

5月第一周基金新开户数创近5个月新低

基金“开户规律”或再度应验

开户数与涨跌正相关

所谓基金“开户规律”，是指新增基金开户数增减与沪深股市涨跌之间的相关性规律。对比2005年以来的每月新增基金开户数及上证指数点位可以发现，新增基金开户数与股市涨跌总体上呈现正相关的关系，但新增基金开户数总是较上证指数提前一段时间进入拐点。

据wind资讯统计，在2007年牛市时期，新增基金开户数较上证指数提前两个月达到顶部，2007年8月份即达到创纪录的511.79万户，之后逐月下跌；在2008年的熊市时期，新增基金月开户数在8月份降至最低7.67万户，之后逐月回升，较上证指数同样提前两个月进入底部。目前新增基金开户数逐

中登公司的数据显示,5月第一周, 新增基金周开户数为3.34万户,创下近5个月以来的新低。对于上述现象,有专家指出,这可能意味着市场已经在底部区域了,基金“开户规律”可能再度得到验证。

月下降,有专家指出,基金“开户规律”或许到了再度应验的时候了。

可能接近底部区域

本周首个交易日,A股市场再现暴跌, 沪深股指跌幅双双超过5%,上证指数和深证成指分别失守2600点和1万点整数关口。该如何看待本轮市场大跌?

嘉实基金认为,去年3季度末、4季度开始,市场就在怀疑这一波由宽松政策催生的行情什么时间

新基金可从容建仓

虽然还看不到大盘系统性上升机会,但阶段性、结构性机会已逐步闪现,这也给了新基金较为从容的建仓机会。那么,在市场可能接近底部区域时,如果投资者有意投资新基金,该如何选择呢?

一基金评价与研究中心的分析师杨涛指出,投资者可考虑从两个方面选择基金:一是要选择整体管理能力优秀的基金公司,二是要选择管理经验丰富的基金经理。比如,在众多的新基金里面,新发行的嘉实价值优势基金无疑是投资者一个较好的选择。

(新晚)

■投资提醒

投资遭遇“最贵”年代 抵制诱惑找对方向

“最贵的IPO”、“最贵的猴票”、“最贵的黄金”，近期的投资理财市场上，“最贵”已经成为了抢眼的词语。许多人在股市折戟、楼市彷徨的时候，这些“天价”更带来了不少的诱惑，这时，我们不妨用另外一种心态去面对。

冷静思考

“我很焦虑，非常焦虑”，电视剧《奋斗》中的经典台词，成为当下许多百姓选择理财方向时经常说的一句话。但仔细想想，那些“最贵”的物件中，你买过几样？

148元的海普瑞，绝大多数散户只是会从一级市场上申购，到二级

市场上购买的风毛麟角；庚申年猴票，不要说是整版了，就是花近万元买上一枚，对于大多数人也是“不可能完成的任务”。至于黄金，虽然许多人都参与，但扪心自问一下，你能在涨跌跌之中岿然不动，并最终见到黄金的最高价吗？其实，持有至最高价是可遇而不可求的，我们

真正关注的应该是如何找对理财的方向。

找对方向

黄金印证了“是金子总会闪光”，猴票印证了“是经典总能受宠”，海普瑞则印证了“最贵的并不是最好”。现在许多百姓的理财心理再度焦灼，手里捏着钱却不敢出手，面对着疯狂的炒作，首先还是要找到适合自己的投资理财品种。

现在许多人缺的不是钱，而是担心通胀导致自己的资产缩水，因而拼命为钱寻找投资方向。但你是否想过，如果因为错误投资而导致了本金的损失，其影响远远大于通胀。投资也需要厚积薄发，如果没有好的投资方向，可以将钱用于还贷，或者旅游、消费，使自己的生活质量得到提高，这本身就是最好的理财。

(新民)

■投资资讯

中金所对一涉嫌违规期指客户限制开仓

为规范市场交易行为,维护股指期货市场正常交易秩序,中金所近日对涉嫌违规的客户杨某采取了限制开仓两周的措施。

中金所有关负责人表示,自股指期货4月16日上市交易以来,中金所坚持从严监管理念,积极履行一线监管职责。中金所在监控中发现,某期货公司客户杨某在交易过程中,数次出现以自己为交易对象、自买自卖的行为,涉嫌违反中金所相关业务规则之规定。中金所通过电话提醒、发送监管警示函以及约见客户所在会员公司高管谈话等措施,多次对这一客户进行提醒,要求其规范交易行为,但上述交易行为仍反复发生。为此,中金所对其采取了限制开仓两周的措施。

这位负责人表示,为规范市场秩序,保护投资者利益,中金所将保持对不当交易行为的高压态势,进一步加大监控力度,对于部分情节严重的客户,将采取更为严厉的监管措施。

中金所同时提醒广大投资者,遵守相关法律法规及交易所业务规则,合规交易,维护股指期货市场的交易。

(据新华社电)

■专家提醒

买理财产品 防范“被保险”

