

核心提示

四川都江堰市女孩张凤麟,由于先天性因素身材偏低,可她靠聪明和智慧考上了理想的大学并谋到一份收入不菲的工作。衣食无忧的她,与商水县一位“身残志坚”的农村青年偶然结缘后,感情上产生了强烈“共鸣”。这位女大学生说服家人,毅然来到商水,将红绣球抛给这位异乡的“知音”。

四川女大学生张凤麟： 红绣球抛给商水残疾青年

□晚报记者 马治卫 文/图

聪明、善良的四川省都江堰市女大学生张凤麟,千里迢迢来到商水,与该县农村双腿残疾青年张威结下了良缘。

有人感觉,这有点不可思议!
有人惊叹,这是一个奇迹!
有人赞叹,这是人间的一种完美!
还有人评价说,这是人间的至爱,是人生的一种境界……

命运多舛

乡村男孩不幸双腿残疾

张威出生在商水县东城区倪庄行政村张庄村,父亲是位教师,母亲在家操持着家务,他本可以同其他孩子一样,有个快乐、幸福的童年,可命运却与他开个不小的玩笑。

1982 年的一天夜里,张威半岁时,母亲王连真突然发现儿子的体温出奇的高,便连夜赶到县医院为他挂了急诊。

一段住院和治疗后,张威的体温慢慢地降了下去,他也逐步恢复了往日的平静。而让他一家人都感到不安的是,孩子出院刚回家,问题又出现了,刚停止吃药,他的体温就又立刻升了上去,而且一次比一次高。

看着孩子哭闹不停,发烧反复不止,张威的父亲张富成感觉孩子的病情不是想像的那么简单,他请假连忙租车带孩子来到周口一家医院。经专家会诊,发现孩子患的竟是小儿麻痹症。母亲王连真哭成了一个泪人。

“没有过不去的路!就是砸锅卖铁,拎棍要饭,也要把病给孩子看好!”父亲张富成乐观地表志。然而,令张富成没想到的是,他带孩子上郑州、去上海,几乎跑遍了全国知名医院,到后来孩子的命保住了,却落下双腿残疾的毛病。

笑对人生

坚强男孩勇做生活强者

“世上没有绝望的处境,只有对处境绝望的人。”张威说,他特别喜欢这句格言,因为现状已不允许他为失败找借口,只有为成功找方法。

双腿的残疾固然给张威带来了诸多不便,但同时也培养出他不屈的性格和坚强的意志。2003 年,张威靠拄着双拐完成了小学、中学到高中的全部课程,并以优异的成绩考上了湖北一家医学院。可遗憾的是,由于种种原因,他最终与大学失之交臂。



互敬互爱的张威、张凤麟。

“孩子各方面条件符合低保保的要求,就给他办一个吧!”好心人看张威上大学没了希望,生活也难以自理,便热情地提出“帮扶”建议。

“吃低保!我不愁不傻,为啥就不能靠双手吃饭!”张威听说此事后,平生第一次“发了火”。

“这不偷不抢的,送上门的钱,为啥就不要!”张威的母亲,一时感到无法理解,“低保不要,以后你准备咋办?”

