



毛泽东在书写材料。(资料图片)

1948年10月,中共中央进驻西柏坡。驻守在北京的国民党将领傅作义探知情报以后,准备出动近十万大军和骑兵突袭中共首脑机关。当时国

毛主席一纸吓退十万国军

共主要战场在东北和西北,而党中央周围卫戍部队仅一万多人,形势十分危急。

当时,我华北地区地下党的敌工作很有成绩,不仅傅作义的身边有我党的耳目,甚至傅作义的子女中也有人加入了中国共产党。傅作义偷袭西柏坡的计划很快被我华北局城市工作部获悉,刘仁部长从河北沧县泊镇发来特急电报,报告了蒋、傅阴谋偷袭西柏坡的计划,时间是10月28日拂晓开始行动,请毛泽东、党中央务必作好准备。此时,西柏坡只有负

责保卫党中央机关的一个团及部分地方武装,总共不过千余人,可偷袭之敌有10万之众,相比之下敌我兵力十分悬殊,情况万分紧急。但是,毛泽东表现出异常的镇静,他决定演一场空城计,挫败蒋介石的罪恶阴谋。

10月26日,毛泽东忙完手头的工作后,自言自语道:“要给傅作义一点厉害看看。”周围的人不明白:“我们身处险境,还要给别人厉害看?”只见毛泽东拿起笔,很快以新华社记者名义写了一篇评论:《动员一切力量,歼灭可能向石家庄进扰之敌》,交

中央电台向全国广播。

毛泽东在这篇评论中说:为了紧急动员一切力量,配合人民解放军歼灭可能逃向石家庄一带的蒋、傅军,党中央已向保定至石家庄沿线及其两侧各县发出了命令,限令3天内动员一切民兵及地方武装,准备好一切可以使用的武器,以利于作战,尤其要注重打击骑兵。闻蒋、傅进扰石家庄一带的兵力,除第九十四军外,尚有第三十五军和骑十二旅及新编骑兵第四师,共约10万大军,并附爆破队及汽车百余辆,

企图捣毁我后方机关、仓库、工厂、学校、发电厂等建筑物。据悉,该敌将于27日集中保定,28日开始由保定南进。进扰部队为首的是第九十四军军长郑挺铨,新编第四骑兵师师长刘春芳,骑兵第十二旅旅长鄂友三等。请各界作好充分准备,诱敌深入,聚而歼之,不让敌人有一兵一卒逃回老巢,等等。

这篇文章马上由新华电台广播,傅作义见中共方面对他们的计划什么都知道了,还做了准备,并有了歼灭部署。他深怕遭到埋伏,只好偷偷将刚开出来的部队撤回北平,这出现代“空城计”就这样结束了。

以后中共中央一直驻在西柏坡,直到进北京。

(文章摘自《历史密码Ⅱ》)

蒋介石为何嫌徐向前“没出息”

蒋介石是靠办黄埔军校起家的。作为一校之长,蒋介石早就将黄埔军校作为自己的发家资本了。

蒋介石当了黄埔军校校长之后,就拼命装出一副很革命的样子。那时,他常常到军校训话,张口就是“本校长”如何,高唱三民主义,以孙中山的当然继承人自居。甚至故作姿态地说:“本校长向来是革命的,假如不革命,你们就一枪把我打死!”

早有控制军队大权野心的蒋介石,除了自我标榜革命之外,还经常以谈话的方式极力拉拢和学生的关系,培养自己的政治亲信和发展军事势力。有一次蒋介石召集黄埔学生训话,面对满堂学生,他先回顾了自己当年去日本的时候,母亲如何想念他的,接着就说:“本校长对你们就是慈母般的感情,也就像我妈妈对我一样。”顿时使在场的学生备感亲切。

“没出息”的徐向前

除了训话外,蒋介石还坚持每个星期都到黄埔军校找学生面谈,既是考察学生素质,也是培植自己的亲信。最初几期的学生几乎每个人都与蒋介石见过面、谈过话。

谈话时,蒋介石坐在办公室,要学生们站在门外,一个名叫进去问话,边问边盯着学生看,并且故作姿态,时而很注意听回答,时而又漫不经心,摆出一副有学问的派头。当时的大部分学生多是刚走入社会的青年人,当然弄不懂蒋校长这一套笼络人心的手段。许多人对蒋校长亲自找自己去谈话,都觉得很荣幸,跟蒋校长说上几句知心的话,也是一

种激励和鼓舞。蒋介石通过这种手段的确认识和拉拢了不少学生,以后他的嫡系将领大多出于黄埔军校。

一天,轮到徐向前受蒋介石接见了。

徐向前一进门,就见蒋介石端坐在椅子上,戎装佩剑,严肃认真,架子十足,使得五台山沟里长大的老老实实的徐向前有点不知所措。谈话一开始,蒋介石就用满口的浙江腔慢条斯理地问:“你就是徐向前吗?”

