喜事广场

加盟电话：
13592220016
15039908108

协办

米拉贝尔 Mirabell Photo 摄影公主馆
城市之巅 · 行业经典
米拉贝尔——
珍爱你的女人
地址：周口市七一路天下诚七楼
（商场东侧电梯直达）
电话：0394-8218890 8218891
网址：www.imirabell.cn

婚纱·儿童摄影
米拉贝尔摄影公主馆
电话：8218890
地址：周口市七一中路天下诚七楼
维纳斯婚纱摄影
电话：8234753
地址：周口市七一中路（市委对面）
亚美人·爱儿美专业
儿童摄影会馆
地址：周口市七一路与工农路交叉口
电话：6068285 13526272729

婚庆礼仪
清风婚庆礼仪有限公司
电话：13639851717
地址：周口市交通路与八一路交叉口东100米路南
同心缘婚庆礼仪公司
电话：8358817 QQ：595262976
地址：周口市八一中路与七一路交叉口向北100米路西

婚车出租
龙凤缘豪华加长林肯、哈弗派加长房车，奔驰、宝马
电话：8809999 15896786999

栏目婚庆顾问：周口市华泰花嫁礼仪庆典有限公司 地址：周口市八一路桥南头红豆又一春南20米 电话：13323878989

天生一对

真爱一世情

■ 口述：郑冬冬
■ 整理：春天里

和她偶然间的相遇，却成就了我一辈子的幸福。我们相处时间不长，仅为3个月。在朋友眼中，从我们相识到结婚算是“闪电”行动啦！当我们决定结婚时，我很高兴地告诉朋友说，我们要结婚啦！他们都不相信，怀疑我是在开玩笑。我很确定地告诉他们：没错，我要结婚啦！

2010年10月底的一天，我和几个朋友去周口六一路小吃街吃饭。她是随一个朋友来的，吃饭时她话不是很多，总在听我们几个聊。后来，她回忆说，第一次吃饭时，我留给她的印象是“做事很有分寸”。不论怎么讲，印象不坏就好。

当天饭后，我们彼此留下了各自的QQ号。之后空闲时，我们就慢慢地搭上几句！认识不几天，我和她，还有朋友相约出去玩，骑车带她就落在了我这个男子汉的身上。那时天已渐冷，我握车把的手冻得有点冷，她说骑车怎么不戴手套啊，我说没时间买，等有空再去。谁知，过了两天，她竟然买了双手套给我，无意间的一句话，没想到她记得那么清，看得出她的细心。平常不喜欢接受别人礼物的我，没想到这次却不想拒绝。萍水相逢，却有真情。说真的，这挺让我感动。慢慢地，我们聊天的时间逐渐多了起来，从童年趣事到生活中的喜与忧，一直聊到结婚的畅想，总有说不完的话。有种直觉告诉我们，虽说相识较晚，但对方就是我们今生今世要找的另一半。

2011年春节前夕，我们牵手走进了婚姻的殿堂。那一刻，我想起一句话，什么是幸福，就是陪你一起慢慢变老，平凡的日子就是最幸福的味道。

看尽世间繁华，平淡依然是真。虽然日子过得很平淡，但我们依然很幸福。

有时候我在想，认识聪明贤慧的她，觉得自己真幸运。在这里，我要说，漫漫人生风雨路，有你相伴，我会风雨无阻，相信我会给你一生的幸福！

新人档案

新郎：郑冬冬
爱好：上网，听音乐，旅游
血型：B型 籍贯：商水

新娘：王娜
爱好：逛街，看书，旅游
血型：O型 籍贯：商水

爱情宣言

真心真意过一生。

国美集团与中国电信深度合作

全部门店服务中国电信天翼移动用户

近期，中国电信与国美集团签订了深化渠道合作协议。据悉，国美电器将在2010年450个电信合作门店的基础上，扩大门店合作范围，在所有门店设立电信合作厅、专营店，提供专享的天翼手机销售柜台或手机销售区。消费者可在300多个城市、1400多家国美集团旗下门店，享受中国电信3G业务。

中国电信3G网络覆盖城乡 应用受到热捧

获得3G牌照后，中国电信仅用半年的时间率先在国内建设完成3G网络。有关专家介绍，中国电信3G网络是目前国内覆盖范围最为广泛的3G网络，在覆盖全国大中城市、县城的同时，乡镇覆盖率也达到了75%以上。专家也指出，中国电信3G网络向下兼容2G网络，在3G网络暂时不能覆盖区域，用户可以自动切换到覆盖更为广泛的2G网络，语音与小流量数据业务使用不受影响，这也是中国电信移动网络的突出优势。

中国电信的3G应用，在秉承2G网络超低辐射、保密性强等传统优势基础上，打造了天翼宽带、天翼视讯、音乐下载、手机游戏、手机阅读、天翼空间、动漫、移动商务、189邮箱等最为热门的3G应用。2009年11月，中国电信打造的3G智能手机——MOTO.XT800横空出世，这是国内首款以Android应用的3G智能手机，引领了国内3G智能手机的新时尚。

中国电信3G应用受到高端时尚用户热捧，截至2010年12月，3G用户超过1200万户。

中国电信3G终端不断丰富 主流手机卖场纷纷加盟

3G网络的完善、3G应用的丰富，再加上积极的终端引领策略，终端厂家热情高涨，产业价值链日趋活跃，国内率先推出3G上网卡、3G手机、3G智能手机、3G中档智能手机。截至2010年12月底，天翼3G终端超过300款，智能手机达50多款。

2010年以来，中国电信启动了与大中型手机连锁企业、核心手机卖场深度合作的渠道策略，积极推动了手机连锁、核心手机卖场的有效进驻，顺应用户消费习惯的同时，满足了消费者3G应用“货比3家”的愿望，凸现了相对优势。2010年12月，大连锁渠道、本地手机排名前TOP10渠道进驻2800余家。

国美集团开创与运营商合作销售新模式

2010年1月，国美集团率先与中国电信开展渠道合作，开启了大连锁渠道与中国电信整体合作的先河。一年来，双方先后在北京大中、上海国美、浙江国美等近20个国美分公司开展合作，合作门店超过450家。一年的合作，进一步认识了双方深化合作的价值和潜力。

国美集团相关负责人表示，作为中国最大的家电零售渠道，国美集团率先成为中国电信最紧密的渠道合作伙伴，开创了全新的商业模式。从今年3月开始，国美电器将组织购天翼手机送高额话费、预存话费购天翼手机、开设天翼用户专场优惠促销等活动，为天翼移动用户带来更多实惠。同时，国美集团将积极利用自身资源，开展CDMA手机终端的定制和包销，降低终端成本，着力推广700-2200元天翼3G手机，加速推动3G产业发展，为消费者享受3G业务便利提供鼎力支持。国美集团与中国电信的深度合作，将为国美单店经营质量提升发挥积极作用。

今后国美集团还将进一步进行探索向消费者提供智能家电的销售模式，逐步把家电与天翼3G手机、3G应用打成礼包，开展智能家电、天翼3G应用一体化营销。