



周口分行

# 不断提升服务“三农”和实体经济能力

**本报讯** 近日,周口分行召开党委(扩大)会议,传达学习市委三届七次全会精神,认真学习《市委常委会工作报告》和《周口崛起方略》,研究部署农行贯彻落实的具体措施。

会议一致认为,一年来,面对复杂的外部形势和繁重的发展任务,市委、市政府认真履行总揽全局、协调各方、凝聚力量的重大责任,团结带领全市人民,抢抓机遇,持续求进,各项工作取得新的进展,全市经济社会发展保持了好大的趋势、好的态势、好的气势,周口崛起富民强市迈出有力步伐,为全面建成小康社会打下了坚实基础。周口分行将深入学习贯彻和准确把握会议精神,切实把思想认识和行动统一到市委、市政府对周口形势的判断和决策部署上来,努力推动服务“三农”和实体经济工作再上台阶,为经济持续健康发展与社会和谐稳定作出贡献。

会议明确,一是从周口大局出发,科学安排农行工作。深入学习领会市委三届七次全会部署的内涵,认真研究明

年财政政策、货币政策以及“三农”改革、产业结构调整、区域协调发展、改善民生等重大部署的机遇和挑战,以全局思维、底线思维、创新思维来谋划农业银行改革、发展、管理和创新工作,不断提升服务“三农”和实体经济能力。

二是大力支持现代农业,为保障粮食安全作贡献。把农产品规模化生产、新型农业经营主体、农业产业化龙头企业、农业基础设施建设、农村现代流通体系建设和农业科技发展等六大领域作为支持重点,不断向上级行争取信贷政策和信贷规模,支持现代农业发展。持续支持农业产业化龙头企业,积极支持高效、生态、无公害农业,努力在保障全市粮食安全上有更大作为,决不辜负全市人民的希望。

三是积极服务实体经济,努力降低融资成本。以产业集聚区为依托,做实小微企业金融服务,确保小微企业贷款增速不低于全行平均增速、增量不低于上年同期水平。积极介入中央驻周企业、世界500强和中国500强在周企

业、优势行业中的龙头企业、农业产业化龙头企业、重大建设项目、重大招商引资项目,加大对科技型、专精特新型和龙头企业配套型小微企业的支持力度。严格控制服务收费,切实减轻实体经济负担。

四是服务产业转型升级,守好风险底线。研究制定中长期产业信贷政策,支持推动电子信息、装备制造、食品、轻工和建材等重点产业发展。对钢铁、水泥、光伏等产能过剩行业坚持有保有压,促进行业兼并重组。建立绿色信贷规则,加大新能源、节能减排等领域金融支持力度。密切跟踪经济形势,加强风险分析预判,维护周口经济金融稳定。

五是扎实服务新型城镇化,探索有效融资模式。发挥好大型银行支持新型城镇化的主力军作用,围绕城乡一体化做好金融服务。探索有效商业融资模式,支持新民居建设和保障性安居工程建设。支持新型城镇化建设的重大基础设施建设,充分发挥重大基础设施项目

的辐射作用和产业吸纳能力。支持城镇化建设的产业转型和产业发展项目,充分发挥产业对城市的支撑作用和对周边的辐射作用。

六是坚持改革创新,不断提升管理效能。扎实推进人力资源综合改革、“三农”事业部改革和运营管理体制改革等“三大改革”以及风险管理、信贷管理和IT管理等“三大管理”,提高金融服务效率。把管理体制创新、经营机制创新、金融产品创新和服务方式创新等作为创新重点,抢占银行业竞争制高点。

七是做好岁末年初有关工作。及时研究制订明年业务经营计划、资产负债管理方案等。做好今冬明春服务“三农”工作,提前安排春耕备耕金融服务。落实中央八项规定,厉行勤俭节约、反对铺张浪费。主动走访困难地方和困难员工。加强全行安全生产运行工作,严格落实安全责任。制订好群众路线教育实践活动方案,按期抓好活动开展。

(李联伟 彭涛)

周口分行

## 服务“三农”成效明显

**本报讯** 去年以来,周口分行积极履行面向“三农”、服务“三农”的社会责任,在全面推进服务“三农”方面,做了大量有益的探索和工作,切实发挥了农行服务“三农”的支柱和骨干作用,取得明显的社会效益和经济效益。截至2013年末,全行累计发放涉农贷款22.01亿元,余额达23.45亿元。

围绕“做精做优三农业务”这条主线,该行不断加大对县域“三农”客户的支持力度。积极贯彻落实强农富农惠农政策,加大贷款投放。以全行87个营业网点和26个“服务三农工作站”为依托,在有产业支撑的专业村,实施集中连片经营,开展“整村推进”活动,取得明显成效。2013年,全行累计“整村推进”了1213个行政村,累计发放农户小额贷款7.01亿元,发放惠农卡72.90万张,授信金额达到5.78亿元,支持农民生产生活3万户,服务农户覆盖全市近百个乡镇2000多个行政村,带动了商水县集镇薛营行政村假发生产基地、朱集行政村“美人指”葡萄种植基地、淮阳城关镇贾庄行政村有机蔬菜种植基地等一大批专业村,专业户走上创业致富道路。

