

周口高校的远方来“客”(一)

核心提示

周口的高校不多,迄今为止也仅有周口师范学院、周口职业技术学院、周口科技职业学院3所。之前因为招生范围、学校实力等因素,周口高校一度是河南学生“一统天下”,现在则不同了。随着3所学校不断发展壮大,也随着周口师范学院2002年起“放眼”全国,周口高校的远方来“客”渐渐多起来。外地生源的不断增多佐证了周口高等教育实力的日益增长,见证了周口高等教育的稳步发展,也让周口高校校园更加多姿多彩。



□晚报记者 程文琰
实习生 胡亚萍

姓名 张盼盼
年龄 23岁
籍贯 辽宁阜新

特意报个戏曲鉴赏班

就读院校 周口师范学院
选择周口高校原因 还真以为学校在北京

今年张盼盼上大三,在周口待了两年,她已经完全适应了这里的生活,不过提起刚入学的感受,仍记忆犹新。因为河南方言听不懂,跟外面一些商贩交流很困难,来周口头一年她几乎没出过校门,不过现在好多了,她自己都能说些河南话了。周口人习惯把猪肉叫作“大肉”,张盼盼不知道大肉是什么,所以入学好几个月愣没吃过一回。

问她为什么来周口,张盼盼笑个不停,她说当初听说这所学校的时候,还真以为它在北京周口店。后来每次回家遇见亲戚朋友,说起自己的学校,亲友都会

问“是北京的那个吗”,弄得她也哭笑不得。

“周口夏天太热,冬天太冷。”张盼盼说,她觉得刚来那年冬天是最苦、最难熬的,虽说东北的冬天有零下二十几摄氏度,但室内都有暖气,而且那是第一年离开家,反而觉得还是家乡暖和些。“选择这所学校你是不是后悔过?”“没有,我选对了!”张盼盼说,她觉得这里的学习氛围比家乡浓。在这里,上课前很多学生都会早早去占座儿,在图书馆也是,而在她家乡的大学里,这种现象就很少见。她说家乡人口少,竞争小,人们普遍缺少忧患意识。她非常喜欢现在这种你追我赶的学习气氛。

周口人爱听戏,爱看《梨园春》,在河堤上、公园里,不少上

了年纪的人拿着收音机,边听边锻炼。每次电视上播《梨园春》,大家就早早把手里的活儿干完,等在电视机前。初来周口时,张盼盼很不理解,为什么周口人这么爱豫剧?为此,大二的时候她还特意报了一门选修课——戏曲鉴赏,“了解了一些文化背景,再去听戏,真觉得很有味道,很好听”。这位东北姑娘如今也爱听河南戏了。



周口供电
关注民生

24小时电力服务热线
95598

特别策划



□晚报记者 王丽丽

姓名 鲁艺

年龄 21岁
籍贯 江苏淮安
就读院校 周口师范学院
选择周口高校原因 喜欢专业

“我喜欢吃米饭,清淡的菜,这里的饭菜太辣,面食太多,现在吃不惯,需要慢慢适应。”昨日上午,在周口师范学院刚刚接受一天军训的大一新生鲁艺接受记者采访时,无可奈何地笑言。

身穿运动服、戴着近视眼镜的鲁艺是个性格腼腆的姑娘,她告诉记者,她的家乡江苏淮安是个鱼米之乡,一年四季的饮食以米

饭为主,基本不吃面食。可报到后到食堂打饭时,她才发觉偌大的食堂里面面食占大多数,而她天天必吃的大米饭,在这里成了配角,且味道也差之千里,吃饭成了她到周口后遇到的第一件难题。

鲁艺说,到学校报到后第一次到食堂打饭,看到虽然也有米饭,但一样样放满辣椒的菜,辣得让她受不了;想尝尝面食,看着种类繁多的面条和面点,她不知道如何选择,虽听旁桌同学说味道如何鲜美,但她却难以下咽。

“反正要在这里过4年,

现在才刚开始,以后慢慢就会好些。”鲁艺说,她是第一次来周口,报考之前在网上进行了查询,也仔细阅读了报考志愿时学校发的参考书,知道周口文化底蕴丰厚,是个人口大市。“虽然才来两天,但我觉得河南人很朴实,很真诚,性格也很直爽。”鲁艺说,报到后,在学校里,老师对她们很关心;回寝室后,跟她同寝室的有几位同学是河南人,对她和其他同学也都非常热情,帮忙干这干那,让她感觉虽然远离家乡,但内心有了依靠,对以后在学校的生活前景,鲁艺很看好。

