

购车 0 负担 驾车 0 担忧 0 息风暴来袭

长安福特周口铭阳 4S 店全车系华彩献礼

本报讯 10 月 10 日起，长安福特周口铭阳 4S 店将携手长安福特厂方，重磅推出全车系“换享驾驭”优惠活动。据悉，这是长安福特迄今为止推出的最强劲的一次全车系信贷优惠，力度空前。

为了让更多的中国消费者全面了解长安福特的产品品质，长安福特在全国范围推出了全车系“换享驾驭”优惠活动。即日起至 12 月

底，周口的消费者前往长安福特周口铭阳 4S 店选购新车，可通过观看其他品牌车主试驾长安福特各车型后的证言视频，亲眼见证长安福特产品的非凡品质，实现驾车 0 担忧，同时还可享受购车 0 利率的优惠政策。

购车 0 负担 强劲的全车系信贷优惠

据悉，长安福特此次优惠活动

是其迄今为止最强的一次全车系信贷优惠，使消费者能够实现购车 0 负担。即日起，凡到长安福特周口铭阳 4S 店购买长安福特任意车型（福特嘉年华 1.3L 车型除外），均可享受 0 利率优惠政策。其中，购买福特嘉年华 1.5L 车型可享“3 年 0 利率”，这一优惠方案可使消费者贷款日付金额低至 50 元，最大程度上缓解消费者的经济压力。而购买其

他车系也可以享受“2 年 0 利率”的优惠，可以帮助消费者在灵活运用手中流动资金的情况下，提前拥有购买新车的梦想。

驾车 0 担忧 “换享驾驭”畅享非凡品质

除空前的信贷优惠政策外，长安福特还推出了旗下全系车型的“换享驾驭”视频，让消费者亲眼见证长安福特产品的非凡品质，实现驾车 0 担

忧。消费者可在长安福特周口铭阳 4S 店展厅或登陆长安福特官方网站观看其他车主试驾长安福特各车型后的证言视频，见证长安福特产品先进的技术和优秀的品质。此外，消费者还有机会参加在该店举办的长安福特对比试驾活动，亲自体验长安福特激情、动感、时尚的产品品质。

共享 0 息风暴 如此好车即刻拥有

除可享受厂商推出的 0 息购车及“换享驾驭”活动外，为回馈广大消费者对我们的大力支持，该店还特意针对此次活动推出不同程度的超值优惠，另 10 月 15~16 日推出 3 辆特价车。丰富的惊喜大礼、更多的低利率优惠方案，让消费者以更实惠的价格将爱车“贷”回家。

(阿长)

