

河南省产业扶持脱贫实施方案解读(之三)

四、产业扶持脱贫模式各地根据实际情 况,在群众自愿的基础上,与贫困村、贫困户和贫困人口确定具体产业扶持脱贫模式。

(一)直接帮扶模式。对有劳动力、有能力、有土地,但缺资金、缺技术的贫困对象发展脱贫产业的,给予一定额度资金帮扶,具体额度和方式由各县根据实际情况确定。落实创业担保贷款政策,对符合条件的返乡创业人员,可按规 定给予创业担保贷款,财政部门按规定安 排贷款贴息所需资金。

(二)托管帮扶模式。对无劳动能力或劳动力不足、无法转移就业的贫困户,可采取经营性托管、承包式托管、租 赁式托管等方式,将土地等生产要素托 管给种养大户、农民专业合作社、家庭 农场等经营主体,实行统一开发、统一

管理、统一经营、统一核算,项目收益按 比例分成。各县采取财政贴息和保险补 贴等方式,对承接托管的经营主体给予 支持。

(三)合作帮扶模式。支持以贫困村 为单位组建专业合作社,可将贫困户享 受的到户增收补贴、小额贷款等优惠政 策进社入股分红。对专业合作社实施的 产业扶持脱贫项目,项目扶贫资金的 50%作为贫困户货币出资,50%由专 业合作社社员集体持有;所形成收益的 50%分配给贫困户,50%归专业合作社 社员集体所有。对社员达到 50 户以上、 贫困户社员比例不低于 20%、运转良好 的合作社,县财政给予适当补助。

(四)社会帮扶模式。鼓励和支持企 业、事业、院所、学校等社会力量,与贫 困村合作发展产业,采取“单位+农

户”、吸纳贫困人口就业、订购农产品、 提供技术培训、贷款担保等多种形式带 动贫困户增收。对积极参与扶贫开发、 吸纳贫困人口达到一定比例、符合信贷 条件的社会力量给予信贷支持,省财政 按有关规定给予贴息补助。将对贫困户 的“5 万元以内、3 年以下、基准利率、免 抵押、免担保”小额信贷政策,用于贫 困户参与或对贫困户脱贫带动作用突出 的经营主体。

(五)股份帮扶模式。鼓励探索将脱 贫对象的土地、林地和水面等生产资料 折价入股,或对参与股份合作的建档立 卡贫困户给予项目资金补助,补助资金 以现金入股,由农业企业、农民专业合 作社、家庭农场统一管理和生产经营, 结成联股、联利的共同体,实现股份到 户、利益到户。各县对吸纳贫困户入股 的企业,通过购买收益保证保险等方 式,保障贫困户现金股份按照不低于银 行基准利率的标准享受保底分红。

(六)资产收益模式。加快推进贫困 地区农村承包土地经营权、农村宅基地 和建设用地使用权、农村集体林权确权 颁证,支持贫困户通过租赁、委托经营 等形式获取资产性收益。财政专项扶 贫资金除重点用于贫困户产业发展外,其 他用于农业生产发展的财政资金或形 成的资产折股量化给建档立卡贫困户, 形成贫困户长期稳定增收渠道。对贫 困户为房屋租赁或者委托经营进行改 造的、用宅基地与资方合作建房的,各 县根据当地实际和财力,统筹相关资金 给予适当补助。

(七)代种代养帮扶模式。对采用借 母还犊、寄养付酬、反租倒包等模式带 动贫困户的企业和专业大户,在品种引 进和改良、标准化养殖场建设等方面 给予项目支持。各县利用现有政策,统 筹相关资金对贫困户圈舍建设给予补 助,补贴标准由各地结合当地实际确定。

(未完待续)

好媳妇胡翠芳

记者 杨光林 通讯员 刘海龙

在郸城县吴台镇大顾寨村前不久 举行的孝顺家庭和诚信家庭表彰会上, 村民胡翠芳再次被评选为好媳妇。说起 胡翠芳,她可是一名老先进了。2002 年,她就被吴台镇党委、政府评为好媳 妇;2012 年、2013 年,她连续两年被郸 城县妇联授予全县十佳“三八红旗手” 荣誉称号;2016 年,她又被吴台镇政府 授予好媳妇荣誉称号。