“咋办?自主创业!”张威的回答干脆而果断。

说干就干,这是张威性格的一大特点。“啪,啪……”在一阵热烈的鞭炮声中,张威下学当年,他的图书文具店就开门迎客了。

做生意虽然忙点,但他忙里偷闲,平时想看的书,如今他见缝插针地看了个遍。

张威忙碌着,充实着,并快乐着,他的心中升起从未有过的成就感。

一份付出一分回报。靠着吃苦和能干,张威逐步实现了他的“原始积累”。随着眼界的开阔,经过深入的市场调研后,他作出一个大胆的决定,把资金投向发展迅速的数码冲印业。

经一阵紧锣密鼓的筹备,2007 年,在一片热烈的掌声和祝福声中,他利用卖图书掘到的“第一桶金”,在商水县城办起了全县第一家集婚礼

摄影、数码冲印和 DVD 制作为一体的数码冲印处理中心。

展望生活,张威的事业又迈上了一个新的起点。

自强精神

深深感动异乡女大学生

一个偶然的机会,大学毕业后在四川省都江堰市一家旅游公司工作的张凤麟,从网络上结识了张威。

随着交往的逐步深入,张凤麟感到,张威的生活态度,自立自强的精神,简直就是她人生的“活教材”。

为啥会有这感觉?因为张凤麟与张威的成长经历,有着惊人的相似。

张凤麟出生于 1984 年。可命运同样与她开了个“玩笑”。由于母亲妊娠期误吃了药,导致她出生后,2 岁时才会走路,且骨骼呈扇形畸形生长,导致她的身高偏低。

“很多事先天注定,那是‘命’;但你可以决定怎么面对,那是‘运’!”张凤麟说,现实让她无法回避。

从不服输的张凤麟经过打拼,2003 年以高于本科线 10 分的成绩,被成都纺织高等专科学校录取。在大学里,张凤麟尽情地在知识的海洋中畅游,求知欲望得到空前满足。

然而,上天并没有因为张凤麟的好学而给她特殊的偏爱。2006 年,张凤麟大学毕业后,学装潢设计专业的她,满怀信心地到成都市一家礼品设

计公司应聘。“我不要求太高的工资,只求能给我个发光发热的机会!”应聘中,听着张凤麟真诚的竞聘演说,翻着她那一摞摞的荣誉证书,主考官频频点头赞许。但最后确定人选时,总经理还是将她拒之门外。随后,张凤麟一次又一次地走上竞聘场,尽管屡“战”屡败,但她屡败屡“战”。

有心人,天不负。张凤麟求职的经历,被都江堰市一家旅游公司知晓后,这家公司破格“接纳”了她。

“只要给我一个舞台,我会送你一份惊喜!”这是张凤麟竞聘中常说的一句话。张凤麟进入旅游公司后,凭借自己掌握的专业知识和特有的亲和力,很快从普通员工走上了迎宾前台,月收入仅基本工资就达到了 2000 多元。

都江堰是著名风景名胜区。1982 年,都江堰作为四川青城山——都江堰风景名胜区的重要组成部分,被国务院列入第一批国家级风景名胜区。2007 年 5 月 8 日,成都市青城山——都江堰旅游景区经国家旅游局批准为国家 5A 级旅游景区。

看着都江堰日益红火的旅游市场,张凤麟正踌躇满志地筹建属于自己的旅游公司时,不经意间,商水县自强小伙张威“闯入”她的视野。通过网络交流和面对面的沟通后,张凤麟最终做出一个大胆的决定:离家去商水,与“心上人”共同干一番事业。

冲破世俗

都市女孩千里觅“知音”

张凤麟的想法,一提出便遭到父母的反对。

父母的担心不是多余的。凤麟小时候就生活在都江堰,如今,她的父母在市里盖起了 3 套别墅,还开了个商铺。如今,凤麟的事业刚起步,放着都江堰安安稳稳的日子不过,偏偏跑到相对贫困的商水县,与一个双腿残疾的青年的结婚,父母觉得不放心。

“在都江堰,追求你的健康小伙也不少,为啥偏偏跑到商水找个残疾人呢?”凤麟的父母还是劝女儿不要急着作出决定。

“人,不怕穷,就怕志短,怕缺少生活的信心和勇气……”听着女儿含泪的诉说,张凤麟的父母决定亲自去一趟商水,表示等回来以后再说。

商水人民纯朴的民风,张威乐观向上的精神和不卑不亢的生活态度,使张凤麟的父母深受感动。

“女儿在这儿生活,我们放心!”面对面的交流,终于使张凤麟的父母打消了当初的疑虑。他们当即表示同意女儿的婚事,并为女儿东奔西跑在商水县城买好了嫁妆。

人间真爱

有情人终成眷属

4 月 7 日,商水阳城公园礼炮声声。在一片热烈的祝福声中,一对有情人终于携手走上了红地毯。张凤麟的父母和张威的父母,都在婚礼现场,用掌声和欢笑为子女祝福。

这场婚礼注定要新颖而别致!为祝福这对新人苦尽甘来,有朋友提议把苦瓜切成两半作酒杯,新人喝完交杯酒,把苦吃掉……

“以后,如果咱家有苦的话,我愿意把所有的苦吃完,把幸福永远留你身边!”看张凤麟吃苦瓜有点为难,从来不吃苦瓜的张威,一口气把所有的苦瓜“送进”了肚里。

目睹此景,人们欢呼,人们喝彩,现场掌声雷动!