“是的,校长。”徐向前用一口五台山话回答。

语言不通,蒋介石不免皱了皱眉头。接着问:“你是什么地方人啦?”

“山西人。”徐向前答道。“在家都干过什么?”

“当过教员。”蒋介石问一句,徐向前答一句。校长没有听到学生的吹捧和颂扬,学生也没受到校长的勉慰。一席谈话淡而无味,在蒋介石的眼里,徐向前是个“没出息”的学生。于是,寥寥数语,就挥挥手将徐向前给打发走了。

蒋介石要请回“没出息”的徐向前

徐向前在鄂豫皖、川陕边指挥红军不断取得胜利,威名传遍了全国,也传到了他的家乡山西五台县。在徐向前的母校山西省国立国民师范毕业和正在读书的同学,都为国师出了个徐向前而自豪。因此,每当川陕红军歼灭一批敌军,他们就把战果记载在小本子上,每当红军占领一座县城,他们便在中国地图上

找到那个被红军占领的县城名字,画个小红圈。

这中间,最关注前线战况的山西人要数阎锡山了。他和徐向前是老乡,两家住的地方仅一河相隔,几里路的距离。徐向前还是阎锡山创办的山西省国立国民师范学校的学生,有师生之名。此时,阎锡山正被蒋介石逼得走投无路,故而有幸灾乐祸之意。几十万装备精良的军队消灭不了几万人的红军,打败不了山西西台人徐向前。他认为徐向前给山西人争了光,常常对部下说:“当初我们把他这个五台乡亲留下来就好了。”还说:“我倒想什么时候,亲眼见见这位徐向前,和他攀谈攀谈。”从那时起,阎锡山就记住了邻村徐懋准老秀才的儿子是个军事家,不免对徐向前心生敬重,于是命令部下,不准为难徐向前一家。

蒋介石这个时候也不得不对徐向前这个“没出息”的学生另眼相看,想出了种种笼络的手段。一天,两名军官模样的人来到徐向前家,态度非常谦恭客气,进门就对徐秀才说:“我们是南京蒋校长派来的,蒋校长要我们问问老先生知道不知道徐向前的下落。蒋校长很关心徐向前,蒋校长还要我们问一问老先生家里有没有什么困难?”

徐向前的老父亲回答说:“自从向前考上黄埔军校,就不知道哪里去啦?连点音讯也没有,我正要找你们蒋校长要人呢!”

徐秀才的一席话,弄得两名蒋军官哭笑不得,只好匆匆而去。

(文章摘自《黄埔将帅战场争锋录》)

王震与薄一波的交往和友谊

我曾在王震身边工作过十多年。我是1982年底到中南海工作的,早晨上班比较早,晚上下班比较晚,薄一波就住中南海,我们常常遇见薄一波一早一晚在室外散步。他不紧不慢,警卫员在身旁拿个收音机,他便边走边听,无论炎热的酷夏还是寒冷的严冬,他几乎从未间断。

1982年9月,薄一波任中央顾问委员会副主任,并且排在副主任的第一位,主持日常工作。在1985年9月召开的党的全国代表大会前夕,中央决定提议王震进中顾委,并任副主任。那天,王震从中南海开会回来,带回的文件让整理,我发现拟定的副主任名单中,王震排在第一位,薄一波排在王震之后,仍任常务,但又发现王震用铅笔把薄一波圈到了自己的前边。王震见我若有思索,笑了,说:“是我坚持的。薄一波可不简单,他是个老资格,党的八大时的政治局候补委员,常常列席政治局常委会。他文韬武略都出类拔萃,要不然能在阎锡山那里开出一片新天地吗?他的党、政、军、群、财、文等项工作样样行。我哪能排他前面?”但后来在公布选举结果时,王震仍然是排在副主任的第一位。

我印象很深刻的是,王震和薄一波都十分支持小平同志领导的改革开放大业。1984年春天,王震陪同小平同志到深圳、中山、珠海、广州、厦门、上海等地走了一圈,回来后给中央写了一个陪同考察的报告,概述了小平同志沿途的谈话,并谈了一些感想与建议。党中央很快在政治局范围内印发了这个报告。根据小平同志的提议,1984年3月26日至4月6

