

车行天下
广汽本田汽车
周口得邦特约销售服务店
地址:周口市建设路8号
销售电话:0394-8908666
售后热线:0394-8908888

驾 驶 课 堂

春节驾车安全细节别小视

春节回家,火车票紧张,买辆车开回去是一个不错的选择。不过,因为新手开车时间过短,或是大部分车主只是业余司机,没有长途驾驶经验,无形中存在着一些风险。在此提醒开车回家的车主,在出发前要仔细检测车辆,并注意补充车内必备工具用品。
出发前作必要的车辆检查
在寒冷的冬季长途驾车,检查机

油是最重要的,这是对汽车发动机的最好保护,不仅要检查发动机润滑油的标号,而且还要检查水箱的防冻液,如果使用是四季通用型防冻液,可以两年左右更换一次,但要检查冰点的高低。除此之外,胎压也是出发前必须要做的一个检查项目。
熟悉车辆所有功能
长途驾驶之前要对车辆做个全面认识,这并非无稽之谈,尤其是GPS、巡航等较为复杂的配置,一定要事先弄懂,不要边开车边研究,容易分心。
再者,要认真检查前后车灯、转向灯、喇叭、后视镜、车窗、雨刮器等部件是否工作正常,事先排除隐患。如果有时间,可先练习更换轮胎,以备不时之需。
城市驾驶和高速驾驶是完全不同的概念,每辆车的低速和高速性能

也截然不同。长途驾驶之前,最好先跑一段高速,了解车辆的真实高速性能——原因是在高速公路上驾驶或国道上驾驶经常需要超越慢车。
事先安排好开车和休息时间
建议不要夜晚开车,除了驾驶员容易劳累之外,在路上也容易碰到意外情况,较为常见的是拦路抢劫。出发之前,要列一个详细作息时间表,尽量白天开车,夜晚休息。如果必须夜间赶路,那么把高速上的驾驶时间安排在夜晚,而将在国道上的驾驶时间安排在白天。
开车跑长途最好多休息,每两小时休息15分钟。如果拼命赶路,抵达目的地时,驾驶员肯定会蒙头大睡大半天;而在路上按时休息,驾驶员仍会保持良好的精神状况,抵达目的地后不需要刻意休息。
遇到恶劣天气要慎“行”
由于各地天气不一样,所以在长途路上难免会遇到雨雾天气甚至道路结冰状况,尤其是早晨大雾、突如其来雷雨等情况时有发生。提醒大家的是,雾天赶快停车,起雾时尽量在普通公路上低速行驶,如在高速公路行驶时,浓雾突然来临,应该立即将车驶向最近的停车场暂避,或把车驶向紧急停车带停下,开启车宽灯、尾灯、后防雾灯、危险警示灯等。
还想提醒一点,开车回家切忌心急,不要开快车,宁可多花四五个小时在路上。高速路上的警告标语也写着:回家再晚,总比回不了家好。(广日)

周口每周车讯
Table with 5 columns: Brand, Model, Reference Price (万元), Dealer, Address/Phone