胡翠芳的婆婆邵秀玲今年 74 岁 了,这位婆婆是当年父母眼中的好媳 妇。邵秀玲的婆婆因患肺心病卧床 15 年,此病既怕冷又怕热,邵秀玲夏天给 婆婆扇扇子,冬天早起用自己的身子给 婆婆暖棉衣,15 个寒来暑往,她送茶倒 水,煎汤熬药,端屎端尿,擦洗身子,从 不说声苦、道声累。1990 年 9 月,新娘 胡翠芳嫁到了顾家,婆婆照顾奶奶的事 迹激励着胡翠芳,她暗暗发誓一定向婆 婆学习,把尊敬老人、孝顺老人的好美 德,好传统继承发扬下去。结婚 20 多年 来,胡翠芳一直和公公、婆婆生活在一 起,一家人其乐融融,相敬如宾,从没有 和老人生过气,红过脸,闹过矛盾。

胡翠芳不但孝顺,而且吃苦耐劳,

租种了几十亩地搞塑料大棚,种植蔬 菜。凭着勤劳的双手、智慧的头脑,全 家人齐心协力勤劳致富,培养了 4 名大 学生。

作为农民家庭,能供出 4 名大学生 实属不易,但胡翠芳目光远大,心胸宽 阔,再苦不能苦孩子,苦老人,对老人和 儿女从不吝啬。刚开始给老人现金,让 他们自己买中意的衣服,但老人舍不得 花钱,后来就直接给老人买回来,冬买 棉,夏买单,连袜子、鞋子都置办好。

胡翠芳的温室大棚在村东头,离家 有一二公里路,初开始是公公负责晚上 看护大棚,夜里就睡在地头的房子里。 后来胡翠芳和丈夫商量,不能让父亲再 看大棚了,老人有高血压,晚上一个人在 外面不放心。他们让父亲回家住,晚上 他们看。公公不同意,说:“我年龄大 了,干不动活,不能帮个大忙,帮着照看 一下还是可以的。”胡翠芳对公公说: “你每天晚上来地里,路上车多看不清 路,腿脚又不灵活,我们不放心,你还是 回家住吧。”于是,胡翠芳和丈夫搬到了 地里,住了下来。公公逢人就夸:“俺家 儿媳妇就是孝顺啊!”

“高烧”天气如何预防中暑 专家:预防中暑有三招

据新华社电 近日我国多地迎来 高温天气,针对“高烧”天气,国家卫生 计生委专家从中暑症状、救治方法、高 温作业防护等方面,向公众科普如何预 防中暑。

有关专家介绍,中暑是指在高温环 境下,人体体温调节功能紊乱引起的急 性中枢神经系统和循环系统功能障碍。 过劳、睡眠不足、工作强度大是主要诱 因,老人、儿童及有基础性慢性病者易 发。

盛夏时节如何预防中暑?首先要遵 守高温作业规程,避免长时间滞留于高 温、高温、密闭环境中。夏季室外作业, 应积极采取防晒措施,避免长时间暴露 于高温、高温、密闭环境中。

其次,应保证足量饮水,每天 1.2—

1.5 升。不能等渴了再喝,大量出汗后应 适量饮用盐水。此外,注意劳逸结合,加 强体育锻炼,增加身体的环境适应能力, 可减少中暑的发生。

第三,一旦出现中暑症状,要积极 应对。如果出现中暑初期症状,要及时 降温、休息和补水,重症患者应及时就 医。出现中暑先兆或轻度中暑,应及时 转移至阴凉、通风处静卧休息,密切观 察体温、脉搏、呼吸和血压变化。可饮 用淡盐水、冷西瓜水、绿豆汤等进行补 水,同时服用仁丹、十滴水或藿香正气 散等防暑降温药物。对于出现脱水、循 环衰竭、痉挛、高热等症状的重症中暑 病人,应及时送到医院进行急救处理,救 治重点是降低体温,纠正体内水、电解 质紊乱和酸中毒,积极防治休克和肺水 肿。

乡村广场展舞姿 身心愉悦生活美

时值初伏,天气酷热,农活较少 相对清闲。昨天上午,商水县平店乡 吴吉屯村数十名留守妇女在举行广 场舞展演活动。该县十分注重发展乡 村文体活动,广大群众通过跳广 场舞、扭秧歌、打腰鼓等,既锻炼了身 体,又丰富了精神文化生活,愉悦了 心情。