“身残志愈坚,我爱你是真正的男子汉。”婚礼仪式上,张威从张凤麟那充满喜悦的眼神里,看到了一个纯洁的心灵在闪光。这不是同情和怜悯的恩赐,而是建立在理解基础上忠诚的爱。

当他俩描绘着未来小家庭的时候,姑娘满怀信心地说:“你取得的成绩,将来一定会有我一半。”而此时,平时很坚强的张威,眼眶中盈满了幸福的泪花……

(线索提供:张治友 关东伟)

格林·绿色港湾 VIP 认购全城招募

4 月 18 日,格林·绿色港湾首期 VIP 认购全城招募,1198 元/m²起低价特惠,2000 元抵 5000 元优惠专享,“低价格、低门槛、高品质”亲民美宅,将最大的实惠与品质让利于民!

1198 元/m²起!低价风暴!先到先得!

格林·绿色港湾首期多层高性价比比入市,88—184m²舒适尺度,1198 元/m²起低价风暴,日均来电量突破 45 通,日均来访量突破 30 组,轰动周口全城!

2000 元抵 5000 元!限时特惠!分秒必争!

4 月 18 日,格林·绿色港湾首期多层盛势认购!认购期间,可享受 2000 元抵 5000 元的限时优

惠,早到早得,优先选房,分秒必争!

格林·绿色港湾 VIP 认购进入倒计时!仅余最后 2 天!

格林·绿色港湾,周口东区首家大型生态主题社区,借势周口向东发展的城市契机,以交通东路 20 万平米恢弘规模,填补周口东区高档住宅空白!40%超高绿化率,20%超低建筑密度。1400m²中央湖语,1600m²中央文化广场、600 米“纵横双水系”玉带环绕,户户亲水,家家枕河;5 重立体景观生态,近 30000m²类高尔夫坡地自在起伏,成就四季景异的生态胜景。

格林·绿色港湾 VIP 认购即将全城开幕,仅余 2 天,敬请把握!

红动中国 Q 动周口

——中植奇瑞周口豫东店助威周口车展

4 月 10 日,由周口日报社主办的周口首届大型车展如期开展,作为自主品牌佼佼者——奇瑞汽车在本次车展中也派出了强大的汽车阵容前来助威。据悉,此次代表奇瑞参展的经销商是河南中植汽车销售服务有限公司周口豫东店。

奇瑞汽车在本次车展的主题颜色是红色,一面巨大的红色背景墙在整个现场上显得格外醒目,参展的 11 款奇瑞车型也非常亮眼。据河南中植周口豫东店相关负责人介绍,此次参展的车型包含

QQ3、QQ6、旗云、A3、A5 等家庭经济轿车,也包括东方之子、东方之子 Cross 两款商务轿车。另外,为响应国家“汽车下乡”的号召,中植奇瑞也特地从郑州总店调拨几台微车——瑞琪、优派,以飨广大车友。奇瑞全系车型的价格从 2 万多到 10 万左右,特别适合工薪阶层,尤其是本次车展上的奇瑞 QQ3,周口豫东店推出了很大的优惠政策,实际售价还不到 3 万元。“恁好的车,还不到 3 万,干脆今天就提了算了,咱也过过有车瘾”,周口市民白先生在现

场提车时高兴地说。着实,奇瑞汽车以其漂亮的车型,实惠的价位,让许多人都圆了汽车梦。如果让我们对奇瑞汽车和这次车展有个总结的话,红色的主

旋律、QQ 的热销,“红动中国 Q 动周口”这句话是再合适不过的了。

河南中植于 2004 年成立,是中原地区最大的奇瑞汽车一级代理经销商,而位于周口市周淮路口东 400 米的周口豫东店是河南中植的直营店,面向周口地区提供整车销售和售后服务。