借文化平台 助农户发展

2011年9月8日上午,由农行冠名的“2011‘农行杯’河南·商水第三届美人指葡萄文化节”隆重开幕,来自四面八方的宾朋和游客齐聚商水县练集镇朱集村美人指葡萄生态园,赏田园风光,品葡萄美味。

近年来,周口市农行积极履行“面向三农、服务三农”的社会责任,坚持“以信立农、以诚惠农”的经营理念,不断加大服务三农工作力度。在2008年8月,周口农行以商水县为试点,对广大农

民朋友,采取免费办卡、降低贷款利率等优惠措施,致力发展当地特色农业,先后支持了练集镇薛套行政村、练集镇朱集村等地方特色经济发展,极大地提升了农行品牌形象和社会影响力。截至8月末,该行已累计发放涉农贷款42.9亿元,其中累计发放农户贷款18.53亿元,发放惠农卡34万张,支持农民生产生活4.5万户。仅向商水县就累计发放农户小额贷款3.2亿元,范围涉及全县12个乡镇210个行政村,为

全市三农工作的提速和新农村建设做出了积极努力和应有的贡献。
(李联伟 郭振华)



农行第三方存管

一、产品定义

客户证券交易结算资金第三方存管业务(以下简称第三方存管业务),是指证券公司将客户交易结算资金存放在指定的商业银行,并以每个客户名义单独开立户管理,商业银行负责资金存取,发挥第三方监督作用,以保障客户资金安全为目的的资金存管模式。

二、产品特点

1.存取更省心。客户不仅可以通过券商原有的方式完成转账,还可以通过银行柜台、电话银行、网上银行等多种方式完成

资金存取、划转。

2.服务更贴心。同时成为券商和银行的客户,不仅继续享受原来券商提供的投资理财服务,而且还可以享受银行各种综合理财服务。

三、产品优势

1.双向发起的客户多种签约手段。农行第三方存管支持目前证券行业所认可的所有签约方式,客户可在银行营业网点和证券营业部双向发起签约。

2.全国漫游业务办理。农行借记卡客户可在农行全国任何网点办理第三方存管所有业务,不

受地域限制。

3.客户交易结算资金安全性高。农行第三方存管系统运行稳定,银证转账资金实时划转,出现差错账的概率低。

4.遍布城乡的营业网点。农行在全国拥有约2.4万个营业网点,客户基本上可在任何一家农行网点办理第三方存管业务。

5.丰富的电子化渠道。电子化渠道多种多样,客户可自由选择农行网上银行、电话银行、自助终端、手机银行等终端办理第三方存管业务。

建行电子银行开通
个人网银银医服务功能

为进一步拓展个人网银服务功能,建行在个人网上银行界面增加了“银医服务”功能,通过网上银行可以实现对北京301医院名医在网上挂号的服务,具体包括:银医服务管理、预约挂号、查询预约、撤消预约、医疗报告查询等5项服务功能,提升了挂号效率,解决了挂号难的问题,也为加

深银医合作开辟了新的途径。(龙涛)



金融财富

中国建设银行周口分行

客服热线:95533 6061699

网购请上建行龙卡商城

8月23日,建设银行龙卡商城(http://shop.ccb.com/)上线发布仪式在北京举行。在我国金融机构中,建行率先建立起将消费信贷与电子商务相结合的电子化个人客户服务平台,为客户提供全方位的金融服务。

据了解,龙卡商城面向全体龙卡持卡人,提供以消费信贷为特征,涵盖网络购物、特色增值服务及积分兑换等多功能电子商务平台。龙卡商城与30余家知名企业合作,为龙卡持卡人提供种类丰富的品牌商品以及机票、酒店、保险、旅游产品、演出票务等网购和增值服务。同时发挥金融优势,商城所有商品均可零利息、零手续费分期付款。客户可以持建行的信用卡、准贷记卡、借记卡一次性付款,也可以申请信用卡分期付款。为追求网购品质和有信贷需求

的客户提供了方便的渠道。

商城致力于打造“国内一流的网上精品商城”,所有商品确保正品行货。首批入驻500家知名品牌,涵盖手机通信、电脑产品、家用电器、名品手表、美容美妆、珠宝首饰、家居用品等十大类的7000余款优质商品。对于苹果、诺基亚等广受欢迎的品牌热销商品,商城做到“网络同步新品首发”。丰富的团购活动,也将为客户提供更多实惠。先进的网银支付技术,将确保客户网购资金和信息安全。商城的专业配送服务确保商品3—7个工作日免费送达。值此商城开业之际,近千款商品特价酬宾优惠。

商城设有信用卡积分自助兑换渠道,客户只需按网上提示操作,积分礼品就可免费直送到家。(龙涛)