

商水许营：头发堆里淘得『真金白银』

□ 晚报记者 马治卫 文/图

核心提示

“收头发辫子……”在农村，你会经常听到这样带着浓厚乡音的吆喝声。商水许营村民正是采取这种走街串巷的办法，将不起眼的小生意做成了大买卖，把人发产品由过去简单的发套，发展为现在的工艺人发条、头套、男女假发配件等几十个品种，业务开展到新疆、海南、黑龙江等地。

在一般人看来，剪掉的头发毫无用处，但在商水县练集镇许营村民眼里，头发却成了他们发家致富的“法宝”。如今，毛发加工已成为该村的支柱产业。更令人欣喜的是，往日推着车子走街串巷收购头发的货郎，如今已踏遍新疆、内蒙、海南等地。朴实的村民靠着勤劳和智慧，从头发身上淘得“真金白银”。然而，这些村民怎么做起了头发生意，头发生意到底有多商机呢？日前，记者来到许营村采访，试图揭开其中的秘密。

从头发身上发财

许营村民怎样与头发结缘？村干部陈喜云介绍，伴随着改革开放的东风，不甘贫穷和落后的许营村民，同其他地方的农民一样，也陆续走出家门外出淘金。可由于不懂技术，他们中的大部分只能干些体力活。干啥才能挣钱呢？这曾让许营村民非常困惑。

后来，细心的许营村民发现，一些外地人经常来收当地妇女的长发。看到平时被当成废品的头发，每公斤竟能卖 140 多元，许营村民开始琢磨起这门生意。村民许尚民是“第一个吃螃蟹的人”。当年，许尚民带着一副扁担和两个货箱，走街串巷收头发。当时，许尚民的货箱里装的是从集镇上精心挑选的针线、发卡、糖果等日常生活用品，看到有人拿着积攒下来的头发、马尾巴等，许尚民就用带来的小物品和他们交换，然后再转卖到外地商人手中。

在外出买卖头发的过程中，许尚民的眼界渐渐开阔起来。他发现，如果对头发进行加工后再销售，价格能翻好几倍。于是，许尚民开始转变思路，由起初简单的收购，转变为收购加工后再销售，并逐步形成收购、加工、销售“一条龙”式的产业链。观念一变天地宽。许尚民的钱袋子越来越鼓，日子越过越红火，头发生意越做越起劲儿。许尚民走的致富路引起了村民们的注意，于是，越来越多的人加入到收头发的大军，许营的头发产业日益壮大起来。

头发生意成产业

“剪辫子，收头发！”一声声吆喝，“喊”出了一项新兴产业。如今，商水县练集镇许营“头发经济”日渐红火，全村农民利用农闲收购、加工、销售头发，年创利润近千万元。

起初，许营村民仅在方圆几十公里的乡村步行吆喝“剪辫子，收头发”。如今，随着“头发经济”逐渐形成，他们的胆子变大了，眼界也开阔了，就骑上摩托车、开上小车，到全国各地走街串巷用高音喇叭吆喝。在全国不少地方，有固定的理发店为他们揽收头发。山东青岛、广东惠州、河南许昌、安徽太和等地的发艺品公司都在许营村派驻有专门人员，大量收购这里的农民从全国各地收回的头发或半成品。

像这样在农忙时务农、在农闲时走南闯北外出剪辫子、收头发的农民，在许营有上千人。他们逐步探



村民在整理收购来的头发

索出的这条独特的发家之路，带富了一批又一批乡亲。

为了从头发身上淘到金子，许营村民费了不少心思。当本地的头发资源欠缺时，他们就“八仙过海，各显神通”，有的到偏远的山区去收头发，有的则到新疆、内蒙等地去收。也有的把目光锁定在都市，可城里的妇女看到他们要收她们的头发，都躲得远远的。这时，有人想到纺织厂里的女工多，到那里去或许能收些头发。许营村民硬着头皮向老板提出要收女工的长发时，得到的结果令他们非常意外。原来，纺织厂女工的辫子如果过长，就会对生产不利，有时还会发生危险。这下子，去工厂收头发成了不少村民的新门路。

就这样，许营村民凭着一股子干劲，把收头发的吆喝声传到了湖南、广西、海南等地。

头发生意有魅力

今年 23 岁的许云超是许营村年轻一代的代表。5 年前，许云超从技校毕业后，和众多年轻人一样，由于不甘于一辈子与头发“打交道”，便背着行囊，坐上火车，带着梦想和希望来到他心仪已久的北京。在北京，他根据自己所学的专业，很快与人合伙做起建筑模型生意，月工资 2000 多元。