周口每周车讯				
品 牌	车 型	参考价(万元)	经销商	地址电话
	雅阁 2.0L	送 2 万元大礼包	周口得邦	周淮路口向东 800 米路北 8908777
	雅阁 2.4L	最高优惠 3.8 万元		
	锋范 1.5L/1.8L	送 7 千元大礼包	周口宝捷	北环路汽车城 8592288
	飞度 1.3L/1.5L	享受 3 千元节能补贴		
	奥德赛 2.4L	22.28~27.58	周口唐风	周商路与太昊路交汇处西 300 米路南 8382345
	理念 1.3L/1.5L	送全车太阳膜		
	歌诗图 3.5L	送 42 寸液晶电视	周口新希望	周商路与太昊路交叉口向西 200 米路南 8506777 8318777
	10 款捷达	7.58~8.88		
	1.6L 新宝来	10.78~13.08	周口铭阳	周商路与太昊路交汇处南 200 米路西 8501111
	09 款速腾	13.28~18.48		
	迈腾	19.38~26.38	周口新未来别克 4S 店	交通路与东环路交叉口(周项路口) 8927777
	第六代高尔夫	11.8~18.38		
	新爱丽舍	7.38~8.48	周口瑞盈	北环路与大庆路交叉口东 500 米 8564444 8584444
	新爱丽舍双燃料	8.48		
	2010 款 C2	7.18~7.38	一汽丰田 周口明星 4S 店	周口市北环路东段宏源精品汽车城 8178999 8178666
	2011 世嘉	10.88~15.38		
	2011 C5	17.69~29.89		
	爱唯欧 1.4L/1.6L	8.18 万~11.18 万	周口新未来别克 4S 店	交通路与东环路交叉口(周项路口) 8927777
	科帕奇 2.4L	24.68 万~26.38 万		
	科鲁兹 1.6L/1.8L	10.89 起	周口瑞盈	北环路与大庆路交叉口东 500 米 8564444 8584444
	景程 1.8L	10.88 万~16.19 万		
	新赛欧 1.2L/1.4L	5.68~7.58	一汽丰田 周口明星 4S 店	周口市北环路东段宏源精品汽车城 8178999 8178666
	嘉年华 1.3	7.89~11.19		
	福克斯 1.8	10.48~14.88	周口瑞盈	北环路与大庆路交叉口东 500 米 8564444 8584444
	蒙迪欧·致胜 2.3	16.98~22.98		
	麦柯斯 2.3	19.48~24.58	一汽丰田 周口明星 4S 店	周口市北环路东段宏源精品汽车城 8178999 8178666
	新凯越	9.9~11.79		
	英朗	13.49~18.95	周口瑞盈	北环路与大庆路交叉口东 500 米 8564444 8584444
	新君威	18.49~26.99		
	新君越	23.49~32.29	一汽丰田 周口明星 4S 店	周口市北环路东段宏源精品汽车城 8178999 8178666
	GL8	22.8~38.8		
	林荫大道	32.9~42.9	周口瑞盈	北环路与大庆路交叉口东 500 米 8564444 8584444
	昂科雷	52.9~59.9		
	思域 1.8L	12.98~17.68	一汽丰田 周口明星 4S 店	周口市北环路东段宏源精品汽车城 8178999 8178666
	思铂睿 2.4L	23.78~27.18		
	CRV2.02.4L	18.98~26.28	周口瑞盈	北环路与大庆路交叉口东 500 米 8564444 8584444
	威驰	8.95~12.39		
	花冠	9.28~11.48	一汽丰田 周口明星 4S 店	周口市北环路东段宏源精品汽车城 8178999 8178666
	卡罗拉	12.38~19.98		
	RAV4	18.98~25.68	周口瑞盈	北环路与大庆路交叉口东 500 米 8564444 8584444
	锐志	20.98~32.68		
	皇冠	32.85~89.96	一汽丰田 周口明星 4S 店	周口市北环路东段宏源精品汽车城 8178999 8178666



力帆汽车

LIFAN AUTO

车展特惠:力帆 620 继续享受节能惠民 3000 元,再送 5000 元现金,限时抢购!



力帆 620 铂金版

高科技·节能·更胜一筹

车展团购 火热进行中



Golden Care

金·帆·护·航

320 车型:36500 元起;520I 车型:39900 元起;520 车型:56900 元起;620 车型:56900 元起;X60:84998 元起

周口市共创汽车销售服务有限公司 网址:chinagongchuang.com;
周口市大庆路与北环路交叉口往东 300 米宏源精品汽车城内力帆 4s 旗舰店;销售热线:8234777 13996301132 服务热线:8565777
聘:品牌经理、销售经理、销售顾问、市场专员等各岗位精英。诚招鹿邑、西华、淮阳、商水、郸城、太康、扶沟、沈丘各县级经销商。
招商热线:8512777;13996301132

品质为基 服务助力

东风日产天籁荣膺中高级车市场“三冠王”

本报讯 近日，记者从周口威诚专营店获悉，据 J.D. Power 亚太公司发布的最新信息，在首次中国车辆可靠性调研（VDS）中，作为 2011 年上半年中高级车销量冠军的东风日产天籁，以总体可靠性评分 163 分的优异成绩，位居高端高档中型车市场之首。

