“两违”整治众望所归 新媒体及时准确发声

网友点赞“决策果断”看好“周口明天”

本报讯（记者 刘玉娟）6 月 30 日，我市以最高规格召开中心城区“两违”治理和交通秩序集中整治推进会，实行以点带面、全面治理，强力开展“两违”集中整治行动。此举顺民心，合民意，得到了全市上下齐力点赞。作为主流媒体，中华龙都网积极响应市里号召，主动开设“拆除‘两违’：保护公共利益，建设宜居周口”专题，依靠周口报业传媒集团强大权威的采访团队，迅速及时准确地发布集中整治的信息。周口日报官方微博、微信以“两违”整治为主题，高密度地向网友、粉丝推送坚决依法打击“两违”行为的相关消息。其中，周口日报官微采写制作的消息《周口要动真格了！未来 30 天这四个地方将最先被拆除》，阅读量高达近五万人次，留言近千条，均创历史新高。许多网友、粉丝在留言互动中表达了对“两违”乱象的痛恨，为新一届市委、市政府的点赞，期待周口越来越美丽。

关键词　痛恨

@ 泼猴：周口政府终于动真格了！这些违建真是阻碍周口发展的绊脚石，严重影响了周口形象。

@ 小子缇：为了家乡的市容市貌是该整治一下了！尤其是学校附近的临时房，麻将馆遍地开花，对孩子的影响不好！

@ 老村长：对于“两违”建筑必须依法拆除，早该这样了。不能讲人情，只要是违建，拆！

@ 耐心：违建太自私，应该拆除！支持支持。

@ 五星红旗：违章建筑一定要拆。

关键词　点赞

@ 那一抹阳光：为新一届政府领导的决策点赞！

@ 小雪初晴：这才叫办实事，为周口领导人点赞，希望我们的家乡越来越美！

@ 塞上客：新班子新气象，市政府英明决策，老百姓双手赞同。你们太棒了，我支持你们！

@ 老洋桥：希望新一届党委、政府有新作为，把中心城区打造为宜居城市，到过东区的市民无不交口称赞市委、市政府为民办了一件大好事，请继续努力，将周口大道以东至西环两岸打造好，因为这才是人口密集区，这样才能让更多的市民得到实惠。

@ 风轻雨闲（朱新旗）：严格执法，坚决拆除“两违”，提高市民素质，防止死灰复燃，打造周口名片，营造舒心宜居城市环境。真好，为新一届领导点赞！

@ 阳光：有目标就会有行动，感谢领导改善周口环境的大手笔，让周口变得越来越美，也非常感谢在大热天里在现场动员拆迁、指挥拆迁和协助拆迁的工作人员们，大家辛苦了！

@ 爽风：说了算，定了干，不迁就，不拖延，为市委、市政府的果敢决策点赞！城市市容综合整治是提升城市品位和形象的先决因素，增强城市宜居指数，使市民有获得感！大力支持！

关键词　期待

@ 强先森：刘书记、丁市长带领周口崛起，对周口违法行为要从严治理，期待周口明天更好。

@ 叁拾叁先生：希望不要受到任何负面影响和压力，认准目标，大刀阔斧地把这些“两违”拆掉，拿掉周口“村中城”的帽子，让中心城区看起来更像一个现代化的市区，让周口人也有底气说自己家乡建设好！

@moon：为新一届市委、市政府点赞！相信五年后的周口更美好！

@ 春丽：希望我们的周口越来越美，我们都可以在自己的城市上班工作，陪着家人过着幸福的生活，很期待我们周口的建设规划越来越强大！为我们的家乡越来越漂亮点个赞吧！

@ 山中客：新周口新形象众望所归。

@ 贾东：大美周口，我们美丽的家园！维护市容、市貌是我们每一位市民应尽的责任与义务。大家齐努力，让周口明天更繁荣昌盛！

上半年 12315 受理咨询申诉举报 9793 件

本报讯（记者 窦娜）记者昨日获悉，上半年全市各级 12315 工作机构共受理消费者咨询、申诉、举报 9793 件，与上年同期相比增长 22.65%。其中，咨询 8029 件，申诉 1590 件，举报 174 件。