【案例】李女士打算购买一种理财产品,但银行工作人员向她推荐了另一款“理财产品”,年收益率在5%以上。李女士购买后却发现,该产品竟是一份保险。

【专家提醒】银行理财产品和保险产品适合不同群体,银行保险产品多数兼具理财功能和保障功能,且必须长期持有,短期内退保将会蒙受较大损失。投资者不管购买保险产品还是银行理财产品,都要看清合同,充分了解产品的设计结构和风险。

【两种产品不同】

★产品期限不同。一般银行理财产品的期限比较短,少则几天多则一两月;银保产品的期限较长,少则几年,多则几十年。

★缴费期限不同。所有银行理财产品都是一次性交清;而银保产品有的需要一次性交清,有的则需分期缴费。

★购买年龄不同。银行产品有投保人年龄的限制,一般不超过60周岁;而银行理财产品如果不是滚动预约型的话,一般会很快计息。

(人民)

投保寿险有门道儿

近年来,随着全球各种灾害的不断发生,普通百姓对保险的认识和需求也在逐渐增强,购买寿险已经成为很多人的共识。但寿险缴费是由每个人的年龄、健康状况和生活习惯等多种因素共同决定的,所以如何能以最少的钱获得最大的保障,成为每个投保人追求的目标。其实,要做到这一点也并不难——

健康是基础 投保要及时

众所周知,戒烟、戒酒都能够帮助节省一定的保费,但是究竟能省多少?恐怕很多人都不很清楚。其实,如果你本身就有这些影响健康的坏毛病,保险公司甚至会按保费提高1倍。因此,每个投保人特别是男性投保人一定要注意在平时养成良好的生活习惯,戒掉不良嗜好,使自己回归健康生活,这样才能为投保寿险提供减收费用的基础保障。

很多人都是在发现自己的身体已经有了某些小疾病之后,才考虑购买寿险的,并认为现在投保和过去花一样的钱,照样还能得到一样的保障。这种想法当然是错误的。正规的保险公司根据严格的体检结果,对投保人所患疾病的轻重程度都会进行区别对待,因此无论是投保时所收保费,还是后期理赔费用也不尽相同。也就是说,不要存在任何侥幸心理,一旦决定投保就及早行动,这样才能以最小的投入得到最大的保障。

弄清投保险种 选好缴费方式

保险公司工作人员在介绍寿险时,总会以一些委婉的说法,例如用保障抵押、退休养老计划或避税方案等加以包装。因此,投保人在投保时一定要弄清楚所购买的险种,如果是寿险,自己需要则买,否则不买。此外,购买寿险后需要长年累月地定期缴纳,而一旦提前终止,所遭受的损失将是很巨大的。因此,投保人不要被保险公司加以包装后的寿险的高利益保障所诱惑,而是应弄清它究竟是不是真正适合自己。

很多投保人为在投保缴费时省时、省心,往往会把自己的银行账户与保费缴纳账户相关联,每月缴费时可自动扣缴。这种缴费方法虽然方便快捷,但也有隐性费用支出的隐患。一般情况下,按年支付保费往往要比按月支付便宜很多,至少能省出10%。因此,投保人一定要按自己的实际情况考虑缴费方式,以避免不必要的支出。

单位购险 合同有讲究

如今,很多单位都把购买寿险作为对职工的一项福利,这当然是件好事。但有一点不能忽视:这种单位购买的寿险可能会因为职工的调离、辞职等原因半途而废。如何避免这种情况发生?最好的办法就是在单位为自己购买寿险签订合同时,就提出此保险虽是单位缴费,但却作为职工自费购买的要求,即使未来投保人离开目前单位,也可以通过本人自行缴费而使保单的有效期顺延,这样既保证了自己的利益不会因工作的变动而遭受损失,同时也使自己获得一份永久的寿险保障。

(北晨)

◆相关链接

人生必备的4张保单

在不同的人生阶段,面临的财务需求与风险也不同,但无论年龄、性别不同还是所处境遇如何,以下4张保单对于任何人来说,都是不可或缺的——

第三张:儿童险

有了孩子之后,儿童险(包括意外险、医疗险等)自然是每个家长必备的另张保单。由于活泼好动、求知欲强,儿童常常比成人更容易遭受意外伤害,发病住院概率也比成年人高,因此有针对性地投保,将更好帮助你的孩子健康、快乐地无忧无虑成长。

第四张:养老险

老龄化社会的逐渐形成,是悬在我们每个人头上的一把利剑。及早规划养老,不仅是对自己负责,更是对家人和社会负责。如今,养老险兼具保障与理财功能,可抵御一部分通货膨胀的影响。但有一点要提醒大家,养老险应尽早购买,买得越早获利越大。

第一张:意外险

没有人喜欢冒险,但我们身边每天都有风险发生,不论是出行还是工作期间。而意外险是保费最低廉、保障相对较高的产品——每天只要几角钱,就可以保一年10万保额的意外险。当然,你也完全可以根据自己的工作性质和需求,选择更高额的保单。

第二张:重疾险

随着环境恶化和饮食不规律,“亚健康”逐渐成为上班族的常态,重大疾病的发病率也越来越高,而发病年龄却越来越年轻。动辄数十万的重疾治疗费用,足以使一个家庭陷入困境,因此“重疾险”