

河南 GDP 去年超两万亿

政府工作报告中首提“富民强省”

本报综合消息 来自河南省十一届人大四次会议的消息,去年河南正式迈入两万亿俱乐部,GDP 达到 2.2 万亿元以上。2009 年河南省 GDP 为 1.9 万亿元。

河南省省长郭庚茂 17 日在政府工作报告中透露,初步预计,去年河南全省生产总值达到 2.2 万亿元以上,比上年增长 12%左右。财政总

收入 2293 亿元,增长 19.3%。

据称,“十一五”时期,河南国民经济持续保持两位数增长,生产总值由 1 万亿元到突破 2 万亿元,人均生产总值由不足 1400 美元到突破 3000 美元。郭庚茂说,这 5 年是河南省经济发展总体持续、综合实力再上台阶的 5 年。

而谈到“十二五”发展总体思路

和目标任务时,郭庚茂表示,要以富民强省为中心任务。他认为,这是推动科学发展的本质要求,是坚持以经济建设为中心在河南的具体实践。坚持富民优先、务必强省为要,把保障和改善民生作为各项工作的出发点和落脚点,加快新型工业化、新型城镇化,推进农业现代化,努力实现富民与强省的有机统一。

据了解,富民强省已写进河南“十二五”规划纲要(草案),这也是河南省首次提出。河南省社科院一位专家表示,“富民强省”二者不可分割,“强省”是手段,“富民”是目的;只有“强省”,才能“富民”,“富民”也会反过来促进“强省”。“富民强省”体现河南实际和河南特色,顺应亿万中原百姓意愿。(于民)

选择篮子放鸡蛋 建行向公众传授 理财知识

本报讯 不要把所有的鸡蛋都放在一个篮子里。但是,有哪些篮子可供选择?是纸篮子?竹篮子?还是金篮子?1月15日,在建行周口分行举行的新春投资报告会上,知名理财专家李大海对当前资本市场形势进行分析,向听众讲述了如何选择盛放财富的“篮子”。

当前复杂的金融形势让有意投资理财的普通民众不知所措。什么是我们的财富?财富以什么形式存最好?如何让财富增值?全国青年岗位能手、国内首批国际金融理财师李大海一开场抛出的这 3 个问题,当即就吸引住了在场的听众。李大海深入浅出地先后分析了黄金、基金、房产等投资的特点,讲解了如何提高理财技能、降低投资风险、博取超额收益等方面的常识。300 多名听众都听得非常入神,对李大海所做报告的内容表现出了极大的兴趣。建行周口分行有关人士表示,以后,他们将举办更多类似的报告会,普及金融知识,提高公众的理财能力。(张宏涛 李世新)

我国“打包”废止 7 件行政法规

据新华社电 国务院日前决定对 7 件行政法规予以废止,对 107 件行政法规的 172 个条款予以修改。

据介绍,2010 年年初开始,国务院法制办会同有关部门开展对行政法规的全面清理,对其中与经济社会发展和改革深化的要求已明显不相适应,或与新制定或修改的法律不一致、不够协调,适宜于集中一揽子“打包”废止或修改的,提出了废止或修改的建议。

据了解,决定废止的 7 件行政法规包括:《关于各地厂矿对于法定假日工资发放办法的决定》《关于保护机场净空的规定》《金融机构代客户办理即期和远期外汇买卖管理规定》《境外投资外汇管理办法》《境外金融机构管理办法》《中华人民共和国企业劳动争议处理条例》《石油天然气管道保护条例》。

为打造精英团队、提高经营部室人员综合素质 周口日报社集体学营销

□晚报记者 马治卫

本报讯 “营”是方法,“销”是操作,善“营”才能“赢”,成功的“赢”不仅能巩固原有市场,而且能不断开发出新的市场。”在听完专业讲师赵海英女士有关市场营销的授课后,记者高洪驰发出如此感慨。昨日上午,周口日报社为打造精英团队,提高经营部室工作人员的综合素质,按照年度计划特意安排了这次培训活

动,让与会者对如何经营好报纸有了一个全新的理解和体会。

“营销离不开与人的接触,在接触中,首先要有一个恰当得体的自我介绍,然后要学会赞美对方,但赞美要恰到好处,讲究方式和方法。”当日上午,赵海英讲师应邀来到周口日报社,就如何做好市场营销,给周口日报社的广告、发行和其他相关的人员,上了一堂深入浅出的市场营销技巧课。在讲课中,赵海英讲师结合

自己丰富的实践经验,运用多媒体教学,从一个个经典的营销案例中,让大家体会到做好营销对提升报纸竞争力的重要意义。“情感营销对我启发很大,以后在与客户沟通中,我要加强情感投入,带着感情去工作,按照决胜终端的要求,做好细节这篇文章。”听完授课,周口日报社教育部室一位工作人员感慨,以后干工作不但要用力,更要用心。

诚聘

四川成都康弘药业有限公司在鹿邑、项城、沈丘、扶沟、商水各招医药代表 1 名。须有一年以上医药从业经验,待遇面议。有意者请将个人简历发至邮箱 zoukui1976@yahoo.com.cn 联系人:邹先生 电话:15838002712

中国移动通信 CHINA MOBILE
移动信息专家

中国移动信号好 服务优 优惠多

刮刮卡即刮即送 中奖率 100%

号码使用时间越长 优惠越多!

活动时间 2011年1月1日-2011年2月28日

新入网送刮刮卡

活动期间,客户按现行标准新入网,即可获赠刮刮卡一张。刮刮卡中奖率 100%。礼品有:海尔电冰箱、电动自行车、挂烫机等。刮刮卡数量有限,送完为止。

预存话费送刮刮卡

所有中国移动老客户,预存 50 元分摊话费(10 元/月)可获赠刮刮卡一张;所有新客户预存 60 元分摊话费(10 元/月)可获赠刮刮卡一张。刮刮卡数量有限,送完为止。

注:1. 2010 年 12 月 31 日前入网的均为老客户,之后入网的即为新客户。

2. 每位客户仅限参与一次。分摊话费限当月使用,当月使用不完自动失效。

更多详情请咨询各当地移动营业厅或电脑登录: <http://www.10086.cn/city/zk> 手机上网: <http://wap.1139.cn>

预存新业务功能费送刮刮卡

所有中国移动老客户,预存一定的新业务费用即可获得刮刮卡一张,刮刮卡数量有限,送完为止。每项业务仅可参与一次。具体如下:

业务名称	预存月数	赠送数量	赠送礼品
手机报	5 个月	1 张	刮刮卡一张
手机报+手机报	5 个月	1 张	刮刮卡一张
手机报+手机报+手机报	5 个月	1 张	刮刮卡一张
手机报+手机报+手机报+手机报	5 个月	1 张	刮刮卡一张
手机报+手机报+手机报+手机报+手机报	5 个月	1 张	刮刮卡一张
手机报+手机报+手机报+手机报+手机报+手机报	5 个月	1 张	刮刮卡一张
手机报+手机报+手机报+手机报+手机报+手机报+手机报	5 个月	1 张	刮刮卡一张
手机报+手机报+手机报+手机报+手机报+手机报+手机报+手机报	5 个月	1 张	刮刮卡一张
手机报+手机报+手机报+手机报+手机报+手机报+手机报+手机报+手机报	5 个月	1 张	刮刮卡一张