

茅台再“飞天”价格破两千

本报综合消息 临近年末,西安白酒市场销售旺季到来。让不少人吃惊的是,茅台不顾限价令,“耍酒疯”上瘾了,零售价以平均每天 5.5 元的速度飞飙上涨,不足 5 个月涨了 819 元,突破 2000 元大关。

不足 5 个月涨了 819 元

“为何茅台酒涨价这么厉害呢?”读者林先生很惊讶,6 月下旬,他买了一瓶 53 度飞天茅台,当时的价格

1380 元,9 月初他逛烟酒店时发现,这款酒已涨到 1788 元!而让他万万没有想到的是,昨日他在超市看到 53 度飞天茅台的价格已飞涨至 2199 元。他算了一笔账:从 6 月下旬至今,不足 5 个月涨了 819 元,涨幅高达 59%。

“天哪,这样算下来的话,平均 1 个月大约上涨 164 元,平均每天约涨 5.5 元。早知道 6 月份就该多买些酒,

免得临近春节送礼时每瓶要多掏 819 元”。

昨日记者走访某超市精品酒专柜区,看到 53 度飞天茅台标价 2199 元。此外,52 度五粮液标价从 1128 元上调至 1288 元。为何又涨价呢?销售员告诉记者,临近年末,送礼的人多,加之“炒作”,所以涨价了。到元旦时肯定还会涨价。随后,记者来到沃尔玛,53 度飞天茅台的销售人员说,要

买的话一个星期之内赶紧拿货,担心会断货。

限价令成摆设

对此,人们质疑声一片:年初时茅台厂家发布该类茅台酒售价不得超过 959 元,如今限价令明显成了摆设,零售价不仅轻松地突破了 1000 元,更是一路飞涨超过 2000 元。

陕西省社会科学院副院长石英表示,名酒在某种程度上用于礼品消

费,贵一些身价就高了,这样迎合了一些追求虚荣消费者的需求,不买的只买贵的。据北大街某品牌白酒经销商刘先生分析,春节前高端白酒涨价几乎已成近几年市场的定律,因为送礼、公款消费需求大增,导致茅台酒供需矛盾十分突出。其实说白了,茅台酒涨价的真正幕后推手是“公务酒”、“办事酒”、“人情酒”的大量存在。(姬娜青)

苏、鲁、豫等省联手破获特大制售假酒案

本报综合消息 记者从安徽省公安厅获悉,该省警方在公安部统一部署下,与苏、鲁、豫等省共同作战,摧毁一个特大制售假酒犯罪网络,抓获 27 名犯罪嫌疑人。

据介绍,根据公安部和安徽省公安厅部署,阜阳公安机关研判案件线索,发现一个特大制售假酒犯罪网络,涉及江苏、山东、河南及安徽的阜阳、合肥、宿州、淮北等地。2011 年 9 月 7 日,该案件被公安部确定为全国专案集群战役,代号“猎手四号”,皖、苏、鲁、豫等省共同参战。9 月 19 日,根据公安部部署,安徽省公安厅组织宿州、阜阳、淮北 3 市公安局机关统一开展收网行动,对目标区域、对象开展清查和抓捕,成功抓获犯罪嫌疑人 27 名,捣毁假酒生产、储存窝点 12 处,打掉销售犯罪团伙 4 个,现场查获

制造假酒大型生产线一套。查获的假冒“古井贡”“文王贡”“百年皖酒”等品牌白酒共计 10 万多瓶、原酒 200 多吨、各类假冒白酒商标 200 多万件、空酒瓶 10 万多只以及大量包装盒等物品,涉案金额 2000 多万元。

经查,2008 年以来,卢某某伙同他人在安徽宿州境内开设酒厂,以生产本厂品牌酒为幌子,从江苏等地大量购进食用酒精,通过勾兑、调香、灌装、贴标、装箱等流程,大量生产假冒“古井贡”“文王贡”“口子窖”“洋河大曲”等 10 多个品牌的中档白酒,销往各地。

目前,犯罪嫌疑人卢某某等 27 人已被刑事拘留,案件在进一步办理中。

(张明)

我市婚庆礼仪协会成立

□记者 付永奇

本报讯 11 月 18 日上午,我市婚庆礼仪协会在周口粤海假日酒店正立成立,市工商联、市民政局的领导和来自各县市区的 100 多名从事婚庆礼仪工作的人士参加会议。

随着人们生活水平的提高,现在绝大多数人舍弃过去的自主操办婚事,而是选择了将婚礼前后的操心劳累抛给婚庆公司。这一需求,使婚庆业成了潜力巨大的朝阳产业。记者从民政部门了解到,近几年,全市登记结婚的新人每年都在 1 万对以上,而一对新人结婚消费大多数都在 2 万元以上,一年 1 万对新人就使全市婚庆市场成为每年消费 2 亿元的一块“大蛋糕”。据不完全统计,

