

文史典故

篮球运动的由来

篮球运动源于美国东北部的春田地区。由于当地盛产桃子,家家户户备有装桃子的筐子,人们常用桃筐比赛投掷活动。受此启发,加拿大史密士博士于1891年发明了篮球运动。

最早的篮是把装桃的筐子挂在离地面10英尺的墙上,球投入后还得用梯子将球取出。1893年后便出现了以铁网和铁圈做的球篮,但网底还是封口的,20年后才开始将网下端开口,使球直接落下来。

早期篮球比赛场地和上场人数没有统一规定,至1895年统一规定上场为5人,场地面积为1200平方英尺,现代为364平方米。篮球运动出现后,美国首先举行篮球比赛,随后传入法国、日本等国,逐渐成了世界性的体育项目。

糟糠之妻

相传东汉皇帝刘秀的姐姐,其丈夫死后一直寡居在家,一次她看中了一位叫宋弘的大臣,就让刘秀为其提亲。不久,刘秀邀宋弘赴宴,席间刘秀故意暗示宋弘说:“人有了地位和财富就不难找到朋友和妻子,你说对吗?”宋弘道:“贫贱之交不可忘,糟糠之妻不下堂!”意思是贫贱时交的朋友,不能因自己地位变了而忘记,同自己一起吃糠咽菜过苦日子的妻子,不能因自己富贵了而抛弃。刘秀听后,认为宋弘不会抛弃自己的妻子而另攀高门,于是就打消了给姐姐提亲的念头。后人依此故事,把与自己生死相依、同甘共苦的妻子称为“糟糠之妻”。

“三姑六婆”是哪些人

明朝一位叫陶宗仪的学者,他著的《辍耕录》中有记载:“三姑者,尼姑、道姑、卦姑也;六婆者,牙婆(贩卖人口的妇女)、媒婆、师婆(巫婆)、度婆(鸨婆)、药婆、稳婆(接生婆)也。”清代小说《镜花缘》中说:“吾闻贵地有三姑六婆,一经招引入门,妇女无知,往往为其所害,或哄骗银钱或拐带衣物。”这就是“三姑六婆”。

(本栏稿件提供 李德昌)

名人轶事

陈波儿:宋庆龄最欣赏的美才女



在列举上世纪三、四十年代中国电影史上的著名女星时,陈波儿是容易被忽略的一个,因为她游离在当时分外光鲜夺目的电影圈外。作为演员,她其实只主演过4部电影,大部分时间活跃在戏剧舞台上,老一辈电影艺术家们喜欢称她为“波儿同志”,英年早逝的她拥有3个最合适的称呼:明星、战士、人民艺术家。

陈波儿的家庭算是殷实家境,父亲陈湘波是个商人,陈波儿从小就有叛逆精神,这导致她后来离家出走,远走读书去了。从厦门到南京再到上海,陈波儿一路求学,又进入上海艺术大学文学系教书,随后投身戏剧界,出演外国进步话剧,还加入了左翼戏剧家联盟。

当时“明星”公司正急需进步演员,机缘巧合,她在艺大的老师郑伯奇介绍陈波儿认识了“明星”公司的周剑云,陈波儿就此走上电影道路。

她主演的处女作是《青春线》。差不多在拍《青春线》的同时,陈波儿接受了电通公司的聘请,参与左

翼电影《桃李劫》的拍摄,摄制组的全体人员合作得非常好,陈波儿尤其喜欢主题歌《毕业歌》的旋律和歌词,当时在片场经常可以听到她唱歌的声音。

1934年12月,影片一炮打响,《毕业歌》在大街小巷里传唱,陈波儿成功了!当时有评论说:“中国影坛,演话剧的艺人,潮水似的卷进来,波儿就是其中的一个‘波儿’。”

在拍电影之外,陈波儿还参加了不少社会活动,最知名的一次当属与宋庆龄、何香凝等16人联名上书要求与被捕入狱的“七君子”同罪同罚,此举深获宋庆龄欣赏。在1937年的“中国电影救亡协会”里,陈波儿当选为理事。1938年“中制”拍摄的抗战影片《八百壮士》是她一生主演的最后一部影片。同年,她去了延安。

陈波儿多被看成女战士,对于她的情感经历谈得都比较少,故事应该从同在上海艺术大学学习的任泊生谈起,他可说是陈波儿人生旅途中的

引路人。任泊生出生在越南,父亲是越南华侨商人,资产丰厚。两人相爱后去了香港,举行了婚礼,不久生下儿子任克,后又生下第二个儿子,但小儿子在两岁多时患疾病夭折,这对陈波儿的打击很大。

甚为想念朋友的陈波儿在香港生活了3年多之后重新回到上海,参与电影拍摄。在拍摄《桃李劫》时,她与袁牧之合作配戏非常默契,渐生感情。但陈波儿并没有离婚,所以两人一直保持朋友关系。陈波儿后来携子任克去了延安,和丈夫任泊生分开。直到1946年,陈波儿得知任泊

