

研发新产品 开放生产线 招募会员群 四五酒业“精耕细作”农村大市场

□记者 付永奇

本报讯“今年的中秋节比去年要累得多,我已经连续加了5个班。”9月11日下午,在有些空荡的四五酒业成品仓库内,50多岁的搬运工李师傅边擦汗边喘着气对记者说。不过,在该酒业销售公司办公室内,销售公司总经理刘亚平却乐哈哈地说,公司强力推行的营销方式创新已经初见成效,今年销售收入和去年相比增加了不少。

对于志存高远的四五酒业来说,这些成绩只能说明他们已经站在了一个新的起点上,正在实现着开门红。想当年,四五酒业曾经辉煌一时,销售收入达3个亿,和其他酒业一样,他们把销售公司搬到了郑州,

想立足省会放眼全国。但是在川酒、苏酒等强势酒业的冲击下,他们不但在省外市场没有掘到金,而且连家门口的市场也丢失了许多。痛定思痛,四五酒业又把销售公司搬回了周口这个大本营,开始对这片有些荒芜的土地进行“精耕细作”。“做强做本土市场,打好基础,再谋省外市场这一思路,从一个侧面反映出四五酒业在市场开拓上更加理性、更加务实。”省内一白酒营销策划人士这样评价。

市场定位在本土后,四五酒业整合人力、财力等组建了由多名全国白酒评委挂帅的专家技术团队,结合周口人的口味开展新品研发工作。在广泛进行市场调研和科技研发的基础上,公司于今年5月隆重推出系

列新品,其独特的风格和新颖的包装,在豫酒市场掀起一场新的风潮,这在四五酒业产品研发史上是一个里程碑。老窖酿造系列、柔和系列和四五特曲系列三个系列在包装和价格上分别适应不同的人群需求,使公司的产品更加完善,价格体系更加合理,在市场上更具有竞争力。“不上头、不口渴,新款四五随便喝”,这是市场对老窖酿造和柔和系列新品的客观评价,这一评价也标志着四五新形象在周口各地消费者中间已经初步形成。

酒香也怕巷子深,新组建的四五酒业营销团队深知这个道理。针对广大农村市场,他们提出了“营销到乡村、好酒送基层”的销售思路,围绕乡镇党政机关、下属单位和行政村做

好宣传促销工作。他们组织业务熟练、有基层工作经验的营销人员逐乡逐村开展宣传促销工作,在条件成熟的乡镇分别召开四五新品品鉴会,让乡镇农民都能喝上质优价廉的四五酒。目前,他们已经在项城、郸城、淮阳、太康等6个县市的近20个乡镇召开了新品品鉴会,使四五酒业在广大乡镇农村的影响力得到前所未有的提高。“四五酒业进乡村宣传促销,不但让我们知道了好酒和劣质酒的区别,学到了知识,而且也让我们在价格上得到了实惠,这真是一项民心工程。”淮阳曹河乡的一位行政村党支部书记这样对记者说。

在营销战线下移的同时,他们创造性地组织建立了“四五酒业VIP会员”,邀请县乡村的四五酒业经销商、

白酒爱好者等加入“四五酒业VIP会员”中,赋予VIP会员多项权利,如会员买酒可打折优惠,会员在每年的两大节日和自己生日时会收到酒业的赠酒等。他们还定期以地域为单位邀请VIP会员到酒厂参观,每次50至100人,会员不仅能实地察看酒厂的发酵车间、包装车间等,了解优质粮食到浓香白酒的制作过程,而且还能聆听四五酒业组织的由国家级白酒评委主讲的报告,品鉴到四五酒业刚刚研发的新产品。“开放生产线,邀请乡镇会员来参观,眼见为实,口碑相传,胜过千万元广告宣传,这将会对四五酒业开拓广大农村市场起到至关重要的作用。”省酒协的一位领导在全面了解四五酒业这一做法后给予高度评价。

东北特色 周口独家



大鱼生在北大荒,绿色美味又健康。本店采用东北黑龙江、乌苏里江名贵冷水大鱼,配以数十种中草药,用铁锅炖制而成,肉质细嫩无刺,口感润滑鲜香,富含脑黄金、铁、钙、硫酸素等元素,具有健康暖胃益筋骨、促进青少年大脑发育等功能。

吃野生美味,体验东北风情,就来汉阳路中段北大荒野生大鱼福。 电话:8359588

特价鱼等您品,鱼巷代金券等您拿。

开业期间吃一百送二十,欢迎惠顾!

