

手机价格风暴席卷周口！

终结手机行业一直以来的“暴利”

(背景提示)

手机经销商赵荣汉在看一个郎咸平教授的电视访谈：近年来，随着国内 CPI 高企，群众抱怨物价越来越高，政府虽然在一直调控却不见成效，百姓生活压力日渐增大；同时电视新闻中，大家又屡见报道某某地区的芹菜 6 分钱一斤销售不了，某某地方白菜 4 分一斤无人问津，面临烂在地里的状况，菜农们也是苦不堪言，但是超市菜价却高高在上！那么究竟是什么造成了这种局面呢？就在这时，我国香港著名经济学家郎咸平的一段访谈，给我们解读清楚了这个局面的内在原因。实际上，菜价的 85% 以上部分都是通路费用及政府税收等，就是农民也没有挣钱，而是中间环节把价格给数倍地抬高了，甚至于一包牛肉干的价格 90% 都是通路费用和沃尔玛、家乐福等的进场费及扣点费用，成本只有 5% 而已。看了这段访谈，结合手机行业的情况，赵荣汉再也坐不住了，他觉得自己有必要做点什么事了，这些年手机经营他走得很累，同时也遭遇了各方的阻力和困难，手机销售非但不能提升，反而出现了下滑，之前的赵荣汉是百思不得其解，自己的手机论外观也算是时尚，品质也无可挑剔，价格也公道，服务也是很重视，可是为什么卖不好呢？看了郎咸平的这段访谈，赵荣汉恍然大悟：原来制约自己企业发展的关键在于传统的销售模式，传统的手机销售模式都是代理制，层层代理和流通中的巨大利润导致终端产品零售价高企。赵荣汉说：原来是以自己诚信经营，可是不知不觉中却成了暴力环节中一环，不但使广大消费者付出了超额成本，自己的企业也是举步维艰！赵荣汉还列举了一个图表给我们看，以一部

出货价为 200 元的手机为例：



于是，在 6 月来临之际，赵荣汉携手国乾品牌酝酿一场手机行业的革命风暴。国乾公司专注于产品研发的同时，决定要走出一条“品牌扁平化”的新型销售模式，剔除传统销售中的所有中间环节，从工厂生产出自己的产品，直接到自己的品牌店销售，把层层代理和流通中的巨大利润空间全部砍掉，给消费者一个公道的买卖价。此次国乾在自己所有的直营门店，详尽列出了手机所有配件、物流、税收、运营等各项成本，自揭价格成本底牌，给广大消费者一个明明白白的消费，摒弃“行规”，决心终结手机行业“暴利时代”。赵荣汉告诉笔者，这样的举动，必将激怒整个行业，也必定将自己推向风口浪尖，成为行业的“罪人”。虽然遭唾骂，但这样可以做好自己的良心企业，真正树立民族品牌，一定会受到所有消费者的拥护和支持！国乾公司表示“每部手机只赚 8 块钱”，不是概念，不是单机型的促销，不为炒作，更不会忽悠消费者，这是公司的营销策略，虽然只有 8 块钱的薄利，但实在的价格、透明的利润、诚信的经营必定赢得消费者对民族手机品牌的信赖！



形象代言人：黄晓明

国乾手机每部只赚 8 块钱

手机行业暴利时代终结者：国乾品牌手机直营工厂店 空降周口

6 月 11 日上午 8:58 盛大启幕

抄底价格，即将揭示

周口全城的老百姓们，请捂紧你们的钱袋，敬请期待 6 月 11 日的到来，
我们共同见证一场手机行业价格风暴的启幕！

像“苹果 iphone4”的国乾品牌手机只卖 398 元 像“诺基亚 C5”的国乾品牌手机只卖 199 元 ——国乾公司称“国乾”手机每部只赚 8 块钱

笔者：国乾手机按所谓行规应该如何卖？

赵荣汉：例如一部 200 元国乾手机，按照目前行规，至少要卖到 900~1000 元。

笔者：那这部类似“苹果 iphone4”风格的手机要卖到多少钱？

赵荣汉：我们只卖 398 元，“苹果 iphone4”一定是目前最畅销的机型，但是 5000 元的价格也不是大多数消费者能接受的，而且还经常断货。我们这款类似苹果风的手从外观到

功能以及质感也近似“苹果 iphone4”，当然别太较真，我们这款手机全国也卖断货了。我们这样惊人的价格不是限量促销、不是忽悠人炒作、更不是山寨机，我们倡导钻石般的品质，所以绝不会偷工减料，不会旧机翻新，更不可能用了几天就坏了，对于这一点，我们欢迎周口所有的市民来我们的直营店亲身体验。

笔者：赵总，这款很像诺基亚的国产手机你们定价多少？

赵荣汉：你说的是我们的国乾 700 吧？这款手机无论从外观和功能都近似于“诺基亚 C5”，甚至一摸一样，“诺基亚 C5”目前市场定价在 1400 元左右，而我们这款手机仅为 199 元。

笔者：我从来没有在市面上看到这么便宜的手机，你们是怎么做到的？

赵荣汉：我觉得我们现在的消费市场越发健康，可某些行业还是不被我们消费者所能读懂，这就是我强调的为什么现在的手机行业仍

是暴利行业，其实在我们国乾手机体系中 100~200 元之间的款型手机还是非常多的，很多品牌的手机价格也是如此，就像你看到我手边的这张产品价格表，一部手机的造价也就是 100 多点，只是手机行业的销售模式层层加价，中间环节繁多，导致了我们的消费者实际所购买的手机价格与手机本身价值之间的天壤之别。

店址：交通路与中州路交叉口

活动一：“我的手机，我定价”一元手机大拍卖

国乾手机品牌以“品牌扁平化”的直营模式，断其所有中间环节，把我们国乾的产品从自己的工厂直接投放到我们自己的直营店，把层层代理和流通中的巨大利润还给消费者！

国乾携手我们自己的形象代言人黄晓明坚定承诺：终结手机行业暴利时代，从“国乾”发起，开业当天，我们的手机 1 元起拍，由您来定价，您的出价就是我们之间的成交价，赶紧拿动，这么好的手机，您出多少钱，我们就多少钱卖给您！

活动二：免费抽奖赢手机

6 月 11~12 日，凡到国乾工厂店的顾客均可参加抽奖活动，免费赢取手机大奖，体验国乾手机品质。手机、大米、洗衣粉等礼品免费抽取，百分百中奖率，机会多多，不容错过！

联系电话：13271662666

活动地点：国乾工厂店 交通路与中州路交叉口