叫盖会章。来!大家认识一下。据说国家还奖励一台拖拉机,是吧?

西华县西华营镇的种粮大户盖会章:去年我向国家交粮900多万斤,被国务院评为“种粮大户”称号,后来又奖我一台拖拉机。

主持人:您种了多少?

西华县西华营镇的种粮大户盖会章:5500亩。

主持人:5500亩。书鹏,三年之后你的那个目标都没人家现在种的多,对不对?5500亩,你现在最高亩产,在那块种的是多少?

沈丘县周营乡崔营村村民王书鹏:1210斤。

主持人:1210斤,您这儿呢?

西华县西华营镇的种粮大户盖会章:我将近1000斤。

主持人:将近1000斤,那你不行啊,人家弄到1210斤,您这块就拿量取胜,对不对?

西华县西华营镇的种粮大户盖会章:嗯。

主持人:那这样,你们有没有合作的可能性?

沈丘县周营乡崔营村村民王书鹏:当然有,我觉得我们肯定要合作,就是发挥各自的优势。

主持人:怎么合作?

沈丘县周营乡崔营村村民王书鹏:就是把我的技术提供给他,在他的地里运用我的技术,相互利用,相互合作。

主持人:小王提他的方法,您觉得呢?

西华县西华营镇的种粮大户盖会章:愿意。

主持人:什么愿意?

西华县西华营镇的种粮大户盖会章:愿意跟他合作。他的科学理念比我好,技术种地比我强,但我土地比他多,我的农业机械比他多,如果我们强强联手,一加一肯定大于二。

主持人:这样,我们今天在现场做一个见证,二位你们现在的这个位置就特别好,隔空握个手,我们现在在场的现场的观众,来见证二位的这次合作,好不好?

西华县西华营镇的种粮大户盖会章:好。

主持人:三年以后我们可以来看一看你们今天约好的这次合作能取得什么效果。

沈丘县周营乡崔营村村民王书鹏:行,非常欢迎您!

主持人:希望二位合作顺利,谢谢二位,谢谢,谢谢!这个很好,就不是按照传统的你是哪个村的,他是哪个村的,就是跨着地界这种农业能合作,是不是也是我们鼓励的那种?

岳文海:我们不仅鼓励土地的流转,形成规模,更鼓励的就是一些能手和强手跨区域的联合、参股、技术入股,来共同发展。

主持人:我们现在就听一听我们基层的干部究竟对这个思路是怎么理解的?今天来到现场的有沈丘县的县委书记杨志!来,欢迎杨书记。

沈丘县委书记杨志:主持人你好!

主持人:你好。

沈丘县委书记杨志:发展现代农业方面,我们重点是大力发展



特色农业促进农民增收。



杂技之乡。



河南万果园物流配送。



文化体育事业蓬勃发展。

么,我们通过一个短片来了解一下。

短片三
【出镜】记者林泓:这里是商水县朱集美人指葡萄示范园,在这个葡萄园里就是在两排葡萄树中间,有一些正在生长的花生和还有一些已经收割过的麦茬。

周口商水县练集镇朱集村农民梁安生:俺这是果套种,冬天背套种上小麦,夏天起了小麦我今年种了一些正在生长的花生和还有一些已经收割过的麦茬。

周口商水县练集镇朱集村农民梁安生:俺这是果套种,冬天背套种上小麦,夏天起了小麦我今年种了一些正在生长的花生和还有一些已经收割过的麦茬。

【解说】:朱集的美人指葡萄是通过省农科院引进的日本品种,由省农科院提供技术指导。村里成立了葡萄专业合作社,注册了商标,统一标准种植,统一收购。

周口商水县练集镇镇长朱赫:靠葡萄园的带动,朱集村人均纯收入可以达到8000多元,是全县人均收入的两倍。

【解说】:周口是河南第一产粮大市,在念好“粮食经”,确保粮食产量稳中有增的基础上,周口不断优化农作物区域布局,发展优质高效农业,促进农民增收增收。商水的葡萄、沈丘的山药、鹿邑的中药材,已经成为农民致富的钱袋子,淮阳黄花草、项城白芝麻还获得了全国原产地认证。扶沟的无公害蔬菜更是“四季飘香”,远销香港、澳门、北京、广州、郑州等地。

【解说】:与此同时,他们还拉长农业产业链条、提高农业的附加值,让农业真正成为一个强市富民的产业。如今,食品工业已经成为周口的第一支柱产业,成为经济增长的强大引擎。

主持人:书记觉得现在咱们周口的农业态势怎么样?

徐光:现在周口的农业态势可以说是发展的非常好,但是我们并不满足,目前我们正按照国务院《关于支持河南省加快建设中原经济区的指导意见》,建设国家级现代农业示范区,着力从传统农业向现代农业转变。最近我们同农业部经济研究中心,在北京举办了一个周口现代农业发展的这么一个研讨会:深入的研究周口现代农业发展问题。

下节看点二:
矿产资源短缺,工业基础薄弱,周口如何破解工业发展难题?

徐光:“借船出海,借力发展”
岳文海:“三个重点需要抓好”
请继续关注《十八谈 映象版·周口篇》

主持人:在建设中原经济区的过程当中,“三化”协调、科学发展这条路子,应该叫以工业化为主导。徐书记,在工业化方面,周口今天面的困难和压力是什么?

徐光:我们发展工业的先天不足表现在哪儿呢?一无资源,二无基础,三无规模,也没有大的工业项目的支撑。

主持人:所以怎么办呢?