大白酒 兼香典范

中国驰名商标
国家地理标志产品
陕西省政府接待用酒
招商品鉴:15538612798

万姓缘

纯粮原浆 六年陈酿

酒线热线:0394-8568999

东方秀 东方秀食用油

团购电话:13523690209

品二茅台——老怀酒 享受魅力激情二日游

贵州怀酒厂始建于1951年,与茅台酒厂同宗同源,老怀酒系出酱香名门茅台镇,以国品酱香的高雅尊贵地位闻名全国,被当代艺术家侯宝林先生誉为“赤水河畔二茅台”。

“怀酒”问世以来,坚持精益求精,使产品质量不断提高,酱香突出、幽雅细腻、酒体醇厚丰满、空杯留香持久、酒体微黄透明,具有大曲酱香型酒的典型风格,先后获得中国首届食品博览会金奖、香港国际博览会金奖等。

2011年海南航空与贵州怀酒厂强强联合,组建贵州海航怀酒业有限公司,为怀酒发展提供了更好的历史机遇。

活动内容:

1.凡一次性消费二茅台·老怀酒系列产品满3000元者,均可享有免费旅游名额两个,价值360元的魅力西峡2日游(中原九寨五道石重+激情龙河漂流)。

2.凡一次性消费二茅台·老怀酒系列产品满5000元者,均可享有免费旅游名额4个,价值360元的魅力西峡2日游(中原九寨五道石重+激情龙河漂流)。

活动时间:2011年8月9日至11月9日

品酒热线:18937189869 0394-8237998

承办单位:河南今代实业有限公司

河南周口四海国际旅行社



周口白酒排行榜

- | | |
|----------------|--------------|
| NO.1 宋河 | NO.7 大白酒 |
| NO.2 新郁酒 | NO.8 分酒 |
| NO.3 四五老窖 1949 | NO.9 双沟青花瓷 |
| NO.4 金兴大曲 | NO.10 泸州老窖特曲 |
| NO.5 郎牌特曲 | NO.11 洋河蓝色经典 |
| NO.6 泸州老窖青花瓷 | NO.12 杜康国花 |

(周口白酒排行榜名次依据各款酒获得短信投票数排列,本期截至9月14日下午16时)

“周口白酒排行榜”邀请你投上神圣一票

周口酒民队伍庞大——位居全国省市前列。
周口酒品种类繁多——本地外地白酒超百种。
周口酒水消费超前——多款名酒销量数第一。
周口酒民口味多变——两年喝倒三个酒牌子。

现在周口流行什么酒?请拿出手机为你所喜欢的白酒投上一票,让你的最挚爱上我们的“周口白酒排行榜”。让广大市从千万选票缔造的排行榜中发现今天周口白酒市场的风向标。

短信格式:白酒名称(越具体越好)+投票理由(20字以内),发至13839412578、15036819999。“周口白酒排行榜”每周更新一次,欢迎您的关注。

现在流行什么酒?
请看周口白酒排行榜

真情四五 贴心服务

——四五销售商金胜酒业 张莹



金胜酒业 张莹

“四五老酒 真心朋友”。我是从2009年开始销售四五酒的,算起来和四五打交道已经快三年了,但是从与四五相识、相知、到相伴、相守仅仅用了几十分钟,其中不乏有支持家乡企业、为家乡经济建设做点贡献的成分,但更主要的是被四五酒业业务人员的执着精神和真诚所打动,这些更是在之后的合作中得到了更进一步的证实。

我从事白酒销售这个行业已经7年有余,随着白酒销售时间的增长,对挑选合作厂家就越苛刻,赚钱是一方面,信誉、责任和服务态度是我首先评判厂家的标准,我们金胜酒业本身是一个经得起考验的老店,大小商品无假货,服务态度争一流。在和四五酒业合作的这两年的多的时间,给我感触最深的

是四五酒业的服务态度,厂家专人指导白酒的销售工作,为我们提供更先进的销售模式,让我们获取更多的盈利机会。无论刮风下雨,厂家都会定期来店,询问市场销售情况,针对我们销售过程中产生的问题提出建设性意见。无论他们工作多忙,只要我们需要货物,他们都会及时送达指定地点,为我们减少了许多麻烦,获得了消费者更多的信任。其次,面对白酒市场竞争激烈的今天,四五酒业是为数不多的重信誉企业之一,承诺给商家和消费者的东西,一定会严格执行到位,受到业内的一致好评。

“真情四五 贴心服务”,这句话说出了我们的心声,希望四五酒业的这种服务模式继续走下去,我相信四五酒业的天地会更广阔,明天会更好。

你说我说四五酒

四五老窖

老窖酿造 年份原浆

13839412578 15036819999