今年以来，全市各级 12315 工作机构紧紧围绕“网络消费，诚信无忧”消费主题，以新消费、日常消费、农村消费为重点，进一步提升消费维权工作职能，将消费者权益保护工作纳入到事中事后监管，努力做好消费者权益的有力保护者，着力营造和谐有序的市场环境和安全放心的消费环境，积极服务经济社会持续健康发展，努力开创了 12315 消费维权工作新局面。

加强 12315 体系建设，提升消费维权服务效能。截至目前，7 县 1 市 5 个（分）局申诉举报中心，100 个工商所申诉举报站三级平台初步建立，3863 名专兼职消费维权工作人员已全部到位，实现了市局 12315 指挥中心集中受理、以网络为平台进行分流转办的工作模式，形成了较为完善的 12315 运行机制。

加强情况通报和维权互动工作。建立健全情况通报机制、消费维权互动机制、受理和处理消费者申诉和举报机制。市工商局 12315 指挥中心经常向经营者和“消费维权服务站”通报有关消费者权益保护的政策、法律、法规以及消费者申诉的情况，指导经营者落实自律制度和承诺制度。

推进 12315“五进”工作，做好 12315“五率”考核工作。通过辖区分局逐月对申诉、举报案件的处理结果进行消费者满意率回访，市工商局 12315 指挥中心定时抽访，大大提高了 12315 工作人员的维权责任心和为消费者服务的意识，消费者满意率达 96%以上。

线索提供：张勇

公益扶贫多多益善

宋海转

近日，我市 2017 首届万人健步走公益扶贫活动在市体育馆隆重举行，来自社会各界的万余名市民积极参加。对此活动，有网友如此评论：“该活动既有助于扶贫，又有利于健身，实乃双赢之举，这样的公益扶贫活动无疑越多越好。”

诚然，随着经济社会发展越来越快，人们的人文素养、道德素养在逐年提升，参与到我国公益扶贫事业中来的群众也越来越多。脱贫致富，造福的不只是贫困人口，还包括整个社会大环境，以及生活在这个大环境下的所有百姓。

更何况，扶贫不仅需要政府和部门的帮助，更需要社会力量的支持，需要人民群众的支持和拥护。只有通过公益扶贫活动等形式，做好相关政策宣传，才能汇聚各方力量，才能早日实现脱贫攻坚、全民小康。

扶贫公益，多多益善。期待周口的公益扶贫事业有更多的创新之举，期待全民参与到脱贫攻坚这场硬仗中来。

招募令

为贯彻落实市委、市政府关于开展中心城区“五城联创”的工作部署，充分发挥共青团引导青年、组织青年和服务青年的作用，充实周口籍大学生及优秀准大学生暑期生活，引导大学生关注家乡建设，关心家乡发展，为大学生自身锻炼提供广阔平台，激发大学生心系家乡、热爱家乡、报效家乡、为家乡做贡献的热忱，使大学生在深入一线中，接受教育、增长知识、开阔视野、接受锻炼。市文明办、共青团周口市委、川汇区文明办、共青团川汇区委联合主办 2017 年“爱我周口——青春志愿行”大学生暑期社会实践志愿服务活动。

一、活动主题

志愿服务中心城区环境卫生和出店经营、“两违”专项治理，文明交通劝导及“五城联创”工作。

二、招募对象

周口籍（家住市区）在校大学生、应届毕业生及优秀准大学生（2017 年参加高考）。

三、实践时间及地点

时间：7 月 14 日-8 月 30 日

地点：周口市中心城区

四、工作要求

参加志愿服务实践的大学生要服从志愿服务实践组织单位的管理，遵守相关规章制度，认真完成交办的各项任务，同时积极参加组织的各项集体活动。

五、报名方式

1.现场报名：

请有意参加本次活动的大学生携带一张一寸照片和身份证复印件于 7 月 13 日前到共青团川汇区委（川汇大道川汇区行政综合楼 1621 室）领取报名表报名。

2.网上报名

请有意者认真填写 2017 大学生暑期社会实践志愿者报名表，并发至 gqtchqw@163.com。

所有报名者，经审核通过后，择优录用。

联系人：钱楠　刘若楠　联系电话：0394-8568658

六、其他事项

在本次暑期社会活动中表现优异的大学生志愿者，将由川汇区文明办、共青团川汇区委联合撰写社会实践鉴定，给予鼓励。对其中表现突出的 10 名志愿者，由周口市文明办、共青团周口市委颁发优秀志愿者荣誉证书，进行表彰。