赵永昌 摄



张山恩：在学习与创新中前行

记者 王艳 马四新 文/图

人物名片：

张山恩,2011 年回乡创业,现为周 口市超越科技电子有限公司董事长、周 口赛嘉电子科技有限公司总经理。2013 年,他获得周口市全民创业大赛第一名。 公司先后于 2011 年 9 月和 2014 年 9 月 获得周口市科技进步奖一等奖、二等奖。 2014 年至今,公司获得国家实用新型专 利 13 项、发明专利 1 项。

在周口赛嘉电子科技有限公司宽敞 明亮的车间里,工人们正在熟练地对产 品进行校验。公司总经理张山恩为记者 介绍产品生产流程和销售情况。

如果把时光倒回 21 年前,怀里揣着 父亲给的 150 元钱,坐在外出打工的车 上,张山恩无论如何也想不到,自己有一 天能创业当老板,公司生产的产品大多 销往国外。

从打工仔到老板,一路走来,甘苦自 知。张山恩说:“只要踏踏实实,一步一 步来,无论干什么事,都能走出一条属于 自己的路。”

千多千好 打工者的佼佼者

出生在郸城县汲水乡张岭行政村的 张山恩,从小就是个苦孩子。家境贫寒, 父亲是个地地道道的农民,母亲在他 7 岁时因病离世。迫于生计,张山恩高中 还未毕业就辍学了。1996 年,16 岁的他和 几个同乡一起坐上了南下打工的车。父 亲给的 150 元钱,除去车费,只剩 50 元。 这是他的全部财产。

回忆当时的情景,张山恩说,最大的 感觉就是“饿”。“我记得当时我们坐了 4 天 5 夜的车才到深圳,这几天我只吃了 3 顿饭,因为实在不敢花钱。到了深圳以 后,一个星期没找到工作,饿了就吃干馒 头、方便面,晚上休息呢,因为身上都背 着被子,就随便在哪座大楼的过道里凑 合着睡。当时就觉得,出来还不如在家里 呢,因为在家好歹都能吃上口饭。” 一个星期以后,张山恩找到了第一 份工作,是在一家小工厂打工,一个月

200 块钱。一个月后,他无意中看到深圳 三洋电子公司招聘工人,就前往应聘。

在这里,他干就是 6 年。

“我干的是绕线工,工资是按小时 计,一个小时一块六,一个月下来 500 多 块钱。我当时心里卯着一股劲,就想着不 管干什么,我都要比别人干得多干得 好。”张山恩坦言,直到今天,他心里依然 保持着这股劲头。

每天与那些电子配件打交道,久而 久之,张山恩完成本职工作之余,有了 “研究”它们的念头。由于所学的知识有 限,很多原理搞不清楚,他就把那些电子 配件拆开再重装,遇到不懂的就去问技 术人员。就这样,他凭借着认真、踏实、勤 奋、好学的工作态度,得到了厂里领导的 关注和认可。

2000 年 3 月,他被提拔为车间主 任,管理一个有着 300 多工人的大车间。

2003 年至 2010 年,张山恩被金龙 控投集团有限公司聘为技术和生产管理 人员,先后任公司马达部副主任、马达技 术部副部长、马达部生产车间主任。

从生产线上重复着枯燥动作的工 人,到有着一定技术含量的管理者,与同 时外出打工的同乡相比,张山恩的人生 走向已经发生了变化。

回乡创业 直面人生新挑战

当初与张山恩一同外出的同乡中, 有些人迟迟找不到工作,熬不住就回老 家了。如今,张山恩也回到了家乡,只是 从打工者变成了老板。

2010 年,张山恩回老家过春节,得 知政府非常鼓励农民返乡创业。在外 漂泊多年的张山恩,萌生了返乡创业的 念头。

“返乡创业,要选准时机,选好项目, 不管哪一步出错,都可能导致血本无 归。”2010 年 4 月,他开始筹备创业,在 川汇区五一一路原海燕技校院内成立了 周口市永盛电子厂,专业培训海燕技校 电子专业班的学员,并为金龙控投集团 有限公司代加工电子产品。



周口市超越科技电子有限公司董事长、周口赛嘉电子科技有限公司总经理张山恩

2011 年 4 月,张山恩在周口市经济 开发区中小企业孵化园,成立了周口市 超越科技电子有限公司。

如果说,外出打工者是冲锋陷阵的 士兵,那么创业者则更像是一个战斗指 挥者。建厂、生产、研发、宣传、销售,环 环相扣,每一步都需要创业者未雨绸缪、运 筹帷幄。“我们公司生产的主要是微型震 动电机系列产品,比如手机震动器。因为 手机市场的生产量和需求量非常大,所

