

核心
阅读

人物

- ★王兴华:
兵的本色永闪光
- ★黄青云:
立志从医疗伤痛
- ★鲁效禄:
“官”念一变天地宽
- ★耿学争:
商海沉浮不言败

他们曾经是共和国的军官,在部队的大熔炉里千锤百炼;他们为响应祖国号召,自主择业回到家乡。对于这些转业军人来说,虽然他们已脱下军装,但早年的青葱岁月,艰苦的部队生活,在他们的人生中留下了难以磨灭的印记。在“八一”建军节来临的特殊日子里,又让他们重温了当年的情怀。

记者从周口市自主择业军转干部管理服务中心了解到,自2001年以来,我市共接收自主择业军转干部94名,其中市直管理38名,县市区管理56名(从人员原有身份区分,军官47名、专业技术军官46名、文职干部1名)。一些转业军人回到家乡后不等不靠,自觉融入市场经济大潮,以坚强的意志和聪明才智,开拓出人生的新天地。

日前,他们中4位“战斗”在不同岗位的转业军人代表,向记者讲述了他们创业路上的酸甜苦辣。

昔日军营尖兵 今日市场弄潮

他们曾经是战士!

□晚报记者 陈永团/文 实习生 李鑫/图



王兴华在他的鞋业超市里



耿学争对歌手进行录音指导

王兴华:兵的本色永闪光

人物档案:王兴华,淮阳县人,1976年3月入伍,从普通士兵成长为副团职干部,在部队服役26年,5次荣立三等功。2001年回到家乡淮阳县创业。目前,他共开办2家鞋业超市、3所舞蹈学校、1所跆拳道馆,固定资产已达近百万元。他本人也连续8年被省、市、县工商局评为“文明工商户”、“优秀个体工商户”;他经营的超市被省工商局和省个体私营协会联合授予“文明诚信经营示范店”。在2008年全省自主择业军转干部创业经验交流暨表彰大会上,他被评为创业标兵。

2001年,王兴华做出人生重要的一个抉择——离开部队转业到地方。

回到淮阳后,他对当地的市场进行了详细调查,了解到国家出台的一系列扶持个体经营发展的优惠政策后,决定在个体经营上做文章。结合市场需求,他决定开鞋业超市,这个想法得到了家人和亲朋好友的理解和支持。他通过银行贷款和亲戚朋友的资助,筹集资金20多万元,通过近半年的艰苦努力,他终于迈出了创业的第一步——一个面积100多平方米的鞋业超市开业了。

王兴华在创业中也感觉到,事业的发展靠单一不能形成规模。为适应市场的需求,8年来,除了创办2个鞋业连锁店外,他还先后创办了3个舞蹈学校、1个跆拳道馆,为家乡培养了大批专业人才,也创造了可观的经济

效益。2005至2008年,在郑州举办的4届国标舞大赛上,他创办的阳光舞校有264名参赛选手荣获一、二、三等奖;从2006年到2008年,学校培养的学生共有30多人分别被河南大学、天津体育学院、北京体育大学等院校录取。

王兴华时刻提醒自己,作为一名退伍军人,奉献的本色不能丢。在这8年里,每年春节他都坚持到5个贫困户家庭走访慰问,送去米、面、油等生活用品;每年新兵入伍,他都买来光荣花、笔记本赠送给这些新兵,鼓励他们安心服役,争当优秀士兵,为家乡人民争光。在这8年里,他共帮助50名下岗军嫂、退伍战士和下岗职工实现再就业,而且还资助多名家庭贫困学生完成学业。

鲁效禄:“官”念一变天地宽

人物档案:鲁效禄,河南淮阳县人,1981年12月应征入伍,历任班长、排长、副连长、科长、副部长等职。在26年的军旅生涯中,曾多次受到嘉奖,其中在对越自卫反击战中,荣立三等功一次。2007年3月,鲁效禄从淮阳县人武部转业后,经营瓷砖业务。经过两年多的打拼,他所开办的金城瓷砖超市红红火火,从创业之初的小打小闹,如今已发展成为一个拥有100多平方米的固定门面、200多平方米的储存仓库、固定员工数十人、年销售额近百万元的企业。

俗话说:“铁打的营盘流水的兵。”2007年,鲁效禄面临着要么转业到县属局委当一名公务员,四平八稳地干到退休;要么自主创业,重新起步。在一次军转干部座谈会上,他动情地说:“安置政策允许军转干部自主择业、自我发展。我决定走自主择业这条路,看看我这个在军营里摸爬滚打了26年的老兵,在其他领域还能不能吃得开!”推心置腹一席话,赢得了雷鸣般的掌声。

现实总比想像要残酷。40多岁的人了,干什么好呢?一次,鲁效禄要装修家里的房子,本城商户卖的瓷砖品种单一、式样陈旧、价格昂贵。于是他来到广东佛山瓷砖生产地,精心挑选了需要的瓷砖。通过精品瓷砖价格和淮阳销售的瓷砖