生已经再婚,感情上受到打击。1947年的夏天,陈波儿终于与袁牧之结婚。可惜的是,4年后在上海与专家会谈时她突然心脏病发作,再也没醒来。陈波儿走的时候很匆忙,那年她只有44岁。(摘自人民网)

周口国美电器开业两周年活动庆典 旗舰群发提前启动“五一”市场

每每临近“五一”,各路商家的年中计划也到了一个中转的冲刺期,因此零售业都将争夺自己的市场,在家电业更是如此,家电巨头们都在计划和酝酿一波波家电大战。本周末,适逢周口国美电器中州路店开业两周年活动庆典,五一广场店同庆,将全国统一的黄金周优惠活动提前推向市场,引爆2010年“五一”家电市场。这两大旗舰店分别位于周口商圈的北面和西面,囊括了周口市区最富裕的区域,同时,这两大旗舰店在行业内领先的销售业绩,都使得这场联合促销非同小可,所以国美电器无疑是“五一”前夕周口家电市场最大的亮点。

在周口家电市场,国美中州店的地位是其他电器连锁店所不能替代的。中州路店是国美电器在周口市场的旗舰店,是国美电器全面领航周口家电市场的标志。在两年的发展过程中,周口国美中州路店一直都是周口

销售最好的连锁店,良好的销售业绩奠定了其旗舰店的地位,龙头地位至今无人撼动。中州路店良好的销售业绩也吸引其竞争对手纷纷在其周围布点,成为周口家电市场最密集的地区。加上一峰等百货商场,在中州路中段形成了中州商圈。国美电器相关负责人介绍,继中州路店之后,国美电器还计划在周口市区的东南部开设第三家连锁店,形成一个连锁发展链条。这样一来,周口家电市场就尽在国美的掌握之中。

开业于2007年9月22日的五一广场店,从一开始就获得了巨大成功,而其2009年12月26日开始的重装升级,更是在周口家电市场树立了绝对的龙头地位!五一广场店位于周口市区最繁华的七一一路主干道上,紧邻市政府的办公地。在各个企业越来越重视群体效应的今天,拥有该地区庞大的商业、传媒业、餐饮业等企

业人群,无疑是五一广场店无可比拟的绝对优势!同时,自五一广场店重装升级改造半年试运营以来,周口国美五一广场店已经显示出其强大的生命力,其先进的经营理念、人性化的经营布局、体验式的营销模式等都让消费者耳目一新。同时,它成为了周口家电市场一次性出现高端家电产品最多、一次性在单店同时上市全球首发的家电产品最多、一次性在单店展出国内乃至国际上最高档次的品牌专厅最多的家电连锁店之一。

此次两家旗舰店联合促销,彩电、空调、冰洗、小家电、厨卫、数码、手机、电脑8大品类联合让利,每满1000元最高直降100元。除了价格上的让利,还有液晶电视、微波炉、豆浆机、电磁炉等礼品大派送;此外,针对团购、套购顾客,还会有更大的惊喜;购物超过1万元,在享受其他优惠的同时,最高可再返价值500元积分,该积分可用

于购买店内任意商品。同时,周口两家门店现场有专业人员为您提供免费咨询、免费设计,让您尽情享受由国美带给您的家电生活新体验。便利的交通和泊车条件、舒适的环境设计、品类+品牌的综合布局、导引系统和标价功能签、丰富的产品线 and 开放式体验陈列、全球各大品牌新品的首发站、一站式配套服务、VIP大型团购和3C电器顾问、全员自制购物,这些都是升级后的国美电器所具备的绝对优势。

相信升级后的国美电器能够给消费者带来耳目一新的感觉。据国美相关人员介绍,此次周口国美中州路店两周年庆典之际,正逢春暖花开和五一前期,可谓是占尽天时地利人和,国美电器准备了大量的特价资源回报消费者。相信这个“五一”前的家电销售高峰,也将因为国美而变得更加精彩。

2010春季周口“工商银行”杯大型车展 4月9日盛大开幕 “易天国际广场”杯精品房展 观百万奔驰房车,品绝佳模特,看文艺演出,买车购房优惠多多... 参展车商:北京中欢奔驰房车,上海大众汽车周口销售服务有限公司,广汽本田周口得利汽车销售服务有限公司,比亚迪周口亿顺汽车销售服务有限公司,车之港汽车销售服务有限公司,东风日产周口威威专营店,雪佛兰周口奇奇汽车销售服务有限公司,雪佛兰周口同同汽车销售服务有限公司,东风悦达起亚周口福十汽车贸易有限公司,周运集团汽车超市万康4S店,同运集团汽车超市中州4S店,比亚迪汽车周口金裕达4S店,北京现代汽车周口4S店,长安福特周口铭阳4S店,昌河铃木周口德源4S店,海马福仕运周口新大通4S店,东风本田汽车周口4S店,上海华普汽车周口专营店,海马汽车周口专营店,江淮汽车周口专营店