

传销：商业社会的“恶之花”

□潘采夫

作家慕容雪村用 20 多天的时间,在江西上饶一个传销组织中体验生活,并最终协助警方端掉了 23 个传销窝点。慕容雪村称,传销有一整套的系统洗脑,许诺一个无限美好的前景,而且还不让接触书、报纸、电视、网络,连《知音》都不许看。(1月31日《新京报》)

十余年前，一种叫“康福得”的保健品在郑州兴起，它采用的是传销模式，我的亲戚亲身投入当了传销，并将兄弟姐妹发展进来，后来康福得被禁，亲戚损失惨重，家人之间几乎反目成仇。去年，一种叫“宇宙通”传销模式又害了另一个亲戚，这次它披上了网络的高科技外衣，我家乡的小城一片狂热，很快，“宇宙通”被禁，投入重金的亲戚才知道上当受骗。

令人沮丧的是,这种明显违背常识的商业伎俩屡屡得手,在政府打击和媒体揭露之下,多年来仍然屡禁不止,且如星火燎原,把中西部欠发达地区当成根据地,让那里的百姓损失惨重,酿出很多家庭悲剧。

值得注意的是，亲戚的上当，是

在我的几番提醒之后。其实只要上网搜索,关于“宇宙通”骗局的帖子已经铺天盖地,我也发出“立即停止”的警告,并开始举报骗局,受过不错的教育的亲威答应马上退出,其实并没有听进去,直到骗子们或潜逃或被拘,才如梦初醒。这种令参加者头脑狂热,失去判断力并最终泥足深陷的操纵模式,正是传销的可怕与可恨之处。

这种纵横模式叫做洗脑，有人总结出了传销洗脑的具体步骤：如热情接待，营造集体氛围；成功学灌输，进行洗脑培训；用气氛掩盖传销，披上合法外衣；集中培训，磨砺意志等。它的核心是封闭、清除与断联，将传销对象放在封闭环境，断开一切外界联系，然后剥夺饮食、睡眠，对传销对象的正常头脑进行摧毁，使其失去思考与判断能力，最终将传销学灌输进去，被灌输者就成了死心塌地的“传销信徒”，成为传销者予取予求的待宰羔羊。

精神自由是人的天性,而这种商业模式将人催眠, 对人进行思想控制,从而达到骗取利益的目的。这是最令人痛恨的商业理念和模式,它给

民众带来物质与精神的双重侵害,远远超过了正常的商业伦理底线。对于这种商业骗局,必须打击。

这种传销识别简单，打击容易，有关部门只要密切关注，打击起来并不难，可悲的是，精神上与之接近甚至同出一脉的“商业洗脑术”，正在我们的商业社会里横行，成为精神领域的三聚氰胺。例如，一些保健品的营销策略即是如此，先造出一个无毒无害也未有用的保健品，然后依靠海量的电视、报纸广告宣传，对所谓大众进行持续不断的头脑轰炸。他们在展开宣传攻势的同时，还成功地令质疑的声音消失。经过持续不断的重复谎言，密集的信息灌输，判断力不强的百姓就成了乖乖交钱的木偶。

在这种商业操作下,重契约守信
用充满平等精神的现代商业理念了
无痕迹,有的只是对政治斗争斗牛、愚
民术、洗脑术的纯熟运用和对邪教精
神的具体发挥。百姓本来自由之思
想、独立之精神就先天不足,如今还
有不良企业利用这一点,依靠对民众
精神的意志摧残,来满足对利润的追
逐,实在可恶。



40 岁前租房论的悲哀

□ 华商 余丰慧 漫画/文

据《成都商报》报道,在广东省政协会议的分组讨论中,政协委员、佛山市委书记林元和建议“40岁前租房、40岁后买房”,得到不少委员的响应。

上述报道一出,引起极大反响。虽然有争论,但支持者只是少数,多数网友狠狠拍砖:“没房子老婆娶不上,丈母娘这一关就过不了,难道得打光棍到40岁?”“户口没处放,孩子上学解决不了”,更有网友提议让官员及其儿女率先带头“40岁以前租房”。

笔者认为,林委员发出如此“高论”,也许初衷是让居民量力而行、不要过早地为房子所累。但不能不说的是,“40岁前租房、40岁后买房”也暴露出几大悲哀。

此话出自官员之口是第 大悲。当前，房价过高已成为社会关注、议论的焦点，在解决住房问题上，政府部门具有不可推卸的责任。在个别地方政府部门抬高房价地价积极、解决百姓住房难题却消极甚至无所作为的背景下，一位官员来劝告百姓“40岁前租房、40岁后买