周口市文明办
共青团周口市委
川汇区文明办
共青团川汇区委
2017 年 7 月 3 日

“金诚晟”老总范凡金的精彩人生

记者 李瑞才 马四新 文/图

人物名片

范凡金，河南金诚晟电力通讯有限公司董事长、总经理。返乡创业至今不到 7 年时间，他的企业就先后获得河南省守合同重信用企业、周口市优秀创新企业、川汇区纳税先进企业等荣誉称号。范凡金 2014 年被川汇区授予服务全区科学发展特别贡献奖，2016 年荣获川汇区五一劳动奖章，2017 年荣获周口市五一劳动奖章。

初见范凡金，记者并未想到这个“准 80 后”已是我市一家知名企业的董事长，更不曾想到，他已在电力、通讯的产品生产销售行业打拼了近 20 年……

从务工人员到企业法人，从销售商品到生产商品，从领工资到上缴百万利税……不一样的经历让这个不到 40 岁的男人看起来有着同龄人少有的老成、自信和果敢。范凡金用十几年的坎坷经历成就了非凡的事业，实现了人生价值，书写了一段白手起家的创业传奇。

范凡金在接受采访

拼搏积累创业基础

1979 年，范凡金出生在李埠口乡范营村，父母都是地道的农民，种地是家里唯一的经济来源。1999 年高中毕业后，为改变家里经济拮据的局面，懂事的范凡金经过再三考虑，决定到郑州一家化工厂打工，从事水电、机修、电焊工作，期间边工作边学习钻研维修技术。经过近 3 年的摸索锻炼，他熟练掌握了水电安装维修和电气焊焊接技术，成为厂里的一名技术能手。

范凡金记得很清楚，当时自己属于学徒工，工资也就 20 多元钱一天。平时，每个人交点钱凑在一起吃大锅饭；晚上工人们挤在一间宿舍睡觉。范凡金说：“当时条件非常艰苦，我坚信，只要学精一门手艺，前途将不会止于这家工厂。”

2002 年，回家过春节的范凡金决定返乡学习室内装修，并利用自己所学技术承接些水电改造及封装阳台方面的活。为了学习室内装修技术，他不得不讨好那些老师傅，经常请他们吃饭、给他们买烟。范凡金说：“在老师傅的指点下，我渐渐地对室内装修这一行业有了比较深刻的了解。在他们的帮助下，我开始在外面揽接新房水电改造业务，有时候一单活可以赚个千儿八百的，比在工厂打工强多了。”

2003 年 8 月，以前化工厂的同事与他取得了联系，并告诉他自己现在河南黄河铁塔制造厂务工，因工厂扩大生产，正在招收熟练机电工，待遇不错，问他有没有兴趣。看过该公司的网页后，范凡金对黄河铁塔制造厂有了初步的认识。这是河南省一家专业生产信号塔、电力铁塔的资深制造企业，产品在电力、通讯行业应用广泛，销售形势和企业前景一片大好。经过慎重思考，范凡金决定进入该厂工作。

范凡金在该企业干水电工、机修工，同时在车间生产一线帮工。有心的他学会了看图纸，学会了各种机床和配电箱的安装维修。他还利用业余时间学会了驾驶，取得了驾照。机会总是留给有准备的人。2004 年年底，范凡金被公司调整到采购部，负责到各地采购生产所需原料，并把公司生产的成品运送至客户指定位置、安装调试好。

经过两年的历练，2006 年，聪明好学的范凡金被工厂的销售经理相中，抽派他前往内蒙古拓展业务。他不负众望，于当年创造了 3000 万元的销售业绩，位列全公司第一名，被公司破格提拔为销售部主管，年薪达 12 万元。2009 年底，河南黄河铁塔制造厂经改制变成河南黄河集团。范凡金一步步被集团委以重任，负责全国市场的销售，先后任销售部经理、集团常务副总、总经理、CEO，成为人人羡慕的高薪白领、职业经理人。

