

我市高端车市场的鲜活动力

——访周口明星丰田4S店

□晚报记者 宋风

2010年底,周口明星丰田4S店进驻周口,本店占地面积达8000平方米,总投资3000万元,是一汽丰田销售有限公司授权并按最新标准建造的,周口地区唯一一家集整车销售、零部件、维修保养、信息反馈为一体的汽车专业服务中心。主要销售车型有:威驰、花冠、卡罗拉、锐志、皇冠、普拉多(原名霸道)、普锐斯、柯斯达、兰德酷路泽、RAV4、普瑞维亚、海狮、普拉多2700等。

公司是按照丰田展厅建设标准设计建造的一流现代化展厅。由经过严格培训的销售顾问为您提供最周到的服务,豪华的顾客休息

区,可使顾客在选车购车、养车的同时,轻松享受公司提供的免费饮料、茶水、看书、读报、上网等优质服务。目前,丰田汽车在我市用户保有量已超过1800台。

周口明星丰田4S店的到来,为我市高端车市场增添了鲜活动力。本次是周口明星丰田4S店成立以来参与的第一次车展。为此,公司特意准备了10米长的大型广告宣传喷绘装饰展台背景,并经厂家支持,在车展期间推出了两款优惠幅度上万元的车型。与诸多同行相聚在五一劳动广场,推广产品、交流心得的感觉非常好。建议主办方下次举办车展活动时,将展位规划得更详细,展商之间多留距离,为展商们提供更大空间。

性价比高,工薪阶层的最爱

——访周口华源汽车销售服务有限公司

□晚报记者 宋风

周口华源汽车销售服务有限公司是一个标准化的五星级4S店,品牌是昌河铃木、昌河汽车。

昌河铃木、昌河汽车以性价比高、节能环保、新颖别致的特点,深受我市广大工薪阶层消费者欢迎。其中主打车型利亚纳是铃木采用最新技术和最新思路开发的。利亚纳兼具现代富于魅力的外观、充满动感的优质内饰、超大的车内及行李厢空间,充分满足用户对内外兼修的追求。发动机方面更是在充分考虑中国市场的法规、使用环境的基础上,搭载了铃木VVTM16A发动机,使得VVT新利亚纳更具强劲动力、超低油耗、节能环保的优势,排放达到国IV标准。悬挂系统则使用压杆式4轮独立悬

架附带副梁的悬挂系统,实现了优越的行驶性能。安全性能方面采用了轻量冲击吸收车身TECT,可以应对来自前面、侧面、后面的冲击,以及64(km/h)偏置前面冲击。并于2008年1月,利亚纳荣获C-NCAP四星安全评定,是一款真正实现均衡性能、在安全环保、省油实用等方面表现卓越的新型轿车。车展期间,购买本公司车辆的消费者,除享受到3000元惠民补贴外,还能获得现金、油卡、山地自行车等奖励。

每次参加报社举办的车展活动后的当月,本公司的销售量都会出现一个小高潮,说明车展活动达到了很好的效果。建议报社下次举办车展活动时,租用更大的场地,如果远离市中心,可以雇用中巴车在市区内来回接送前往看车的市民。这样,既避免了市中心出现拥挤,也能为商家带来更多的意向客户。

2011年,比亚迪更加注重品质

——访周口市亿顺汽车销售服务有限公司

□晚报记者 宋风

本公司2003年进驻周口汽车行业,起初经营项目以汽车维修为主。2008年11月6日起,成为我市比亚迪F3、F6车型的销售代理商,并与2009年7月份顺利通过厂家4S店验收;同年被评为五星级4S店,目前也是豫南地区唯一一家比亚迪品牌五星级4S店。

一直以来,比亚迪以“品质为先、打造缺陷最少的车型”作为自己的造车理念。在生产制造工艺上,比亚迪汽车精益求精,力求做到完美。现今,比亚迪品牌以外观大气、节油、性价比高的特点,深受广大用户喜爱,F3车型被消费者公认为“外形配置好、动力性能好、品质稳定性好”的“三好车”,去年以2.66万