房”，难免被人指责为推卸责任、在解决百姓住房难问题上态度消极。

此话一出,“得到不少委员的响应”,这是悲哀之二。一边是多数网友狠狠拍砖,另一边却是“不少委员

响应”，这暴露出一些政协委员与老百姓在想法上的差距。如果这些委员的建言献策被决策层采纳，如何能够让老百姓满意，又如何能不损害老百姓的利益呢？

一边是地王频现、房价畸高、投机猖獗，另一边是普通百姓一房难求。在住房问题的矛盾交织中，一些专家、住家呼吁百姓特别是年轻人不要买房而要租房几乎到了声嘶力竭的地步。依笔者看，这种论调一是替地方政府推卸责任，二是不了解国情，也不了解别国国情。政府部门下决心把有限的土地率先用来建设普通百姓住房，严厉打击楼市投机才是正道，而不能以让百姓租房来推卸自己的责任。“有恒产者有恒心”，“安居乐业”是根植于国人思想中的传统观念，让百姓包括年轻人租房住是很难迈过这道门槛的。一些专家习惯惯发达国家说事儿，特别是以美国作为参照，然而必须明白的是，美国的租房群体中，多数并不是因为收入低、房价高买不起房，而是由于其劳动力在全国甚至全世界流动，工作变换频繁，暂住地点和居住地点的不确定性强而暂时租房的。这与我们的情况完全不同。

所以，请那些热衷于租房论的官员和专家们不要再推销租房论了，还是把精力花在实实在在地调整住房结构上，花在打击楼市投机、建设好保障房上吧。



□王乃玲 牛牛 漫画/文

因编著《枫哥说性》而一炮走红的广东省政府副秘书长、省人口计生委主任张枫,在广东省两会政协分组讨论上再次提出给农民工给予性关

怀。他分析说,因为性需求是刚性需求,无法拦截,农民工只好通过嫖娼、自慰和同性恋解决性需求。他呼吁“领导不能只关心菜篮子,不关心被窝子!”(1月30日《新快报》)

和枫哥谈性从不扭扭捏捏一样，

拆迁队长何以能 12 年赚 900 万？

☐ 但纯

在过去一个月里,他受聘为人“死守”店面,抵挡强拆队伍的“进攻”,成了一名“职业钉子户”。但颇具戏剧意味的是,“职业钉子户”陆大任,曾经是一位不折不扣的拆迁队长,想方设法拆人房子。他还自曝,“干了12年拆迁,只挣了900万,算是没出息的。”(《重庆晚报》1月31日)

拆迁队长何以12年能赚900万？这笔钱自然是开发商给的，平均算来，开发商每月给拆迁队长6.25万，这样的一个荒唐职业却有如此高薪，世所

罕见。现在都说国企高管限定年薪50万，一个拆迁队长却年薪达到75万，国企高管们都会自叹不如。

从经济学角度来看,开发商高薪聘请拆迁队长,是为了降低“交易费用”。从交易成本理论来看,拆迁队长曝光的拆迁协商已然不是交易行为,已经是伤天害理的侵权行为。比如拆迁队长透露的几大手段:挖沟、扔石头、扔死鸡、放火、搞点震动,哪一项不是侵权?更可怕的是,有很多手段显然已经够得上违法犯罪了。拆迁行为是建造楼盘的前奏,从这个角度看,至少有一部分的房地产商获得

的财富是具有“原罪”的。

这世上总归有一些不法之徒,法律的出现就是为了保障守法者的权益、惩处不法之徒。让我们纳闷的是,12年赚900万的拆迁队长,何以能在这12年中安然避过法律制裁?当地的司法部门何以一直沉默?

解读 900 万的财富方程式,得出结论有三:其一,这都是百姓的血汗钱,是被开发商强迫压榨中的一部分,简言之,拆迁户的没有得到保障。其二,一些开发商在追求“暴利”与“暴力”齐飞。其三,法律在沉默,执法人员在失语。

口炎清颗粒由世界 500 强企业之一的白云山和黄中药独家生产。在治疗口腔溃疡所有药物中,白云山口炎清颗粒的市场份额和市场占有率均居口腔溃疡内服药物第一位,也是进入治疗口腔溃疡十大品牌药中不多见的内服药物,为系统指导用药。公司特聘钟南山院士等大批专家组建神农俱乐部,启动“个人健康服务工程”。广大消费者如有疑问,可致电白云山和黄中药免费咨询专线: 800-830-2398。(白云)

医生提醒口腔溃疡超一月不愈要警惕癌变

一般来说,不管有没有用药,口腔溃疡在两周内的时间里就能够愈合好转。如果病程迁延,超过了一个月还是没有好转的迹象,而且没有局部的刺激因素,如残根、尖锐牙齿刺激等,那么大家就要提高警惕了,也许这就是癌变的信号。必要的时候就要做进一步的体检来明确诊断。

原广东省口腔医院院长黄铭楷教授是建国初期周恩来总理首批召回的留法口腔专家，他在临床中发现，很多患者因为口腔溃疡而来就

诊,用激素、抗菌素来治疗,不但疗效较差,而且还有很多副作用。黄教授决心在祖国医学中寻找解决问题的办法。他查阅了《黄帝内经》、《神农本草经》、《本草纲目》等经典著作,精选出金银花、玄参、天冬、麦冬、甘草这五味药物组合配方,因为当初是以治疗口腔炎症为主,故取名口炎清。黄教授发现口炎清颗粒具有四大特点:起效快,疗效强,从根本上改善体质,而且临床应用32年未见发生一例毒副作用。