目前全市有 200 多家公司在角逐婚庆市场,但真正能称得上专业、有一定规模和实力的婚庆服务机构仅有数十家,其余不少都是三两个人甚至一个人就敢开张的小公司。而且存在着产品服务同质化、行业标准空白,从业人员素质参差不齐等现象。

为了更好地规范行业服务标准,推动婚庆礼仪行业健康发展,在市工商联、市民政局的大力支持下,清风婚庆礼仪司、米拉贝尔摄影机构等相关企业发起并成立了周口市婚庆礼仪协会。在当日的选举中,孙庆云当选会长。他表示,要团结全市所有有实力的婚庆礼仪公司和相关企业,互相学习交流,共同提高服务水平,为我市婚庆文化和婚庆经济发展作出贡献。

品二茅台——老怀酒

享受魅力激情二日游

贵州怀酒厂始建于 1951 年,与茅台酒厂同宗同源,老怀酒系出酱香名门茅台镇,以国品酱香的高雅尊贵地位闻名全国,被当代艺术家侯宝林先生誉为“赤水河畔二茅台”。

“怀酒”问世以来,坚持精益求精,使产品质量不断提高,酱香突出、幽雅细腻、酒体醇厚丰满、空杯留香持久、酒体微黄透明,具有大曲酱香型酒的典型风格,先后获得中国首届食品博览会金奖、香港国际博览会金奖等。

2011 年海南航空与贵州怀酒厂强强联合,组建贵州海航怀酒酒业有限公司,为怀酒发展提供了更好的历史机遇。

活动内容:

1. 凡一次性消费二茅台·老怀酒系列产品满 3000 元者,均可享有免费旅游名额两个,价值 360 元的魅力西峡 2 日游。
2. 凡一次性消费二茅台·老怀酒系列产品满 5000 元者,均可享有免费旅游名额 4 个,价值 360 元的魅力西峡 2 日游(中原九寨五道石童+激情龙河漂流)。

活动时间:2011 年 8 月 9 日至 11 月 9 日
品酒热线:18937189869 0394-8237998
承办单位:河南今代实业有限公司
河南周口四海国际旅行社



太白酒

兼香典范

中国驰名商标
中华老字号
国家地理标志产品
陕西省政府接待用酒
招商品鉴:15538612798

万姓缘

万姓有缘 缘结天下

纯粮原浆 六年陈酿

通缘热线:0394-8588999

就餐时不给发票
菜品中有异物
被迫接受最低消费
油烟扰民
假冒伪劣酒水
服务态度恶劣
强制使用一次性
消毒餐具
.....

监督 热线

8599376 13839412578
15036819999 18639402085

发现以上情况,请拨打监督热线电话,我们将在第一时间关注您的呼声,通过记者的调查与呼吁,引起有关部门的重视,让您的合法权益得到维护。

坚定源于了解 ——访四五酒代理商 王帮才



淮阳县曹河乡四五代理商 王帮才

家住淮阳县曹河乡的王帮才,从 1998 年销售四五酒至今已有十三年了。他为什么对四五酒如此执着呢?四五酒又有哪些地方吸引着他呢?带着这些疑问,记者对王帮才进行了走访。据王先生说,他做四五酒的主要原因竟然是“酒好喝”,感觉四五酒喝着不上头、不刺喉,对四五酒赞不绝口。

王帮才 1995 年下岗在家,想做个小生意来维持家庭生活开支,但是一时又不知道做什么生意。记得有一次邻居家待客,邀请他去陪客,当时饭桌上放了几瓶四五酒,没喝过四五酒的他,心里有些犯嘀咕,不知道四五酒和其他酒有什么不同。在这次喝过之后,他感觉四五酒喝着不上头、不刺喉,对四五酒赞不绝口。这次偶然的接触,让他从此迷上了家乡的四五酒。他想是不是可以做销售四五酒的生意,因为当时的乡镇消费水平还非常底,所以他没有盲目选择。到了 1998 年,他通过朋友介绍,开始卖起了四五

酒,由于对四五酒的酿造和营销还不太了解,他决定到四五酒厂实地考察,他分别去了四五酒业的东厂区和西厂区。通过考察,他了解了四五酒的酿造全过程和酒的品质,对销售四五酒放心了许多。记者饶有兴趣地问他,为什么要亲自到四五酒厂考察,王帮才笑了笑说:“要想做好做强酒水生意,就要对自己销售的酒水有全面的了解,之前只能在报纸上看到四五酒,感觉不太实际。”

王帮才销售了十多年的四五酒,对四五酒有了切实的体会,特别是今年四五酒业实施的“万村千乡金网工程”,让他实实在在地感受到了实惠,不但进货、销售方便了,而且年终完成销售任务,四五酒业给予一定的回报。关于四五酒业针对乡镇推出柔和系类酒,王帮才有自己独到的见解。王帮才说:“四五酒在乡下有一定历史基础,不过以前四五酒业针对乡镇客户推出的都是大众货,不上档次,而现在推出的四五酒款式新颖、价格适中、口味独特,深受乡镇客户的爱戴。”

(实习生 段鹏 文/图)

你说我说四五酒

