

# 展会人气旺、效果好

——访风行汽车周口兴周 4S 店销售经理

□晚报记者 孙建珍

风行汽车周口兴周 4S 店销售经理李琳对记者说：“这次展会期间，前来咨询、购车的人络绎不绝。今年举办的这次展会人气很旺，效果不错，让我们店销售的汽车及品牌得到了很好的宣传。”

李琳介绍，风行汽车周口兴周 4S 店是 2011 年 1 月份通过东风柳汽厂家授权的周口市唯一一家东风汽车 4S 旗舰店，发展前景广阔。周口的消费者想购买风行汽车不必再跑到郑州了，购车和售后服务在周口都可以一

站搞定。

该 4S 店销售的景逸 1.5XL 的外观时尚、大气、简洁，它抛弃了小排量车几乎不能免俗的“俏”和“炫”。景逸 1.5XL 设置的关键词是“宽适驾乘体验”、“低速下操控愉悦感”、“安全性远超同级”和“省油低排环保”。景逸 1.5XL 是东风风行面向 1.6 排量以下小排量细分市场的战略性车型，和同价位车型拼的就是性能，在钢筋铁骨的德系车身中，它首先通过“XL-加大号”设计获得了一个宽广的车内空间，承载了“80 后”对“车生活”的狂野想象。

# 多搞一些这样的大型展会

——访广汽丰田骏驰周口直营店销售顾问

□晚报记者 孙建珍

“这样的大型房车展会，应该考虑再多搞一些，对商家和客户都是非常有利的。”在盘点本届房车展会时，广汽丰田骏驰周口直营店销售顾问贾永华对记者说。

为回馈广大消费者的厚爱和支持，广汽丰田骏驰周口直营店展会期间携凯美瑞、汉兰达、雅力士等旗下所有车型重装上阵。2011 凯美瑞商务版，作为凯美瑞旗舰车型携五大创新功能重磅登陆，再次成为中高级车市领军车型。汉兰达集轿车的舒适性、MPV 的宽敞空间与 SUV 的良好通过性于一身，并率先提出了“无界限生活”主张，与当下“一车全能”消费趋

势非常契合！除了“一车全能”的强大魅力，汉兰达优越的安全性能也特别值得称道。7 个配合安全带使用的 SRS 空气囊、VSC 车身稳定控制系统、TRC 牵引力控制系统等全面领先的主被动安全装备，也让车主们更加安心。雅力士是国内唯一一款挂丰田标识的两厢紧凑型轿车，是丰田顺应当今世界小型化汽车的发展潮流开发的成功作品之一。

谈到这次展会，贾永华说，主办方周口日报社在本次活动中付出了很多努力，保障了活动效果，在展位协调、用电、搭建以及活动宣传方面为各参展单位提供了便利，使活动得以顺利进行。他建议，这样的大型房车联展会应该多搞一些。

# 天公作美，厂家“给力”

——访周运汽车超市中华 4S 店负责人

□晚报记者 孙建珍

“天公作美，厂家‘给力’，展会搞得很红火，很到位。”周运汽车超市中华 4S 店负责人张建红提起本届房车展会高兴地对记者说，今年的展会主办方没少下工夫，搞得非常不错。无论是从时间的安排，还是会场的布置，做得都很到位，主办方为厂家和客户实实在在地做了一件好事。“过去的展会只追求形式，而现在追求的则是内容、实用，房车展会这个平台越来越完善了。”

为回馈广大消费者对中华骏捷 FSV 的厚

爱，周运汽车超市中华 4S 店特举办“幸福春天礼”购车优惠活动，2011 年 3 月 1 日~4 月 30 日，凡进店购买中华骏捷 FSV 的市民，均可获赠交强险+3000 元惠民补贴+万元大礼包。另外团购活动进行中，进店有好礼，团购更实惠。

张建红说：“中华骏捷 FSV 是国内自主品牌中的明星车型，外观大气时尚，配置舒适人性，动力表现也十分不错，非常适合家庭用车。目前店内有现车销售，感兴趣的朋友可以随时前来赏车试驾。”

# 效果远远超出预想

——访东风雪铁龙周口唐风 4S 店销售顾问

□晚报记者 孙建珍

4 月 10 日上午，记者来到东风雪铁龙周口唐风 4S 店展厅，迎面一幅“零利息，零担保，首付只需 2 万元就可提车”的大红广告格外显眼。现场看车和买车的市民络绎不绝，每名销售顾问都忙着向市民介绍产品，为不耽误他们的工作，记者只能在借讨论价格和介绍产品的空隙中插缝采访。

“展会首日，我们就销出了 8 台。”东风雪铁龙周口唐风 4S 店的销售顾问常刚说：“本届展会的人气真旺，远远超出了我们的预想。”

常刚介绍，周口唐风汽车销售服务有限公司是东风雪铁龙品牌轿车在周口唯一一家

授权特许经营商。该店主要经营东风雪铁龙旗下 C5、世嘉、凯旋、新爱丽舍、C2 等全系车型，并提供专业化的车辆维修、零配件供应及美容养护等全方位服务。

“目前东风雪铁龙最为热销的车型是世嘉系列，特别是世嘉三厢更是供不应求。”常刚认为，世嘉系列产品之所以热销，主要是质量可靠、价格合理、养护成本低等。常刚还介绍，雪铁龙作为欧洲车的代表品牌之一，拥有百年造车历史，文化底蕴深厚，技术储备丰富，是典型的实力派。由于雪铁龙品牌在欧洲一直都是高端定位，神龙公司也在不断提升品牌形象，让东风雪铁龙品牌重新“回归高端”。



走节能路·造精品车



## 春天礼

## 昌河惊喜6重奏

**“春天礼”昌河惊喜6重奏**



本活动最终解释权归当地经销商所有

**活动内容**

- 第一奏：进店即有精美礼品相赠（先到先得，送完为止）；
- 第二奏：购昌河汽车指定车型享3000元国家节能惠民补贴；
- 第三奏：购北斗星送5万公里油涨补贴（价值1000元）或送名牌山地自行车；
- 第四奏：购昌河汽车全系产品，核心部件最长可享3年或8万公里超长保修（详见保修手册）；
- 第五奏：购昌河汽车全系产品，可参加“修车不花钱”活动；
- 第六奏：购利亚纳+威福瑞达加长版后，在昌河汽车网论坛注册，经认证后即送高档香水车模；参加网络论坛活动还有机会赢大奖（详细方案以昌河汽车网公布为准）。

**诚招：**

商水、西华、淮阳县级经销商及全市乡镇二级销售网点

**诚聘：**

各岗位精英，待遇优厚，招聘热线：15638066018

**周口华源汽车销售服务有限公司** 地址：周口市周商路与太昊路向南50米路西 销售热线：8200888 服务热线：8230888

鹿邑直营店：7206088      太康直营店：15993239166      项城直营店：13183227408      扶沟直营店：6322888