可以说，傲视同侪的产品力、精益求精的品质理念，再加上由 SSI 中高级车品牌冠军的东风日产服务体系，让天籁成为 2011 年中高级车市场上当之无愧的销量、品质、服务“三冠王”。

品质为基，天籁登顶中高级车可靠性冠军

在设计上，天籁体现了东风日产以人为本的创新设计品质。根据中国消费者的主流需求，东风日产不断提升天籁的产品力，保证了天籁始终在

保持同级别车型中“技胜一筹”。VQ 发动机+CVT 无级变速器、17 处三维超静音工程、Multi-layer 仿生学座椅的配备，使得天籁拥有超越同侪的舒适。

在制造工艺上，全球领先的日生产方式（NISSAN Production Way）成就了天籁值得信赖的制造品质。据了解，仅品控一项，日产“全数品质保证”就要求生产线上每台天籁新车必须经过 7 重 23 个大项共 1697 道检测方能入库，充分实现“不接受、不制造、不流出”不良产品的宗旨，树立起中高级车市场上优秀的品质标杆。

服务助力，成就天籁“三冠”荣耀

多年来，东风日产始终以“专业专注全心全程”的服务对待每一位天籁车主。通过“九段全程”的销售服务、“五个安心”的售后服务和全能管家的增值服务，东风日产将售中服务、售后服务、增值服务有机联系起来，实现买车、用车、修车、换车的“无缝连接”，从而最大限度地提升客户满意度。

随着汽车市场的发展，销售服务质量已然成为汽车厂商关注的焦点。SSI 出众成绩的背后，靠的是东风日产一如既往对销售服务的重视以及销售团队强大的执行力。“卖车，就是在销售上做正确的事、正确地做事。在服务上，我们十年如一日地对经销商团队进行服务能力的提升，除了提出‘九段全程’、‘五个安心’的服务标准外，我们还在展厅环境布置、客户资源管理、服务人员培训等方面做了很多工作。仅在展厅管理上，我们就有‘5S’共 14 项的管理制度，不放过任何一个细节。”

(东迅)

车市贷款面面观 适合自己最重要

提前消费的观念已经被年轻人普遍接受，贷款购车成为时下潮流之一。对于手头资金不是太宽松，但又急需用车的家庭或个人来说，无疑解决了购车所需资金的矛盾。目前，国内市场上车贷方式主要分为厂商与商业银行合作式贷款和汽车金融公司贷款两种。

一、厂商与商业银行合作：

优势：免利率或手续费
劣势：门槛较高 首付最低 30% 车型覆盖面小

材料较多，手续繁多，审批周期较长。

二、汽车金融公司：

优势：贷款门槛低 首付低至 20% 专业度高
劣势：提防隐性消费

汽车金融公司贷款现在已逐渐形成购车贷款的主流，最主要原因是其具备便捷性和低门槛的优势。消费者通过 4S 店就能直接申请办理贷款，且无需提供户口担保和房产证明等证明材料，贷款流程简易、办理快速。但金融公司水平参差不齐，有不少包含隐性消费，如贷后管理费、GPS 安装费等。

目前，此类贷款比较专业正规的公司有奇瑞徽银汽车金融公司等。而且奇瑞车系中的风云 2 目前正在开展“首付 1 万 月供 35 元”贷款购车活动——最低首付款仅为车总价的 20%，现在参与活动的车主只需支付 1 万元，超出金额由经销商“埋单”，若贷款期限为 5 年，月供仅为 35 元。此外，车主还可以选择首付 50%，一年到期后一次性还清尾款的贷款方式，此种方式贷款利息将由经销商支付，无需用户支付。两种方式顾客可任意选择，均不存在任何隐性支出。

总体来讲，两种车贷均能够缓解消费者用车需求和现金不足的矛盾，也各有利弊。厂家在执行贷款购车时，也会有不同的执行方案，消费者在选择时需要明明白白“算账”，清清楚楚消费，选择真正适合自己的贷款方式

(郭世维)