该行还积极改善农村金融支付环境,大力实施“金穗惠农通”工程。按照“因地制宜、稳步推进、注重实效”的原则,通过“惠农卡+智付通+乡村卫生室”、“惠农卡+智付通+超市”、“惠农卡+POS机+万村千乡市场工程”三种模式在各乡镇大力布设支付网络。2013年,该行在全市2566个行政村设立了“惠农通助农取款点”,基本建立健全了“乡镇有网点、村级有专人、覆盖无死角”的农村支付服务网络。为积极向全市的新农保(合)项目添材助燃,提升科技结算水平,该行凭借农行网络、网点和产品优势,成功代理了全市7个县的新农保(合)项目代理权,集中人力、物力、财力为全市参保(合)农户免费发放49.8万张惠农卡,在铺设“金穗惠农通”工程的基础上,大力拓展ATM机、POS机、电子银行等支付渠道,形成了一个全方位、多层次的新农保(合)结算服务保障体系。

(陈怀立 彭涛)

## 对口帮扶困难群众



太康县逊母口镇姜庄村、逊北村、逊东村、黄堂村和高庄村是周口分行“下基层”工作联系点和对口扶贫帮扶点。春节来临之际,扶贫帮扶点困难农民的生活牵动着分行领导的心。1月16日下午,周口分行党委书记、行长夏晓东带领班子成员,在村支部书记的陪同下,到姜庄村等5个行政村分别慰问了26户特困农户。每到一户,该行领导都为农户送上慰问金,并详细询问他们的家庭生活情况,了解他们生活中遇到的困难。被慰问农民纷纷表示:还是农行和农民的感情深,我们一定会战胜困难,好好生活!

图为周口分行领导给特困农户送上慰问金。

(陈怀立 摄)

农行小企业简式

西城支行

快速信贷业务

## 对公存款增长显著

### 一、产品简介

小企业简式快速信贷业务是指依据客户所提供的有效抵(质)押物价值或保证人的担保能力,直接进行客户授信和办理各类贷款、贸易融资、票据承兑、贴现、保函、信用证等表内外融资业务的信贷产品。

### 二、产品功能

主要满足小企业客户生产经营过程中的周转性、季节性、临时性流动资金需要。

### 三、产品特点

(一)业务办理快:客户的评级、授信和用信同时审批,手续简便、审批迅速。

(二)担保方式多:可采用抵押、质押和保证担保等多种担保方式,担保方式灵活多样。

(三)贷款额度高:贷款额度最高可达3000万元,充分满足小企业的资金周转需求。

### 四、办理流程

(一)贷款申请。客户提交书面借款申请及营业执照、组织机构代码证等资料。

(二)业务审批。农行银行进行贷款调查、审查和审批。

(三)合同签订。农行银行与客户签订合同文本、保证担保合同及借款凭证,办理抵(质)押登记、质物交付等手续。

(四)贷款发放。

咨询电话:8910836

沈丘支行

## 各项存款增长超亿元

### 销售力。

该行积极开展宣传营销活动,以“春天播种希望、行动创造财富”为主题,通过电视台、网点LED屏、ATM待机画面等多种载体播放宣传视频,并将统一订制的纸杯、礼品等通过营业网点、上门服务等方式向客户发放,加大宣传力度。同时,深入开展员工“1+10×N”、“六进”综合营销、一所联户等活动,进一步拓宽存款增长渠道。领导班子带头对财政性客户、教育系统、两免一补专项资金、金丝猴集团等重点项目对公客户开展营销维护,着力提升对公存款份额。

### 为提升全行服务水平,为客户高效快捷地办理业务,该行抽调形象好、业务强、服务优的柜员到贵宾窗口,为重点对公客户开设业务办理“绿色通道”。同时派驻客户经理深入企业,对企业的生产经营、市场销售等提供帮助,并组织员工到重点单位和企业,开展金融知识普及、电子银行操作等上门服务,受到企业广泛欢迎。

(吴建明)

为切实做好服务工作,使全行的服务水平提档进位,该行班子成员带头积极开展高端客户服务慰问活动,通过一系列行动,切实提升高端客户忠诚度。倾力开展下基层送温暖、“温暖春天,我们一起回家吧”活动等,进一步增进银行与客户的感情。在旺季工作期间,增设服务窗口,实行全员上岗和弹性工作时间制度,有效缓解客户排队等候时间,并为大额存款客户开通绿色通道,营造舒适的业务办理环境。

(陈高翔)

## 刷农行金穗信用卡 赢四重好礼

**一重礼:金穗信用卡开卡首刷,新年礼上礼。**活动期间,金穗信用卡新增客户激活且任意消费一笔即可获20元话费,直接充值到客户办卡预留手机号上。

**二重礼:劲刷金穗信用卡,享新年大礼。**活动期间,客户持金穗信用卡在农行特惠商户刷卡均可享受优惠折扣,且可参与抽奖活动。开展“一路感恩有您”金穗信用卡主题营销活动,乐享刷卡消费免费赢取ipad活动(活动将在2014年1~2月期间进行)。

**三重礼:办分期,新年送好礼。**活动期间,对办理购车分期的客户,分期金

额在10万元以上送500元加油卡,分期金额在20万元以上送1000元加油卡。在苏宁、国美电器办理家电分期业务,分期金额在2000元以上送价值20元礼品,分期金额在5000元以上送价值50元礼品。

**四重礼:周六美食半价等您来。**2014年1月1日和2月期间,在指定餐饮商家刷卡消费可享受半价优惠(不含酒水),每卡每天仅限一次,每单最高优惠200元,仅限前3桌。

详询周口农行信用卡与电子银行部:8910836

(陈葵阳 彭涛)



为加深市民对农行产品的了解,“双节”期间,周口分行10家县区支行联动,开展“出租代言行”车辆宣传活动。各县区支行选择县城内的100辆出租车,在后视窗张贴宣传海报,集中宣传农行住房按揭贷款、转账电话、金融IC卡、电子银行等产品,有力提升了农行的品牌形象。图为该行员工在张贴宣传海报。

(任平 摄)