干了不到两年，许云超感到来钱太慢了。于是，经过考察，他又来到山东，与朋友一起承包了一家饭店。在他的悉心打理下，饭店生意总体上不错。

许云超春节回到老家，与同龄人一比较，发现自己心没少操，汗没少流，但还是没有在家老实实在做头发生意挣钱多。“在外面，大家都叫你老板，听着倒不错，可还是没有在家做头发生意实惠。”许云超说，经过反复思想斗争，他最终决定把饭店转让给别人，回家与父母一起做头发生意。记者问：“现在 1 年能挣多少钱？”许云超笑而不答。

农民就业不犯愁

记者刚走进村民许耕深的家，

便听到一阵爽朗的笑声从屋内传出。走进屋，记者发现，4 名妇女正围坐在一起整理分散的头发，把每三五根头发用胶粘在一起。记者注意到，其中一位叫李平（化名）的妇女，年龄明显大了些。李平说：“我今年 50 多岁，住在邻村，农闲时来这里整理头发，已经有五六个年头。”她接着说，她白天在这里干活，晚上能回家，一天能挣 50 多块钱。

“我们村没有闲人，年轻人在外面跑头发产品销售挣大钱，年老的留在家加工挣小钱。”许营村干部陈喜云笑着对记者说，城里“4050”人员愁着找不到工作，但在这里根本不存在这个问题，就是 80 岁的老太太，只要腿脚灵便，每月照样能挣千把块钱。据不完全统计，目前每年至少有 500 名邻村的“4050”农民来许营打工。

小小头发功劳大

在村民许忠义家，记者见到了他的爱人李艳红。李艳红讲，许忠义正在四川谈业务，已经有些日子没有回家了。说起做头发生意的的好处，李艳红禁不住感慨万千。李艳红讲，以前许忠义家很穷，当年他们结婚时，只有 3 间草房，外面下大雨，屋内下小雨。结婚不久，她患上了骨髓瘤，先后做了 3 次手术。第三次手术是 2005 年在北京做的，手术费花了 20 多万元。“要不是做头发生意，不说养活孩子，恐怕我现在连命都很难保住了。”李艳红回忆起过去的艰辛，眼里满是泪水。“不过，现在好了，家里楼房盖起来了，该添的电器也买了回来。”李艳红说，真没想到这不起眼的头发竟有这么大的作用。

许营村民有“绝活”

“像这样的就好，这个看着、拿着、摸着都不一样，它从上到下自然地垂下来。”在许忠义家，李艳红顺手拿起一把头发向记者介绍，干啥有啥学问，许营村民练就了做头发生意的“绝活”，能根据头发的毛质、亮度，一眼看出值多少钱。

“纯天然长发，条直，条顺，没有

花，这样的才能卖出高价钱。”李艳红说，村里外出收头发的农民，不但识货，还会剪发。为了让剪短的头发看着美观，许营村民个个都是理发师。

更让你吃惊的是，许营村民走到哪里，用不了 1 个月，就能学会那里的方言，并用当地话与人家交流、谈生意。“我的丈夫许忠义就会说河南话、东北话、四川话和闽南话。目前，全国各地的口音，他都能模仿。”说到这里，李艳红认为聪明都是被逼出来的，入乡就应该随俗。

李艳红说，好日子都是拼命干出来的。“我丈夫在外面吃多少苦，也许只有他自己才说得清楚。”李艳红叹了一口气举例说，在东北，冬天虽然滴水成冰，走不好摔得浑身疼，但他还得骑着车子挨门向美容美发店推销头发。

市场前景广阔

“1 公斤普通的头发，市场价在 1000 元左右。”许营村民向记者透露，目前，村里的人发产品由过去简单的发套，已发展为现在的工艺人发条、头套、男女假发配件等 30 多个品种，有的假发还出口到国外。

“电视里许多模特戴的发套、头发饰品，说不定就是来自我们许营。”练集镇党委副书记王俊英说，头发与其他商品不同，没有产地局限，许营能够成为毛发的集散地，前提是对市场进行了培养。在这个过程中，主要是政府在发挥指导作用。下一步，政府将继续做好服务与监管工作。

关于毛发的质量问题，王俊英介绍，毛发掺假很容易，但是好不容易树立起的诚信牌子，也会轻易地被彻底毁掉。每年的工作计划中，工商与质检部门都会把毛发市场的监管列入重点。

如今，镇政府正引导农民为毛发市场做发展规划，以外向型发展为主导，引导企业上档次、上规模，生产要素向毛发产业集中。“各种要素中，人才是关键。”王俊英表示，在这个产业中，对技术人才的培养与更新，是保证毛发产业实现持续发展的重心。

线索提供 雷海涛

经济
视角