台的销量,荣膺国内单车销售总冠军。随着与奔驰等世界一流汽车厂商合作的深入开展,比亚迪对汽车设计、安全及品质的把握也愈发深入,2011年,比亚迪将更加注重品质。

2009年第一届车展至今,三年来,本公司一直积极参与周口日报社组织的大型房车展活动,并在每次活动期间都能收到大量的订单。在销售额提高的同时,也得到了良好的宣传效果,让越来越多的周口人了解比亚迪、喜爱比亚迪。

本月,周口市亿顺汽车销售服务有限公司将引进比亚迪的首款SUV车型S6,该车型整车外形设计时尚动感,硬朗的线条,尽显都市型SUV奔放气质,定位属中高端,不久的将来亮相本店。

客户需求至上 服务质量第一

——访周口威诚汽车服务有限公司

□晚报记者 宋风

东风日产周口威诚专营店成立于2010年1月,是河南威佳集团旗下的4S店。占地面积7800平方,总建筑面积6051平方米,项目总投资2000万元。公司主要经营汽车整车及汽车配件零售以及提供相应的售后服务,经营活动范围包括汽车销售、二手车置换、汽车美容装饰、汽车配件、机电产品的销售。公司秉承诚信经营之道,凭借雄厚的经济实力,严格的管理和良好的激励机制,成为集整车销售、售后服务、配件供应、信息反馈、保险直赔、分期付款、装饰美容等多位一体的大型汽车服务公司。

在如今油价飞涨的背景下,东风日产凭借着日系车型的节油优势,受到车友们的青睐。旗下车型“天籁”已进入2011年第一季度

中高端车销量的前两名,该车型在我市的市场销售量也位列前茅。车展活动的第一天,东风日产就售出10多辆汽车,同时收到了良好的宣传效果。

东风日产周口威诚专营店员工的信条是:客户需求至上,服务质量第一;宁愿少卖一辆车,也要服务好每一位客户。注重售后服务的同时,东风日产还成立了车友会,与客户们交流互动,每季度组织车友参加活动。今年3月份,周口晚报在周口文昌生态园举办的植树节活动现场,就有20多名东风日产车友的身影。

在车展现场,为了吸引人气,几乎所有商家都准备了大型音响,并调高音量播放音乐和广告,使现场变得过度热烈,商户与意向客户难以安静地谈生意。希望下次举办此类活动时,主办方将商家的音量控制在舒适范围以内。

JOVCAR 景逸
物超所值 乐在其中

风行汽车

景逸 1.5XL 2011款畅行上市

补贴金额3000元

引领节能风潮,购车即享3000元惠民补贴!

节能环保,绿色生活,不仅是一句口号,更是一种行动。景逸1.5XL 2011款,一辆全新价值的全球家轿,凝聚先进科技,完美演绎东风风行“XL”设计理念——“人能享受的有双空间最大化”,实现了大空间和低油耗的和谐实践。全新搭载三菱1.5L的4A91S全铝发动机,辅以MIVEC可变气门正时技术,其最大功率达到88kw,最大扭矩143Nm,让你尽情享受精彩生活的无穷乐趣。敬请关注展厅体验!

景逸 1.5XL
加大号城市代步家轿

东风汽车公司 销售热线: www.fzw.com.cn 服务热线: 400877668 0772-3281111 E-mail: dfrcw@163.net

经销商: 风行汽车周口兴周4S旗舰店 风行热线: 0394-8159197 13839401818 (李经理)
过渡店地址: 周口市周深路口西侧100米(市法院西侧)
因4S店正在筹备中,现诚聘销售精英十名,能熟练驾驶或应届毕业生优先。另诚招各县市二级经销商。

LoVA 东风

畅享春天礼!

礼包1: 车价6.88万元
礼包2: 包牌价7.99万
礼包任选其一,详情请洽当地经销商

春天礼 始发站

周口新希望汽车销售服务有限公司
地址: 周口市太昊路与建滨大路交叉口向西200米路南 电话: (0394)8532777 860-820-1992

1.4 MT 风逸 8.19万元 1.4 AT 风尚版 8.99万元 1.6 MT 景逸 9.39万元 1.6 AT 风尚版 10.19万元