

# 赵先功:大郭庄村的“荣誉村民”

□记者 岳建辉 通讯员 刘飞 魏红

8月25日,骄阳似火,热浪袭人。一到商水县张庄乡大郭庄村贫困户郭国庆家,赵先功顾不上擦汗,关切地问道:“最近身体怎么样?家里还有什么困难?”

“身体好着呢!赵书记,感谢你的惦记。”拄着拐杖的郭国庆红着眼圈说。

今年57岁的郭国庆和妻子二人因病造成腿脚不便,唯一的儿子常年在外打工,两个孙子则跟着爷爷奶奶留在家里,生活困难。

赵先功是河南省漯周界高速公路公司派驻到大郭庄村的“第一书记”,今年54岁,别看他在驻村“第一书记”中年龄偏大,但干起工作来,丝毫不比年轻人差。

驻村两年来,赵先功经常到困难群众家中走访,对村里每家每户的基本情况都熟稔于心、了如指掌。2015年11月,天气转冷,看到村里的“五护员”夜间巡逻十分辛苦,他便动员公司员工捐款捐物,为10名“五护员”、15名留守老人购买了军大衣和棉衣棉裤等。

建一个农民健身文化广场,是大郭庄村村民多年的愿望。经过努力,项目“跑”来了,场地却不知道该选在哪。在一次走访中,赵先功看到村里有两个废弃坑塘,兴奋地大喊:“填坑造地。”然而,很快,他又陷入了迷茫:“填坑需要资金,钱从哪来?”再三思量后,赵先功找到了在厦门做建材生意的朱新志,并说服他以土地租赁的方式进行

投资。目前,废弃坑塘已基本填平,村医疗室已经建成,文化广场正在紧锣密鼓地建设中。村里的老党员李广激动地说:“村民们多年的愿望就要实现了,这一切多亏了赵书记啊!”

在一次外出考察时,赵先功了解到种植双孢菇效益十分可观,便产生了动员村民们种植双孢菇的想法。在他的宣传下,在外打工多年的年轻小伙子李帅成了村里第一个“吃螃蟹”的人。找场地、跑贷款、找销路……赵先功当起了“领路人”。2016年,李帅投资25万元建起了双孢菇培育大棚,当年就收回了成本,并安排了村里20多名贫困群众到大棚里上班。今年,李帅又建起了两个双孢菇培育大棚。

如今,大郭庄村群众的幸福指数正在显著提升:路修通了,自来水用上了,生活用电升级改造了,医疗室建成了,文化广场正在建设中……

在村民眼中,赵先功就是他们的“荣誉村民”。



“以前办事都要跑上好几趟,现在服务大厅都有办事流程图,办事又快又方便。”昨日,正在商水县行政服务中心办理老兵退休申办手续的巴村镇上城村村民朱国旗开心地说。今年以来,该县纪委监委积极开展“四化三查”活动,把全县各职能部门(站所)的法定权力列入“权力清单”,并制定权力运行流程图,让干部“依图用权”、让群众“看图办事”,并承诺限时办结制,受到群众的欢迎。

刘飞 李前进 摄

## 本周“中原文化大舞台”上演越调

**本报讯**(记者 窦娜)记者昨日获悉,本周“中原文化大舞台”将为广大戏迷奉上由河南省越调艺术保护传承中心演出的两场越调。

9月8日19时40分上演的是河南省越调艺术保护传承中心创编的大型越调现代戏《花开 花落 花香》。该剧发生在上世纪80年代末90年代初,讲述了少女春玲用其幼嫩的肩膀担起家庭的重担,谱写了一曲大孝大爱的颂歌。

9月9日晚演出的是河南省越调艺术保护传承中心倾心打造的大型越调传统三国历史剧目。该剧讲述了刘

备为报关羽被杀之仇,发兵攻打东吴,后大败,导致蜀国陷入危险境地。关键时刻,诸葛亮肩负起蜀国的中兴大业,谱写出了一曲勇于担当、可歌可泣的赞歌。

“本周原计划演出的是两场豫剧,因一些特殊情况,经上级主管部门同意变更为目前的演出剧目,给广大观众带来的不便还请谅解。”河南省越调艺术保护传承中心工作人员告诉记者,2017年度“中原文化大舞台”活动将于本月底结束,喜欢戏曲的市民切勿错过本次演出。

## 《老家河南》淮阳开机

**本报讯**(记者 侯俊豫)9月6日,一部以中原根文化为主题的大型电视专题片《老家河南》开机仪式在淮阳太昊陵景区举行。

《老家河南》是在省委宣传部的支持下,由香港卫视国际传媒集团和河南大象融媒体集团联合打造的。它以中原文化形成、演变、传承、发展为主线,从丰富的人文资源中聚焦具有标志性、代表性、源头性的文化符号,汲取各地经济、社会发展和文化传承的特色和成就,选择适合影视艺术表达的题材,挖