日,中央书记处和国务院召开了沿海部分城市会议,讨论进一步开放由北至南的大连、秦皇岛、天津、烟台、青岛、连云港、南通、上海、宁波、温州、福州、广州、湛江、北海14个沿海港口城市,会议也印发了这一报告,王震和薄一波都参加了会,那几天,两位老人家显得都很高兴。中间的一天会上,王震带回薄一波在会上用便签写给他的一封信:“王震,看了你写的随同小平同志视察工作的报告,得益匪浅!除得知小平同志在重大问题上的意见(在小平同志约谈中,我更加深了在你《报告》中某些观点的认识)外;我特别感兴趣的(或感到深刻的)是小平同志在视察中,处处扣住、想到党的重要方针政策,并加深、发挥,其中特别:一、对外开放政策(在与我谈话时特别讲到与西方资本主义搞关系的意义);二、选拔第三梯队问题;三、翻两番的意义等等。高!你的报告中作了较细的叙述(谈话行动的细节)……我建议加个按语,发各地。……这是我的一点较深的感想,特此告知。我说的是否对?拟在同你专此谈话时奉告、详细推敲!”此后,两位老人家又专门几次约谈了如何支持小平同志进一步扩大对外开放的问题。1993年4月,薄一波在回忆这一情节时说:“有人说王震同志保守,套用陈云同志的话,那就是‘活见鬼了!’”王震进了中顾委,与薄一波在同一个大屋檐下办公,两人往来就更多了。两人经常谈话聊天,其中主要话题,就是谈论必须坚持改革开放和如何进一步更好地搞好改革开放问题。

(李旭)

分类
信息

生活消费

(免费刊登)

●步行街、万顺达一楼摩斯雷专卖店
迎新春回馈新老客户,买鞋看了摩斯雷再决定
●五一广场一楼记忆蔓延家居店
新店开业,优惠酬宾
●五一广场一楼“迷”专营店
毛衣、棉衣特价50元起
●新天地一楼sz女装店
春装上市8.8折优惠,棉衣特价
●五一广场天天运动休闲服饰专卖店
季末清仓,全场3-5折
●新华步行街三金裤业
活里活面羽绒棉裤6.5折,高档棉袄特价200元

●新华步行街娜姬公主
羊毛内胆棉衣100元-180元
●新华步行街新伊珑羽绒服专卖
全场优惠,168元起,限时抢购
●新华步行街西班牙啄木鸟
厂家定点清仓处理品牌真皮断码皮鞋
全场80元起,新款8折
●新天地步行街逸阳专卖
全场最低59元,129元封顶
●新华步行街T台女装
棉衣买300元返100元
●步行街圣卡罗
时尚羽绒服买一送一
●五一一路万果园名品百货对面三彩专卖

买一送一

●售“庭洁”多功能鞋底消毒清洁器
电 话 :13507685519 0394 - 8916128
●鼎健身俱乐部办理年卡送省内欢乐游!
电话:8230766
●澳门豆捞每天一份特价菜
电话:8685111
●周运汽车超市
销售热线:0394-6197219
●春节吃饭哪里去?九弟烧烤最实惠
订台电话:6129878

●美加华卫浴
诚招各县市代理商
电话:8906333
●晶晶名妆广场
周口最大的化妆品专卖店
美丽热线:6177888
●百老汇夜总会是粤海餐饮公司加盟的国际娱乐连锁品牌。新春到来之际,总经理张超携全体员工祝您:新年愉快、万事如意!吃饭去粤海、娱乐就去百老汇!大庆路粤海假日酒店南邻
电话:8205608
●售米奇漆

电话:13403940966

●售北京热浪电暖器
电话:13619899399 8261969
●中国鹊桥会周口分会隶属全国妇联,全国联盟,诚信规范,专业服务
电话:0394-8278277 8888277
●中国移动互联网周口分公司承接短信群发,注册移动网址,移动名片。
地址:周口市水务局四楼,
电话:0394-8916128
●贝贝羊山羊奶粉入驻周口!诚招业务精英加盟!(月薪1500-3000元)
联系电话:15039440106
●李艳美容护肤中心全新推出美国姿秀专业模特塑身奶片系列,减肥不节食、不反弹
电话:8261782
●乖宝宝0-12岁婴幼儿生活馆给全市人民拜年了!地址:八一路南段公交公司斜对面
电话:13323942220
●买电脑到荣超!
专业、专注、铸造行业品牌,荣超科技周口最大最专业DIY零售店
专业渠道硬件供应商,网吧方案解决专家
公司地址:八一路科技城A3

咨询电话:8211028 86666661

商务QQ:784216135

技术支持:8666663

机械设备转让

●各种冷饮设备转让,价格面议(包括技术)
联系电话:8226625
●现有手套机2台,急转让,价格面议
联系电话:8239236

家政、家教服务

●油漆工、吊顶工、批墙工
联系电话:13781237321
●家庭装修、专业铺地板
联系电话:15838668400
●大智教育,专业解答学生求学之路
联系电话:13939416766

周口晚报 分类广告

敬告:

使用本栏目信息请供需双方认真核实有关证明材料,签订有效法律合同。