价格相比较,他发现除去路途及相关费用,比本地的价格要低。“经营瓷砖不就是一个很好的项目吗?”他豁然开朗。不久,金城瓷砖超市在淮阳县城正式营业了。

从一名副团职干部到经营瓷砖的老板,角色的转换使鲁效禄在很长一段时间内不能适应,但凭着在军营练就的军人执著性格,按照薄利多销的原则,他的瓷砖超市很快就打开了销路,赢得了市场。一时间,用户纷至沓来,生意红红火火。凡购买他的瓷砖,他都郑重承诺:无论新老客户,他都做到以诚信为本,明码标价,货真价实,保证产品质量。正是他凭着诚信经营,文明经商,才赢得了客户的信任,吸引了很多回头客,生意越做越活,越做越好。

黄青云:立志从医疗伤痛

人物档案:黄青云,1958年出生,1976年入伍,2002年从部队转业。在26年军旅生涯中,他努力工作,刻苦钻研专业技术,被部队和驻地授予“学雷锋先进个人”,在干部称职等级评定中,两次被评为优秀机关干部,荣立三等功两次。转业地方工作后,他充分发挥自己的技术优势,创办了“黄青云诊所”。

刚从部队转业到家乡,黄青云决定利用在部队所学到的医术,创办一家私人诊所。2003年5月1日诊所开业,诊疗范围是内科常见疾病和颈肩腰腿痛等慢性疾病。

诊所开办一段时间后,黄青云凭借其精湛的医术和良好的医德,很快赢得了患者的赞许与认可。有一位退休女教师,做家务活时扭伤腰部,疼痛难忍,不能下床行走,黄青云得知情况后,立即上门诊断,进行推拿、针灸、拔罐等治疗。经过一次治疗后,即可下床行走,两次治疗后已基本恢复,3次治疗后康复如初。另有一位女患者,患有顽固性高血压,到处寻医问药,病情仍得不到缓解。找到黄青云后,经过连续3个月的观察治疗,病情大有好转。这位女患者逢人就夸黄青

云的医德高尚、医术高明,还介绍了许多高血压患者前去诊疗。

多年的军旅生涯,造就了黄青云坚韧不拔、奋发向上的性格,养成了干一行、爱一行、专一行的良好习惯。自主择业后,他仍坚持部队的工作和生活习惯,工作起来严谨认真、雷厉风行。作为一名军队培养多年的医生,他始终认为,做一名医生不难,难的是做一名好医生,医生是一个高技术、高风险、高责任的职业,既然选择了医生这一职业,就意味着选择了终生的敬业和奉献。这是作为医生的最高境界,也是他的最高目标和人生追求。转业后的这几年来,经过他诊疗康复的患者不计其数,在商水县留下了很好的口碑。

耿学争:商海沉浮不言败

人物档案:耿学争,河南孟州人,1982年2月入伍,中共党员,2003年退役,转业前任武警周口市支队政治处副主任。通过几年的艰难创业和奋力拼搏,耿学争在竞争异常激烈的周口文化市场拥有一席之地,成立了周口聚友文化艺术有限公司,取得了可观的经济效益和良好的社会效益,受到社会各界的广泛好评。

人生最大的痛苦莫过于面临选择。2003年,耿学争又走到了命运的十字路口。当组织决定让他转业时,一向办事果干脆的他犯了难。经过深思熟虑,耿学争毅然选择了自主择业。

刚刚脱掉军装闯商海的耿学争和朋友在北京合办了一家服装公司,公司前期呈现出蒸蒸日上发展势头,但2003年突如其来的“非典”,对市场造成了严重冲击,几个月下来,公司损失近200万元。第一次下“海”,耿学争就被呛了一口苦涩的“海水”。

2005年初,耿学争承包了周口市地理位置比较优越的一家中型酒店。但经营酒店的困难超出了耿学争的预料,几个月下来,耿学争累出一身病,只好将酒店转让给了别人。又是一次失败的创业尝试!

几次失败的经历,让耿学争深深感受到要创业就业,自身素质是根本;要提高素质,勤奋学习是关键。耿学争在部队一直从事政治工作,主抓过文化宣传。他觉得要发挥自身优势,就要从进军文化宣传这个行业入手。在资金严重缺乏的情况下,耿学争另辟蹊径,采取“借鸡下蛋,借水行舟”的策略,投资40万元购买了大型灯光、音响设备,组建了舞蹈队和艺术团,正式成立了周口聚友文化艺术有限公司。近年来,耿学争先后参与承办了周口市第一届运动会开幕式、政法系统2008年春节文艺晚会、中国淮阳第一届姓氏文化节、淮阳第二届荷花节文艺晚会、淮阳太昊陵大型祭祀演出,以及全市各县市区的春节文艺晚会等大型文艺活动,受到了广泛关注。