掘华夏文化之源、探访世界华人之根、梳理文化传承之脉、彰显文化自信之魂、展示中原景物之美、传播中原崛起之光。

开机仪式结束后,第一期《飞龙在天——掠过淮阳的历史长空》正式开拍。

据了解,《老家河南》拍摄、制作完成后,将通过香港卫视亚太5号、亚太6号、亚太7号三颗卫星向全球150多个国家和地区播出,并通过大象融媒体旗下全媒体平台在国内全方位传播。

## 郝刘红:情系桑梓 捐资助学

**本报讯**(记者 卢好亮 朱鸿 通讯员 张本宝 安稳)9月5日,中国下一代教育基金会和广东省惠州市宏翔建材实业有限公司“智能安全学生证”公益捐赠仪式在郸城县教体局举行。广东省惠州市宏翔建材实业有限公司董事长郝刘红现场捐助10万元现金和2600部“智能安全学生证”。

捐赠现场,郝刘红表示,百年大计,教育为本。今后,他将一如既往地关注郸城教育、关注学生的健康成长。同时希望同学们好好学习,努力使自己成为德、智、体、美全面发展的一代新人,以优异成绩回报社会、报效祖国。

“我们一定不辜负大家的希望,刻苦学习,争取早日成才,回报家乡,将爱心传递下去。”郸城县第二实验中学学生鲁俊代表受助学生作了发言。

郝刘红,郸城县汲汲乡人,早年外出打拼,事业有成后,不忘家乡,热心公益事业,关心家乡教育。

## 创业者说 返乡创业正当时 创业还是家乡好

### 张建宏:发展农村电商 助力精准扶贫

□记者 王吉城 马四新 文/图

#### 人物名片

张建宏,1981年3月生,商水县舒庄乡人,河南建宏企业管理咨询服务有限公司总经理、“代民购”农村O2O电商扶贫平台创始人、周口市电子协会副秘书长。

河南建宏企业管理咨询服务有限公司是一家集“互联网+”、名企参访、企业内训管理、文化传媒、营销策划等业务于一体的综合性企业。

7月18日,在周口高新区科技企业孵化园,记者见到河南建宏企业管理咨询服务有限公司总经理张建宏时,他正和工作人员忙着打理“代民购”农村O2O电商扶贫平台的后台数据。

“这个电商平台成立时间不长,需要大家的关心和支持。我们依托线上互联网、线下实体店双管齐下的销售模式,让物美价廉的商品‘走进来’,让当地农副产品的‘走出去’,让农村剩余劳动力在家门口实现就业,助力精准扶贫、提高农民生活质量,助推当地企业增产创收……”张建宏热情地介绍了“代民购”的经营模式。

年轻就要敢于折腾,创业更要经得起折腾。年仅36岁的张建宏,就是看准了电商蕴含的巨大潜力,在寻求温饱、创业拼搏的过程中一路“折腾”过来的。

#### 苦难,让他更加坚强

1981年3月24日,出生于商水县舒庄乡的张建宏,家境贫寒,使他不得不早早地踏入社会,尝遍人间百味。

“我最初跟着村里人到建筑工地当小工,那时我才十几岁。说实话,在工地能吃饱我就感到很满足了,每月干下来挣点零花钱觉得很高兴。虽然工作很累、工资很低,但用这些钱能帮助家里

的弟弟妹妹上学,我感觉值!”说起往事,张建宏的眼眶有点湿润。往日的辛酸一瞬间触动了他内心最柔软的那根弦。

毕竟年龄小,在建筑工地上搬砖头、扛水泥,时间久了,张建宏渐渐感觉吃不消,一天活干下来,第二天总是不想起床。无奈之下,他只好远走他乡,到南方从事废品回收业务。

隔行如隔山,废品回收生意也不是谁都能做的。干了几年,张建宏深感里面门道多,“水”很深。以回收废钢为例,如果回收大量钢铁不能及时出手,碰上钢铁价格大跌,一年的辛苦就算白费了。从事废品回收生意一段时间后,张建宏只得另谋出路。

当他感到走投无路时,往日的同学告诉他一个挣钱门路。为了表示诚意,同学还专门带他到外地旅游一趟。回来后,细心的张建宏发现,同学所说的其实是一个传销组织。而此时,他投入的大部分资金已经很难收回。

对张建宏来说,上天像是对他进行了一番“苦其心志,劳其筋骨,饿其体肤,空乏其身”的人生教育。

他的梦想是让家人过上丰衣足食的生活,可挣来的钱却是杯水车薪。工作中兢兢业业,没想到到头来却被人骗光钱财。一切重归于零,张建宏只能重新再来。

“那时的我可以说是跌落谷底,每日都在自责中度过。我只能自己安慰自己,不图挣多少钱,只求增加阅历、摸索经验、寻找机遇,有舍才有得嘛!”