徐光:面对这样的情况,我们光靠自己力量的力量来发展也不行,必须靠解放思想,靠对外开放来破解发展工业的难题,也就是借船出海,借力发展。

主持人:这里面您说到借船出海和借力发展,这个“借”怎么理解?

徐光:一方面靠外引,我们要紧紧抓住东部沿海和发达地区产业转移的机遇,积极承接产业转移,使我们产业集聚区从无到有、从小到大、从弱到强。其次就是内联。我们周口地处中原经济区和华东经济圈的连接地带,这样我们就变成边缘为前沿,发挥区位优势,积极开展区域经济合作。比如我们的沈丘县同安徽界首市交界,他们两家就积极签订了区域经济合作框架协议。还有我们的鹿邑县同安徽的亳州市相连,两家也是相互借力发展中药产业和文化旅游业。

主持人:东部沿海的产业转移,一定会涉及到很多不同类型的产业,而我们作为承接方,我们选择什么样的产业来承接,我们的标准是什么?

岳文海:第一个,还是要实事求是。因为周口现在是个农业大区,人口多,所以我们选择产业转移,就是要以就业为第一要务。这样我们就引来一些劳动密集型企业。第二个,我们有我们自己一些传统的项目,有些还不错,像纺织啊、食品啊,这些比较优势的企业,拿出来跟人家高位嫁接,让这些企业来了以后呢,他投资的少,见效的快。第三个,还得发挥优势。发挥什么周口有什么

呢?周口农副产品多,我们就引了益海粮油,我们引来了金龙鱼,引来了五得利粮食加工这个企业。

主持人:现在整个河南都在讲做集聚区,所以我们要在承接的过程当中,我们一定要有足够的魅力吸引住别人。当我们做承接的时候,周口有什么样的方法或者诀窍来留住大家?

岳文海:第一,就是要一个“早”,“一早三主动”,早出击,早行动。比如我们去年得知沿海一个市,它那个地方有上百家的劳动密集型企业要往内地转移,他们下午开完常务会,我们得知这个情况,我们夜里就派人去了,住在那个地方,定向突破,一下子引来了几十家企业,上万人就就业了。

主持人:其实岳市长您说到的这个“早”,用中国的那句老话就叫“早起的鸟儿有食吃”。

岳文海:对,人勤春来早。

主持人:这是一个“早”字。还有什么?

岳文海:第二个呢,你得有“诚”,你诚心诚意地为外商好。外商企业来了,他招工有困难,我们就想办法引导他下乡进村,解决劳动力的问题。他融资难,我们政府想办法贷款,建工业厂房,先借给他用,先把他做起来再说。

主持人:那市委、市政府现在有了这样的思路,有了这样的想法了。这个思路和想法具体在落实的情况怎么样?我们今天来听一听来自基层的同志怎么说,鹿邑县县长朱良才。

鹿邑县县长朱良才:主持人好!

主持人:好,鹿邑咱们有什么奇招?

鹿邑县县长朱良才:奇招谈不上,我们主要是发挥自身的优势,来承接沿海发达地区的产业转移。

主持人:怎么个发挥法,能不能举例说明?

鹿邑县县长朱良才:鹿邑有加工尾毛的传统,就是羊尾巴上的毛。把它加工成女士用的化妆笔、化妆刷、描眉笔以及各种毛刷和精密的仪器刷。

主持人:那咱们就利用这个,怎么个上规模?

鹿邑县县长朱良才:拉长它的产业链条,向沿海发达地区的这些龙头企业,推介我们的资源优势,在我们的产业集聚区设立一个尾毛加工的园区。这样就由过去原材料的优势转化为成品的优势。现在我们的尾毛加工出口总量占全国的75%,可以这样说,如果我们鹿邑的尾毛三个月不出口的话,那么国际市场高档的化妆刷就有可能断货。

主持人:好,谢谢,谢谢朱县长给我们带来的介绍。那书记,在咱们周口十几家甚至几十家一块儿来报的事儿多吗?

徐光:是很多的。这里我给你讲一个故事,2009年底我到台湾参加省里组织的一次招商活动,在飞机上看到了台湾制鞋业的介绍,我感到周口是人口大市,制鞋业往又是劳动密集型的,非常符合周口产业发展的定位。到了台湾以后,就有意要找制鞋业的公司啊、老板啊。但是几次招商活动没有看到,没有意见着,这样就通过商务厅几经周折,联系到了台湾制鞋业的林昭杰先生。我就邀请林理事长到周口来实地考察。林理事长五次带着台湾制鞋业的老板到周口考察,这样短短的一年多时间,台湾制鞋业来我们周口一次就落了二十多家。台湾制鞋业理事长林昭杰先生也在现场,请他来给大家讲一讲。

主持人:好,台湾制鞋公会前理事长林昭杰先生。当时对周口的印象怎么样?

台湾制鞋公会前理事长林昭杰:周口10个县里面我走过9个,我要看的是看农村,看劳动力。因为你制鞋业里面要有很多的劳动力,而且要有勤劳的品质,所以我去看它每一个县,每一个县的人口平均大概100万左右,那么每个县里面它有二十几个、三十几个的村镇,村镇人口在三万到八万。所以我们如果说制鞋业的企业摆在县城产业集聚区,把这个加工点拿到村镇里面去,就是一个完美。所以我就跟徐书记讲,三十年前的广东制鞋业,三十年后的周口制鞋业,就这样定了,我很肯定。

主持人:谢谢!谢谢林先生!请坐!三十年前是在东莞,三十年后就是在周口了。我们因此也应该对这个城市的制鞋拭目以待。我们现在有没有大品牌?(下转第三版)



新城区建设日新月异。