以我对产品的销售还是很有信心的。”当 张山恩拿着自己的产品来到深圳赛格电 子市场进行推销时,并没有经历太多奔 波和等待。“第二天,就有两三个客户 给我打电话下订单。现在我们的固定客 户已经有 20 多家。”

从 30 多个工人到 200 多个,从一个 月 10 多万的产值到 170 多万,张山恩的 企业在家乡创业的沃土中健康发展。

然而,创业之路从来都不是一马平

川的。张山恩记得,2015 年,由于资金 链出现问题,企业举步维艰。正是市人社 局的小额贷款担保项目,为公司解了燃 眉之急。“回来这几年,我真真切切体会 到,咱们政府对我们这些返乡创业者是 大力扶持的。当初,我们是第一家进驻 园区的企业,没水没电,下水道也不通。 开发区的主要领导就现场办公,要求限 期解决,这样公司才能顺利投产。”张 山恩表示,一路走来,离不开政府的支 持,离不开团队的努力。

创新前行 一直奋斗在路上

相比于自己的创业历程,张山恩显 然更愿意谈及他们公司团队的研发成 果。

在公司的会议室里,河南省科技型 中小企业、周口市永磁空心杯电机工 程技术研究中心、周口市科技进步奖一 等奖、周口市全民创业大赛第一名…… 这些牌匾,安静地彰显着张山恩和企业 的价值。

“创业者光有激情是不够的,它需要 很好的体系、制度、团队以及良好的经 营模式。更重要的是,要有与时俱进的 学习能力和百折不挠的斗志。”张山恩 对记者说,现在各行各业发展速度那么 快,只有不断学习新知识、接受新观念, 才可能不被淘汰。

他在打工之时,就一直向公司一位 从日本留学归来的技术人员学习专业 知识;在创业期间,完成了河南科技学 院工商管理专业函授的全部课程;在工 作之余,定期到郑州听取有关产业发展、 企业管理、营销策略的讲座。

他带领团队积极从事技术研发工 作,并取得微型空心杯电机等多项专 利成果。“我们研发的电机,具有十分 突出的节能特性,节能是普通电机的两 倍,代表了小型震动电机的发展方向。” 公司还与西安理工大学、郑州大学、 河南工业大学等省内外高等院校、科 研院所合作,开发研究了一批项目, 为公司做大做强奠定了坚实的基础。

2016 年 3 月,张山恩在自己的创 业版图上开辟了新的领域。他与宁波 赛嘉电器有限公司签订合作协议,投资 7000 万元成立周口赛嘉电子科技有限公司, 于 2017 年 1 月正式投产。“现在公司 开通了两条生产线,一个月大约可以 生产近 20 万支电动牙刷。目前赛嘉电 动牙刷的品牌在全球排名第九,产品 主要销往国外。”

看着蒸蒸日上的企业,张山恩对未 来有了更多自信,也充满了更多希望。 他的下一个目标是国内市场:“全部生 产线投产,要招聘一部分大学生做电 商,专攻国内市场。国内的口腔护理 产品的品牌在全球排名第九,产品主 要销往国外。”

采访札记：

有这样一群人,他们当初迫于无奈, 背井离乡到外地打工。但是与上一辈 不同的是,他们在解决温饱问题的同时, 把打工当成学习的机会,掌握相关技能 后,带着积累的经验,带着“第一桶金” 回到家乡创业。从离乡,到返乡,他们 在不断的迁徙中度过青春,并从这些 经历中汲取前进的力量。张山恩就是 其中的一员。

他有着农民的朴实,也有着商人的 精明。他勤奋踏实,无论是打工还是 创业,都坚持“我要干得比别人多比 别人好”。他善于学习,向同事学习、 向书本学习,坚信“与时俱进的学习 能力是创业成功不可或缺的因素”。 他头脑清醒,能做什么,不能做什么, 如何将能做的做到最好,始终心中有 数。

“工作不养闲人,团队不养懒人, 入一行先别惦记赚钱,先学着让自己 值钱。赚不到钱赚知识,赚不到知识 赚经历,赚不到经历赚阅历,以上都 赚到了就不会赚不到钱。只有先改 变自己的态度,才能改变人生的高 度!”这是张山恩最喜欢的一段话。 正是由于秉承着这样的理念,21 年 来,张山恩不断提升自己的价值。 最终,一切皆有价值。