现实如肥皂泡,一个个破灭。心中有梦想的张建宏,并没有听从命运的摆布,而是义无反顾地投入创业中。

#### 机遇,使他走向成功

在外漂泊数年、遍尝酸甜苦辣之后,



2010年,张建宏返回周口,在他人的帮助下,干起酒水销售、代理业务。他相信,从小做起,再少的利润积累起来,都会有很大的价值。

在进入这个行业之前,张建宏进行了精心调研。结婚宴席、生日宴席、迎宾宴会、朋友小聚……都离不开酒。中国自古有“无酒不成礼,无酒不成宴,无酒不成欢,无酒不成敬意”的风俗。为了确保成功,张建宏专门研究过消费者的心理。中国人讲究“面子”,有朋自远方来,当然要用好酒招待。所以,销售中高端酒,是张建宏的主攻方向。为和“茅台”“五粮液”“泸州老窖”“洋河”等中高端酒代理商家搞好关系,他经常进行实地考察,并以良好的信誉赢得大家的信任,拿到了一些名酒的地市级“代理权”。

2014年底,经过市场调研,张建宏发现,一些村级小卖部商品存在假冒伪劣、过期、价格偏高的问题。此时,上级有关部门提出“豫代民购”的口号。如何让优质产品“走进来”,让农村的农副产品和剩余劳动力“走出去”,让农民充

分享受互联网带来的便捷服务,同时实现农产品订单生产,成为张建宏一直思考的问题。

要让农民过上富裕的生活,张建宏想到了农村电商。经过和各商家积极联系、洽谈,2015年8月,“代民购”O2O农村电商创业扶贫平台正式启动。

大浪淘沙始见金。电商作为新生事物,在强力发展过程中,不断进行自我更新,以适应“优胜劣汰”的商业规则。

涉足电商,张建宏其实也在迎接新的挑战。

#### 创新,助他平台起飞

电商,是“互联网+”商业模式的产物。2016年以来,我市电商产业呈井喷式增长。据统计,当年,我市电商企业全年交易额突破百亿元大关,电商已成为周口一张新名片。

把企业融入互联网,把电商做大做强,是张建宏的强烈愿望。面对日新月异的新技术、新课题,他不断思考、学习,力求走在时代前沿。

不断壮大,才能有自己的立足之地。2016年对张建宏来说是繁忙的一年,他先后与淘宝、苏宁易购、同城易购等大型电商平台签订战略合作协议,使公司成为全市37家电子商务示范企业之一。

辛勤努力换来丰硕果实。2016年9月1日,河南建宏企业管理咨询服务有限公司等6家电商企业成为川汇区电子商务服务中心首批入驻者。一股互联网拉动企业创富、人民增收的新风潮,在周口大地全面掀起。

张建宏曾说,他从小生长在农村,深深理解父辈生活的不易。从小,他就暗下决心,要通过不懈努力让父辈与乡亲过上好日子。所以,现在,他在力所能及的范围内,积极参与精准扶贫工

作。一次行动胜过百个计划。他是这样说的,也是这样做的。如今,他创建的“代民购”O2O农村电商创业扶贫平台在全市农村多处“开花”,“代民购”O2O体验店也相继在我市各个乡村的繁华地带开业。

“代民购”制衣加工厂是公司旗下的一个扶贫项目,目前已在商水县张庄乡、谭庄镇设立了多个类似的制衣加工厂。此外,公司还在金海办事处党庄村实施了“代民购”制衣加工厂扶贫项目。

目前,公司有大批的订单和充足的货源,可为更多农村剩余劳动力提供就业,帮助他们脱贫致富。

线上大力发展业务,线下创业同时进行。资源丰富,各种工作做起来也顺风顺水。“代民购”线下实体店仅在商水县已加盟20余家,形成了独特的经营格局。

互联网、创业、扶贫,是“代民购”O2O农村电子商务创业扶贫平台的三大标签,在全国上下大力开展扶贫攻坚的重要时刻,显得尤为醒目。

张建宏的创业故事足够精彩,相信更多精彩仍将陆续。

#### 采访札记

在张建宏身上,最值得称道的就是他的创业精神。面对挫折,他没有气馁,而是越挫越勇。对于创业者而言,这样的精神很可贵。

创业成功的关键是眼光要好。张建宏创立的“代民购”O2O农村电商创业扶贫平台,是为农民和企业提供服务的平台。随着城市互联网的高速发展,从城市到农村,“代民购”O2O农村电商创业扶贫平台将帮助更多农民实现脱贫致富。