杀猪、钓鱼、备年货

比亚迪车友乐翻天

本报讯 农历腊月二十三上午,100多名比亚迪汽车新老客户聚集在一起杀猪、钓鱼,自己动手,拿到了绿色、环保且有意义的丰盛年货。
2009年火爆车市落下了帷幕,比亚迪功勋车型F3出尽风头。2009年,F3车型销量累计达290963辆,首次荣膺年度单一车型销量冠军,成为中国2009年度最畅销的车型。比亚迪汽车一贯保持“严把质量关,服务为客户”的精诚服务理念,通过售后服务网络和售后服务人员技能双提升,不断提高售后服务水平。作为豫东南地区唯一一家五星级4S店,比亚迪汽车周口亿顺五星级4S店自成立之初,秉承比亚迪企业经营理念,严格规范自身的销售与服务。虽然取得一级经销资格不到半年时间,但是比亚迪汽车周口亿顺五星级4S店却在总经理程献伟的带领下,创造了比亚迪汽车在周口地区的销售奇迹——至2009年底,比亚迪汽车周口亿顺五星级4S店销量突破600辆大关,受到比亚迪汽车厂家的关注与肯定。
春节就要到了,除了更加尽心尽力地为客户搞好服务外,如何向客户们更好地表示谢意呢?比亚迪汽车周口亿顺五星级4S店决定召集广大客户一起杀猪、钓鱼,让客户自己动手置办自己有意义的年货。
农历腊月二十三,恰逢“祭灶”和周末,60辆比亚迪车从比亚迪周口亿顺4S店出发,浩浩荡荡开往市区大庆北路一钓鱼场。100多名客户聚集在一起,钓鱼、抽奖,度过了非常快乐的一天,并领取了奖品、纪念品,以及猪肉、鲜鱼等绿色年货。(亿顺)

挑战 90 万辆 奇瑞虎年要做中国第一

本报讯 1月29日,奇瑞汽车在北京正式公布了代号为“精耕2010”的年度战略规划。奇瑞公司董事长、总经理尹同跃表示:2010年奇瑞汽车的目标将是:确保70万辆、力争达到90万辆。按照这个计划,2010年中国规模最大的汽车公司将是本土汽车企业——奇瑞汽车。
全年四大品牌将推17款车型
在奇瑞汽车2007年8月第100万辆下线后,即进入了以打造自主国际名牌为目标的第二发展阶段。在这个阶段,奇瑞汽车的核心思路将是:以“蓄势2008”——“布局2009”——“精耕2010”——“成长2011”——“发展2012”——“突破2013”为主线的中期发展战略。
2009年,奇瑞汽车成功实施了“布局2009”战略,在品牌、技术、营销和国际等方面实施全面布局。这一年,奇瑞汽车新推出了瑞麒、威麟、开瑞3个全新品牌,并新建两张国内销售网络。至此,在奇瑞汽车母品牌下,形成了由大众品牌奇瑞、中高端乘用车品牌瑞麒、中高端商务车品牌威麟及民生品牌开瑞四大产品品牌,并上市12款新车,同时完成了新能源产品的布局。这一年,奇瑞不但顺利完成了年初制定的42万辆的销量计划,并且再次创造了中国自主品牌年度销量纪录,达到了50万辆。
奇瑞公司董事长总经理尹同跃表示:在“布局2009”战略顺利完成之后,奇瑞汽车今年将启动“精耕2010”战略,全年奇瑞汽车四大品牌将推出17款全新和改款车型,确保70万辆、挑战90万辆的新目标。
新能源车、自动挡技术全面开花
除了销量,奇瑞汽车还同时发布了汽车技术方面的目标。2010年,奇瑞汽车将在CVT变速箱、自动挡变速箱,包括新能源汽车方面全面开花。而在今年5月份,奇瑞亚洲最大的汽车综合实验室也将投入使用。随着这些核心技术的投入使用,奇瑞汽车将实现自己的品牌“天花板”突破,争取成长为一个主流汽车品牌。记者了解到,在奇瑞汽车90万辆的产品计划中,奇瑞高端品牌——瑞麒、威麟的销量目标为10万辆。(中植)

未来 为我而来
CHEVROLET 雪佛兰
首付13800,有车生活轻松开启!
2月份进店客户均有礼品相送
2月份订车更有精美礼品相送
SALE 赛欧
全民理想家轿
5人宽适乘坐空间
24个储物空间
5.7L同级别最低油耗
53.1L/100km最高升功率
周口新希望汽车销售服务有限公司
地址:周口市太昊路与迎宾大道交叉口向西200米路南 电话:(0394)8506777
1.2升 手动温馨版 5.68万元
1.2升 手动时尚版 5.78万元
1.2升 手动理想版 6.18万元
1.4升 手动理想版 6.48万元
1.4升 手动优选版 6.88万元