返乡拓展发展空间

“当理想无法实现时，我毅然放弃了优厚待遇，决定自主研发并生产销售类似配套产品……”2010 年年底，面对自己所提的诸多建议不被集团采纳，造成产品销售额一直停滞不前的局面，范凡金萌生去意，决定返乡创业，并迅速注册“金诚晟”商标，进军电力、通讯领域。

范凡金知道，干事业最重要的是要先人一步、快人一拍、高人一筹。在厂房盖好投产后，他便带着几个老部下，凭着他们的创业激情和拼搏精神，加班加点研发样品，仅花了一个多月的时间，就开发完成了十几个样品，并于 2011 年 9 月份将产品正式推向市场。

“2014 年年初，工厂的销售额慢慢攀升至 2000 万元左右，产品销售渐有起色、企业开始步入正轨，不料工厂又面临拆迁难题……”范凡金说，工厂最初的厂址位于李埠口乡范营村，是他花钱从村民们手里租下来的 50 亩土地。由于资金有限，当时他只是临时搭建一排彩钢房作为生产车间，所生产的产品也多是电力、通讯行业所需要的小型铁塔、线杆铁辅件、电缆保护管之类的低端产品，利润普遍较低，虽然年销售额不低，但也只是勉强维持正常生产及开支。

好在企业最困难的时候，客户和朋友及时伸出援手，让范凡金渡过了难关。由于与周口龙润电器公司有长期良好的合作关系，2015 年 8 月，范凡金临时将工厂搬到川汇区建设大道东段路北龙润电器公司院内，生产及销售并没有受到太大影响。2014 年年底，范凡金接到一个千万元的大订单，资金紧张，与他有着良好合作关系的工商银行周口分行又及时援手，紧急为他提供了一笔贷款，让他顺利完成订单。当年，他们厂的销售额再上一个台阶，跃升至 3000 万元。

创新插上腾飞翅膀

“良好的创业环境为工厂提供了广阔的发展空间。在工厂搬迁时，港区管委会为辖区企业平稳较快发展提供了强有力支撑，在各职能部门的关心和扶持下，管委会为我在产业集聚区里划拨了 50 亩工业用地，支持我开工建设年产 1 万台 DT 安全生产运行环境智能控制系统输配电和控制材料设备生产项目，让我留得住乡愁，也拉开了‘金诚晟’不断做大做强的序幕。”范凡金说，有了坚强的后盾，他专心在产业创新方面发力，通过与清华大学、中原工学院、华北电力大学、周口师院、杭州国和电力科技等高校和企业通力合作，先后取得了 3 个国家级实用新型专利，联合研发的环境安全智能控制系统处于国内领先水平，新产品已在河南电力公司沈丘县明东 220KV 变电站进行试运行，预计今年下半年批量生产，进入全国市场销售。

努力上进的范凡金早已制定好了未来 10 年的发展计划。“金诚晟”目前已成为全国电力通讯配套生产领域的知名品牌，产品销往全国各地。今年年底，他斥资数千万元在周口港口物流产业集聚区开工建设的年产 1 万台 DT 安全生产运行环境智能控制系统输配电和控制材料设备生产项目一期工程将投入使用，二期工程即将开工建设，全部工程预计投入 1.42 亿元，总建筑面积（包括生产车间 3 栋）3 万多平方米。生产线产品集成了传感器技术、计算机技术、自动控制技术、数据库技术、GPRS 技术以及远程网络传输技术、置换通风技术、通讯技术、水浸处理等，是目前国内使用于变送电站、开闭所安全生产运行智能化控制的最尖端产品。项目全部建成投用后，预计新增产值近 2.8 亿元，利税 3500 万元，新增就业岗位 300 个，真正成为我市电力通讯生产配套领域的“排头兵”。

采访札记

20 岁离开家乡，转眼间 11 年过去了，范凡金虽然一路顺风顺水，从打工仔一步步升至集团公司 CEO，但他始终无法在郑州找到家的感觉。带着对家乡的眷恋及对家乡人的一片真情，范凡金于 2010 年年底放弃黄河集团的丰厚高薪，毅然返回自己的家乡创业，在为家乡建设添砖加瓦的同时谋求一个属于自己的事业。敢于突破现状，善于学习的人一定会展示出自己的价值。范凡金是我市返乡创业成功的典型代表，但愿类似他的创业故事，能够在三川大地不断上演，从而带动更多的乡亲在门口就业实现脱贫致富。